

# 他们走了 却把“新生”留在人间

“今天，我们站在这里，是为了一份共同的仰望——仰望那些最温柔的‘生命曙光’。这曙光，来自每一位捐献者。他们以最无私的抉择，将自己生命的终点，化作他人重生的起点，化作医学进步的基石，化作穿透绝望、照亮人间的一束永恒的光。”3月30日，宁波市人体器官、遗体（角膜）捐献者缅怀纪念活动在宁波市遗体捐献纪念陵园举行。



48岁的李先生作为一名器官移植受捐者来到现场，他曾因尿毒症接受了肾脏移植手术。

2007年，29岁的李先生沉浸在喜悦中，妻子为他生下了可爱的宝宝。年轻的他为了小家努力工作，经常要上夜班。就在女儿三个月大的时候，他因为眼睛看不清在医院查出眼底出血，做了一系列检查后，发现是肾性高血压引起的。如果发展下去，肾功能可能越来越差。妻子当即断奶，陪他前往上海等地辗转就医。尽管如此，病情还是持续进展。

在女儿6岁那年，李先生的双肾彻底失去了功能，开始进行一天三次的腹膜透析。这是终末期肾衰竭患者的有效肾脏替代治疗方式之一，通过腹腔透析液不断地更换，以达到清除体内代谢产物、毒性物质及纠正水、电解质平衡

紊乱的目的。

当时的他不能干重活，经常觉得乏力，就连喝水都不能随心所欲，要想彻底告别这样的日子，肾脏移植是唯一的出路。经过两年等待，他终于等到肾源，在鄞州区第二医院（现宁波市中西医结合医院）接受了肾移植。

康复后的每一年，李先生都会在清明时节来到宁波市遗体捐献纪念陵园缅怀，如今已是第十年。转眼间，他陪着女儿一天天长大，去年把女儿送进大学校园。“每次来到这里，都怀着感恩的心，感谢捐献者带给我的新生。”

捐献者与移植受者，本是两条平行线，却在生命的某个岔路口，奇迹般地交汇。一个选择留下，一个因此重生。在陵园纪念墙前，一身黑衣的徐女士哭肿了双眼。她双手紧贴墙面，指尖反复摩挲着父亲徐孝林的名字。今年3月4

日，徐孝林老人因病离世，遵照遗愿捐献了眼角膜和遗体，用最后的微光为眼疾患者带去光明，为医学研究助力。“父亲说，人走了能为别人留下点什么，就是最大的圆满。”徐女士不舍的语气里带着钦佩和骄傲。

生命终有一别，但爱不会落幕。截至目前，我市已有器官遗体（角膜）捐

登记志愿者5.7万余人，实现器官捐献489例、遗体捐献364例、角膜捐献709例，1500多名器官衰竭患者重获新生，1400余人重见光明。

每一个平凡的人，都可以成为别人生命里的曙光。愿逝者安息，愿生者珍重。

记者 陆麒麟

## 福彩开奖信息

3D第2026079期:2 3 3  
七乐彩第2026034期:10 11 12 14 16 22 25 03  
6+1第2026033期:6 2 9 8 7 2 蛇  
15选5第2026079期:01 02 09 12 13  
快乐8第2026079期:  
04 10 12 23 38 39 41 44 45 50  
51 55 57 60 64 66 68 73 75 76

## 体彩开奖信息

大乐透第26033期:  
03 05 07 09 18 02 10  
20选5第26079期:  
04 06 09 11 17  
排列5第26079期:  
1 9 5 9 9  
(均以公证开奖结果为准)



# 金融聚力暖甬城 宁波消费上新阶

## ——宁波银行业多维发力激活市场新动能

2026年春，宁波消费市场暖意融融：渔港码头的海鲜连夜发往全国，商圈里的亲子互动人气爆棚，新能源汽车门店的订单络绎不绝。这背后，是宁波银行业紧扣恢复和扩大消费工作要求，以数字金融赋能、普惠金融滴灌、特色场景激活为抓手，打出的一套金融促消费“组合拳”。

### 1 政策落地 让“红利”直达百姓

2026年2月，宁波推出“甬乐贴”个人消费贷款贴息政策，对积极创新消费信贷产品的金融机构给予定向奖补。政策一出，多家银行迅速响应。

交通银行宁波分行成为业内首批落地账单分期贴息的金融机构之一。市民只需在办理信用卡账单分期时一键签约，补贴资金即按规则自动抵扣分期利息，“免申即享”的便捷体验，让不少市民直呼“贴心”。截至2月末，该行已累计贴息6.45万元，惠及6000人次。“以前对贷款利息没什么概念，现在每月账单上明明白白减了一笔钱，感觉真金白银落袋了。”市民张先生的感受，道出了许多人的心声。

民生银行宁波分行对符合条件的消费贷，执行年化贴息1%，覆盖家装、购车、文旅等多元场景，单户每年最高贴息3000元，政策持续至2026年底。截至3月15日，已有6108位市民享受贴息红利，切实降低消费成本，激发消费潜力。

### 2 场景创新 把“服务”搬进生活

在文旅领域，建设银行宁波市分行联合市文旅局推出的“惠游宁波”等系列活动，让市民在剧场看演出、体验非遗项目都能享折扣。一张银行卡，串联起文旅消费的无限可能。

在渔港码头，温州银行象山支行的服务跟着渔民的潮汐节奏“动”了起来。凌晨三四点，象山石浦码头渔船迎着朝霞归港，该行客户经理早已等候在此，趁着渔民卸货的间隙，用移动PAD

现场办理“温信贷”。这笔及时到账的信贷资金，让渔民能第一时间补充渔具、扩大捕捞，鲜活的渔获源源不断流向市场，既稳住了渔民的生计，也丰富了市民的餐桌。

### 3 数字赋能 让“便捷”触手可及

数字化转型，正在让消费变得更便捷、更优惠。渤海银行宁波分行依托手机银行打造“本地生活圈”，覆盖文化娱乐、智慧旅游、美食购物等高频场景，市民足不出户，就能在手机上领优惠、查活动、找好店。针对老年群体，建

设银行宁波市分行推出“银龄消费券”，在手机银行专区定向发放商超、健康、出行立减金，银龄群体点点手机也能感受到便捷、实惠的移动支付体验。

北仑农商银行对接银联云闪付，实现政府消费券“扫码即领、购

物立减”。“满200元减40元”“满100元减20元”等多档优惠，让百姓在日常消费中实实在在省下了一笔。过去领券要跑社区、翻宣传单，现在手机上一扫，买菜吃饭都能省一笔——这样的变化，正在改变着无数宁波市民的消费习惯。

### 4 让利惠民 让“信心”回归消费

促消费不仅要让百姓“有钱花”，更要让百姓“敢花钱、愿花钱”。杭州银行宁波分行创新打造“三公里微商圈”，挖掘网点周边商业资源，联合优质商户建立联盟，联动微信、支付宝等头部支付平台，依托手机银行精准发放消费券，构建“线上引流+线下消费”服务体系。截至2026年2月末，该行累计合作商户超400家，覆盖多元消费场景，促进客户消

费11820次，直接带动商户增收。

中国银行宁波市分行联合部分主流新能源品牌推出零息或低息分期购车活动，2026年以来，该行累计新能源汽车分期交易额突破7800万元。同时，聚焦装修、旅游、婚庆等消费场景，提升“中银E贷”“随心智贷”等纯信用消费贷款产品额度，满足消费者中长期消费需求。

从街头巷尾的日常消费到商

圈景区的特色体验，从乡村田间的产业耕耘到工业园区的产能升级，宁波银行业的金融活水，正顺着城市的脉络流淌到消费市场的每一个角落。未来，宁波银行业还将继续贴近市民需求、紧跟市场趋势，把更多创新的金融产品、贴心的惠民服务送到百姓身边，让金融的温度融入消费的烟火气，让甬城的消费市场持续迸发新活力。

记者 周雁 通讯员 顾云