

从校园“僵尸车”受到启发 他是大学生,也是公司CEO

20岁、在校生、科技公司CEO,这三个身份叠在浙江工商职业技术学院数字商务学院营销2324班学生邓富杰的身上,难免引人好奇:这个年轻人,究竟走出了怎样一条路?

故事的开端,藏在一辆锈迹斑斑的自行车里。近日,记者采访邓富杰,他讲述了其中的故事。

现代金报 | 甬派
记者 吴正彬
通讯员 刘焱 姚敏明



邓富杰在介绍项目。学校供图

A 一个构想的萌芽: 从一辆锈单车到一支小分队

在浙江工商职业技术学院的校园里,每天穿行于宿舍楼与教学楼之间,邓富杰总能看到这样的景象:宿舍楼下、车棚角落,一辆辆自行车积满灰尘,链条生锈,轮胎瘪陷,有的甚至一停就是整个学年。“这些车,真的没人要了吗?”他常这样想。

与此同时,他注意到了这样一些人群:想骑车却预算有限的新生,渴望参与户外骑行却被装备门槛挡住的骑行爱好者,还有那些觉得“扔了可惜、留着占地”的车主。

一个念头渐渐清晰——能不能让这些“沉睡”的单车重新上路?

2024年秋天,邓富杰带着这个朴素的构想,叩开了学校“OPC云创Labo”创新创业孵化平台的大门。学校创业学院迅速响应,帮他入驻众创空间,联系校外社区提供免费孵化场地,并配备了经验丰富的商科教师“创业导师团”。几位志同道合的同学一拍即合,“骑域小分队”应运而生。一颗关于绿色骑行的创业梦想的种子,也在这片土壤中悄然埋下。



邓富杰和团队成员在讨论。学校供图

B 从校园众创空间到政府孵化器:梦想落地生根

从构想到落地,从方案到实践,邓富杰带着团队一步步走得很实。

他们走访二手自行车市场,摸清回收门道;蹲点校园车棚,统计“僵尸车”数量;访谈骑行爱好者,了解真实需求。经过数月打磨,“骑域智擎”项目的轮廓日渐清晰——项目并不涉及直接回收校园的“僵尸车”,而是以二手自行车及零部件的循环利用为核心,提供检测、评估、维护、租赁、置换等一站式服务,让每一辆单车物尽其用。

然而,从一份扎实的商业计划书到一家真正的公司,中间横亘着场地、资金、资源对接等现实难题。转机出现在2024年底。彼时,宁波市海曙区推出AIOPC社区,专门扶持人工智能赋能下的“一人公司”创业模式。邓富杰团队创立的宁波巡梦科技有限公司及其“骑域智擎”项目,凭借扎实的方案与鲜明特色,从众多竞争者中脱颖而出,成为首批

入驻的8个项目之一。

发布会上,邓富杰接过那把象征入驻资格的“金钥匙”。那一刻,他知道,梦想的齿轮开始真正转动。更令团队振奋的是,项目成长受到了相关部门的关注。在政府部门负责人前来调研时,邓富杰详细介绍了项目发展情况。这份来自政府的关切,为这群年轻人注入了强劲信心。

项目的跨越式发展,很快获得了多方认可。宁波市海曙区白云街道在评价意见中这样写道:“方向明确、特色鲜明,合作真实、材料完整、可行性强、应用前景广阔,是一项优质创新实践项目。”

随后,一份由社区出具的《房屋使用证明》,将这个学生创业项目正式安置于海曙区前丰街80号——免费办公空间,为期两年。

从校园众创空间到政府孵化器,邓富杰和他的团队,终于有了一个真正的“家”。

C 从优秀学生到公司CEO:追梦不止,未来已来

有了“家”,邓富杰和小伙伴的逐梦之路有了更大的底气。

“我们的想法其实一直没变,就是让骑行更绿色、更便捷。”他说,“骑域智擎”的初心,是让每一辆废旧单车重获新生,让每一个骑行梦想都有处安放。如今,项目已具备清晰的商业模式和线下实体展示能力,业务场景覆盖日常通勤、赛事活动等多个领域。

谈及下一步计划,邓富杰透露,团队正在搭建一个面向骑行领域的垂直交易平台,整体以软件产品形式落地,聚焦骑行装备、车辆及相关配件的线上交易服务,致力于打造专业、安全的骑行品类交易生态,后续再逐步完善功能与运营体系。“从线下循环到线上平台,我们希望让骑行资源的流动更高效、更透明。”他说。

身份在变,底色未改。在老师眼里,邓富杰是一名踏实肯干、思维活跃的优秀学生;在队友眼里,他是“骑域小分队”的队长,遇事冷静,敢于担当;在合作伙伴眼里,他是宁波巡梦科技有限公司的CEO,虽显年轻,谈业务时却思路清晰、不卑不亢。在

他自己眼里,他始终是一个追梦人。

有学弟问他:“创业难吗?”他回答:“难。但如果你真心想做成一件事,难就不是理由,何况在我的身后还有学校的托举。”

据了解,在浙江工商职业技术学院,邓富杰的故事并非个例。近年来学校持续深化产教融合、校地协同育人机制,通过共建产业学院、实训基地与创新创业孵化平台,为学生提供从创意孵化到市场落地的全周期支持,已促成多个学生项目落地实施。正如邓富杰所说:“关于如何创业,学校没有直接给出答案,而是给了我们寻找答案的平台和勇气。”

这个20岁的年轻人,用行动给同龄人上了一堂无声的课:梦想可以很大,但起点可以很小——哪怕只是一辆被人遗忘的旧自行车。

从校园创客到公司CEO,从一张办公桌到政府孵化器的免费空间,再到即将上线的垂直交易平台——邓富杰的“骑行”创业路,才刚刚开始。而在他的身后,是越来越多被点燃梦想的年轻人。