

# 全城征集 属于宁波的微光故事

在时代发展的滚滚洪流中,穿梭于大街小巷的货车司机、网约车司机、快递小哥、外卖骑手等人,用奔跑的身影串联起城市烟火气,用一次次挺身而出的善举汇聚成照亮甬城的温暖之光。

回顾往昔,那些温暖依旧历历在目:

当得知有人落水,外卖骑手许聪聪与鲁成洲放下手中订单赶到现场,毅然跃入冰冷的急流,用坚实的臂膀托起生命希望;

当煤气泄漏的白雾弥漫店铺,取餐

骑手陈在兴逆着危险冲入现场,跪地实施心肺复苏,挽回黄金救援时间;

当诈骗陷阱悄然逼近,快递小哥邱庆能与警民联动,守住了寄件人的钱袋子;

当基层治理需要志愿力量,集卡司机朱瑞申带领“红蚂蚁先锋队”,以二十二载安全行车和两千余小时志愿服务,在车轮碾过的土地上播种文明薪火……

这样的故事,我们相信,还有许多。

2026年,宁波市委社会工作部联

合甬派、宁波晚报将每月推出“微光榜”,对新就业群体的典型事迹进行深度报道,并在甬爱E家、外卖配送站点、快递网点、司机休息区等场所广泛张贴精心设计的“微光海报”,让善意如涟漪般在城市的每个角落扩散。

无论您是风雨无阻的配送员、日夜兼程的驾驶员,还是以创新方式传播正能量的网络内容创作者,只要您或身边伙伴曾在危难时刻伸出援手,于平凡岗位创造感动,以专业能力服务社会,都欢迎拨打

新闻热线87777777与我们联系。

每一份善意都值得被铭记,每一次挺身而出都应获得礼赞。

我们将执起记录温暖的笔,让飞驰的车轮、穿梭的身影、闪烁的屏幕,继续书写更多“微光故事”,为这座我们共同守护的城市,注入永不褪色的温度。

此外,我们诚邀爱心企业携手同行,让善意的种子生根发芽,让温暖的传递生生不息。

记者 陶倪 通讯员 冯静波

## 400公里的双向奔赴

2万斤常山爱心胡柚再续慈常山海情

“卸车喽!小心点,别磕碰到果子!”这两天,慈溪市体育中心人声鼎沸,志愿者们分工协作,将运抵的2万斤衢州常山爱心胡柚快速打包、运送。黄澄澄的果实堆成小山,带着山间的清香,也承载着跨越400公里的深情厚谊。慈溪市净源公益服务中心负责人林旭杰穿梭在忙碌的人群中,向大家介绍:“这是今年第一批爱心胡柚,包装好后会陆续送到认购的爱心企业手中,后续还会有第二批跟上。”



给胡柚整理打包。通讯员供图

这样热闹的卸车场景,在慈溪已连续上演多年。每年这个时候,常山胡柚总会“翻山越岭”而来,也总能瞬间点燃爱心热潮:网友和企业纷纷响应,胡柚总会被抢购一空。而这一切的开端,源于5年前慈溪与常山的一场爱心约定。

慈溪与常山,一靠海一依山,常年维系着山海协作的紧密联系。2020年,慈溪市互联网发展联合会和当地媒体通过常山县阳光志愿者协会,了解到当地困难农户胡柚销路难的问题,便牵头启动了爱心认购活动。从此,每年冬天,一颗颗金黄的胡柚就成了两地最温暖的“信物”,串起了“山”与“海”的双向奔赴。

“今年我们还帮常山卖胡柚吗?”“什么时候到货?大家都等着呢!”每到12月,慈溪市互联网发展联合会秘书长

胡孟才总会收到这样的追问。而在常山,连绵山岗上的胡柚林挂满果实,家家户户房前屋后堆着的果子,寄托着农户们一年的期盼。尤其对困难农户来说,胡柚更是他们重要的收入来源。

2023年,爱心帮扶还多了一份特别的温暖——低保农户也被纳入帮扶范围。溪上村的低保户刘世迅一家往年就盼着收购商上门,也曾有过果子烂光、亏得一塌糊涂的情况。自从两地携手后,慈溪当年就收购了刘世迅家5000斤胡柚,一家人的生活算是慢慢好起来了。和他一样,不少低保户此前售卖胡柚全靠缘分,“战线”长达半年,而生活的窘迫又让他们急需变现,用于看病、养家。得知能被帮扶,他们的愿望格外朴实动人:“今年胡柚品质比往年好,希望慈溪的朋友吃得开心。”

爱心传递,从来都离不开一群温暖的践行者。“招募胡柚搬运志愿者”的召集令发出后,每年总能迅速得到热烈响应。志愿者潘美琴有一年脚受了伤,没法干重活,但听说有分拣装箱的工作,二话不说就赶来,双手麻利地折叠着纸箱,一刻不停歇。“我每年都来,就想做些力所能及的事,实实在在帮到常山的果农。”她的话语简单却有力量。

常山县阳光志愿者协会会长廖慧忠,作为两地帮扶的“中间人”,对此感触颇深。他还记得2019年刚起步时,一年只能帮困难农户卖出1万斤胡柚,而慈溪加入后,第一年就卖出了5万斤。“每年第一车胡柚都是慈溪包下的,这不仅是开门红,更是给我们的底气和动力。”5年来,慈溪已累计帮助20余户困难种植户卖出近20万斤胡柚。

徐利香是爱心帮扶的受益者之一。这位连续多年参与爱心认购的种植户,因车祸截肢,家里背负了巨额债务,购买假肢的21万元更是让她陷入绝望,“感觉天都塌了。”而2020年,慈溪的爱心认购帮她卖掉了所有胡柚,给她的生活照进了一束光。如今,她靠着假肢能自理生活,家人安心外出工作,债务也在慢慢偿还。每次慈溪的帮扶团队到访,她都会坐着轮椅热情迎接,像见到老朋友一样攀谈。

山海两地情,慈常一家亲。从常山的山间地头,到慈溪的分拣现场;从困难农户的殷切期盼,到爱心人士的踊跃参与;从最初的帮扶尝试,到如今的年度约定,一颗颗小小的胡柚,不仅解决了农户的燃眉之急,更让山海协作有了最温暖的注脚。

记者 吴丹娜

## 徽商银行宁波分行:“知e贷”破解融资难,科技金融赋能企业创新成长

在宁波这片创新创业的热土上,科技型企业的成长离不开金融活水的精准灌溉。徽商银行宁波分行通过产品创新、服务优化和机制改革,构建起覆盖科技企业全生命周期的金融服务体系,助力“科技小苗”茁壮成长。

### 创新融资模式

#### 让知识产权“活”起来

知识产权是科技企业的核心资产,却长期面临“评估难、质押难”的困境。徽商银行自主研发知识产权线上内评体系,推出全线上化质押融资产品“知e贷”,实现“银行自评估、企业零费用”,最高额度1000万元,期限最长3年,有效激活企业“沉睡的专利”。

宁波某高新技术企业专注于电器电机设备研发,因订单增长面临短期资

金压力。徽商银行宁波分行通过“知e贷”产品,以其高价值发明专利质押,提供800万元授信,全流程线上操作,帮助企业“足不出企”完成融资。截至2025年11月末,该行专利权质押贷款累计投放达3100万元。

### 构建全周期产品体系 精准匹配企业需求

围绕科技型企业不同发展阶段,徽商银行推出差异化金融产品:对种子期、初创期企业开展投贷联动;对成长

期企业提供“科技人才贷”“研发贷”;对成熟期企业提供技改贷款、并购贷款等支持。

同时,该行强化数字化转型,建立“技术流”评价体系,上线“科技e码通”线上申贷渠道,实现贷款实时审批。目前已通过该方式服务近40户企业,授信支持近1亿元。

### 深化机制建设 打造“科创银行”特色品牌

在体制架构上,徽商银行宁波分行

成立科创金融中心,并在支行推进“科创之家”建设,积极落实宁波市“金火炬”科技金融行动方案。截至目前,该行已累计为近190户科技企业提供近30亿元融资支持,签订“金火炬”合作协议26户,签约金额2亿元。

未来,徽商银行宁波分行表示将继续围绕科技创新与产业创新深度融合的要求,以“空杯心态”探索科技金融服务新模式,助力科技企业实现高质量发展,为区域创新体系建设贡献金融力量。

记者 周雁