

扩容至126家 宁波A股敲响 今年“第一钟”

3月31日,宁波隆源股份有限公司(证券代码920055.BJ,以下简称隆源股份)在北交所成功上市。A股“宁波军团”扩容至126家。目前,宁波共有155家上市公司。另有8家处于IPO冲刺阶段。



敲钟现场。通讯员 毛飞英 摄

配套新能源汽车

隆源股份成立于2006年,注册于北仑大碶高档模具园区,主要致力于新能源汽车核心零部件的研发与制造,产品广泛应用于汽车发动机系统、新能源汽车三电系统、转向系统、热管理系统等关键领域。

隆源股份创始人为公司董事长林国栋,其妻子唐美云担任公司副总经理,二人合计控制公司发行前98.53%股权。发行后,二人直接持股比例合计52.72%。

2022年至2025年,隆源股份营收从5.19亿元增至10.26亿元,年复合增长率达25.50%;净利润连续4年突破亿元大关,年复合增长率为12.29%。其中,2025年净利润为1.43亿元,创下历史新高。

新能源业务的快速发展,是隆源股份业绩增长主驱动力。2022年,该公司新能源汽车三电系统零部件收入为3831.84万元,占比仅

8.55%。2025年上半年,该业务收入增至1.54亿元,占比升至34.71%,成为公司汽车类零部件产品中的第一大单品。与此同时,该业务中的OBC箱体(包含车载电源集成产品箱体)产品在全球新能源汽车市场占有率也从2022年的1.4%提升至2024年的5.26%。

2025年上半年,该公司境外收入占总营收的34.51%。其中,墨西哥、泰国、美国、匈牙利等国家是主要销售地。该公司主要外销客户为博格华纳(BorgWarner)、台全集团(Taigene)、台达集团(Delta)、爱赛亿(ACE)等。

此次IPO,隆源股份公开发行1700万股,占发行后总股本的25%,募集资金5.60亿元,主要投向“新能源三电系统及轻量化汽车零部件生产项目(二期)”及研发中心建设。

直指轻量化发展机遇

隆源股份董事长林国栋曾公开表示,公司将加快位于奉化经济开发区滨海新区的工厂一期项目产能释放和二期项目的快速投产,进一步拓展公司制造能力,为未来新订单的承接创造新的机遇。

据了解,该项目规划用地70亩。其中,一期项目占地39亩,聚焦研发与生产新能源汽车三电系统总成项目。

值得一提的是,该募投项目直指轻量化发展机遇。

近年来,新能源汽车出于对续航里程的追求,各大车企对电池容量、高能量密度要求“水涨船高”。因此,为降低车身自重,汽车零部件轻

量化成为行业共识,而铝合金成为现阶段首选材料。

随着近年来新能源汽车产销量和渗透率持续提高,一项研究数据显示,全球铝压铸市场规模预计从2024年的802亿美元上升至2030年的1119亿美元,年均复合增长率为5.71%。

隆源股份董事长林国栋表示,面向未来,公司将继续秉承“以人为本、以客为尊、持续改进、永续经营”的发展理念,不忘初心、砥砺前行,扎根宁波、走向世界,努力提升业务水平与服务质量;匠心制造,奋力拼搏,开拓更加广阔的天地。

记者 张恒 通讯员 毛飞英

宁海三姐妹成功“上岸” 又一甬企叩开 北交所大门

3月30日,浙江永励精密制造股份有限公司(以下简称永励精密)通过北交所上市委审议,成功拿到IPO“入场券”。从递表到过会,永励精密历时约10个月。

妹夫是“宁波首富”

永励精密成立于1989年,公司前身是宁海县精密无缝管厂,由创始人王兴海和他的兄弟共同创立,2001年完成股份制改革。

永励精密主要从事汽车用精密钢管及管型零部件的研发、生产和销售,是国内较早进入该领域并形成规模化生产的企业之一,目前已成为国内少数可将产品广泛应用于汽车底盘系统、转向系统、发动机系统等汽车核心分总成组件的企业之一。

招股书显示,永励精密是一家家族控股特征显著的企业。今年77岁的王兴海虽退居二线担任董事,仍直接持有公司32.67%股权,与其女王晓园(现任公司董事长)、王媛媛(现任公司营业部部长)、王芳芳(现任公司营业部副部长)及女婿孙时骏(王媛媛配偶,现任公司董事兼总经理)、施戈(王晓园配偶,现任公司董事兼

副总经理)等6人合计直接持股达90%。

此外,员工持股平台嘉兴士拔、嘉兴永思合计持股5%。而王晓园作为两个平台执行事务合伙人,可对其实施控制。因此,王兴海家族合计控制永励精密95%股权。

值得一提的是,在北交所首轮问询中,永励精密背后的“关联生意”受到关注——王兴海与其配偶陆宝芬双方的兄弟姐妹及其配偶,控制着多家关联企业。其中,备受关注的当属王兴海的妹夫邬建树、陆宝芬的兄弟陆兴宝,二人分别控制着千亿市值上市公司拓普集团(601689.SH)、实力雄厚的汽配企业宁波捷豹集团股份有限公司。

据《2026年胡润全球富豪榜》,邬建树以770亿元身家位列第382位,蝉联宁波“本土首富”。

比亚迪是第二大客户

招股书显示,根据公司测算,在全国整车配套市场,2022年至2024年,永励精密汽车减振器管件的市场占有率分别为29.70%、31.19%、33.30%。其细分领域龙头地位可见一斑。

永励精密的客户矩阵涵盖天纳克、比亚迪、万都、蒂森克虏伯等行业龙头,产品最终用于奔驰、宝马、比亚迪等汽车品牌。其中,公司与比亚迪的合作规模持续扩大,2022年至2025年上半年,营收贡献占比从3.54%提升至27.21%,比亚迪已连续三个报告期为该公司第二大客户。

本次IPO,永励精密拟募资

3.8亿元,主要用于两大核心产能扩建项目,进一步强化在汽车精密管件的规模优势与产品布局——“年产1500万套底盘系统配套用管扩建项目”总投资3.04亿元,建设周期2年,拟使用IPO募资2.5亿元,项目建成后预计可年产电控减振器组件1000万套、稳定杆管件500万套;“新增年产360万套汽车转向管柱系统项目”总投资2.74亿元,建设周期3.5年,拟投入IPO募资1.3亿元。其中,“新增年产360万套汽车转向管柱系统项目”已于2025年6月5日取得建设许可,建设规模7.14万平方米,为募投项目落地提供保障。

记者 张恒



永励精密。