@浙江中小学生,秋假福利来了

11月游雪窦山,首道门票免费

记者从奉化区文旅集团了解到, 宁波雪窦山景区推出重磅福利:今年 11月1日至30日,浙江省内全体中小 学生可凭有效证件享受景区首道门票 免费,每名学生还能携带1名家长同 享该优惠。

此次免票福利涵盖两大核心景 区:价值120元的雪窦山门票(含千丈 岩、妙高台、三隐潭、人间弥勒、徐凫岩 五大景点),以及价值60元的弥勒圣 坛门票(含金顶)。

优惠兑换需满足:中小学生出示 学生证或身份证,同行家长持本人身 份证原件至雪窦山游客中心售票窗口 办理

景区特别提醒:该优惠仅限首道 门票,不含交通车(30元/人)、索道(35 元/单程)等二次消费项目及弥勒圣坛 夜游活动票。

作为国家重点风景名胜区,雪窦 山此次活动精准对接秋假亲子出游需 求,同时推出3条特色旅游路线。一

日游可打卡三隐潭叠瀑、千丈岩 186 米飞瀑,感受唐诗意境,再探访雪窦寺 与弥勒圣坛,体验自然与禅意的交融; 二日游可延伸至溪口三里长街,亲手 制作非遗千层饼,下午打卡应梦里景 区,白天逛景、夜晚赏灯,感受传统与 现代的碰撞;三日游则以滕头生态村 收尾,在德宝无动力乐园让孩子释放 天性,或漫步栖霞坑古村,体验5公里 亲子轻徒步。

记者 鲁威



用派视频】

正衣冠 点朱砂

六百萌娃体验"古礼开蒙"

11月5日,奔跑吧乐园内,600余名来自象山 县丹城五小教育集团的一年级小学生身着汉服、 头戴儒巾齐声诵读……一场庄重而别开生面的 "开蒙立志·点亮智慧"开蒙礼正在举行。该校通 过精心策划的"仪式感",将传统文化与现代研学 相融合,为新生开启求知路上的第一课。

记者 谢舒奕 见习记者 周星宇 通讯员 卓琳钧

专项检查电镀企业"揪出"多项安全隐患

为切实强化电镀行业消防安全监 管,防范化解涉危化品企业火灾风险, 近日,消防部门深入辖区多家电镀厂 开展专项消防安全检查,现场"揪出"

检查人员重点核查企业消防安全 制度落实、疏散通道畅通、消防设施完 好、危化品存储等关键环节,发现个别

作为扎根地方

的农商行,鄞州银

行始终以服务"三

农"为己任,持续下

沉金融服务重心,

大力推广"支农宝"

等特色产品,精准

破解农户"融资难、

融资慢、融资贵"痛

点。宁波鄞州区洞

桥镇瓜农钱师傅,

曾因扩大西瓜种植

规模、升级设备面

临资金缺口,且缺

乏传统抵押物,融

资遇阻。鄞州银行

下辖洞桥支行通过

"支农宝"纯信用贷

款 仅用2个工作日

便为其发放15万元

贷款,助其顺利推

进土地流转、种苗

采购等工作,这是

鄞州银行以金融服

务破解农户难题,

赋能乡村产业的生

动缩影。

企业存在楼梯间堆放包装纸箱或废弃 金属零件等杂物,车间角落部分灭火 器过期未及时更换等隐患问题。

检查人员当场向企业负责人下达 《责令限期改正通知书》,要求对楼梯 间杂物等能立即整改的隐患,进行现 场清理;对过期灭火器存在的隐患,限 期15日内完成更换。

电镀企业涉及多种危化品,消防 安全容不得半点松懈。下一步,消防 部门将对企业整改情况开展"回头 看",并持续深化工业企业消防安全专 项整治,通过"检查+指导+培训"模 式,全面提升企业自防自救能力,筑牢 辖区消防安全防线。

记者 马涛 通讯员 鲍小静 张峰

汽车东站区块 拆迁有新进展

涉及4个地块 共2万余平方米建筑

宁波政府采购网11月6日发布公 告,为汽车东站及其周边地块征迁房 屋的拆除工程"采购"施工单位。

据公告所示,汽车东站区块内征 迁地块有4个,涉及征迁房屋建筑面 积2万余平方米,分别是:宁波市公路 管理局地块,建筑面积约10972.38平 方米;原江东区政府办公楼辅楼地块, 建筑面积约5307.95平方米;汽车东站 地块,建筑面积约4818.87平方米;福 明公交首末站地块,建筑面积约 1625.98平方米。

按照已获市政府批复的"福明未 来城"片区控规修编方案,汽车东站区 块征迁后,将打造"福明未来城"的"创 新活力核",土地规划用途主要为1宗 纯宅地、1宗商住混合用地、1宗商办 用地。

按照规划,"福明未来城"要打造 "数智更新样板、活力金融街区、人本 国际社区、开放休闲水岸"。

值得关注的是,龙湖云瑶和颂府 南侧原规划的小学,在新规划中已变 为"小学24班+初中12班"的九年一 贯制学校。

另外,继得力今年2月底以楼面 价26316元/平方米、溢价率近28%竞 得已命名为"臻元府"的宅地后,位于 臻元府西侧的那宗纯宅地,预计也快 出让了。

据福明街道在民生e点通问政平 台上的公开答复,汽车东站、福明公交 首末站征迁后,其临时过渡场地,放到 现七里垫新村和江盈府中间的地块 内;至于今后汽车东站具体的搬迁位 置, 暂未明确。 记者 施文

瓜田里的授信单!

鄞州银行把服务送到田间地头

动

达

构建"包村走访+档案建档"机制,精准掌握农户需求

为及时发现并解决农户 融资需求,鄞州银行洞桥支 行建立推行"驻勤负责人包 村制",明确每个客户经理 对接2个-3个行政村,每月 至少开展2次"田间驻勤走 访"。同时,通过与村委会、 合作社紧密联动,深入收集 农户经营数据,包括种植面 积、产量、销售渠道等,以及

信用记录,如是否按时缴纳 水电费、有无不良负债等, 为农户建立"农业经营信用 档案"。像钱师傅12年的西 瓜种植经验、稳定的销售订 单等关键信息,均被详细纳 入档案,为后续贷款快速审 批提供重要依据,有效避免 因信息不对称导致的服务 滞后问题。

打造"纯信用+线上化"贷款,高效满足资金需求

针对农户普遍存在的 "资金需求急、金额小、缺抵 押"的特点,优先推荐"支农 宝"纯信用贷款产品。该产 品无需抵押担保,且开通"手 机银行申请+线上自动授信" 专属通道,实现"申请-审批-放款"全流程线上化操作,最

快1个工作日即可到账。在 为钱师傅发放贷款后,该行 客户经理根据农作物生长周 期(如西瓜育苗期、结果期 等)进行针对性回访,及时解 答资金使用、还款规划等问 题,提供"全周期陪伴式服 务"。

示 引领

长

以典型案例带动,激活产业与信用生态双活力

钱师傅的成功案例成为当 地"金融助农"的生动样本,通 过多元化传播形成示范带动效 应。鄞州银行洞桥支行联合村 委会邀请钱师傅分享经验,同时 组织"田间观摩会"让周边农户 实地查看种植成效,直观感受金 融支持的价值。这种"看得见、 摸得着"的示范效应快速扩散, 洞桥镇周边8户瓜农主动联系 支行咨询"支农宝"业务,经审核 后5户成功获得贷款,总额达68 万元。这些资金分别用于扩大 种植面积、升级农机设备、搭建 仓储大棚,直接带动洞桥镇西瓜 种植总面积增加32亩,区域内 西瓜市场供应量提升25%。

随着产量与品质双提升, "洞桥西瓜"在本地及周边城市 商超、农贸市场的认可度持续 提高,订单量同比增长30%, 进一步巩固了"洞桥西瓜"的区 域农产品品牌地位,推动小农 户融入大产业发展格局。

多维优化服务,拓宽乡村金融覆盖边界

为持续提升乡村金融服 务效能,鄞州银行制定系列规 划。在服务模式上,将"驻勤 包村+村社联动+田间走访" 的获客模式在全行乡村服务 点推广,并根据水稻、蔬菜种 植及家禽养殖等不同产业周 期特点,灵活调整"支农宝"贷 款额度与还款周期,满足多样 化融资需求。在配套服务上, 计划联合当地农业技术推广 站,为"支农宝"用户提供免费 种植技术指导与病虫害防治 培训;对接大型商超、电商平 台,助力农户拓展销售渠道, 实现"种得好、卖得好"。此 外,针对农业生产受天气影响 大的问题,将在"支农宝"基础 上叠加"农业保险+贷款"组合 服务,降低自然灾害带来的经 营风险,全方位护航乡村产业 发展,为城乡融合与共同富裕 注入更多金融动能。

记者 周雁 通讯员 马懿龄

品