开新局

走进宁波如意股份有限 公司(以下简称如意)创始 人储吉旺的办公室,记者注 意到一个细微变化——他办 公室墙上的电子显示屏,从 两块增加到了三块。隔着整

整一个小时的时差,新添的 那块屏幕上,正实时展现着 公司柬埔寨工厂忙碌运作的

投产,占地约三万平方米。

虽已年过八旬,储老依然时

刻牵挂着一线动态,"有了

这块屏,我随时都能掌握那

持续扩大产能,它的产品也

在点亮更多国家和地区的市

场,从非洲、南美洲到中东,

场,如意坚持"向内修炼":

鼓励员工集思广益、推动

产品创新、加快新品上市,

竭力避免陷入无意义的价

意不仅有效提升了产品价 值,还进一步拓展了利润

空间。据悉,今年上半年, 在产值与去年相比大致持

平的前提下,利润实现逆

业务触角不断延伸。

格内卷。

势增长。

随着如意加速"出海"、

为了开拓更广阔的市

正因为这样的策略,如

里的工作情况。"

"柬埔寨工厂去年正式



"先有老鼠,后有猫"

储吉旺常对员工说的一句话 是:"先有老鼠,后有猫。"

他口中的"老鼠",指代的是 新产品,"猫"则是市场:"你把新 产品生产出来了,新市场自然就 出现了。"

为激发创新活力,如意集团 大力鼓励员工投身新产品研发。 记者在厂区走访时看到,宣传栏 里张贴着一份份醒目的"英雄 榜",上面详细记录着员工们的创 新实践与相应奖励:钣金车间沈 某某优化了槽钢车冲支板孔模 具;电焊二车间张某某自制台阶 轴定位靠山……每一项小改小 革,对于公司都具有非凡意义。

这些涵盖产品生产、设计等 多方面的小创新,事无巨细都拥 有一席之地,每一位创新者也都 榜上有名。每到用餐、收工等人

流密集时段,橱窗前总围满人,看 谁又被表扬了,令一线员工热血

这是如意鼓励创新的妙招。 "不只通报表扬,对贡献大的员 工,我们还会将其人像制成广告 牌,放在餐厅等人员密集处展 示。"储吉旺介绍。

如此大张旗鼓的赞扬,让创 新之风吹遍厂区。在这片新气象 中,新产品接二连三涌现:低噪环 保的西林电动牵引车,让使用者 轻松拖拉重物;三相堆垛拣选车 可360度旋转、平稳升降,适配各 种作业场景……

外贸形势"逆风",持续创新 的"内核"才是硬通货。

"这种策略能推动产品进入 高端线,去做别人做不了的产 品。"储吉旺偶然间看到一款同 行生产的产品后,这一感悟变得 更深。

那是一款外形类似西林搬运 车的产品,售价仅几百元。而如 意的产品则卖1000多元。

他起初不解,价格怎么能压 得如此之低?调研后发现,对方 用料远不如自己的扎实,人工成 本又低,足以见得行业"内卷"的 激列程度。

"我们选择不刻意降价折损 质量去竞争,在做好现有产品的 同时开发更多高端产品,比如两 吨重堆垛拣选车。这些别人做不 了。"久而久之他发现,不仅当初 贪便宜的客户因质量问题又回来 了,那些需要高端产品的客户第 一时间也会想到如意。就这样, 利润空间不仅没有缩小,反而进 一步扩大了。

"星星之火,终可燎原"

除了修炼内功以外,在国际 贸易环境复杂多变的当下,只盯 着传统欧美市场已不足以抵御未 知风险。对此,储老的策略是,打 开世界地图做生意,不因市场小 而放弃任何机会。

尽管美国市场仍占如意出口 贸易的最大比重,但他们从未停 止开拓"新大陆"的脚步。

今年3月,该公司销售总监 施敏雪在墨西哥出差途中无意 看到路边经销商的广告牌上展 示叉车的产品。"我当时心里犯 嘀咕,为什么不选我们的产品? 可能他们不了解有我们这样一 家企业,

这块广告牌萦绕在施敏雪心 头久久挥之不去。办完事后,她 立刻打车前往对方公司亲自上门 推销自己的产品。对方被她的诚

意打动,约她当月29日一同聚 餐。双方在席间相谈甚欢,首次 合作初见端倪。

5月初,这位墨西哥经销商便 迅速下单,订购了价值八九万美 元的叉车产品,整箱货物已于7月 下旬发出。此外,对方还计划于 今年10月前来参观如意的厂房。

"只要给我们一个展示的机 会,客户极大可能就会下单。"施 敏雪所言不虚。

去年,如意携少量产品随客 户赴非洲参展,意外吸引众多客 商目光。曾有非洲客商见到样品 后,当即订购144台单价1700元 的搬运车。

"开拓这些新兴市场不难,只 需通过展会持续亮相。只是初期 体量小,这就要求我们要有足够 的耐心。"储吉旺坦言。目前,他 们正在积极筹备以独立厂商身份 参加12月份的埃及展会,争取将 更多产品推向非洲市场。

在开拓新市场的征程中,如 意的贸易版图持续扩大,已从最 初的美国、欧洲逐步延伸至摩洛 哥、尼日利亚、肯尼亚、纳米比 亚、毛里求斯、阿尔及利亚等非 洲国家,以及墨西哥、巴西等南 美市场。

储吉旺表示:"以非洲市场为 例,虽然目前仅占出口总额1%, 但我相信积少成多。星星之火, 终可燎原。"

"我们一直在努力追赶,从不 畏惧危机。企业发展不可能总是 一帆风顺,关键在于要不断寻求 克服困难的途径。"储吉旺说,盛 衰相生,衰中求变,方能成功。

记者 王婧 单玉紫枫 文/摄



如意集团的产品。