

第127家!

A股“宁波军团”再添新成员

宁波迎来2026年第三家A股上市公司。7月9日,永励精密(920136.BJ)在北交所挂牌上市。宁波A股上市公司数量增至127家,上市公司总数达156家。

本次IPO,永励精密发行价为19.28元/股,募资总额为3.86亿元。上市首日,永励精密开盘价为34元/股,较发行价上涨76%。

永励精密成立于2001年,注册于宁波宁海。该公司主要从事汽车用精密钢管及管型零部件的研发、生产和销售,是国内较早进入该领域并形成规模化生产的企业之一,目前已成为国内少数可将产品广泛应用于汽车底盘系统、转向系统、发动机系统等汽车核心分总成组件的企业之一。

招股书显示,在本次发行前,王兴海、王晓园、王媛媛、王芳芳、孙时骏及施戈合计控制永励精密95%的股份表决权。其中,77岁的公司创始人王兴海虽已退居“二线”,但仍稳握32.67%的股权。目前,该公司董事长由王晓园担任,王媛媛与王芳芳则分别担任营业部部长、副部长,互为正副手。

本次发行后,上述实际控制人合计控制永励精密71.25%的股份表决权,

仍保持绝对控股地位。

该公司核心产品包括高强度双筒减震器管、单筒减震器管等应用于汽车减震器的底盘系统管。其生产的电控减震器多孔管,是较早量产并应用于国产新一代半主动、主动减震器的核心产品之一,大力推动了该领域国产化的进程。

据招股书披露,根据该公司测算,在全国整车配套市场,2022年至2024年,该公司汽车减震器管产品的市场占有率分别为29.70%、31.19%、33.30%,整体维持30%左右,凸显其细分领域龙头地位。这意味着,全国每三根减震器管中,就有一根出自永励精密。

2023年至2025年,永励精密营业收入分别为5.08亿元、5.68亿元、5.40亿元,净利润分别为9294.83万元、

9480.60万元、1.09亿元。其中,底盘系统管件是该公司的核心业务,收入占比超八成。

2026年一季度,该公司预计实现营业收入1.18亿元至1.23亿元,同比下滑7.56%至11.56%;归母净利润2217.71万元至2440.60万元,同比下滑8.80%至17.13%。

招股书披露,永励精密的客户包括天纳克、比亚迪、万都、安斯泰莫等国内外知名汽车零部件供应商、整车厂,带动收入增长的主要客户、主要品牌及车型为比亚迪王朝系列、海洋系列,以及天纳克理想、奔驰系列。2023年至2025年,永励精密对前五大客户的销售金额分别为3.53亿元、4.40亿元、4.13亿元,占营业收入的比例分别为69.56%、77.47%、76.45%。

本次IPO,永励精密公开发行2000万股,募资净额3.36亿元,主要用于扩建年产1500万套底盘系统配套用管项目、新增年产360万套汽车转向管柱系统项目。前者总投资30400万元,建成后预计年产电控减震器组件1000万套、稳定杆管件500万套;后者总投资27395万元,旨在提升公司在汽车转向管柱领域的竞争能力。项目达产后,该公司将新增底盘系统配套用管1500万套、汽车转向管柱系统360万套,产能规模将显著扩张。

值得一提的是,截至目前,耀泰股份、培源股份、帅特龙等6家宁波企业正在冲刺IPO,均在北交所排队待审。而力勤资源日前在深交所“闯关成功”,距实现“A+H”两地上市仅一步之遥。

记者 张恒



永励精密上市敲钟现场。

奋进“十五五”
保险让前行更有底气宁波保险业扎实开展
“7·8全国保险公众宣传日”系列活动

2026年是“十五五”规划开局之年,第14个“7·8全国保险公众宣传日”活动如约而至。今年的活动以“奋进‘十五五’保险让前行更有底气”为主题,围绕风险减量、科技保险、养老保障、农业保险、新市民服务五大板块,引导保险行业立足主业,精准服务国家经济社会发展大局。

作为全国首个国家保险创新综合试验区,宁波保险业紧扣全国活动部署,立足本地实际,将保险保障融入新型城镇化、防灾减灾、乡村振兴、普惠民生等重点领域,以务实举措塑造暖心可信的行业形象,彰显金融保险护民生、助实体的核心价值。

聚焦普惠保障 精准赋能新市民安居奋斗路

新市民是新型城镇化建设的重要主体,健全新市民普惠保险保障体系,是保险业践行金融为民理念的重要举措。宁波保险业聚焦新业态从业者保障痛点,持续丰富适配性强、性价比高的保险产品供给,破解新市民安居、医疗、就业保障难题,助力新型城镇化高质量发展。

针对新业态从业者保障不足问题,宁波保险机构持续迭代普惠健康保险产品,推出低保费、易投保、广覆盖的保障方案,降低新市民参保门槛。截至2026年6月末,中国人寿宁波市分公司普惠健康险已覆盖新市民3.67万人次,提供风险保障122.11亿元,累计理赔142笔、赔付268.22万

元。同时,面向“两司两员”(货车司机、网约车司机、外卖配送员和快递员)开展公益赠险活动,计划惠及1000名一线户外工作者,为城市建设者筑牢风险防护屏障。

线下金融科普服务多点落地、全域开花。活动期间,宁波市保险行业协会在海晏北路地铁口设立宣传点位,通过发放手册、现场答疑的方式,普及保险常识与消费维权要点,打通金融科普便民“最后一公里”。太保寿险宁波分公司深入快递网点,开展“心系城市摆渡人”慰问活动,为高温作业快递员送上防暑物资,并开展金融消保宣讲,守护新市民财产安全与合法权益。



人保财险宁波市分公司防灾组赴慈溪观城在建工地开展防汛巡检。
通讯员供图

深化风险减量 构建全域防灾减灾服务新格局

依托国家保险创新综合试验区优势,宁波保险业深耕“保险+风险减量”特色服务,融入全市防灾减灾体系,发挥保险灾前预防、灾中救援、灾后赔付全链条作用,以数字化风控、前置化服务守护城市与群众平安。

针对宁波台风、强降雨多发的气候特点,宁波市保险行业协会组织全行业防汛防灾专项培训,围绕风险排查、应急处置、理赔规范开展系统化教学,全面提升一线从业人员防灾服务与应急处置能力。

汛期台风防控关键期,人保财险宁波市分公司组建专项队伍,下沉企

业、工地、农田开展全覆盖风险排查。工作人员核查厂区、工地防涝设施,讲解防汛要点,免费发放并示范使用防汛设备;深入田间指导农户加固大棚、疏通沟渠,从源头降低农业灾害损失,将保险风控服务前置至防灾一线。

太保产险宁波分公司创新数字化科普方式,依托AI数字人制作台风避险、车辆救援、理赔指引等科普素材,通过线上渠道广泛推送,普及防汛避险、应急处置、理赔流程等实用知识。同时,市保险行业协会依托公共交通搭建科普矩阵,将保险与防灾知识融入市民日常出行,实现科普全天候、广覆盖。

建立长效机制 持续夯实民生保险服务根基

从新市民暖心慰问、基层消保宣讲,到政企农田风控排查、全域数字化科普,宁波保险业以特色创新举措,让“奋进‘十五五’保险让前行更有底气”的主题理念落地人心。未来,宁波保险业将坚守金融工作人民性,发挥保险风险保

障、社会治理、民生兜底、赋能实体的功能,以精细风控、暖心服务、创新实践守护群众美好生活,为“十五五”良好开局营造稳定和谐的金融环境,书写宁波保险业高质量发展新篇章。

记者 徐文燕 史旻 通讯员 胡丽娜