“甬味十鲜”收官战开赛

渔嫂做的多是家常菜，味道却是实打实的鲜

11月18日，从象山、奉化两场初赛中脱颖而出的渔嫂们，系着统一的围裙、戴着统一的头巾，在灶台前展开“东海寻鲜·渔嫂家味——甬味十鲜”的最终角逐。这场由宁波市渔业互保协会主办的活动，吸引了数百名渔嫂参与，当天迎来收官之战。



渔嫂在灶台前比拼厨艺。

1 决赛规则透着渔家特有的“较真”

下午2点多，总决赛在鄞州瞻岐镇的宁波新东方烹饪学校举行，实训室成了赛场，渔嫂们齐刷刷开锅，油锅嗞啦声与案板切剁声此起彼伏。

与寻常厨艺比赛不同，这场决赛的规则透着渔家特有的“较真”：菜品主题、烹饪方式、菜品名必须与初赛保持一致，预加工成品被挡在门外，主要工序都得在赛场当场完成。

“我做的是糖醋鱼，因为我家小孩特别爱吃，所以拿这道菜来比赛！”来自象山鹤浦的渔嫂孙芬带来了一道自己的拿手菜糖醋鱼，“虽然这道菜做起来比较麻烦，需要熬糖醋汁，但我想这也是胜出的关键吧！”

来自奉化桐照的渔嫂陈文飞，做的是一道家常菜——红烧小黄鱼。“这道菜选用我们东海野生小黄鱼，用最家常的红烧做法，配以黄瓜点缀，拼成一幅渔家画，寓意一帆风顺，在传统做法上又有摆盘设计的创新，所以又好吃又好看！”陈文飞说。

记者注意到，这些渔嫂们做菜全神贯注，十分用心，她们两人一组相互配合，十分默契。

2 将这些味道认认真真记下来、传出去

最终，一道道美味海鲜被摆到了赏味席上。每组渔嫂端菜上来时，需在1分钟内说说这道菜的故事。有人说是婆婆传下来的，有人说是丈夫出海回来最爱的那一口。话语朴素，菜也多是雪菜黄鱼、葱油鲳鱼、酱鱿鱼这些家常菜，可筷子落下时，鲜味是实打实的。“赏味官”们从色香味、主题契合度、摆盘和渔嫂风貌几个维度逐一打分，并选出“十鲜”。

“东海寻鲜·渔嫂家味——甬味十鲜”渔嫂厨艺展示系列活动，从10月底活动通知发出起，面向全市渔区渔嫂开展报名，11月1日象山首场预选，11月8日奉化第二场预选，每个海鲜主题都决出了代表，组成了晋级阵容，渔嫂们参与积极性很高。

“我们最初想法是，把渔嫂们日复一日在灶头守着的这些味道，认认真真记下来、传出去，后来发现这个活动对推广宁波海鲜、关注渔业都有很大的好处。”宁波市渔业互保协会相关负责人在赛后表示，成功入选的十组渔嫂将获得定制专题短片拍摄机会，她们的故事和菜品会收进《甬味十鲜》渔家海鲜菜品录，后续线上“心目中最喜爱的宁波渔家菜肴”投票也将开启，人气最高者可获千元话费激励。

“每一道菜的背后都有一个等船归来的家。协会守的是渔民的平安，渔嫂守的是渔家的烟火。两件事，说到底是一件事。”宁波市渔业互保协会相关负责人说。

记者 陈善君
通讯员 任梦格 文/摄

维权服务“就近可及”
——一张巾帼普法全域地图让法治温暖触手可及

一张地图，串起辖区法治服务阵地；一次创新，打通妇女维权“最后一米”。11月18日，在宁波市妇联“甬爱同行·法护万家”巾帼普法基层行暨反家暴主题宣传活动现场，鄞州区百丈街道正式发布《百丈街道巾帼普法全域地图》，以可视化方式整合辖区各类法治服务资源，让妇女群众在家门口就能找到维权服务。

从“找不到门”到“一键可达”

以往，辖区妇女群众遇到婚姻家庭纠纷、劳动权益受损等问题时，往往面临“不知道去哪里找服务”的困境。百丈街道妇联聚焦这一痛点，全面排摸辖区公园、商圈、社区、新就业群体驿站，逐一摸清阵地位置与服务职能，建立资源台账。法治主题公园、商圈惠企服务站、暖“新”驿家普法角……这些散落在辖区各处的服务阵地，被一张可视化地图集中“收拢”，清晰标注点位地址与服务事项，面向居民、企业女职工、新就业女性群体提供普法学习、法律咨询、家事调解、心理疏导等服务。

“以往群众想找维权服务，不知道该去哪里。这张地图把分散在辖区各处的阵地全部集纳起来，方便大家按需就近对接服务。”百丈街道妇联相关负责人介绍。

从“阵地建起来”到“队伍沉下去”

阵地有了，服务更要跟得上。百丈街道联动妇联干部、婚调员、女律师等队伍，将反家暴宣传、妇女权益保障、民法典普及等服务下沉到各个点位。依托鄞州区“紫荆花”家事服务品牌，街道做实做优家事调解服务，为遭遇家庭暴力、婚姻纠纷的妇女群众提供“一站式”专业支持。

阵地能否真正管用，关键看调解现场能否解开“心结”。前不久，一位居民来到社区调解点，咨询夫妻财产分割问题。调解员结合民法典相关规定耐心释法，帮她厘清权利义务边界，引导双方理性协商，避免矛盾进一步激化。

今年以来，百丈街道累计开展巾帼维权服务38起，组织普法宣讲、咨询活动10余场，服务群众500人次，切实将维权服务送到群众家门口。

记者 马佳威 通讯员 谢挺 芦源

■宁波银行专栏

依托中征平台盘活应收账款 宁波银行赋能轻资产服务业

为持续深化普惠金融服务，破解中小微企业“缺抵押物”“融资难”等痛点，宁波银行积极推广中征应收账款融资服务平台，挖掘企业应收账款价值，将账面应收账款转化为可融资的“活资产”，近期成功为一家轻资产服务业企业落地应收账款质押贷款，为地方中小微企业注入金融活水。

宁波某服务有限公司主营安保、物业等服务，业务主要通过招投标取得，是多家单位安保服务供应商。近年来企业经营稳健，营收逐年增长。企业主要成本为人员薪酬，但行业回款存在时间错配：业主单位按季度结算服务费，而员工工资必须按月发放，由此形成了持续性短期资金缺口。服务业企业以人力投入为主、缺乏厂房设备等实物资产，作为典型轻资产服务业企业，其公司名下无不动产可供抵押，传统抵押贷款难以落地，而普通信用贷款额度有限，难以覆盖工资垫资需求，融资一度遭遇瓶颈。

了解企业困境后，宁波银行余姚支行主动依托中征平台开展业务，将企业对各级业务单位的应收账款作为质押标的，借助平台完成账款信息核验与确权，有效破解应收账款“融资信息不对称”“账款确认难”两大堵点。通过中征平台办理质押登记，明确质权效力与优先受偿顺位，同时防范应收账款被重复质押、重复转让，为银行债权提供稳定法律保障。结合行业“季结月付”的现金流特征，支行为企业量身定制了授信方案，成功投放了应收账款质押贷款，使贷款期限与工资垫款周期精准匹配，第一还款来源有保证。融资款的及时到位，既缓解了企业阶段性资金压力、保障服务业务稳定开展，也有助于稳定岗位供给、保障服务连续性，对稳就业、保民生具有直接意义。

服务中小微、发展新业态，关键在于把企业真实交易信用转化为银行可接受的担保条件。依托中征平台开展应收账款质押融资，凭真实业务形成的应收账款即可获得授信，高度适配轻资产中小微服务业企业。该模式跳出不动产抵押的固有约束，依托真实业务债权实现融资突破，为同类型服务业中小企业开辟了全新融资路径，形成可复制、可推广的授信实践经验。

下一步，宁波银行将持续加大中征平台推广力度，深挖服务业各类场景融资需求，积极拓展应收账款质押融资模式，不断拓宽轻资产中的服务业小微企业的融资渠道，提升普惠金融的覆盖面与可得性，以金融力量助力地方实体经济高质量发展。

周雁

宁波银行