

金融“活水”润科创 与宁波智造“双向奔赴”

——宁波银行业金融机构深耕科技金融

在宁波全力建设“全球智造创新之都”的征程中，科创企业是当之无愧的“急先锋”。然而，对于“高成长、高风险、轻资产”的企业而言，从实验室的“一纸专利”到生产线的“真金白银”，往往横亘着一道难以跨越的融资鸿沟。

2026年，随着宁波市“8+4”经济政策体系的深入实施，宁波银行业金融机构正经历一场深刻的角色变革。它们从传统的“账房先生”转变为科创赛道的“同行伙伴”，以“知识产权质押贷”盘活无形“知产”，以“科技信用贷”激活技术“硬核”，用源源不断的金融活水，浇灌出绚烂的“科创之花”。



1 破题“轻资产”： 让“知产”变“资产”

长久以来，抵押物不足是科创企业融资的“拦路虎”。对于很多初创期的科技企业，最大的资产往往是手里的几项专利和正在攻关的技术，而这在传统的银行信贷模型中很难作为授信依据。

“以前觉得专利就是张证书，没想到如今真能换来实打实的资金。”宁波某新材料公司负责人感叹，正是这笔知识产权质押贷款，让实验室里的技术成功走向了生产线，这一心声也代表了许多科创企业的共同感受。针对这类企业，中信银行宁波分行创新推出了知识产权质押融资模式，将企业的专利、商标等智力成果作为融资的“硬通货”。

该行在为宁波一家专注于新一代多层复合功能膜研发的企业服务时，发现其因前期研发投入大，缺乏传统抵押物。银行没有止步于“缺抵押”的表象，而是深入调研其核心专利——“光学薄膜及其制备方法”。最终，该行以这一专利为质押，不仅为企业提供了300万元贷款，还协助申请贴息政策，实现了项目融资“0成本”。截至2026年3月末，中信银行宁波分行累计为优质科技企业投放超3400万元知识产权质押贷款。

不仅是股份制银行，地方法人机构也在这一领域精耕细作。在宁波江北区，甬城农商银行通过“科创贷”等产品，构建了“初创有保障、成长有支撑”的金融支撑网络。当地政府与银行联动，首创“专利估值+政府增信”的质押反担保模式，将“知产”变现为“资产”。数据显示，去年以来，江北辖区银行机构已为60家企业进行发明专利质押，质押金额高达36.1亿元。

这种“以知换资”的模式，彻底打破了“唯有房产抵押才能贷款”的刻板印象，让拥有核心技术的中小企业有了撬动信贷资源的杠杆。

2 画像“看未来”：信用贷为“硬科技”注入“启动金”

如果说“知识产权质押”解决了“有什么可押”的问题，那么“科技信用贷”则解决了“科创初期企业融资难”的问题。宁波银行业金融机构正在向“重技术、重未来”的“新金融”视角转变。

农业银行宁波市分行在实践中大胆突破，推行以“未来还款能力”为核心的评价方法。光微半导体材料(宁波)有限公司的成长经历便是这一模式的生动写照。这家专注于电子级超高纯金属新材料研发的企业，在初创期曾手握核心技术却面临启动资金短缺的窘境。

农业银行宁波前湾新区支行基于其技术的先进性和市场前景进行了专业评估，第一时间核发并投放了500万元信用贷款。正是这笔钱，让企业挺过了最艰难的时刻，顺利交付了第一笔订单。如今，该企

业销售收入以每年超50%的增幅增长，并在全国创新创业大赛中斩获大奖。

无独有偶，邮储银行宁波分行同样将目光投向了这些“小而美”的科技尖兵。走进宁波市卓凯婴童用品有限公司的生产车间，工人正赶制发往北美的儿童餐椅订单。这家企业不做OEM，坚持自主设计研发，一款七功能儿童餐椅在北美销售超20万个。近五年订单量复合增长率超30%，2025年销售额达1.2亿元。

然而，随着订单纷至沓来，企业投用仅三年的工厂显得捉襟见肘。“购买土地新建厂房、扩大产线、新品研发都需要资金。”副总经理陈育新坦言。邮储银行慈溪市支行客户经理一行在走访中注意到这家企业拥有20余项专利，于是邮储银行慈

溪支行突破传统信贷思维，为其量身定制了2000万元科技信用贷款方案，纯靠企业信用和科技含量发放，有效破解了轻资产融资难题。

“当我们公司像一个孩子蹒跚起步时，兴业银行就站在我们身后，给予我们专业的金融支持，陪着我们一点一点发展壮大。”这是宁波某科技企业对兴业银行宁波分行的真实评价。在企业成长初期，该行看中其“机械法联络通道技术”这一颠覆式创新技术，在企业缺乏融资经验和抵押担保时，迅速审批通过了500万元信用贷款，并伴随企业成长逐步提升至2800万元。

从光微半导体的“500万元启动金”到卓凯婴童的“2000万元扩产金”，这种“看未来、看技术、看团队”的评价体系，正在成为宁波银行业服务科技企业的共识。

3 打造“生态圈”：从“单打独斗”到“投贷联动”

随着科技金融进入“深水区”，宁波的金融机构开始探索“投贷联动”和“银政园企”协同的多元化服务模式。

宁波通商银行设立科创孵化基地，通过“资本合力、资源合力、政策合力”模式，为企业提供不仅仅是资金的帮助。科创孵化基地构建“投资圈”“高效圈”“人脉圈”“服务圈”“行业圈”等聚合服务，整合多方资源，为科创企业提供空间、人才、市场、政策全方位支持，常态化开展科创赋能活动，助力科创企业从“种子期”迈向“成熟期”。截至2025年末，该行科创金融贷款余额已达54亿元，服务客群超1000户。

中信银行宁波分行依托中信集团金融牌照优势，推行“投贷联动积分卡”模式，为一家专注于聚酰亚胺(PI)核心材料的研发企业提供了“1000万元股权+1000万元信贷”的组合支持。

为满足成长期科技型企业因研发与产能扩张需求激增而产生的融资需求，并鉴于单家银行难以满足其资金缺口，杭州银行宁波分行和光大银行宁波分行依据《“浙科联合贷”合作协议》约定，迅速建立起“银银”长期合作伙伴关系，启动“浙科联合贷”服务，共同为宁波市某生命健康企业提供联合信贷支持2500万元。既破解了“融资难”问题，更

通过资源互补与风险共担机制，提升了针对科技型企业金融服务的精准性与服务效能。

为系统性破解科创企业融资难点，温州银行宁波分行在海曙区率先设立科创金融试点支行，赋予差异化考核授权；组建客户经理、产品经理、风险经理构成的“铁三角”服务团队；搭建“银政企”对接桥梁，常态化举办“温科下午茶”品牌活动，促成多项产学研合作。同时，依托总行创新推出的“科创指数贷”，通过量化评估企业的创新能力与技术先进性，将知识产权、研发投入等“软实力”转化为可授信的“硬通货”。

4 锚定“强政策”：金融智造双向“共奔赴”

宁波科技金融生态的繁荣，离不开政策的顶层设计。2026年，宁波市迭代发布“8+4”经济政策，全大市安排资金1073.56亿元，明确要求推动国有基金与市场化基金“投早、投小、投长期、投硬科技”。

在监管和政策的引导下，各大银

行纷纷设立科技金融专营机构。从江北区的“专利变现”到前湾新区的“信用突围”，从慈溪的“2000万元扩产贷”到海曙区的“体系化机制重塑”，宁波的银行业金融机构正在用实际行动证明：金融不仅是大企业的盛宴，更应是中小科创企业的摇篮。

在这片充满活力的四明大地上，随着越来越多的银行从“看砖头”转向“看专利”，从“看报表”转向“看未来”，金融“活水”正与宁波“智造”实现一场深度的“双向奔赴”，共同描绘出新质生产力蓬勃发展的春日胜景。 记者 周雁 通讯员 顾云

