

甬江特大桥，合龙！



甬江特大桥顺利合龙。通讯员 李全平 摄

6月30日，甬江口，随着最后一榀钢混组合梁桥面板精准嵌入到位，浙江交通集团杭甬复线宁波三期项目甬江特大桥顺利合龙。

这座主跨540米+570米三塔不对称斜拉桥的合龙，为全线2027年底建成通车筑牢坚实基础。

杭甬高速复线是唱响杭甬“双城记”的重要基础设施，建设中的杭甬高速复线宁波段三期是尚未通车的“最后一环”。这条高速全长26.15公里，起于威海互通，与杭甬复线宁波一期相接，终于六横高速柴桥枢纽互通，衔接六横大桥，总投资218.64亿元，是国家高速公路杭甬高速复线的重要组成部分，也是宁波舟山港重要的集疏运通道。

甬江特大桥全长1730米，采用非常规不对称三塔布局，横跨甬江入海口，格外醒目。江面上，三座主塔高高耸立，最高的P59主塔达223米，相当于70层写字楼的高度。

“不对称，是为港口和航道‘让路’。”浙江交通集团杭甬复线宁波三期项目第SG02标项目经理倪兵说，如果按常规对称方式布置桥墩，更多墩位会落入港区内部，港口日常作业也会被打乱。让出一步，桥与港便各得其所。但这一“让”，让建设难度陡增——江底地质软硬不均、不对称结构受力复杂、高空吊装重心偏移大；港区施工场地狭小局促，入海口常年遭遇8级至10级大风，全年有效施工天数仅230余天。

“这条钢铁纽带不仅是交通桥，更是‘产业耦合桥’。”项目指挥部副总指挥蒋强介绍，项目通车后将串联宁波舟山港镇海港区、北仑港区及杭州湾南岸产业带，成为宁波舟山港集疏运体系的关键枢纽，预计每天可承接宁波舟山港4万辆至6万辆的疏港交通量，且车辆从北仑港口往返杭州、上海方向，可缩短通行距离约40公里，节约通行时间约20分钟，大幅提升疏港通行效率。

记者 范洪 通讯员 郑佳珍

新闻链接

你知道甬江上 有几座跨江大桥吗？

目前，甬江上已有9座桥梁，由北向南依次是：

招宝山大桥：1995年开工，独塔双索面预应力斜拉桥，主塔高度105m。

绕城高速清水浦特大桥：2007年开工，双菱形联体双塔斜拉桥，主塔高度141.5m。

铁路北外环跨甬江特大桥：2010年开工，铁路混合梁斜拉桥，主塔高度177.91m。

明州大桥：2008年开工，中承式双肢钢箱拱桥，拱顶最高点78m。

三官堂大桥：2015年开工，连续钢桁梁拱桥，桁架最高点62m。

中兴大桥：2016年开工，矮塔斜拉桥，矮塔高度55m。

庆丰桥：2005年开工，地锚式自锚悬索桥，主塔高度63m。

外滩大桥：2008年开工，人字形独塔异型斜拉桥，倾斜主塔总高82m。

甬江大桥：1989年开工，单塔双索面斜拉桥，主塔高度60.2m。

2027年，杭甬高速复线宁波段三期甬江特大桥建成通车，将扼守甬江入海口，形成“甬江十桥”的通行格局。

从60.2米主塔的甬江大桥到如今223米主塔的甬江特大桥，这多一个“特”字的背后，见证着宁波从内河港口向世界大港门户的蝶变，是桥梁技术一代代迭代突破，是宁波这座港城向着滨海大都市稳步跃升的坚实足迹，更是中国基建逐梦踏浪、向海图强的时代答卷。记者 范洪 实习生 夏丹妮

信用变“金” 鄞州银行“背包经理” 下田为瓜农送去“及时雨”

乡村振兴，产业先行；产业兴旺，金融活水是关键。在广袤的鄞州乡村，有这样一群特殊的“金融背包客”——他们不坐柜台，常往村里跑；他们手握的不是锄头，却同样关心庄稼的长势和农户的生计。他们就是鄞州银行的客户经理。近年来，该行深耕农村信用体系建设，通过驻勤田间地头的“土办法”，把信用用户、信用村、信用乡镇的“三信”工程做深做实，让看不见的信用，变成了农户手中看得见、用得上的真金白银。

背着包进村 在田垄上建起“信用档案”

长期以来，农村金融存在信息不对称、有效抵押物缺乏的难题，“贷款难”常让想扩大生产的农户犯愁。如何破题？鄞州银行的办法是把服务送到“最后一米”。

“老钱，今年的西瓜苗定植得差不多了吧？资金周转还顺不顺？”近日，在洞桥镇的一片西瓜田边，鄞州银行的客户经理又一次找到了瓜农钱师傅。像这样的上门走访，已成为该行客户经理每周的“必修课”。他们实行“包村”制度，每人固定对接2至3个行政村，驻勤下沉，常态化地走进农家院落、蹲在田间地头。

他们不仅仅是来拉家常的。走访中，客户经理会联合村委会、合作社，详细了解农户的种养规模、经营年限、销售渠道和收支情况。这些来自一线的鲜活信息，与村民的水电缴费记录、日常履约情况等数据相结合，共同构成了动态更新的“农户信用档案”。过去“说不清、道不明”的个人信誉，就这样被精准量化，成为银行授信的重要依据。

信用能生金 “掌上”就能贷来“及时雨”

有了扎实的信用基础，金融服务便水到渠成。针对农业生产季节性强、用钱急、缺抵押的特点，鄞州银行依托“三信”建设成果，推出了一系列纯信用、线上化的惠农贷款产品。

洞桥瓜农钱师傅就是受益者之一。凭着十几年扎实的种瓜技术和稳定的销路，结合驻勤走访为他建立的优质信用档案，他没提供任何房产、厂房抵押，就通过手机银行APP成功申请到了一笔18万元的纯信用贷款。“从申请到钱到账，一天都不到，真是解了燃眉之急！”这笔钱，他全部用于扩大种植规模、升级大棚设备。对今年的收成，他信心满满。

“我们的目标就是让信用好的农民，借钱像网购一样方便。”鄞州银行相关负责人表示。通过线上渠道，系统可实现自动审批、快速放款，极大缩短了融资时间。客户经理还会根据农业生产周期，灵活匹配贷款额度和还款计划，确保金融“活水”精准滴灌到每一个农事环节。



鄞州银行工作人员(左)走访农户。

诚信带共富

“一个瓜农”带动“一片产业”

金融赋能的价值，在于激活整片乡村的内生动力。钱师傅的成功案例，在洞桥镇产生了积极的示范效应。看到“信用真能当钱用”，周边的瓜农们也纷纷行动。在银行和村委会组织的经验分享会上，钱师傅“现身说法”，很快就有8户瓜农主动咨询，其中6户符合条件的信用用户累计获得了68万元的贷款支持。

如今，这些资金已转化为基地扩建、设备更新和仓储建设的实际投入。洞桥西瓜产业的规模与品质得到提升，区域品牌越发响亮，形成了“一户授信、带活一片、致富一村”的良性循环。信用，真正成为了产业升级和乡村振兴的“催化剂”。

从背着包走在田埂上采集信息，到“无感授信”让农户“码上借钱”，再到信用反哺产业带动共富——鄞州银行用最“接地气”的方式，书写着一家本土银行服务“三农”的初心答卷。未来，该行表示将继续深化“三信”建设，拓展服务边界，把更多金融资源优化配置到农村重点领域和薄弱环节，为宁波的乡村振兴注入更强劲、更持久的动能。

记者 周雁 通讯员 马懿龄 文/摄