这个片区的居民有了“安心指南”

一张“逃生地图”，画出家门口的生命通道

“以前只知道楼道有消防栓，真出事了往哪跑心里没底，这张地图一拿，自家逃生路线一眼看懂，踏实多了。”11月2日，在鄞州区潘火街道幸福号角片区安基名府小区，居民王尤明正细细端详一张彩色逃生地图，顺着红线条标记，把楼栋疏散路线、避险集结点一一记在心里。清晰的逃生通道、醒目的应急设施、标注到位的风险点位，把藏在楼道里的安全预案，变成看得见、看得懂的“生命导航图”。

这张“逃生地图”，是王家弄、雅苑、世纪、星苑4个社区联合宁波市鄞州区甬蓝应急救援队，依托“家门口的蓝天”平安志愿服务项目打磨出的暖心成果。为了让路线贴合小区真实环境，救援队员和居民志愿者们一步一步走遍片区每一栋楼、地下车库、公共通道，边走边查，把消防通道堆物、通道狭窄等隐患逐一摸排，实地勘测、反复比对，才梳理出适配片区的逃生路径，绘制成这份专属地图。

地图推出线上线下多版本投放：色彩醒目的大幅海报，贴在小区公告栏、楼道入口，下楼就能看见；电子版同步发到各个小区网格群，手机点开随时查看。后续，还会由物业安全员常态化管护，每年复核更新路线与隐患点位，让这份避险指南一直管用、常新有效。

跟着队员走遍小区各个角落参与排查的志愿者应玲菊感触很深：绘制逃生地图的过程，本身就是一场沉浸式安全学习。很多平日里容易被忽略的安全盲区，在一步步踏勘中浮出水面，大家对小区安全格局有了全新认识。

一张地图的背后，是一套扎根楼栋的应急体系。去年10月，在王家弄社区党总支书记胡明敏牵头下，幸福号角片区牵手甬蓝应急救援队，孵化“家门口的蓝天”平安志愿服务品牌，搭建起“社区+专业救援队”联防联控模式。4个社区各组建8人至10人的应急网格小组，社工、保安、热心居民主动加入。救援队把急救课堂搬进小区，手把手教心肺复苏、AED使用、创伤包扎、初起火灾扑救、防台防汛等硬核技能，就地培育属于社区自己的应急力量。



居民查看『逃生地图』。 通讯员供图

纸上有路线，线下练本领。近两年，片区实景应急课堂轮番开讲，一场场沉浸式实训深入人心。去年11月消防演练，浓烟弥漫、真火燃起，居民、网格员、物业工作人员轮番上阵，拎灭火器扑明火、闯烟雾逃生屋、练习伤员转运、高空索降。在“真火实烟”的考验下，大家从安全知识的旁观者，变成应急处置的参与者，练就“灭早灭小”的实战能力。

安全培育也向着青少年延伸。今年3月，“幸福号角，救在身边”青少年应急救护先锋培育活动开课，40多名团员、学生骨干围着模拟人练习心肺复苏、海姆立克急救法，建起片区“应急先锋”青少年人才库；暑期托管班里，防溺水专场如期上线，队员结合真实案例敲响警钟，“危险水域来找茬”、岸边模拟施救、仰面漂浮练习，在互动游戏里教会孩子自护自救。

记者 马佳威 通讯员 胡祎妮 俞秀益

工行宁波市分行：金融“加码”以旧换新 激发甬城消费活力

今年以来，宁波市民的消费清单里多了一笔“工行实惠”。为积极响应国家及宁波市政府推动消费品以旧换新的决策部署，工行宁波市分行全新推出“爱购国补季”以旧换新优惠叠加活动。市民在享受宁波市线下以旧换新活动国补优惠的基础上，使用宁波工行信用卡支付，可享满2000元减108元、满5000元减218元、满10000元减328元的阶梯式优惠。该行用实实在在的支付优惠，助力宁波市民轻松焕新生活。



贺女士在京东MALL线下门店挑选冰箱，参与以旧换新优惠活动。

家住鄞州的贺女士就是这项优惠的受益者。“家里的旧冰箱用了很多年，一直想换台大容量的。这次趁着以旧换新政策，享受政府补贴之后，结账时刷工行信用卡又减了328元，真是太划算了！”贺女士兴奋地分享道，“工行这个满减门槛清晰、优惠实在，结账时直接抵扣，没有弯弯绕绕，实打实省下了一笔费用！”

据工行宁波市分行银行卡中心相关人士介绍，该行第一期活动推出后，受到了市场的广泛好评。今年4月至6月，首期活动即投入优惠资金数十万元。目前该行计划进一步加大资源投入，推出第二期“爱购国补季”活动，活动将一直持续开展至今年年底。

自2024年率先推出银行端叠加专项优惠活动以来，工行宁波市分行紧跟市民消费需求，不断优化活动规则、拓展合作商户、丰富参与渠道，活动热度稳步攀升。如今这项活动已经成为不少宁波家庭置换家电时“省钱又省心”的优先选择。目前，市民参与活动的渠道已覆盖京东、苏宁等大型家电连锁卖场，卡萨帝、迪信通等知名品牌宁波旗舰店，以及部分支持“以旧换新”的本土线下合作门店。

在做好以旧换新优惠活动的同时，工行宁波市分行持续丰富“工银爱购”系列活动，让市民日常消费也能享受到实惠。一方面，面向宁波杉井奥特莱斯广场、宁波阪急百货、宁波万象城商业广场、宁波来福士广场、余姚华联商厦、前湾盛世里奥特莱斯等热门商圈开展“爱购商圈”满1000元立减108元活动；推出“爱购商户礼”活动，让市民在活动商户消费满100元就能享受随机立减，加上生日立减金、文旅专属优惠、8.8元洗车等权益，优惠活动覆盖餐饮、商超、文旅、汽车服务等日常场景。另一方面，在家电、手机等大额消费分期付款财政贴息政策支持的基础上，再配套信用卡分期手续费优惠，还能使用工银i豆抵扣、新客立减等权益，让市民不用一次性掏空钱包，真正实现“愿意买、买得起”。

未来，工行宁波市分行将继续把促消费、扩内需导向融入宁波地方实践，不断拓宽消费场景、优化支付体验、做厚惠民权益。让政策红利顺着一张信用卡，变成市民衣食住行的省心和实惠，持续为甬城消费添温度、添活力。

通讯员 胡婵娜 记者 周雁 文/摄