



金融活水精准滴灌

宁波多维度破解民营小微发展难题

不久前，“Labubu”在各大社交平台刷屏，带火“潮玩”行业话题。宁波本土玩具零售企业泡泡吧敏锐抓住风口，在甬城农商行的金融支持下，于经济承压的大环境中逆势突围——不仅在全国布局百余家门店，更勇敢开拓国际市场，成功开设海外首店。

这只是宁波银行业金融机构助力民营经济发展的一个生动缩影。为破解民营小微企业融资难、融资贵等问题，当地金融机构主动作为，通过落实小微企业融资协调工作机制、创新专属金融产品、构建全生命周期服务体系等举措，持续提升民营小微企业的资金可得性，为民营经济高质量发展注入强劲动能。



甬城农商行客户经理向潮玩店介绍金融支持小微企业的政策。



北仑农商行工作人员深入企业调研。

机制先行

搭建“政银企”桥梁 打通融资堵点

破解民营小微融资难题，完善的机制是关键。2024年10月，金融监管总局联合国家发展改革委建立支持小微企业融资协调工作机制，在区县层面设立工作专班，推动信贷资金实现“直达基层、快速便捷、利率适宜”。2025年5月，金融监管总局等八部门联合印发《支持小微企业融资的若干措施》，进一步强调要做深做实这一协调机制，为小微融资保驾护航。

宁波金融监管局积极贯彻落实相关要求，牵头搭建“政银企”三方交流平台。通过“面对面”沟通征求企业诉求、“点对点”精准对接解决问题，着力疏通民营小微融资过程中的堵点与难点。

协调机制启动以来，宁波各区县积极响应，聚焦重点领域与企业实际需求，持续加大信贷投放力度。

在助力小微企业无还本续贷“借新还旧”方面，宁波更是创新推出“组合登记”模式，为行业提供了可借鉴的范例。以往企业办理抵押贷款无还本续贷，常面临新旧抵押权“空档期”“超额抵押”等问题，还可能遭遇抵押物查封风险。而在“组合登记”模式下，企业仅需提交一套材料，1个工作日内即可完成抵押登记无缝衔接，大幅降低了企业的资金成本与时间成本。

科创赋能

组建专属服务团队，拓宽融资路径

科技创新是民营经济高质量发展的核心动力，金融则是科创企业成长的重要支撑。宁波金融机构精准瞄准科创企业需求，从团队建设、产品创新等方面发力，为企业注入“金融活水”。

邮储银行宁波分行为服务行业前沿优质科创企业，建立了分行各部门、前中台业务协同与流程联动机制，组建跨机构、跨部门、跨层级的专属服务团队。针对企业不同成长阶段的多样化需求，定制综合金融服务方案，同时开展针对性技能提升培训与客群研

究，提升服务的及时性、专业性与灵活性，打造出一支服务科创企业的“特种兵部队”。

北仑农商银行则聚焦科创企业“轻资产、抵质押物不足”的普遍难题，主动对接相关部门探索多元融资路径。通过与保险公司合作推出“小额保证保险贷款”，拓宽信用增信渠道；联合技术主管部门推进“专利权质押贷款”，突破传统融资模式限制；借助税务信息为诚信纳税企业提供无抵押信贷支持，有效缓解了科创企业因抵押物不足导致的授信难题。

产品创新

精准匹配需求，激活发展动能

依托小微融资协调机制，宁波各地工作专班主动牵线搭桥，一边对接企业需求，一边联动银行资源，推动金融产品与服务模式创新，显著提升了小微金融服务的覆盖面与精准度。

针对不同领域小微群体的差异化需求，多家银行推出专属解决方案。工商银行宁波市分行聚焦种植、养殖等涉农领域，根据不同农产品生长周期规律，在农忙资金需求旺盛期，推出“种植e贷”“养殖e贷”等线上产品，高效解决涉农小微群体融资难题；交通银行宁波分行打造“普惠快贷”“科创快贷”“综合抵押贷”“人才贷”“外贸贷”等专项产品矩阵，率先实现工业、港航、农业、渔业领域“气候贷”全覆盖；甬城农商银行则瞄准国潮、特色文化类小微企业及个体工商户“轻资产”痛点，推出“知识产权质押贷”“专利贷”，将设计专利、商标权、著作权等无形资产转化为信贷资源，助力原创设计落地生根。

面对年轻消费群体催生的新消费业态，金融支持同样精准到位。近年来，精品咖啡、奶茶等行业快速发展，不少创业企业凭借网红流量

与IP周边创意打开市场，却受限于资金难题难以扩大规模。2022年成立的“岩野咖啡”，凭借高品质咖啡豆、精湛烘焙工艺及丰富甜品简餐，迅速成为宁波本地网红打卡地，已开设5家自营门店。但门店扩张背后，生产规模扩大、设备升级、渠道拓展等需求带来的资金压力，成为制约品牌发展的“拦路虎”。民泰银行宁波分行通过上门走访，充分认可企业在品质把控与品牌建设上的潜力，结合其经营稳定、客户基础扎实的优势，快速审批发放200万元短期流动资金贷款，助其渡过资金难关，加速品牌升级。“这笔贷款真是‘雪中送炭’！”企业负责人陆总感慨，“有了资金支持，扩店计划和新品研发能更快落地，品牌发展更有底气了。”

鄞州一家食品科技企业，凭借自主研发的核心奶油配方，成功进入多家知名奶茶品牌供应链。温州银行宁波分行通过常态化银企对接机制捕捉到企业融资需求后，第一时间开展实地调研，最终以“总对总”批量担保模式提供300万元融资，并配套信用贷款，为企业技术迭代与产能扩张注入资金活水。

全周期护航

从“出海”到“避险”，覆盖企业发展全场景

面对复杂的国内外经济环境，宁波金融机构进一步延伸服务链条，为民营小微企业提供从“出海”拓展到风险规避的全周期支持，助力企业稳健经营。

在对外贸易领域，不少小微外贸企业面临回款周期长、汇率波动等风险。宁波某专注成衣出口的贸易公司，业务覆盖日本、澳大利亚等国家，下游企业以美元结算，受汇率波动影响，企业面临资金缺口与结售汇损失压力，同时需向上游支付采购货款，融资需求迫切。中国银行宁波市分行了解情况后，为企业定制综合服务方案：通过纯线上小微外贸专属产品“出口E贷”提供500万元信用授信，解燃眉之急；针对企业美元存款定制分层计息业务，降低结售汇损失，实现“稳订单、降成本”双重目标。

在全周期服务探索中，多

家银行的创新做法颇具亮点。宁波通商银行打造宁波首个银行系科创孵化基地，联合券商、基金提供“融资+融智”服务；与政府部门、知识产权交易平台合作，完善风险分担机制，构建知识产权评估体系；开辟审批绿色通道，简化手续、提高效率。杭州银行宁波分行则通过自建平台、系统改造、流程优化，打造数字供应链金融服务平台，将传统应收账款保理业务全流程线上化，实现电子应收账款凭证可流转、可拆分、可融资，并提供多场景资金解决方案，为企业供应链稳定提供有力支撑。

从机制搭建到产品创新，从科创赋能到全周期护航，宁波金融机构正以多元化、精准化的服务，为民营小微企业破解发展难题，持续为民营经济高质量发展注入澎湃动能。

记者 周雁 通讯员 顾云 文摄