

机甲筑梦！

宁波00后小伙 回乡孵化模型文化

在宁海县跃龙街道的一处街角，新开的“游典模玩”模型店里，23岁的王乐骥正俯身指导顾客拼装一台机甲模型，动作娴熟得像在雕琢艺术品。作为宁海首家模型体验店创始人，这位戴着黑框眼镜的年轻店主，用近十年的热爱与坚持，“拼”出了一条自己的创业路。



1 模型不仅是玩具，更是立体艺术

走进这家约70平方米的店铺，仿佛踏入了一个微缩的机甲世界。玻璃展示柜里整齐陈列着万代、高达等知名IP的限量模型，墙面上《机动战士高达》的海报泛着怀旧的光泽。午后的阳光透过橱窗，在金属质感的模型上投下细碎的光斑，为店铺增添了几分科幻氛围。

“没有投入太多钱在店面装修上，我觉得这些模型本身就是最好的装饰。”王乐骥笑着说。他穿梭在店铺中，时而俯身指导小学生调整机甲模型的关节角

度，时而与成年玩家讨论喷涂技法。这个开业不到两周的宁海首家模型体验店，已成为当地手工爱好者新的聚集地。

王乐骥的商业模式并非单纯依赖产品销售。“我店里的产品价格其实和网店持平，利润比较低。核心价值不是靠商品差价盈利，而是打造一个沉浸式的模型文化体验空间。这里有专业的工具、系统的指导，还有一群志同道合的爱好者。”他指了指店内8个专业工位，其中两个位于二楼的工位还配备了喷涂设备，水口钳、

砂纸、刻线刀等工具一应俱全。

“千万别把这里当成玩具店。”王乐骥的语气突然认真起来，“模型不仅仅是一个玩具，它更是一种立体艺术，一种生活方式。本地玩家少，我就培养玩家。我们这类店铺在杭州、广州等地已有较为成功的案例。”

他看着工位上正在体验拼装的孩子说：“曾有位阿姨带着读小学的儿子来体验，原本只想玩一小时，结果母子俩拼了整整一下午。我希望我的店能成为大家放松身心、发挥创意的乐园。”

2 从“不务正业”到创业变现

“选择这个行业更多是因为热爱，我觉得做自己擅长且热爱的事会让生活更轻松。”王乐骥的指尖轻轻拂过柜台里一台泛着金属光泽的高达模型，那是他高中时攒钱买下的绝版藏品。他告诉记者，开一家这样的模型店，是他从高中时就有的想法。然而，这条路上从未缺少质疑声。

王乐骥坦言，最初父母是反对的，“小时候，我就很喜欢这些模型。但是到了初中，随着学业压力的增大，爸妈开始反对。”

中考前夕，母亲将他珍藏的模型当作“影响学习的玩物”扔进了垃圾桶。“那时候，家里火药味十足，我们经常吵架。我想通过玩模型来减压，但我母亲觉得我是在‘不务正业’，影响学习。直到高中，父母看到我把爱好变成收入来

源时，态度才逐渐软化。”

王乐骥高中就读于宁海县第一职业中学，是建筑装饰专业的毕业生，但他并不确定是否要把建筑行业作为以后就业的方向。此时，他已经有了了一定的模型制作技能，开始通过网络接代工订单。“高中时，一个暑假最多赚过4000多元。所有制作技术都是网上自学，靠的是日复一日的打磨。”那时候，王乐骥发现自己的未来或许不在建筑工地。

随着国产模型产业兴起，王乐骥敏锐捕捉到商机。在杭州积累了一年专业代工经验后，他带着10万元启动资金回乡创业。“店里在销售的许多模型是我从高中开始长年累月积攒下来的，那时候就开始在囤货了。”他轻抚着柜台里几款绝版模型，

其中有的价格已翻了几番，“这些不仅是商品，更是我的青春。每一件都记录着这些年的热爱与坚持。”

面对当地模型市场的空白，这位年轻创业者有着长远规划，他计划推出模型教学、喷涂定制服务，并尝试与学校、社区合作推广模型文化课。王乐骥表示：“拼装模型能培养耐心和空间思维，我希望这里能成为宁海模型文化的孵化器。”

如今，他每天既要打理店铺，又坚持接单代工以维持资金流。“我觉得风险与机遇是并存的。”谈及未来，他计划组建本地模型爱好者社群，举办拼装比赛，“就像拼模型一样，创业也要一步步‘拼’出来。”

记者 钟婷婷 文/摄

宁波大宗商品数字化服务商 拿下企业“数字身份证”发行权

7月9日，全球法人识别编码基金会（GLEIF）宣布，大宗易行科技（宁波）有限公司（TradeGo）正式获得可验证全球法人识别编码（vLEI）授权发行机构资质，成为全球首家获得该资质的大宗商品数字化服务商。

根据官网，GLEIF由金融稳定理事会在G20（二十国集团）的支持下于2014年成立，旨在支持全球法人识别编码（LEI）的施放和应用——通俗地讲，相当于给每个“法人”发放“身份证”，让每一家企业、每一笔交易的信息都有迹可循，大幅提升市场透明度。

TradeGo全球市场总监王上告诉记者，vLEI不仅是包含企业信息的“多国数字身份证”，更是构建全球贸易互信的基础设施。它具备“数字证书”的能力，能通过加密技术验证其授权代表的身份，确定跨境贸易的交易主体，让每一笔交易都可追溯。

此次获得vLEI授权发行机构资质，意味着TradeGo不仅能为自身平台的企业用户发放“身份证”，还能向金融机构提供基于vLEI的解决方案和相关服务，助推离岸贸易等外贸新业态的发展。

“由于离岸贸易交易通常‘钱货分离’，即货物和资金的流动路径不同，金融机构和监管部门难以判断交易的真实性。而vLEI的引入，能够让交易主体、监管部门、金融机构获得核验业务的数字凭证，让贸易欺诈和单据造假无处遁形，确保交易的合规，促进离岸贸易的高质量发展。”王上说。

作为浙江自贸区宁波片区企业，TradeGo由中国石油国际事业、中化能源、中远海运能源、中国银行等多家行业龙头企业合资成立，致力于打造基于区块链技术的大宗商品国际贸易数字化平台。

“在传统的大宗商品贸易中，国内进口商要凭借出口商签发的纸质提单提货，而我们利用区块链技术，实现提单等核心单据的数字化流转，避免单据丢失或被篡改的风险，将单据流转效率提升60%以上，还进一步利用电子物权单据为企业提供创新的融资方案。”王上介绍道，后续，公司将继续围绕大宗商品贸易数字化叠加增值服务。

眼下，宁波正力争建成具有区域竞争力和国际影响力的大宗商品资源配置枢纽。TradeGo获得vLEI授权发行机构资质的喜讯，意味着宁波在大宗商品进口贸易领域，手握一张“含金量”十足的“数字通行证”。

接下来，浙江自贸区宁波片区还将开展大宗商品贸易数字化试点，深化大宗商品现货与期货市场联动，推广数字提单、电子仓单等数字化凭证的应用规模，助力大宗商品贸易链和数据链深度融合。

记者 严瑾 通讯员 毛飞英 方宇舟