

“高德扫街榜”发布

发放超10亿元补贴,鼓励线下消费

9月10日,“高德扫街榜”发布会在杭州阿里巴巴西溪园区举行。发布会上,阿里此前网传的重磅业务也正式官宣,即上线“高德扫街榜”。



“高德扫街榜”页面。

1 基于用户行为产生,称“永不商业化”

记者注意到,“高德扫街榜”已在高德APP首页最重要的位置呈现。根据“高德扫街榜”页面信息,其分为“状元榜”和“扫街榜”两大类——“状元榜”为年榜,每年更新一次,包含餐厅、景点、酒店品类;“扫街榜”为日榜,每日更新,主要以餐厅为主。消费者可根据上榜店铺的全年热度值、综合评分等进行消费决策。

在此基础上,“高德扫街榜”推出很多独有的特色榜单。比如,“专程前往”榜单,即指用户愿意花费一定的时间,跨越一定的距离去往一家店铺。这代表着消费者愿意为这家店支付更高的时间和经济成本。再如,“回头客”榜单,即多次到访同一家店,代表了对店铺的长期肯定。此类店铺通常也会得到更高评分和推荐。

据了解,“高德扫街榜”纳入了用户的行动指标,将真实的“导航到店行为”与评价反馈结合起来,避免了常规榜单容易被刷分、注水的问题。

据介绍,“扫街榜”的榜单评分主要基于两部分数据构成——行为、信用。“行为”是指包括导航、搜索、到店,以及多次前往、专程前往等真实行为,体现多维度的“用脚投票”;“信用”则是利用AI能力提升识别和过滤虚假信息,再通过引入芝麻信用体系,让“高德扫街榜”的评价信用体系能够结合用户的信用等级,进一步提升评价可信度。

发布会上,高德地图CEO郭宁表示“高德扫街榜”永不商业化。据称,该榜单也是全球首个基于用户行为产生的榜单。

2 发放超10亿元补贴,鼓励线下消费

“高德扫街榜”发布当天,高德宣布推出“烟火好店支持计划”,通过三方面大力度补贴,鼓励用户到店消费,助力烟火小店客流、交易的双增长。

出行补贴方面,高德地图针对出发地或目的地是线下商家的用户,发放价值2亿元专属到店出行补贴券包,包含公交地铁补贴、打车券、加油券等,补贴用户出行成本。

交易补贴方面,高德地图将发放9.5亿元消费券,鼓励用户前往“烟火好店”体验优质服务,包含到店优惠券、招牌菜折扣等,所有成本由平台承担。

高德还将通过首页AI推荐、搜索热词推送、导航语音播报等方式,每天为优质“烟火小店”提供5000万流量的精准曝光。同时,提供3000万元平台激励,广泛邀请行业达人帮助小店制作优质推广内容。

“高德扫街榜”还发布首份“烟火小店”榜单。首批上榜的2962家“烟火小店”覆盖全国61座城市。其中,有几代人传承的深巷老店,有家庭式经营的夫妻暖心小店,也有不靠流量只靠口碑的好店。据悉,“烟火小店”榜单将陆续覆盖全国更多城市。

此前市场传言称,阿里即将发布重磅业务,或与团购、高德相关。受此影响,9月8日至9日,阿里在美股市场连续大涨。9月9日,阿里港股收盘涨3.35%,市值一日增加近900亿港元。

记者 史妮超

工行宁波市分行亮相智博会 创新打造科技金融服务新范式

第十五届智慧城市与智能经济博览会(简称“智博会”)于9月5日至7日在宁波举行,工行宁波市分行深度参与本届盛会。该行以“以伙伴之名 携同行之力”为主题,推出全面金融服务体系(CFS),致力于打造“政银科企”协同生态,精准赋能科创企业全生命周期发展。现场,该行通过精心搭建展厅、现场互动展示、产品服务宣介等多元化形式展示了自身在科技金融领域的创新探索 and 综合服务实力。



图为智博会现场工行宁波市分行展厅

CFS全面金融服务亮相展会

走进会展中心6号厅,映入眼帘的是一面巨大的落地LED屏,滚动展示了工行近年来持续加大科技金融投入力度,完善体制机制,优化客户服务,深化生态协同等各方面所取得的成就。整个展厅科技感十足,整体采用开放式设计,象征着工行宁波市分行以开放包容的姿态,与



图为工行宁波市分行解答企业疑问

各界伙伴共同搭建科技金融的“合作之桥”,让金融活水精准灌溉创新沃土。

为满足企业多元筹融资需求,强化科技赋能,共建生态场景,在此次展会中,该行首次推出了涵盖“融资、融技、融智、融通”四个维度在内的全面金融服务方案(CFS)。“我们这次着重展示了数字普惠、工银聚富通、工银e生活等14项重点产品,以及工银科创金融—股权金服、‘走出去’企业服务方案、工银司库平台、‘星熠’科学家综合服务体系等特色服务,可以说是诚意满满。”工行宁波市分行科技金融相关负责人介绍说。

“工银科创伙伴行”深化生态协同

“工银科创伙伴行”是工商银行面向科技金融领域的一项品牌活动,通过主动对接科研院所、政府机构、金融资本、产业协会等资源,建设科技金融生态平台,围绕供需撮合、成果转化、投融资对接、综合服务,主动赋能科创企业、产业集群,推动创新链产业链资金链人才链深度融合。据工行宁波市分行科技金融相关负责人介绍,今年以来,该行已连续开展了多场“工银科创伙伴行”活动,与高校科研院所、创投机构、科创企业等一道积极探索金融服务民营科创创新路径,引发与会企业普遍共鸣。此次参展智博会也是该行“工银科创伙伴行”系列活动之一。

今年以来,工行宁波市分行始终秉承科技金融初心使命,深化科技金融“五专”服务体系,围绕宁波市科技创新和现代化产业重点领域,持续加大资源投入力度,以专业金融力量为区域科技创新与产业升级注入金融活水。截至6月末,工行宁波市分行科技贷款余额已近千亿元,较年初净增超180亿元;战略性新兴产业贷款余额近五百亿元,累计服务科技型企业五千余家。此外,该行还创新推出“小巨人贷”特色信用贷款产品,短短三月内已为我市专精特新“小巨人”企业提供3.9亿元信贷支持;落地宁波市首单“直投+AIC基金”双路径模式的股权投资项目,总计注入资金3.2亿元,为半导体国产化技术攻坚和产能提升注入强劲动能。

发布科技金融服务体系赋能数智经济

智博会期间,工行宁波市分行还举办了主题为“赋能数智经济、共建科创未来”的科技金融服务体系发布会,吸引了50余家智能制造、新材料、信息技术等领域企业代表与产业协会嘉宾参与。发布会从数智经济入题,围绕科技型企业“研发投入资金大、轻资产融资难、扩产需求急”三个常见问题,解读工行解决方案。发布会还面向初创、成长、成熟周期的科技型企业的不同需求,有针对性介绍了科创贷、产业贷、科股贷、基投贷等专属产品,让与会企业对该行的科技金融产品与服务有了更全面清晰的了解。“听完工行的介绍,原来我们在产业链上下游拓展时遇到的一些难题都有了新的解题思路,期待后续进一步交流。”某应用软件开发商表示。

“我们对区域工业自动化产业进行调研的时候发现,园区企业普遍存在融资难,很多企业主在办理抵押类贷款后仍无法覆盖其资金缺口。工行产业贷通过收集企业科创资质、纳税、销售、征信等信息,运用模型得出企业授信额度,企业通过工行网上银行线上就能提款,能很好弥补企业融资缺口。”工行宁波市分行科技金融相关负责人介绍道。

未来,工行宁波市分行将持续发挥全面金融服务优势,以实际行动服务科技创新和产业创新,全力构建资源互补、良性互动的金融生态圈,为宁波建设“全球智造创新之都”注入源源不断的金融动能。

徐文蕾