



10月7日,在月湖公园,木芙蓉开得正好。

10月8日,我们迎来了寒露节气。空气清凉而干爽,正是秋天应该有的样子。10月4日,宁波进入气象意义上的秋天,与常年入秋时间刚好持平。在节气起源地的黄河流域地区,寒露的到来,便意味着深秋的开始;而对于宁波来说,进入寒露,乃是来到凉爽宜人的清秋时节。

寒露:清秋芙蓉映日开

10月7日,我到月湖公园走走,发现在公园西北角靠近偃月街的位置,木芙蓉已经有不少绽放了,即将进入美不胜收的盛花期。每年这个时候,都会有很多市民或外地游客在此流连忘返,争相拍花。

木芙蓉为锦葵科木槿属的落叶灌木或小乔木,原产于湖南。近年来,在宁波各地,木芙蓉广为栽种,常见的有两个品种:一为单瓣,花粉色,后转红;二为重瓣,花初开时为白色,后渐渐染上粉红,最后为紫红色。每年10月,木芙蓉繁花

满树,绿叶丛中满是粉粉白白的硕大花朵,老远即可见到;花儿在秋阳下迎风摇曳,花色如美少女的脸颊,娇媚可人,引人注目。

木芙蓉的花会变色,且在秋日盛开,故有“三变花”“拒霜花”之称;也有人赠予其“三醉芙蓉”的雅号,意思是说一花三色,均美得令人陶醉。这赞美还真不算过誉。

其实,在汉语里,作为花卉,芙蓉有两种意思,其一指荷花,也就是“水芙蓉”;其二,就是木芙蓉。大约在唐以前,诗文中出现的“芙蓉”,都是指荷花,之后则常指

木芙蓉。

如汉代《涉江采芙蓉》(出自《古诗十九首》)云:“涉江采芙蓉,兰泽多芳草。”唐代李白诗云:“清水出芙蓉,天然去雕饰。”这些名句中的“芙蓉”,也都是指荷花。

而唐朝白居易写的《木芙蓉花下招客饮》,诗题中就已经标出是木芙蓉了,其诗云:“晚凉思饮两三杯,召得江头酒客来。莫怕秋无伴醉物,水莲花尽木莲开。”后两句写得很有意思:秋天荷花已残败,而“木莲”,也就是木芙蓉,却盛开了。

记者 张海华 文/摄

金融赋能小微 活水润泽实体

工行宁波市分行全力推进“小微企业金融服务月”活动

小微企业是城市经济的毛细血管,是稳就业、活市场、促发展的关键力量。为深入落实金融监管部门工作部署,扎实推进“小微企业金融服务月”专项活动,近期,工行宁波市分行多点发力、精准施策,深入商圈市场、联动政府平台、创新专属产品,为全市小微企业、个体工商户送上精准、高效、暖心的金融服务。



工行宁波鼓楼支行为商户讲解金融普惠政策。

1 政策宣讲进商圈,服务市场一线

市场旺,则经济活。针对商贸小微商户数量多、融资需求高频、政策获取渠道有限等特点,工行宁波市分行主动下沉服务重心,组建普惠金融服务小队,走进海曙望湖市场、奉化锦屏街道等商圈市场,开展上门宣讲、驻点服务和入户走访。工作人员面对面为商户讲解小微贴息、减费让利及无还本续贷等惠企举措,细致

解答额度、利率、流程及续贷等问题,并手把手指导商户在线上申贷,确保商户真正读懂政策、用好政策、享足红利。

该行同步开展金融反诈宣传,重点提醒商户警惕“贷款代办、贴息代办、内部渠道提额”等骗局,切实守护小微主体资金安全,让金融服务既有力度、更有温度。

2 政银平台深度联动,精准破解融资难题

为进一步畅通小微企业融资渠道,打通惠企服务“最后一公里”,工行宁波江北支行依托江北区搭建的“信贷超市”政银企对接平台提供普惠金融咨询服务,推动政策、数据、需求三方精准匹配。

9月,工行宁波江北支行普惠服务团队走进“信贷超市”,重点围绕经营快贷、商户贷、e抵快贷等普惠产品,为企业、商户算清额度账、利息账、期限账。工作人员以实际贷款金额现场举例,让企业主直观感受到信贷政策带来的真金白银,现场反响强烈。

“我这家服装店能贷多少?”“贴息要不要自己先垫利息?”大家的问题一个接一个,工行宁波江北支行客户经理结合咨询商户的经营年限、营收流水、征信状况和场所条件,逐一给出解答。对有贷款意向的,客户经理还现场登记了对方的经营信息并互留联系方式,约好后续上门走访的时间,让现场达成的意向尽快进入实际办贷环节。

不少商户感慨,原本以为贷款要抵押、要托人,这次在市场监管局门口就把产品和贴息听明白了,申请贷款的底气也足了。

3 专属产品创新赋能,精准滴灌产业集群

聚焦宁波本地产业特色,针对小微企业轻资产、扩产快、周转急的发展特点,工行宁波市分行创新推出“宁波产业e贷”专属普惠产品。区别于传统贷款模式,该产品聚焦同个产业园区或同个产业集群内的实体企业,依托企业产业属性、经营质效和发展潜力进行综合授信,有效破解实体经济融资难的困境。

鄞州区一家小微企业因订单量大幅上涨,急需大量采购原材料以保障生产,但受限于抵押物不足,无法通过传统信贷模式获得增量资金,一时间面临“有单不敢接、原料买不起”的困境。

工行宁波市分行在获悉企业需求后,随即安排客户经理上门对接。经实地走访,客户经理发现该企业位于该行已准入的产业集群园区内,依托该行大数据风控模型,综合评估企业的经营流水、订单真实性及信用状况,为其匹配了无需抵押、纯信用、审批快的“宁波产业e贷”产品。

方案确定后,该行开启普惠信贷“加速度”,仅用2天便完成了从调查到放款的全流程,将100万元信贷资金精准送达企业账户。这笔“及时雨”般的资金,有效解决了企业的资金瓶颈,保障了订单的顺利生产与交付。

工行宁波市分行通过园区走访、精准对接,批量服务优质产业小微企业,助力企业解决原材料采购、设备更新、研发投入及产能扩张等资金需求,以金融创新精准助推产业升级。截至目前,“宁波产业e贷”已服务近百户企业,投放规模达1.5亿元。

下一步,工行宁波市分行将持续深耕普惠小微领域,不断创新金融产品、优化服务流程、下沉服务重心,持续扩大惠企覆盖面、提升服务精准度,以更加专业、高效、温暖的金融服务护航小微企业稳健成长,为宁波经济高质量发展贡献工行力量。

记者 周雁 通讯员 杨逸群



工行宁波奉化支行走进锦屏街道开展反诈宣传。