2025年10月29日 星期三

责编/朱忠诚 胡晓新 审读/刘云祥



潮起东海,扬帆世界。在"外贸万亿之城"宁波,一批新生代外贸人正接过老一辈的接力棒,怀着"四千精神"开拓市场。他们用AI和大数据重构价值链,用直播和短视频向海外消费者"种草",凭借互联网思维和全球化视野,以年轻人的方式与世界谈生意。

本报今起推出"外贸 Young 帆"系列报道,把镜头对准宁波90后、00后外贸人——他们之中,有白手起家的创业者、勇于接棒的"厂二代"、初出茅庐的"潜力股"、履历丰富的职场精英……循着他们勇闯世界的"航线",宁波外贸的明天已跃然眼前。

年销售额超2000万美元 宁波90后用数据"算"全球需求

当下,在"老外贸"忙着 抢订单之际,一批年轻的宁 波外贸人正开辟展会以外的 新径,通过跨境电商把产品 送到海外消费者手中。

宁波毅果贸易有限公司 (以下简称毅果贸易)总经理 李健是一位典型的"数据驱动型"新外贸人。他凭借敏 锐的嗅觉和数字化运营能 力,使公司年销售额突破 2000万美元。

那么,他是如何精准"算"出爆款的?



毅果贸易的办公场景。记者 严瑾 摄

用数据"看见"隐形市场

李健是土生土长的宁波人,1992年出生,毕业于浙江理工大学国际贸易专业。回到宁波后,他先跑货代销售,后做园区招商。这两份工作虽然顺手,却让他感到迷茫,觉得"20岁出头,不该这么早'躺平'",便跳出"舒适区"寻求挑战。

2017年,他迎来转机,受邀加入当时尚属新兴行业的跨境电商。彼时,宁波的国家级跨境电商综试区刚满周岁,头部卖家少,竞争压力小,"一个集装箱载着80多套产品,连仓库都不用进,直接把货拉到消费者家门口。"

随后"宅经济"的兴起, 令李健意识到,必须靠供应 链管理挤出利润——比如, 根据美国不同区域的销售数据,动态调整库存,让每一 笔物流成本都精打细算,还 要对比不同工厂的退货率, 从源头控品质。

这份数据思维,成为李健"出海"的"导航仪"。2023年,他决定自主创业,依托慈溪的家电产业带,在亚马逊平台推出中国品牌"ER-IVESS"。他的首款爆品出乎很多人的意料———款已在国内大城市被淘汰的双筒洗

衣机。

"就是我们小时候家里用的那种,在宁波几乎绝迹了。"李健笑着解释,"我们扎进亚马逊美国站的电商数据,发现'家用洗衣机'搜索热度不低,更有许多西班牙语的留言呼唤高性价比的产品,给了我们选品灵感。"

李健敏锐地发现,在人们的主流观念中,美国是高端消费的天堂,殊不知当地贫富差距悬殊,广大墨西哥裔工薪阶层仍在为"洗衣贵"发愁。他火速联系慈溪的工厂砸下100多万元"盘"货,再以120多美元/台的价格"上链接","这个价格,他们去洗衣店洗10次衣服就能回本,这是刚需。"

尽管万事俱备,但创业的 压力仍远超想象。

李健说,这批货物漂洋过海之际,是他职业生涯中最煎熬的时刻,"晚上根本睡不着,闭上眼睛,脑海里就浮现'货卖不掉、钱打水漂'的画面,直到出单的邮件提示音'叮咚'响起,悬着的心终于落地。"

"创业者要有'把自己抛出去'的勇气,一旦有退路肯定做不成。"李健总结道,如今回头看,轻舟已过万重山。

2 在宁波"牵手"家电产业带

首战告捷,让李健坚定扎根宁 波本土供应链的信心。

其公司一年2000万美元的销售额背后,是近30家工厂的深度合作。电冰箱、制冰机、足浴桶……宁波制造正通过他的渠道,走进美国的寻常百姓家。

"我们把数据洞察'翻译'给工厂,再一起琢磨研发设计。创业前期,我一周至少有4天都'泡'在慈溪,一家厂一聊就是2个小时。看着自己的选品创意落地为爆款,是一件特别有成就感的事。"李健举了这样的例子——比如,有一款畅销的饮料柜,能容纳8瓶至10瓶饮料。

该公司团队分析销售数据发现,多数购买者都是"Z世代"年轻女性,而她们恰是美妆产品的主要客群。于是,该公司团队灵机一动,创造性地将柜门改成镜面,使之兼具冷藏与美妆功能,销量应声而涨。

在组建团队时,李健注重招募 志同道合的伙伴。该公司的岗位拆 分成市场、运营、售后等不同领域, 规则只有一条:多劳多得,激发员工 们的拼搏热情。

一位运营经理和他说:"我觉得 工作就和打游戏一样,看到产品冲 上热卖榜,就和王者荣耀上分一样 上头。"

除了美国市场,这支充满干劲的90后、00后团队,已将业务拓展至欧洲、加拿大,并考虑进军南美等

国宏

"中国品牌走向新兴市场,就好比上个世纪80年代欧美大牌走进中国,定能闯出一片天地。"李健说。

对李健来说,宁波的跨境电商 生态圈是他坚实的后盾。在宁波市 跨境电子商务协会牵线下,他和多 位宁波卖家对接河北邢台的童车产 业带,有望挖掘更多优质产品。同 时,宁波职业技术大学等本地高校, 成为该公司重要的校企合作伙伴和 人才来源基地。

"我们愿意助力宁波培养更多 跨境电商人才,曾辅导宁职大的同 学们在第十五届'三创赛'跨境电商 实战全国总决赛获得全国特等奖, 并开设子账号供宁职大的同学们操 盘销售,方便大家毕业即上岗。"李 健说,在宁波做跨境电商,只要专注 做好自己,便没有后顾之忧。

宁波这座"外贸万亿之城",也 因为这群敢作敢为的青年,悄然改 变与世界连接的方式。

记者 严瑾 通讯员 何逊勃



毅果贸易亚马逊店铺"挂满"洗衣机的链接。