



“甬乐”系列缢蛏幼苗。

# 泥里生金，鲜满东海

## 宁波“育种人”靠科技养出“致富贝”

四月江南，水暖泥肥，正是缢蛏最肥美的时节。在宁波的大小菜场、寻常餐桌，壳薄肉嫩、鲜甜无腥的宁海长街蛏子，永远是春日海鲜里的顶流。

作为全国知名的农产品地理标志，长街蛏子的鲜甜，早已刻进宁波人的味觉里。但很少有人知道，这份鲜味背后，藏着浙江万里学院现代农学院教授何琳十余年的坚守，更藏着科技改写缢蛏养殖命运的动人故事。

### 1 用脚步丈量滩涂，用科技破解难题

“去年夏季持续的高温干旱，给滩涂养殖带来了不小的考验，今年长街蛏子的亩产量和单只个头都略有下降，但市场价格始终保持平稳，核心还是我们这么多年在种苗和养殖技术上打下的底子，让产业有了抗风险的底气。”谈及今年缢蛏的长势，何琳语气里满是欣慰。

自2013年接过科技特派员的担子，他便告别了实验室的舒适，把科研阵地搬到了宁海的池塘边，一头扎进缢蛏养殖的“痛点”里。

彼时，长街蛏子虽有名气，但良种缺乏、苗种中间培育成活率低、养殖效益不稳定等问题，一直困扰着当地养殖户。

“以前养殖户都是靠滩涂粗放养殖来进行苗种中间培育，投苗量和产出量都上不去，苗种质量参差不齐，也影响了养殖的效果。”何琳回忆道，他走访了宁海数十个养殖点，摸清了产业瓶颈后，便带着团队开启了技术攻关，而三由合作社，正是他技术落地的第一个“试验田”。

### 2 彻底改变缢蛏养殖“靠天吃饭”局面

“我们服务的宁海县三由水产品专业合作社，原本只是做普通池塘养殖和缢蛏产品经营，了解到我们‘平面流’技术的优势后，主动建起了规模化的缢蛏中间培育场地。”何琳介绍，如今，这个场地，仅平面流水槽面积就接近1万平方米，配套75亩至80亩的养殖池塘，均采用他团队推广的技术模式开展蛏苗高效中间培育。

简单来说，这项技术就是把缢蛏苗种养在平面流水槽中，利用池

塘里富含微藻的水，持续给苗种提供饵料，再配合科学管理，就能实现高密度养殖。使用该技术的蛏苗单位面积产量，较传统滩涂培育高15倍-20倍。

“在我们的技术辅导下，合作社每平方米能出苗20斤左右，一年能养两批苗种，正常情况下年收益能超1000万元。”这份实实在在的收益，不仅让三由合作社尝到了甜头，更带动了周边农户效仿跟进，从零星配套池塘养殖，到集中利用养殖尾水开展大规模培育，科

技的种子在池塘边悄然生根。

除了“平面流”设施化中间培育技术，何琳团队还在种苗培育上持续发力。“十余年里，我们培育了两个国家审定的缢蛏新品种，现在还在攻关壳质更硬、适合机械化操作的新品种‘长街1号’，有望今年完成培育。”何琳说，他们培育的“甬乐”系列缢蛏品种，生长速度比本地未选育群体提升34%至45%，亩产量提高18%至25%，彻底改变了当地缢蛏养殖“靠天吃饭”的局面。

### 3 带领越来越多养殖户走上致富路

近5年来，宁海县新增“平面流”技术应用的平面流水槽面积已超10万平方米，每年能新增产值6000万元至7000万元。何琳团队的技术，让越来越多养殖户走上了致富路。

面对即将到来的高温气候，何琳团队也早已做好准备：“根据气象预测，今年浙江沿海仍会持续高

温，这对缢蛏养殖是不小的挑战。我们正在加紧培育‘甬乐3号’新品种，它在耐高温、低盐度适应性和生长速度上都有突破，高温期苗种成活率能提升30%以上。”

从实验室到滩涂间，从一个合作社的“试验”到整个产业的升级，十余年如一日，何琳用脚步丈量滩涂，用科技破解难题。“我从

事科技特派员工作已经有十几年的时间，我将继续守住科技助农、把论文写在大地上的初心，为乡村振兴和共同富裕贡献更多科技力量。”何琳的话语朴实而坚定，而他和团队用科技点亮的滩涂致富路，正从东海之滨延伸至更远的远方。

记者 施文 通讯员 宣科 文/摄

## 宁波官宣！ 出租车和网约车 “成了一家人”

4月20日，宁波市出租汽车协会传出消息：网约车分会撤销，整体并入出租汽车协会，合并办公、统一管理。

这意味着，跑了这么多年、一直分开运营的巡游出租车和网约车，在行业管理上正式成了一家人。

目前，宁波有网约车4.8万余辆，巡游出租车6100多辆，持证驾驶员近15万人。以前，这两类车归不同的口子管，司机遇到事儿、市民要投诉，往往摸不清门道。

这次合并，不打乱现有格局，实行“三不变”——司机会员职务不变、人数不变、交会费的标准不变。变的是，以后只用一套班子、一个平台来办事。

对普通市民来说，最实在的好处是办事不用再“分头找”。以后无论坐的是巡游车还是网约车，遇到纠纷要投诉、咨询，找协会这一个渠道就能解决；东西落在车上了，也不用去想到底该找哪个平台，统一拨打95128就行。

对于司机来说，也是件实打实的好事。网约车平台代表在会上算了一笔账：现在宁波已有约80%的司机在“巡网融合”接单。协会合并后，以前那种跨业态沟通、扯皮的事儿少了，订单共享、优势互补的速度会更快，最终目的是帮司机多挣钱。

开了十几年出租车的董王伟师傅说得很实在：“大家都是干这行的，以前各管各的，反映个诉求声音小。现在抱成了一团，腰杆子硬了，以后改善经营环境、维护咱们司机权益，就更有底气了。”

其实早在2019年，宁波就让出租车和网约车司机“考一张证就能开两种车”。这次组织合并，算是从“人证合一”彻底走到了“组织合一”。

据宁波市出租汽车协会会长忻文儿介绍，合并后的头几件实事已经明确：统一两类车的服务规范、管好司机维权、加快推进新能源车替换。不喊口号，把这几件事实实实在办好了，市民打车才能更顺心。

记者 金鹭 林昱辰



出租车司机正在登录网约车接单平台。

记者 林昱辰 摄