

跑村入田解烦忧 精准赋能促升级

工行宁波市分行以特色金融服务绘就乡村振兴新画卷

在宁波的乡间田野,越来越多农户真切感受到了金融服务的便利:想扩种、升级农场、发展农旅,有银行客户经理上门对接、量身解决资金难题;办理贷款、缴纳生活费用、查阅农业农技资讯,通过手机上的工行“兴农通”APP也能随时搞定。

近年来,工行宁波市分行深耕宁波乡村,把金融服务从网点向田间地头延伸,用接地气、暖民心的实实在在举措,帮广大种养殖户、新农人解决创业增收路上的烦心事、堵点事。

1 千亿资金精准赋能 种地创业不愁钱

做农业、搞养殖、开农场,最犯难的就是关键时刻缺资金。不少农户想扩大规模、更新设备、升级产业,常常因为资金周转问题束手束脚。针对宁波乡村经营主体的实际需求,工行宁波市分行持续加大涉农资金投放力度,把金融资源重点投向农业生产、特色产业、乡村基建等民生领域,为农户创业增收托底护航。

截至2026年6月,工行宁波市分行涉农贷款余额已突破970亿元,连续三年增速超10%。其中,服务小农户、家庭农场的普惠涉农贷款超185亿元,助力农民合作社、农业龙头企业的贷款突破30亿元,累计为近2.5万户农业经营主体打通了资金通道,让更多乡村产业敢投入、能发展。

这股金融活水,实实在在滋养着宁波新农人的创业路。鄞州一家专注无人机农事服务的科创小微企业便是典型,企业主打无人机田间植保、病虫害防治、作物长势监测等智能农事服务,为农田提供专业化“空中管护”。深耕本地市场以来,企业累计完成农事服务2000余单,作业面积超10万亩,凭借高效智能的作业模式,成为当地智慧农业领域的标杆主体。

2026年初,企业计划升级无人机与智能监测设备、扩大乡镇服务覆盖面,推动区域智慧农业从“单点示范”迈向“全域推广”。但作为轻资产科创企业,企业手握成熟技术、稳定订单和良好口碑,却无房产、土地等传统抵押物,流动资金缺口一度制约扩产步伐。针对这类涉农科创企业的融资痛点,工行宁波鄞州分行跳出传统抵押思维,聚焦企业核心价值与赛道潜力,认可其十万亩作业沉淀的飞行数据、市场口碑以及“低空经济+现代农业”的发展前景,将无形经营实力转化为有效授信依据。

为此,工行专为企业匹配纯信用贷款产品,具备无抵押、审批快、利率优、用款灵活等特点,精准适配科创涉农企业经营模式。同时组建专项服务小组靠前对接、全程跟进,压缩审批流程,仅用时5个工作日便完成280万元贷款全额放款。及时到位的资金,助力企业完成设备迭代升级,无人机编队顺利拓展余姚、奉化等地乡镇市场,有效推动区域农业智能化转型。

“我们做的是让农业‘飞起来’的事,没想到工商银行的支持也来得这么快。别人看到的是无人机,工行看到的是现代农业的未来。”企业负责人的感慨,道出了金融赋能新农产业的价值所在,也为宁波乡村智慧农业、低空农事新赛道发展注入了强劲动力。



无人机”正在开展“空中管护”。企业供图

2 服务延伸乡村 办事省心更贴心

以往村民办金融业务,往往要奔波到镇上、市区,费时又费力。工行宁波市分行打通乡村金融服务“最后一公里”,不断完善线上线下的服务矩阵,把便捷的金融服务送到村民手上。

线下依托工行营业网点及合作场景,打造了便民金融服务“微阵地”,转账汇款、社保缴费、业务咨询、贷款问询等基础需求,就近就能一站式办结。线上服务更是全天候在线,依托工行“兴农通”APP,宁波农户手机轻点,就能办理贷款、缴纳生活费用、查阅农业农技资讯,各类涉农业务掌上可办、随时可办。目前,全市已有超45万农户用上了这款便民平台,24小时不打烊的线上金融服务,真正把银行装进了村民的口袋。



老丁改造后的智能化大棚,温控、灌溉等设施全面升级,新一季作物正茁壮成长。

3 一业一策定制服务 贴合宁波本土农情

宁波乡村产业特色十足,余姚慈溪的杨梅、奉化的水蜜桃、象山的对虾养殖、远洋渔业、乡村农旅业态丰富,不同种养、经营场景的用钱周期、资金需求各不相同。为此,工行没有套用统一模板,而是贴合宁波本土农情,量身打造特色涉农贷款:

果农有专属“杨梅贷”“水蜜桃贷”、水产养殖户有“白对虾贷”“黄鱼贷”、远洋船老大还有“宁波渔船贷”,种养殖户、家庭农场主还可申请纯信用的“宁波农户e贷”。不用硬性抵押,只看实际经营情况,让每一笔资金都精准用到农业生产、产业升级的实处。

定制化金融不仅赋能传统种养产业提质增效,更有力支撑乡村农旅融合新业态转型升级。北仑家庭农场主老丁的升级故事,正是工行依托“兴农撮合”平台赋能新农人、激活乡村新业态的生动实践。老丁在北仑经营着167亩综合性家庭农场,融合生态种养、智慧农业、科普研学、休闲观光多元业态,是当地颇具影响力的新农人主体。为提档升级、打造近郊一站式农旅休闲目的地,老丁计划改造智能大棚、修缮农田设施、扩建休闲体验区,但资金缺口让升级计划一度搁置。

抱着走出去看看的心态,老丁受邀参与工行总行联合农业农村部主办的“兴农撮合”农文旅专项培训班。作为全国性新农人赋能平台,培训汇聚各地农文旅从业者,分享前沿运营理念与成熟业态案例。老丁与四川稻田民宿、山东采摘研学等同行交流取经,拓宽产业视野、理清发展思路,更加坚定了深耕农旅融合的升级方向。

更让老丁惊喜的是,“兴农撮合”不只是学习交流的平台,更是银企对接、资源赋能的桥梁。培训结束后,工行宁波北仑分行主动上门对接,实地踏勘农场业态,细化升级规划与资金需求,为其量身定制了信贷方案,并快速审批落地290万元专项贷款,及时补齐了农场升级资金。

“工行不仅教我怎么‘想’、帮我怎么‘干’,还让我认识了全国各地的同行,从课堂到田间,一路跟着我。”拿到贷款的老丁干劲十足,智能化大棚改造和农田设施修缮都排上了日程。致富不忘乡邻,老丁的农场长期免费向周边农户普及新型种植技术,带动10余名村民就近就业增收。待整体改造完成后,这片农场将迈向农旅融合的新阶段,为乡村产业发展增添新亮点。

4 锚定“十五五”新蓝图 构建乡村振兴特色服务体系

面向“十五五”新征程,工行宁波市分行深度践行“千万工程”理念,纵深推进“1+4+X”特色乡村振兴服务体系:锚定“金融服务乡村全面振兴主力银行”目标;夯实生态聚力、数字驱动、产品适配、渠道拓展四大支柱;依托“兴农粮安”“兴农撮合”等“兴农万里行”系列专项行动,精准对接海洋渔业、水产养殖、特色果品、乡村文旅等本土优势产业,推动金融服务从单一信贷向“融资、融智、融商”综合赋能升级,并深化政银担保联动,促使金融与产业政策同频共振,做实“X”项拓展。

下一阶段,工行宁波市分行将持续深耕乡土,以务实服务与精准投放,用一抹“工行红”润泽四明山麓、赋能东海之滨,助力宁波提质乡村振兴成色,稳步迈向2030年率先实现农业农村现代化的目标。

记者 周雁 通讯员 徐文蕾 邓文野