



惠享人间烟火

刷卡点亮甬城消费季

2026年,国家扩大内需战略持续推进,信用卡分期贴息、消费品以旧换新等财政金融协同政策落地见效。恰逢中秋国庆双节叠加,又是东海开渔旺季,宁波迎来金秋消费热潮。

宁波辖内银行立足甬城本土特色,发挥信用卡普惠便捷、场景覆盖广泛的工具优势,统筹节假日专项活动与常态化惠民服务,面向本地居民、新市民、来甬游客,推出“支付让利+分期降本”金融组合服务,为宁波消费市场注入强劲的金融动能。

双节又逢开渔 刷卡燃动市井烟火

双节相逢叠加东海开渔,整座城市的消费活力被充分唤醒。各大景区游人如织,商业综合体人头攒动,海鲜餐饮一桌难求,城乡夜市、县域集市也热闹起来。抓住这波消费热潮,宁波各家银行把信用卡权益嵌入市民游客假日出行、逛街采购、聚餐消遣的各个环节,不再局限于厅堂之内,而是让金融实惠流淌在城市街巷、乡镇市集之间。

1 为短途出游增添实惠

不少市民趁着假期携家人赴溪口、东钱湖、慈城古县城打卡游玩,金融赋能为短途出游增添不少实惠。

工商银行宁波市分行推出爱旅行卡,1元即可畅享宁波文旅“景区年卡”;农业银行宁波市分行也加码文旅消费福利,市民通过农行掌银使用信用卡支付,可享受景区购票折扣优惠,实实在在降低出游开销,进一步激活本地文旅市场活力;建设银行宁波市分行围绕本地文旅资源打造

“惠游宁波”系列活动,景区、古镇商户消费可享微信支付立减;交通银行宁波分行依托“诗画浙江”文旅卡,把省内数百项文旅权益打包带给市民游客。

扎根县域的宁波各农商银行也挖掘本土文旅潜力,宁海农村商业银行借助“丰收互联”平台打造线上引流通道,带动线下乡村文旅消费;奉化农商银行紧扣“浙BA”赛事热点,推出票根关联的立减福利,把观赛流量转化为实实在在的消费动能。

2 为商业消费提供“红利”

节日也是市民集中采购、逛店消费的高峰期。从市区阪急、万象城,到奥特莱斯,再到慈溪、宁海、北仑等地的县域商圈,随处可见信用卡带来的消费红利。

工商银行宁波市分行深度参与“家国同庆·浙里畅游”2026年全省秋季文化和旅游消费季,在天一广场、和义大道等核心商圈投放专属消费券;交通银行宁波分行开展“百县万店惠民生”活动,“营销获客+商圈优惠”精准触达民生刚需;中国银行宁波市分行针对奥莱推出双节专属满减;招商银行信用卡中心宁波分中心

联动全市25家核心商圈上线代金券权益;邮储银行宁波分行的特惠网络覆盖21个商业综合体,打通市县两级消费场景。杭州银行宁波分行还借杉井奥特莱斯周年庆契机,联动宁波第二百货推出双节商圈满减嘉年华,同时依托“乐惠星期五”等常态化品牌活动,把优惠延伸到超市、连锁餐饮等线下实体门店。

宁波各农商银行立足县域市场开展活动。慈溪农村商业银行推出商圈叠加满减,北仑农商银行面向辖区核心商圈实施专项授信,助力商户抢抓节日客流。

3 为餐饮文娱集聚人气

开渔季的海鲜家宴、亲友小聚,让城市餐饮烟火气升腾。各家银行把优惠延伸至连锁餐厅、本土老字号与特色街区。工商银行宁波市分行每周推出茶咖、外卖等美食主题日活动,丰富市民餐桌选择;交通银行宁波分行在秀水街区推出周末专属立减,同时扶持三关六码头、楼茂记等一批宁波本土老字号;农业银行宁波市分行面向全市数百家餐饮门店投放消费者满减权益。

美食之外,休闲文娱、特色生活消费同样暖意涌动,激活城市多元消费活力。建设银行宁波市分行推出观影优惠活动,促进影院客流回升;浦发银行宁波分行推出萌宠信用卡,覆盖“吃、购、玩、宠”多场景优惠,惠及宁波广大爱宠市民。

宁波各农商银行则聚焦街头巷尾的小微餐饮商户,通过手续费减免、刷卡立减等方式,为街边小店引流,守护城乡市井烟火。

借力分期贴息 红利直达大宗与日常消费

节假日的火爆离不开常态化消费金融支撑。不少市民趁着假期,着手旧房翻新、家电更新,或是到4S店比对车型准备置换新车,但大额支出往往会带来短期资金压力。今年以来,宁波银行业以信用卡分期贴息、以旧换新为政策抓手,把“政府补贴+银行优惠+分期贴息”多重红利送到千家万户,实实在在降低家庭消费门槛,撬动大宗消费释放潜力。各家银行结合自身客群特点,推出适配不同群体的分期、满减服务,让政策红利深度融入百姓日常生活。

家居焕新:多重补贴圆家庭改造心愿

不少家庭在住房改善过程中,面临旧房改造、家电迭代的现实需求。以往一次性支付全屋家电、家装改造款项,会给家庭现金流带来不小压力。如今,随着以旧换新政策落地,市民卖掉旧家电的同时,还可以叠加银行信用卡的满减、分期免息福利,分摊大额支出。

全市各大银行积极对接政府以旧换新工作,或是走进社区开展家装家电惠民宣传,或是联合家电卖场、数码门店推出叠加权益,把补贴红利直接给到消费者。

建设银行宁波市分行投入百万元营销资源,通过网点设立便民服务点、卖场分期组合福利,有力拉动家居焕新市场。

工商银行宁波市分行、农业银行宁波市分行、交通银行宁波分行、邮储银行宁波分行等机构根据自身定位推出阶梯满减、刷卡金返还、分期免息等多样化方案,市民既可以享受政府层面的旧机回收补贴,又能通过信用卡减免分期利息、享受购物立减,多重优惠叠加之下,家庭更新家电、改造居所的意愿被充分释放。

购车出行:多样权益享便捷出行体验

“想置换一台新车,但一次性拿出全款压力不小”,这是不少家庭的真实诉求。在宁波,不少消费者选择借助银行汽车分期方案完成车辆置换。建设银行宁波市分行“车生活”平台全年拉动车生活消费交易额3.87亿元。

除了降低购车门槛,各家银行也把目光投向买车之后的各类用车场景。各家银行围绕购车、加油、充电、洗车、停车、代驾、道路救援等构建完整车生活权益,如工商银行宁波市分行8.8元洗车、农业银行宁波市分行推出甬城泊车6分钱月卡惠及超10万车主,建设银行宁波市分行、邮储银行宁波分行、交通银行宁波分行、杭州银行宁波分行分别推出加油、充电福利等,把金融服务覆盖从“买车”延伸到“用车”全周期。

除汽车出行外,日常通勤、节假日游玩,也是一笔不小的生活成本。为此,宁波各家银行持续打磨普惠型出行权益。中国银行

宁波市分行推出1元购地铁出行优惠卡,单用户至高优惠17.45元;浦发银行宁波分行上线云闪付绑定信用卡最低0.01元坐地铁活动;建设银行宁波市分行“车生活”开展地铁出行半价;杭州银行宁波分行通过叠加优惠释放至少五折打车优惠,降低用户单次出行成本;交通银行宁波分行、邮储银行宁波分行推出12306购票随机立减等权益。宁波各银行通过打造“日常通勤+城际出行”的立体化优惠体系,持续降低市民出行成本,护航美好假期。

一张信用卡,串起普通人的衣食住行。从假日出游聚餐,到家电车辆更新,再到日常通勤的点滴开销,金融的温度就藏在这些烟火日常之中。各银行机构把政策红利变成市民看得见的实惠。今后,宁波银行业将继续做好接地气的金融服务,兼顾消费便利与风险守护,让金融活水滋润甬城千家万户。

记者 周雁 通讯员 谢静