

寻找“千里马”

给数据安全穿上“铁布衫”

宁波这家企业凭一款产品快速“出圈”

近日,在上海举行的“外滩FTC金融科技生态伙伴大会”上,宁波量讯科技有限公司凭借发布新一代抗量子密码融合解决方案崭露头角。

该公司研发团队将前沿抗量子密码技术与传统密码体系相融合,推出能够抵御量子计算机攻击的新型密码融合解决方案,已在金融领域大显身手,并迅速引来投资界的关注。

值得注意的是,量讯科技是一家2024年成立于宁波的“新秀”企业。它能凭一款产品快速“出圈”,背后离不开几位效实中学校友的引领,以及一支具备海外科技行业从业背景人才团队的共同推动。



量讯科技创始人张大伟介绍密码产品。

1 打造金融数据“铁布衫”

走进量讯科技的实验室,机柜中整齐排列着一台台高性能计算服务器,面板上的“量讯科技”标识清晰可见,其中几台闪烁着“运行”指示灯。这些服务器就如同强劲的机器脉搏,为实验室发生的各种业务提供着加密算法保护。

也正是在这间实验室里,该公司研发团队齐心协力,花了四个月时间推出了第一款新型密码融合解决方案。

公司创始人张大伟是国际通信技术专家,拥有中科大等全球顶尖学府的学术背景。

“相比普通计算机来说,量子计算机的攻击速度极快,往往会给信息系统带来更大的安全隐患。”张大伟介绍,这一方案旨在抵抗量子计算机的攻击,“而我们则选择在国际主流抗量子密码算法PQC的基础上,进一步提升抗量子密码

算法的计算性能。”

目前,这套方案的抗量子算法Kyber512加解密速度可以达到每秒200多万次。

用一个通俗些的比喻来解释,这款方案就像一个万能保险箱,锁芯采用的是连量子计算机都撬不动的超级密码,同时还能兼容现有所有的钥匙和锁具。

“也正因为如此,目前的金融机构无需换掉现有设备,只需要升级即可采用全新的金融密码安全方案。”张大伟说,“这确保了这项方案在金融领域的迅速推广与落地。”

据了解,这套方案已在数据加解密场景完成试点工作,同时在数据共享场景开展了抗量子专线验证。目前,量讯科技的相关产品已销售十余台,主要落地于金融领域。

2 未来致力于产品化量子计算机

创业首秀在金融大会上大获成功,在张大伟眼中,这似乎是情理之中的事。这份自信,既来自他自身的专业能力,也源于他一手组建的团队。

这位曾在海外从事超导器件的设计和研发并在通讯行业从业20多年的专家,是一位如假包换的效实中学校友。

“2024年,我觉得自己掌握的量子技术与密码学技术已经足够成熟,是时候创业做自己想做的事了。”张大伟说。他毫不犹豫地选择了家乡宁波作为起点,“恰巧,我又遇到了几位志同道合的效实校友,大家一拍即合。”量讯科技由此诞生。

“经过多地考察,我们最终选择扎根宁波,也正是看中这里优质的产业土壤

和优良营商环境。”他告诉记者,下一步,量讯科技将继续攻坚量子计算技术,推动前沿成果从实验室走向产业落地。

在他眼中,量子计算的未来拥有无限的想象空间:“以抗癌药研发为例,量子计算机能够加快模拟靶向药成分的速度,缩短新药发现的时间,从而加速药物开发的进程。类似地,它也可以应用于新材料研发等需要创造力的各类研究。”

“我们的目标是将量子计算从实验室搬入产业界。”张大伟告诉记者,“许多实验室里的机器太过庞大、昂贵,无法投入大规模实际应用。而我们希望让量子计算机个人化、PC化,把它的体积缩小、价格降低,让更多需要的人都能负担得起。” 记者 王婧 乐晓立 文/摄

宁波首家红圈律所落地

助力甬企全球化

国内顶尖红圈律所竞天公诚律师事务所宁波分所近日正式揭牌开业,这也是宁波首家落地的红圈律所。

作为国内头部红圈律所,竞天公诚常年稳居钱伯斯、《亚洲法律杂志》等国际权威法律榜单前列,斩获多项行业重磅大奖,境内外IPO、跨境投融资等核心业务稳居国内第一梯队,是资本市场法律服务标杆机构。

此次宁波分所落地,既是竞天公诚深化长三角一体化布局的关键举措,更直接填补了宁波本地高精尖跨境法律服务的市场空白,为甬企全球化布局筑牢专业法律支撑。

全链条 高端服务领跑行业

作为国内首批证券法律业务持牌律所,竞天公诚在资本市场、私募股权、跨境交易、数据合规等核心领域优势显著,尤其境内外IPO业务常年领跑行业,是企业登陆全球资本市场的核心合作律所。

“我们的核心竞争力,在于品牌公信力、全链条高端服务能力与全国一体化协同体系。”竞天公诚宁波分所主任王磊直言。

律所坚持全国直营垂直管理模式,宁波分所由总部委派资深合伙人常驻牵头,同步调配北京、上海成熟律师团队落地执业。

结合此前杭州办公室布局,此次落子宁波打造浙江“杭州—宁波”双核服务格局:杭州聚焦数字经济与创新资本,宁波深耕先进制造与跨境“出海”,双引擎精准适配浙江先进制造业基地建设需求。

宁波分所可联动全国各办公室专家团队,推行“本地对接+总部攻坚”服务模式,一键匹配全国专业资源,让甬企在家门口享受一线城市顶尖法律服务。

差异化布局 打破地域壁垒

谈及落子宁波的核心逻辑,律所相关负责人用“天时、地利、人和”精准概括,核心源于市场需求与区域布局的双重契合。

宁波作为“单项冠军之城”,制造业根基深厚、民营经济活跃,当下企业正加速从产品“出海”转向资本、品牌“出海”,跨境投融资、境外上市、跨境合规等高端法律服务需求爆发式增长。

而本地传统法律服务难以承接这类跨法域、高复杂度业务,市场供给缺口明显,这也成为竞天公诚落地的核心契机。

“我们落地宁波,绝非同质化竞争,而是把国家级、国际化法律服务直接送到甬企家门口。”王磊强调。

从长三角布局来看,宁波分所补齐了浙江沿海服务节点,串联上海、杭州、南京核心城市网络,打破地域壁垒,提供跨区域一站式法律服务。

此外,律所内部宁波籍律师回乡服务的意愿,以及本地青年律师对国际化平台的需求,也促成了此次落地。

据悉,律所将全方位倾斜资源:实行总分所一体化管理,保障服务标准对标一线城市;对接全国优质客户资源落地宁波;搭建全球法律智库共享机制,24小时联动海外合作律师,实现“宁波落地、全球响应”。

构建全周期 产业法律服务生态

立足宁波产业发展节奏,竞天公诚宁波分所制定了清晰务实的发展规划与生态布局。

团队建设坚持精耕,不盲目扩张,甄选价值观契合、专业过硬的本土人才,计划成立首三年每年实现30%的人员与业务增长,三年后打造50人左右的专业团队。

业务层面,力争成为甬企高端法律服务首选,实现港股IPO宁波市场全覆盖,稳步提升A股上市参与度,每年助力至少3家宁波企业完成境内外上市。

围绕宁波特色产业,律所将构建全周期产业法律服务生态,深度绑定城市发展步伐。一方面,持续举办高能级行业论坛,开业同期落地的资本市场与跨境合规高峰论坛便是首个重磅动作,联动顶尖机构为甬企搭建全球资本对接平台;另一方面,深耕汽车零部件、光电、跨境电商等优势产业链,推出全生命周期定制法律服务,同时布局“AI+制造”新兴赛道,组建专属专业团队。

记者 施文