#### 离开世界500强企业返乡创业

# 海归姑娘成为 乡村"流量王"

从世界500强企业返乡创业,海归姑娘陈菁,开启了与众不同的人生。当众人还在为她的"反常选择"费解时,她却凭着自己多年市场运营经验,很快抓住了"流量密码",用不到一年时间成为了乡村"流量王"。近日,记者走访了鄞州横溪镇金峨村CEO陈菁。





#### 山里办个咖啡馆,冲上热门榜

10月15日,位于横溪镇金 峨禅寺边上的一家咖啡馆异常 红火。古朴的馆舍在参天古树 掩映下,显得格外幽静。咖啡馆 里里外外都坐满了人,有的是休 憩的徒步游客,有的是寻访清静 的咖友,也有慕名而来的"粉 丝"……这里,就是陈菁进驻金 峨村首个运营项目"壹杯咖啡"。

"你看,我们这个咖啡馆是 今年3月开业的,5月就冲到了 网上宁波咖啡馆热门榜、人气榜 第一名。刚刚过去的国庆假期 也是人气爆满。"陈菁邀记者在 原木咖位坐下,讲起了她的运营 故事。

村咖带来的流量,也为整个乡村带来了活力,那么,为什么她的咖啡店能有这么大的流量?陈菁说主要还是靠运营和创新。

"现在村咖遍地开花,如果你没有自己的特色,是没有竞争力的。"陈菁拿出一套最火的创意双杯咖啡"苦尽甘来"给记者看,一杯"苦尽"风味偏苦,一杯

"甘来"是加了风味糖浆的拿铁, 这咖啡赋予了对生活的美好祝 愿。杯身上还有创意字样,加深 顾客对品牌的印象。

她还与其他业态联动,推出 金峨农文旅优惠套餐券,开业之 初免费赠送了2000多个本村传 统手工艺竹风铃。再加宣传推 广,让这个山沟沟里的咖啡馆一 下子火出圈。

"有了流量,其他的事情就好办了。"此后,陈菁不断为丰富乡村业态引流,取得良好成效。

## ? 辞去大公司工作,逐梦乡村

事实上,陈菁返乡创业才不到一年时间。金峨村是陈菁的家乡,但她和父母一直在外发展,只有逢年过节才回来。陈菁曾出国留学,毕业后先后进入世界500强企业美的公司、小米生态链企业从事10多年市场运营工作,从市场营销做到运营总经理。

一次回乡探亲,她踏青来到 金峨禅寺,被寺院以及周边良好 的生态环境吸引住了。金峨禅 寺门口偌大的广场古树丛生,鸟 鸣山幽,风景宜人,古朴的寺院 更给人带来了几分静谧。

"在大都市的钢筋水泥中忙忙碌碌,一到这样的环境,自然有种不能抵挡的向往,于是我就想在这里开一家咖啡馆,就算给自己找一方净土也好。"陈菁说。

她租下了寺院门前的一处

闲置附属用房,打造了这家"壹杯咖啡"。经过一定的宣传引流,开张即火,特别是节假日,屋里屋外顾客满座。

咖啡馆冲上热搜,让她始料 未及,但也更坚定了她投身乡村 运营之心,于是她毅然辞职返 乡。今年上半年,鄞州区启动第 二批乡村 CEO 招募活动,她又 成功竞聘金峨村 CEO。

### 3 丰富业态,让"网红村"成常态

"乡村 CEO 要为村里发展着想,要为村民增收致富努力!"陈菁说,想让金峨村"流量"转化为"留量"需要不断补齐农文旅短板。

该村因为属于饮用水源保护地,不能开办农家乐餐饮,游客来村里没地方吃饭怎么办?于是,她利用国道旁边老村委会的一处办公楼,引入了一家特色素面馆。

面馆取了个富有网红特质的名字"金峨见面",虽然做的是素面,但10月1日正式开业后就爆火,国庆假期里,只做午餐,就

卖了1000多碗面。

"因为我们有咖啡馆成功的运营经验,所以也给面馆的运营带来利好,但乡村农文旅工作还需要不断推进。"在流量的带动下,金峨村金峨禅寺的人文、杜鹃花山和横溪水库的美景被进一步发掘,金峨村成为了"香饽饽"。于是有大公司来这里开办农文旅融合的养蜂场,有村民办起了民宿。最近,陈菁又引入了一家有实力的研学活动公司,并与该村朱镜我烈士纪念馆结合,打造红色教育基地。

"流量有了,就要想办法让

村民得到更多实惠。"陈菁说,村里竹林多,产竹笋,她就打造了金峨油焖笋。陈菁拿出了"金峨有礼"袋装组合特产,里面有包装精美的油焖笋、烤麸、雪菜等深加工农产品罐头,这些原料都是当地农户自产的,健康又美味。

"乡村运营并不是一蹴而就的,而是需要持续不断地努力,接下来我们需要不断完善金峨村的业态,通过专业化运营,让'网红村'成为一种常态。"陈

记者 陈善君 通讯员 王玉追

## 宁波"共享奶奶" 登上全国舞台

近日,鄞州的"共享奶奶"作为中央 社会工作部"夕阳红"志愿服务计划代 表,在2025年全国"敬老月"活动启动仪 式上展示。

"共享奶奶"为何能登上全国舞台? 其背后的故事,温暖而充满力量。

在鄞州区清泉社区,每天下午放学时分,总有一道温暖的风景:一群白发苍苍的奶奶,守候在校门口,她们的手不仅牵着自己的孙辈,还牵着邻居家、甚至陌生家庭的孩子。她们有一个共同的名字——"共享奶奶"。这项由一位普通奶奶的"举手之劳"发起的行动,如今已成长为惠及数百户家庭的社区志愿品牌,书写着"一老一幼"彼此温暖的时代故事。

故事的起点,要从袁佩君奶奶讲起。2018年,她像往常一样接送自己的外孙,得知同班同学萱萱的父母因工作繁忙,为孩子接送问题焦头烂额。袁佩君几乎没多想,便爽快地答应:"以后,我帮你们接孩子。"这一接,就是4年。从幼儿园中班到小学三年级,萱萱成了袁佩君家的"编外成员"。风雨无阻的接送、可口的家常饭菜、生病时的贴身照顾……袁佩君用无微不至的关怀,填补了孩子父母因忙绿而缺失的陪伴。

袁佩君的善举,像一粒投入湖面的石子,激起了层层涟漪。"我反正空着,我也可以帮忙""我们家孙子大了,我可以去"……社区里越来越多的奶奶被带动起来。

清泉社区有1200多户双职工家庭,约25%面临"接送难",看到这一迫切需求,社区在2019年9月正式成立"共享奶奶"志愿服务团队。

团队从最初的5人,发展到如今拥有58名核心成员、269名志愿者的温暖阵营。她们采用5人轮班制,每天准时出现在校门口,将接回的孩子们统一带到社区的"妇女儿童之家",辅导作业、组织游戏,直到最后一个孩子被家长接走。最多时,她们一天照料过40多个孩子。

"共享奶奶"项目,解决的远不止接送问题,它构建了一个"老幼共融,邻里互助"的温暖循环。

对于年轻父母而言,"共享奶奶"是能让他们安心奋斗的"亲人";对于"共享奶奶"而言,这份事业让她们的退休生活重新充满了价值感和成就感;那些被照料过的孩子,也与奶奶们结下了深厚的情谊。

如今,"共享奶奶"被越来越多人所熟知。这道"流动风景线",正以其最质朴的邻里温情,提供了一份关于信任、奉献与凝聚力的动人答卷。

记者 王悦宁 通讯员 李媛媛 魏辉

