



摩洛哥小伙在宁波做OPC 用AI“挖”出宝藏工厂

一台电脑、一根网线、一个模型、一串代码——这是摩洛哥小伙Younes在宁波创业的“工具箱”。

凭借这些，他做了一款名叫“DeepSource(掘客探探)”的AI Agent(智能体)，跨越语言和国界的障碍，帮助全球外贸人对接“藏”在中文互联网深处的中国工厂。

这位来自北非的青年，正在宁波书写AI Native(AI原生)的创业故事。

他为何会来到中国？宁波给他的事业带来了什么？

1 ChatGPT “引荐”他来宁波

Younes成长在一个经商家庭，父亲长期从中国进口各类商品。耳濡目染之下，他大学毕业后，一直想来中国闯一闯。

在选择城市时，他纠结了好一阵子，既想要找经济发达、商业氛围浓厚的地方，又不希望面对高昂的成本、拥挤的人潮。

恰在此时，2023年，AI大模型ChatGPT横空出世。当大多数人还停留在“AI怎么用”的好奇阶段时，Younes已经意识到，不妨把自己的需求当作“提示词”，“抛”给ChatGPT，问问它有什么推荐？几秒钟后，屏幕上弹出一个出人意料的答案：宁波。

“那就去宁波。”他按图索骥，登上飞往这座外贸大市的航班，开启由AI“导航”的创业历程。

好在，他来宁波并非“赤手空拳”——此前，他就积累过电商运营经验。再加上父亲有不少订单在浙江采购，他也帮忙对接供应链，攒下了一些人脉。

但Younes很快发现，如果只是替父亲“跑腿”，又何必“跨越半个地球”来中国生活？他边工作边思考，逐渐发现一个巨大的“信息断层”——

一方面，许多中国的中小工厂品质过硬、价格实在，却因为没有人驻阿里国际站、中国制造网、环球资源等B2B平台，在国际买家面前几乎“隐身”；另一方面，采购商浏览平台看到的总是一些“老熟人”，难以找到真正匹配需求的货源。

“如果用AI替代人工，把这些‘藏’在中文互联网角落里的工厂，精准地‘挖’出来，推送到采购商面前呢？”这位对AI技术敏感的年轻人，在国际贸易真实的痛点面前，突然看清了自己该做的事。



Younes分享AI Agent的应用。李乐源供图

2 用AI做跨境采购寻源

说干就干。

在宁波，Younes借助朋友的办公场地，一边从事电商运营和外贸采购，一边研究如何用AI辅助跨境采购、定位源头工厂。

2024年，Younes成功结识第一位宁波客户。经摩洛哥朋友牵线，一位宁波的跨境电商B2B卖家找到他，说自己急需将一批耳机空运到摩洛哥，想快速找到供应商。Younes借助AI工具“爬”取互联网上的信息，成功锁定一家深圳的工厂，完成“江湖救急”。

同年，他还结识了一家摩洛哥大型贸易商，对方得知他用AI整合供应链，想让他在中国采购10万种产品。

然而，光靠当时的AI工具，搞定一家公司容易，“挖”出成千上万家工厂，就没那么方便。Younes只好

硬着头皮挨个搜索、筛选，总算列出1000多家供应商的名单。

“尽管赢得了客户信任，但我心里清楚，单一的AI大模型无法‘治本’，还得找更高效的解决办法。”就在Younes反复思考之际，2025年，AI Agent(智能体)时代到来，这带给他极大的信心——

他发现，AI已实现从“开口说话”到“动手干活”的升级。过去需要雇佣团队、花几个月开发的系统，如今一个人就能搭建出来。因此，不妨用AI Agent解决跨境采购寻源问题。

“我运用Claude Code——一个AI编程代理工具，搭建一套多智能体(Agent)协作的工作流，相当于雇了几个‘数字员工’，让他们分工干活。”Younes给出一个示例：采购

商只需输入需求，如“户外健身套件”，AI就能自动“跑”起来，给出一份工厂的联系清单。

Younes告诉记者，这些Agent“兵分多路”——翻阅天眼查和百度地图，锁定有生产能力的实体工厂；查询广交会历届参展档案，判断厂商是否有出口经验；再扎进行业认证的数据库，确保厂商的CE认证等相关资质有效，“基本‘爬’遍中文互联网的相关信息”。

“不止抓取，这些Agent之间还会互相‘通气’，比如一家工厂最小的起订量是1000件，而你想要500件，它会自动过滤掉，不浪费你的时间。”Younes说，他给这套工具取名叫“DeepSource(掘客探探)”，希望像矿工一样，把中国低调的“宝藏工厂”挖掘出来。

3 在宁波，“超级个体”找到组织

如今，Younes把自己定位为一个“超级个体”。他不愿被固定的商业模式“框”住，而是像灵动的水源一样，流向所有需要灌溉的地方。

除了推广“DeepSource”，他还承接各种外贸相关业务。

他帮一家长沙的传统外贸企业，代运营亚马逊跨境电商平台，再从利润中抽取佣金；还通过宁波本地的客户网络，将知名企业贝发集团的AI眼镜、AI翻译器等新品，引入摩洛哥市场销售。

“说白了就是‘买全球，卖全球’，哪里有机会，我就出现在哪里。”Younes说，“在2024年底，我的月收入达到5万元。但我深知，如果没有

AI，我根本做不了这么多事情。”

这种自由的状态，很快被宁波的OPC社群注意到了。

今年5月，Younes受邀在一场技术沙龙上做分享，台下坐着宁波“多个伙伴”AI社群的主理人李乐源。李乐源听完后，热情地邀请他加入社群，问他“愿不愿意来高新区的NBOPC赋能中心？”Younes抱着试一试的心态答应了。

到了现场，他发现这里房租、水电、工位费全免，还聚集了一群和他一样热爱研究AI工具的伙伴，觉得自己“总算找到组织了！”他决定在此办公，并打开“浙里办”申请注册公司，成为一名真正意义上的OPC创业者。

他不禁感叹，中国的AI技术发展已走在世界前列，“在这里，你能找到很多志同道合的伙伴，大家都在用技术实现梦想，也愿意在线下见面交流。我也希望参加更多宁波本地的活动，比如下周末的NBOPC嘉年华，每次都能结识新朋友、找到新机会。”

Younes在宁波的创业故事，正是AI时代“一人公司”浪潮的生动缩影。而他的经历，也在为这座开放型经济大市的OPC生态，增添一抹独特的国际色彩。

5月23日至24日，来NBOPC嘉年华，和Younes面对面交流！

记者 严瑾 通讯员 陈家玮