

## 跨界入局玩转AI

“外贸老将”  
造出设计新利器

宁波  
OPC  
图鉴

在NBOPC赋能中心，记者看到这样一个神奇的产品设计平台，哪怕是没学过设计的也可以设计产品：随手一拍义乌小商品市场里的产品，下一秒就能变成一张背景干净的商品照；输入几句形容产品的提示词，便能批量生成一系列花样繁多的设计图……

这个名叫赛博星球的AI平台，已然成为许多外贸人新晋的“爱用神器”。大概很少有人会想到，它的创始人Frank，既非科班出身的设计师，也非写代码的软件工程师，而是一个如假包换、常年泡在一线的外贸业务员。

正因为扎根一线，他精准抓住了外贸中的痛点，用AI为普通业务员赋能，让每个人都能零基础成为设计师。这款产品，也因此收获一众外贸人的好评。

## 1 从外贸业务员到设计师

身为“80后”的Frank，模样朝气蓬勃，看起来格外年轻。旁人很难想象，他扎根礼品文具外贸行业已超过20年。

长期处于外贸环境中，不仅练就了他能言善道的能力，也锻造出一双善于发现问题的眼睛。

在日复一日的工作中，Frank逐渐觉察到销售常常被设计限制的情况。“假设公司要推出一款产品，第一件事就是找设计师。找人做设计，一方面要排队等，另一方面设计师的水平也参差不齐。有时候等了很久，发现对方做出来的东西根本不是自己想要的。”他说。

除此之外，观察力敏锐的Frank还发现，对于一些系列型产品，由于设计效果图的质量和数量跟不上，客户往往会要求厂家先把其中几款打样出来，再细细挑选。可最终选定的，也许只是其中一件。一来二去，时间也耗了，成本也涨了。

直到各类大语言模型纷纷冒头，Frank才看到解决这一痛点的出口。

这个好奇心旺盛的业务员，索性自己动手先玩起了AI。“只要对着大语言模型输入一件产品的描述，再稍作优化，极短时间内，AI便能生成一张完全达到交付要求的设计图。”他说。

看着自己生成的笔袋、本子真真切切地被生产出来，Frank自己都有点讶异——他竟然真的摇身一变，成了一个设计师。



赛博星球创始人 Frank。

## 2 AI赋能减轻设计环节压力

意识到设计不仅仅是某个行业的问题后，Frank决定推出一个AI平台，去惠及更多的外贸人。于是，赛博星球应运而生。

相比现有许多平台，这个平台使用起来更加容易上手。

“比如很多人不太擅长写提示词，但在这个平台上，只要用最简单的语言，它就能帮你生成想要的产品。”他介绍，“或者你可以直接上传一个对标的产品，一键就能生成类似的产品设计图。甚至只需要按一个键，就能让它裂变成更多方案，更方便公司去拓展新产品。”

这给外贸公司的降本增效带来巨大助力。以往，从一个创意到产品落地，前后需要折腾半个月到一个月，业务员还需要在设计师、工厂和客户之间反复跑腿。现在，业务员自己就能当设计师，只要一两天

就能设计出四五十款产品。

Frank对着记者拿起一支动物森林系列的笔。这支笔就是借力AI设计生产出来的，去年卖了10万支。

在拓展平台功能的过程中，Frank还加入了“高清图图”功能。这一灵感也来自他的采购日常：“我们有时候也需要去义乌找小商品拍给客户看。在市场中边走边看，看到合适的产品就随手拍一张，但还是需要经过处理才能发给客户。”

而赛博星球能帮助业务员一键“隔空取物”，直接加工成完美的产品图。

如今，赛博星球已成为许多宁波外贸人啧啧称赞的设计神器。在如潮的好评中，Frank表示，未来，赛博星球会随着大语言模型的进化继续升级，目标是帮助更多外贸人减轻产品设计过程中的压力。 记者 王婧

## 渤海银行宁波分行：深耕七载行稳进 金融为民“甬”同行

七载潮涌，向海而生；七载深耕，硕果累累。

作为中国最年轻的全国性股份制商业银行，渤海银行自进驻宁波以来，就深度锚定这座滨海城市的发展脉搏，以“金融赋能城市、服务扎根民生”的理念，在甬城大地书写了一段与城市共生、与实体共荣、与民生相伴的成长华章。

七年来，渤海银行宁波分行始终坚守金融本源，紧扣国家战略与地方发展导向，以党建为引领、以实体为根基、以创新为引擎、以服务为底色，在高质量发展的征程中步履铿锵，为宁波经济社会发展持续注入“渤海力量”。

## 党建领航强根基 初心如磐践使命

渤海银行宁波分行始终将党建工作摆在发展全局的核心位置，深入贯彻总行党委决策部署，深入推进党支部标准化规范化建设，深耕“一支部一品牌”创建工程，成功打造一系列特色党建品牌，将党建工作与普惠金融、乡村振兴、民生服务等重点领域深度融合，实现“党建强、业务兴、服务优”的良性循环。

2025年，该行各项贷款余额同比增幅高达42.35%，先后荣获金融发展奖、金融服务优胜奖等多项荣誉，使党建引领成为该行发展的“根”与“魂”。

## 金融活水润实体 精准赋能促增长

渤海银行宁波分行始终牢记服务实体经济的立行之本，将金融“活水”精准滴灌至实体经济重点领域与薄弱环节，在支持地方产业升级、民营经济壮大、城乡融合发展中展现金融担当。

深耕重点领域，助力产业升级。聚焦制造业、科技创新、绿色金融、供应链金融等重点领域，加大中长期信贷投放力度，精准支持地方重大项目建设与产业转型升级。

围绕涉农客户，助力乡村振兴。紧紧围绕国家乡村振兴战略部署，充分发挥金融力量，全力支持农村产业发展，积极提升助推农村经济社会发展的质效，坚持将更优质的金融资源配置到农业产业发展的重点领域和薄弱环节，助力构建现代乡村产业体系，全面推进乡村振兴工作。该行2025年涉农贷款较上年增长82.2%，占当年新增投放总额的21.97%，主要支持农村供水建设、农村医疗建设等，充分彰显了该行助力乡村振兴的担当作为。

深耕普惠金融，浇灌小微沃土。该行始终将普惠金融作为战略重点，通过简化审批流程、降低融资成本、创新专属产品，全力破解小微企业“融资难、融资贵”难题。到2025年末，该行普惠金融业务余额同比增长22.06%，以精准金融服务助力小微企业茁壮成长。

## 金融温暖民心 服务为民显担当

渤海银行宁波分行始终践行“金融为民”理念，深刻把握金融工作的人民性，将客户满意度作为衡量服务质量的核心标准，在数字化转型浪潮中兼顾传统服务需求，尤其在适老化服务领域深耕细作，以有温度的金融服务，破解快时代下老年群体“办事难”难题，让金融服务更有质感、更有温度。市民张奶奶因腿脚不便常年居家，她抱着试试看的心情拨打了银行的求助电话，没想到当天该行“助老服务专员”及柜面人员就带着移动设备，赶到张奶奶家中，为她办理了“渤泰”敬老主题借记卡补卡手续。

该行还主动将服务触角延伸至社区商圈，提供零钞兑换服务，在农贸市场开展“硬币大篷车”活动等，主动对接社会现金流通需求，将便捷的支付服务送到群众身边，打通金融服务的“最后一公里”。

## 逐浪前行启新程 砥砺奋进再扬帆

未来，该行将持续加大金融供给力度，优化金融服务质效，聚焦科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融等重点领域，不断提升专业服务能力与综合竞争力，为宁波经济社会高质量发展贡献更强劲、更持久的“渤海动力”，书写新时代金融赋能城市、服务民生的崭新篇章！ 袁巧敏