



买福彩 甬有爱



# 福利彩票送出的“花式祝福”



一句简单的“祝你好运”，承载着人们真挚的期盼，当这份祝福与一张小小的福利彩票相遇，便被赋予了别样的创意与温度。如今，福彩正以年轻化、场景化的全新表达，悄然成为社交生活里的暖心载体，将无形的祝愿化为可触摸、可传递的心意，也让公益之美在日常互动中静静流淌、温暖人心。

## 1 藏在花束里的幸运

将面值5元、10元的刮刮乐卷成精巧的花朵形状，搭配满天星或鲜红玫瑰，一束别具创意的“彩票花束”便跃然眼前，远看是一束花，近看是一把“好运签”。

从情人节的浪漫表达、生日寄语，到日常节庆的相互问候，彩票花束正逐渐成为传递心意的创新载体。在社交平台上，这种兼具仪式感与未知惊喜的礼物形式，吸引了许多年轻人的好感与尝试。

为了贴合年轻人审美与消费习惯，打造情感消费体验，湖北鄂州一位年轻女店主将福彩站打造成“福潮店”，推出节日花束、惊喜礼盒、婚礼伴手礼等定制服务，成为当地年轻人的购彩热门站点。2026年2月情人节，河北邯郸大名县福彩销售网点推出刮刮乐花束，吸引了不少年轻顾客专程前来选购，把好运与浪漫一同带走。

刮刮乐花束将祝福、惊喜与期许紧紧相连，在浪漫温馨的节日里，化作一份独特又情意满满的暖心好礼，刮开彩票时的那份期待感，为日常增添了一份喜悦和快乐。

## 2 彩票变身新式礼物

除了装点花束，福利彩票还以多元形式融入生活中值得纪念的节点，为生活增添色彩。

在婚姻登记的难忘时刻，福彩的参与也为新人们留下了独特的记忆。2026年元旦，苏州市吴中区福彩中心联合区民政局婚姻登记处，在太湖结婚登记点为新人送上“双喜临门 相逢一世”福彩新婚大礼包。同年2月，深圳市福彩中心联动福田区民政局婚姻登记处，在香蜜公园为新人送上专属定制的刮刮乐封套与新婚礼盒。许多新人对这份喜庆的礼物设计颇为青睐，还计划将其作为婚宴伴手礼。新人路小姐在了解到福彩公益金的流向后坦言，买彩票的同时也是在参与公益，“这让我更有成就感了”。

福彩的祝福也走进婚礼现场。2025年4月16日，菏泽市福彩中心在当地一场婚礼上开展“福彩添福 幸福启程”公益赠票活动，为新人送上2000元刮刮乐。新人将彩票分发给宾客，现场很快

传来中奖的欢呼，气氛十分热烈。在上海，徐汇区婚登中心于“汇爱+秋日音乐季”主题活动期间设立福彩摊位，有新人手握获赠的刮刮乐感慨：“没想到领证还能收到这样一份礼物，不仅有趣，还有公益意义。”

在聚会与休闲时光中，彩票也成为活跃氛围的媒介。2025年至2026年，重庆福彩通过“好运福利社”，与餐饮、影院、脱口秀及商场等多元场景开展跨界合作：在火锅店就餐可获赠“串串票”，在电影城凭票根领取彩票，在喜剧演出现场能带走一注双色球，在多元互动的氛围里，购彩与公益正悄然走进年轻人的社交日常，成为一种温柔而自然的陪伴。

与此同时，饱含东方美学的《出色》、尽显传统文化底蕴的《唐风宋韵》等文化主题刮刮乐，也为相聚时光平添了几分雅致意趣。三五好友围坐闲谈，在体验彩票游戏的乐趣时光里，一同分享对好运的期许。

## 3 触手可及的公益温度

无论是婚礼上的伴手礼，还是朋友间的互动小礼品，每一份“彩票礼物”背后，都承载着一份社会责任。

2025年，全国福利彩票共筹集公益金609.89亿元（计提数），公益金筹集率超过29.24%。秉持“扶老、助残、救孤、济困”的发行宗旨，这些资金被广泛应用于各类社会福利事业。一张彩票，一次心意的互赠，都在践行福利彩票“取之于民、用之于民”的承诺，福彩让公益融入日常的点滴善举。

一顿热乎的午餐、一个谋生的岗位、一张安稳的书桌、一盏照路的长灯……福彩公益金悄悄改变着人们的生活，当您购买一张彩票，也在不经意间完成了一次善意的接力。

福利彩票用一种轻盈而真诚的方式，让质朴的祝福变得可以触摸，成为连接人与人温情的纽带，也让公益的善意变得可以分享。那些藏在彩票里的花式祝福，正以它特有的温度，陪伴着人们度过生活中每一个值得纪念的日子。

## 11年不降温的“福彩公益客厅”

在福彩销售一线，宋兴娜已深耕11年。从行业新手到业务骨干，她以扎实的专业功底、贴心的服务态度和出色的销售业绩，赢得了网点与购彩者的一致认可。11年如一日，她以对福彩事业的热爱与担当诠释了这份执着，在平凡岗位上书写了不平凡的篇章。

### 初心如磐，投身福彩事业

“当时孩子还小，就想找份时间灵活又能顾家的工作。”2015年，宋兴娜与福彩结缘。在此之前，她从事过货运、养殖等多种工作，社会的磨砺赋予了她认真负责、吃苦耐劳的品格。她坦言，正是这份经历，让她格外珍惜福彩销售这个岗位，将其视为值得用心经营的事业。

“福利彩票是国家公益事业，每一张彩票都凝聚着爱心。能把这份工作做好，既有收入，又能兼顾家庭，还能为社会公益出力，我觉得很有价值。”凭着这股认真劲儿，她迅速适应新角色，开启了与福彩相伴的旅程。

### 精研玩法，勇攀销量高峰

专业能力是她的立足之本。凭借多年的沉淀与钻研，她练就了快速学习、精准解读、高效传播的过硬本领。每当有新游戏上市、规则调整，她总是第一时间钻研透彻，吃准玩法逻辑与核心亮点，再转化为通俗易懂的语言传递给购彩者。

她的专业，更体现在对玩法的精研与推广上。以“快乐8”游戏为例，她深入研究不同购彩者的偏好，能够因人而异进行交流。她还特别注重方法总结与氛围营造，定期在店内组织购彩者沙龙，引导大家集思广益、分享心得。

### 真诚服务，赢得购彩者信赖

走进她的站点，茶水、雨伞、充电宝、打气筒等便民物品一应俱全。这些细微之处，正是她“以购彩者为中心”服务理念的生动画体现。她始终致力于营造轻松、友好、有温度的互动氛围，将站点打造成购彩者的“公益客厅”。

“我们这儿不只是卖彩票，更是购彩者的‘歇脚地’和‘加油站’。”工作中，她主动与购彩者沟通，耐心倾听需求，细致解答疑问，真诚分享心得。面对新购彩者，她引导规范、讲解细致；面对常客，她精准把握偏好、提供个性化建议。在她的用心经营下，站点人气旺盛、氛围和谐，购彩者的参与感、归属感与满意度持续攀升。

11年风雨兼程，11年初心不改。宋兴娜以专业铸就立业之本，以服务凝聚八方购彩者，以实绩彰显一线担当。她在平凡的销售岗位上，创造了不平凡的业绩，生动诠释了福彩人的敬业精神和公益情怀。

