我打我的浙BA

主力缺阵仍拼劲十足！

余姚客场不敌温州

比赛现场。 记者 许天长 摄

9月27日晚，“浙BA”城市争霸赛A组第7轮比赛在温州瓯海奥体中心体育馆举行，余姚队客场挑战东道主温州队。余姚队核心球员因伤缺阵，最终球队以63:84不敌温州队。

此役余姚队遭遇阵容调整压力，徐启超、王振懋因伤缺阵，相较于上一场张钦与王浙进入参赛名单。首发阵容方面，余姚队派出虞航、陈嘉乐、马翔宇、牛哲威、何钰昊搭档登场；温州队则以颜谋植、戴子特、叶光辉、余得彰、杨希龙组成先发五虎。

比赛开始后，温州队利用中距离和内线优势连得12分。尽管余姚队中途尝试用暂停进行调整，但是球队在进攻端状态有些不佳。首节进行5分多钟后，余姚队由吴斌补篮完成首次得分。利用内线优势，温州队多次通过二次进攻完成得分，分差也保持在10分以上。首节结束，温州队24:10余姚队。

次节较量，余姚队手感回暖，上半段打出一波10:5，成功将分差缩小到个位数。不过温州队继续选择内线“发难”，连得6分做出回应。此后，余姚队进攻再次受阻，温州队多点开花，后者领先优势达到21分。落后之际，何钰昊成为余姚队的稳定进攻点，他用中距离和突破帮助球队。半场结束，余姚队28:49温州队。

进入下半场，两队各有得分，温州队将分差保持在20分以上。尽管比分落后，余姚队依然选择每球必拼；场下，余姚拉拉队的声音也依旧热烈。后半段，余姚队状态稍有些回暖，但是温州队三分手感“火热”，双方分差并没有较大变化。三节战罢，余姚队47:70温州队。

第四节比赛，面对较大分差劣势，余姚队并未打乱节奏，依旧保持稳定的攻防体系，全力打好每一个回合。最终全场比赛结束，余姚队以63:84不敌温州队。数据统计显示，余姚队何钰昊、谢祺君、徐振凯三位球员均突破得分两位数，成为球队进攻端的核心力量。

10月4日，余姚队将迎战下一个对手台州队，后者的战绩是4胜2负。

记者 周晓思 龚旭琪

上海银行核心业务系统升级停业公告

上海银行将于2025年10月5日22:45至10月7日22:45进行核心业务系统升级，并有部分业务提前停办，相关事项告知如下：

一、升级期间，以下渠道及业务暂停服务：

1、全辖各营业网点暂停对外营业，我行自助设备、个人网银、上海银行微信公众号、企业网银、企业手机银行APP、银企直联等渠道暂停服务，个人手机银行APP等渠道部分业务暂停服务。

2、个人和对公账户（包括个人借记卡、存折、存单、单位存款账户等）支付结算、贷款、理财等业务暂停服务。

3、公用事业费代缴、资金代发等批量代发代扣业务，以及预约转账业务暂停服务。

4、10月5日至10月7日期间部分代扣代缴及收单业务的资金清算入账延迟至系统恢复后处理。

5、升级期间到期的贷款业务，我行将特别提供宽限期至10月8日。宽限期内还款的，不视为逾期。

二、升级期间，以下业务可以正常服务：

1、电话银行紧急挂失（如上海市新版社保卡需紧急挂失，还需另行致电12345或社保卡线上渠道对社保业务进行挂失）。

2、我行信用卡在银联、支付宝/微信等第三方支付渠道、VISA等境外银行卡组织的消费；他行借记卡通过云闪付APP、他行银联自助机具、第三方支付渠道对我行信用卡的还款业务；我行信用卡在我行个人手机银行APP、上银美好生活APP等渠道的查询业务。

3、大额存单、心意存、通知存款等存款到期自动兑付业务仍会按期正常处理，但是相关业务查询和入账短信通知待系统恢复后提供服务。

如有疑问，敬请咨询我行24小时客户服务热线95594或访问我行官方网站www.bosc.cn查询相关信息。

上海银行股份有限公司
2025年9月28日

全国58人报名 竞聘余姚5个乡村CEO

今年9月初，余姚市推出5个资源禀赋优异的乡村，面向全国招募农村集体经济经理人（简称“乡村CEO”）。近日，报名结束，余姚市农业农村局总共收到58名高素质人才的报名材料。

乡村成“香饽饽”

报名者来自全国各地，大多是农业农村领域、农文旅行业的精英。自招募令一发出，余姚市农业农村局咨询电话就被打爆，报名者对运营余姚乡村兴趣浓厚。

记者从余姚市农业农村局了解到，此次活动报名者专业比较对口，他们大多是农业农村、农文旅相关行业的人才。有的曾在文旅公司担任运营主理人、总监；有的自己创办农文旅公司，本身就有成功运营乡村项目的实战经验；有的曾在多家文化创意公司担任过运营总监，在打造乡村农文旅品牌文化符号方面具有丰富经验；有的则是乡村民宿、餐饮、拓展营地等负责人，有着单体运营成功案例，特别希望向整村片区运营转型突破等。

很多报名者有着丰富的从业经验，而且还呈现出年轻化趋势。年龄绝大多数在45周岁以下，其中近20人为90后，甚至不乏00后。这些新生力量中有不少硕士研究生学历，他们的加入将为乡村带来更多青春活力。报名的人才来自全国各地，近的来自省内杭州、温州、台州、绍兴等地，省外的有来自一线城市北京、上海等地，甚至还有中国台湾的农文旅人才来报名。

“报名竞聘的人才都十分认真，有的为了充分了解乡村，提前走访乡村好多次，与村里对接交流，通过实地调研为乡村运营设计方案。”余姚市农业农村局相关负责人说，最近局里组织候选CEO开展统一走访乡村活动，参与者十分踊跃。

从北京赶到宁波

“我公司在北京，以前来过浙江，虽然宁波来得少，但很喜欢宁波余姚的人文，这里是王阳明的故乡、河姆渡文化的核心区。”周伟来自北京，他在北京创立了一家文化传媒公司，涉足农文旅方面多年。看到招募令，他很感兴趣，便很快报了名。

“这次余姚市农业农村局组织我们走访考察乡村，我马上从北京赶到宁波，这两天的走访让我了解了这里乡村的良好风貌，更让我感觉到相关负责人和部门身上的那股奉献乡村的干劲，他们做事非常认真负责，真是不虚此行！”周伟说。

“我们的优势是对宁波非常了解，这次报了横坎头片区的运营竞聘。”王东园来自宁波本土的资深乡村运营公司“乡遇文旅”，她说自己从事市场运营工作有20年了，以前在文旅行业宁波凤凰山主题乐园、东钱湖南苑花博园等都做过企划运营等，“目前我们在宁波江北、慈溪等地的乡村运营做得还不错，而且我的背后还有经验丰富的乡遇文旅公司的团队支持，相信一定能运营好余姚的乡村。”

走村考察等活动持续

“这次报名人数之多、人才素质之好始料未及，也增强了我们的信心。”余姚市农业农村局相关负责人表示，目前他们已经组织候选CEO进乡村考察，让报名者充分了解这些乡村，更好地为乡村发展出谋划策。

10月份，余姚市农业农村局还将组织报名者、当地乡镇负责人以及专家评审，举行初赛海选。将通过现场打分进行优中选优，再进行总决赛确定最终乡村运营者。

乡村振兴需要人才，通过招募竞聘这种活动形式，营造良好的青年入乡氛围，带动更多人才进入乡村，激活乡村，为年轻人创造更好的发展平台，也为宁波乡村高质量发展，发挥积极作用。

记者 陈善君
通讯员 金利滔 文/摄

走村考察。