

一个热心人碰上一群热心人

滞销的5000斤红美人售空了

1月23日,鄞州塘溪下华塘村五旬农户大棚里的5000多斤红美人售空了。消息传到浙大宁波理工学院校友会,大家很欣慰。不到20天,校友们自购或挖渠道助销近2000斤红美人,另外3000多斤也由其他渠道售空。

现代金报 | 甬派 记者 王冬晓 通讯员 卢帆



摘的红美人和草莓装满后备箱。受访者供图

A 一个热心人碰上一群热心人

浙大宁理校友办的谢龙胜,不是宁波人,能和鄞州塘溪五旬农户搭上界,不得不提塘溪镇中心小学副校长周妙亚。

周妙亚扎根山区30多年,也是热心公益的“中国好人”。她发现很多外来务工子女家境困难,家长们忙于生计,很多孩子放假后只能待在家里看电视,甚至连饭都吃不上。2014年,周老师开设了公益托管班。

今年1月初,曾是她托管班上的学生小汤回家找“周妈妈”告诉她,他家5000多斤红美人滞销在地里。

“他父母五六十岁,天台人,

到鄞州租地搞大棚,老实本分,前几年生意不错,这几年销路不好,红美人摘下拉到菜场零卖,那么大的量能卖掉的?要烂到地里咯。”周妙亚了解小汤父母的情况,存下“帮一把”的心思。

一次聚会,周妙亚碰到谢龙胜,询问“能不能借助校友的力量帮忙卖红美人”。

浙大宁波理工学院办校20多年,多数校友留在宁波,校友会助农也不是头一次。2023年10月,浙大宁理校友会曾帮助北仑果农售卖800斤的阳光玫瑰葡萄。

浙大宁理宁波校友会常务

副会长叶敏辉是个热心人,毕业快20年了,事关校友及校友会的大小事情,他都会积极参与。有叶敏辉的支持,谢龙胜有信心“能帮上忙”,但还是要实地考察过农户的情况,果子的品质,再确定怎么卖。

1月13日,谢龙胜到塘溪镇下华塘村实地考察,了解到这家农户的水果还曾获得宁波市相关评比大赛一等奖。“果子很甜,价格也公道,8元钱一斤,都是树上现摘下来的,照片、视频发到两个校友群,校友接龙购买,当天就摘了200斤。”谢龙胜说。

B 不到20天,5000斤果子卖完了

果子周六拉回来。周日,谢龙胜和叶敏辉,变成“跑腿”送货上门。

两个人分区包片,规划路线,串起10多个校友所在小区。谢龙胜从学校出发,前往东部新城,再到江北。叶敏辉从鄞州出发,走机场高架到海曙,两个人一下午分销200多斤红美人。

紧接着,第一批拿到果子的校友们在社区群、朋友圈“炫”起了红美人。两天后,校友群里接龙自购或帮忙订购的量大了起来,形成一波销售高潮。

从塘溪田间到校友手中,还有一段距离。如果从地头快递直发,成本就上来了。为了节省开支,把利润给农户,周妙亚发动塘溪小学家住鄞州的老师

们,下班回家顺便把红美人送到浙大宁波理工学院,或者就近送到校友所在小区。

送到浙大宁理的红美人,再由谢龙胜和叶敏辉,下班开车送到校友家。

“送了三四天吧,零零散散、购买量小的校友都拿到了。还有大批量采购的校友,就自己开车去农户家了。”叶敏辉说。

开公司的浙大宁理校友竺琦岚,采购两百斤红美人作为员工春节福利。

“我自己是从农村出来的,出于本能就买了。谈不上帮忙,果子品质好,价格实惠,他们缺渠道,我们需要,做生意讲‘双赢’,这就是!”竺琦岚说,他还把汤农户家的红美人推荐给

了客户,还打算利用公司的业务搭建平台,推荐文旅农产品,助力乡村共富。

谢龙胜粗粗算了下,群里校友下单有1000多斤,还有不少校友介绍客户,自己开车跑到田里大批量购买的也不少,加起来毛两千斤。

浙大宁理校友会也正在思考,如何利用校友会的力量,搭建平台,把零散的助农帮扶,变成系统工作更好地服务社会。“我们校友会一直热心公益,以学校为依托,把校友当家人,下一步将完善校友组织结构,团结更多校友,更好地服务社会发展。”浙大宁理招生与就业指导处(校友联络办公室)副处长张硕说。

大学生寒假生活怎么过? 宁大阳明学院发布 寒假指导手册

眼下,在甬高校陆续进入寒假。大学生返乡,他们的学习场景由学校转到社会,身份由大学生变成“大人”,思考的问题从“专业学习”变成“自我探索”。

那么,一个多月的寒假生活要怎样过,才能给大学生以积极正向的引导?

1月19日,宁波大学阳明学院发布《2024年寒假指导手册》。这份“寒假通关攻略”包括规划人生、感悟社会、励志成长三个模块,10项活动,以必做和选做的方式,为阳明学子寒假充电赋能。

现代金报 | 甬派 记者 王冬晓

涵盖实践与成长 三个板块10项活动

宁波大学阳明学院是专门负责全校按学科大类培养的一年级学生的教育教学管理及学生专业分流工作的二级管理学院。学院有3800多名学生,绝大多数是大一新生。“05后”进入大学,经过半年适应,逐渐走向独立,随之而来的也有困惑。

“这种困惑有对专业学习,和成长规划的困惑,也有集体生活、人际交往的困惑,还有在信息洪流时代对网络声音和真实社会孰真孰假的困惑。”宁波大学阳明学院学工部主任周玉员是《2024年寒假指导手册》的负责人,他和阳明学院辅导员老师们一起设计了这份寒假指导手册,希望大一新生在寒假通过参与社会实践、打卡21天行为习惯养成,让“05后”大学生们有所思考和成长。

这份指导手册,设计了实践、规划、成长三个板块。

“感悟社会”篇中,鼓励返乡大学生走进乡村探访共富,或打卡红色景点感悟初心使命,或走向社会打零工、参与实践来感受真实的社会生活,探明未来的职业方向。

“规划人生”篇,学院邀请了加拿大工程院院士、美国斯蒂文理工学院终身教授姚育东开展了以《目标、策略、行动:我们在人工智能时代》为主题的讲座,从目标、能力、习惯出发,指导学生在人工智能时代更好地规划人生。

“励志成长”篇中,设计了学会学习、学会科研、学会阅读三个板块,通过组建学习伙伴群、朋辈学习指导群等,为学生在家学习提供帮助。

补足短板探索自我 这些活动充满巧思

“往年我们会推荐书单,让学生根据兴趣阅读。今年做了改变,学院邀请鹿鸣书友会和聆心工作坊的老师作为导师,带领同学深度阅读《非暴力沟通》。”周玉员说。

之所以指定这本书,是因为老师们发现这群“05后”学生脱离家庭,进入集体后暴露出的“人际沟通”短板。

“最常见的,大家住在一个寝室,学生晚归影响到早睡的学生,空调开的冷风让人不适应,怎么去协商?怎么提出自己的诉求?有的学生不知道怎么沟通,憋久了爆发出来,又会引发矛盾。”周玉员关注到这一现象,指定阅读《非暴力沟通》。

“希望大一新生们通过学习《非暴力沟通》,更好地处理人际关系中的各种问题,提高自己的沟通能力和情商。”领读导师、宁大阳明学院辅导员买思思说。

此外,21天行为习惯养成,也从之前的运动打卡,扩展到打扫卫生、烧菜、学习一种乐器,获得一种技能等。“我们希望大学生们能够发掘自己的潜力,探索自己的爱好,学会学习,学会生活。”周玉员说。