

“串”一颗葡萄

“串”出共富新图景

摘一串“红宝石”葡萄，喝一杯果香拿铁，再带孩子亲手做一份葡萄面包——这样的周末亲子游，你心动了吗？

这两天，北仑区大碶街道九峰片区清泰水果研究所（青泰园）的“妮娜皇后”葡萄迎来丰收季。不同于往年单纯的采摘模式，今年九峰山片区新业态频出，“葡萄+”的创新组合，正为这里的乡村共富注入新活力。



该品种葡萄色泽如红宝石。



孩子们在大棚里体验采摘乐趣。

1 新业态：从单一采摘到全链条体验

在清泰水果研究所的智能温室大棚里，色泽如红宝石的“妮娜皇后”葡萄迎来丰收季。一颗颗葡萄缀满枝头，果实像乒乓球般饱满，糖度可达20度。而在九峰儿童森泰馆，烘焙师正用新鲜采摘的“妮娜皇后”葡萄制作果酱面包，空气中

弥漫着果香与麦香；特调饮品“妮娜皇后冰美式”也以新品姿态上市，果肉与咖啡的碰撞，让不少人愿意为之买单。

“我们今年推出了‘采摘+制作+品鉴’的全链条亲子研学路线。”清泰水果研究所负责人朱孟定介绍，游客不仅能体验

智能大棚里的采摘乐趣，还能在研学老师指导下，用葡萄制作果酱、烘焙点心，甚至参与葡萄主题手作。

“上周六的亲子活动，30组家庭从上午玩到下午，人均消费超200元，也带动了周边农产品的销售。”

2 技术赋能：提前一个多月上市

“妮娜皇后”是巨峰系四倍体欧美杂交品种，肉质细腻、硬脆，无核，风味独特，色泽如红宝石。国内引进后曾因其上色非常困难，在长三角地区难以实现量产。

在宁波，清泰水果研究所（青泰园）是为数不多的种植基地之一。在前两年试种阶段，“妮娜皇后”一般是在7月

中旬上市，而今年提前了一个多月，这得益于该果园自主创新的根域间加温系统与数字农业技术。今年该果园种植面积18亩，通过实时监测大棚温湿度、智能调节光照与土壤条件，亩产达1000公斤，精品果率超80%。

“你看这串葡萄，通体红润如宝石，这是数字技术精准调

控的成果。”朱孟定指着一串600克重的果实介绍，数字农业为这个品种的葡萄实现了着色技术突破，而大碶街道“碶彩农耕”区域品牌的赋能，让葡萄不愁销路。最近几天，订单不断，老客户送礼与年轻人尝鲜成为消费主力，采摘与预约下单两种模式并行，双休日均接待游客比去年提增30%。

3 “葡萄经济学”：小果实串起大产业

当数字农业遇上青春力量，大碶街道“青藤计划”青年入乡实践站近期在清泰水果研究所启用。站内设有数字农业实验室与创业孵化室，20余名返乡青年在此学习智能种植技术、农产品加工工艺与电商运营。

“在实践站，我正在学习短视频营销，现在每天都在帮果园带货。”“95后”新农人李婷坦言，实践站不仅提供技术培训，

还对接了冷链物流与城市商超资源。

据了解，实践站正在孵化“葡萄+文创”“葡萄+电商”等5个创业项目，让年轻人在乡村找到“诗与远方”的同时，也为果园的葡萄产业注入创新活力。

从单一葡萄种植到“农业+文旅+研学+创业”的多元业态，“妮娜皇后”正演绎着乡村共富的新逻辑。

“今年果园预计直接产值比去年增长20%，带动周边餐饮、物流等产业链增收200余万元。”大碶街道相关负责人表示，通过“品牌赋能+技术创新+青年引领”，当地正在构建“一颗葡萄的共富生态圈”——农民以土地入股分红，青年靠技术创业增收，游客在体验中感受乡村魅力。

记者 陈烨 通讯员 王维虹

宁波精达并购重组尘埃落定

募资约1.8亿元，收购无锡微研

历时超一年，宁波精达（603088.SH）易主后的首单重组案尘埃落定。

近日，宁波精达公告称，已向控股股东成形控股发行股票募集资金约1.8亿元，新增股份已于2025年6月9日完成登记手续。本次募资是宁波精达资产重组的一部分。今年5月，宁波精达作价3.6亿元，以发行股份及支付现金的方式完成对无锡微研股份有限公司（以下简称无锡微研）100%股份的收购，无锡微研成为宁波精达的全资子公司。

定向增发，持股比例提升

根据公告，宁波精达以5.58元/股向控股股东成形控股发行3225.8万股，募集资金总额约1.8亿元，扣除相关费用后的募资净额约1.78亿元，锁定期为36个月。定向增发完成后，宁波精达总股本预计增至5.02亿股，成形控股预计持有宁波精达1.61亿股，持股比例将从27.43%增至32.09%。

无锡微研主营业务为换热器装备、精密压力机的研发、生产与销售，产品广泛用于空调、电机和汽车行业。

宁波精达表示，无锡微研与公司的业务互补性较强，公司将加快向定制化成形技术及装备综合服务商转型，公司综合竞争力增强，进一步开拓应用领域和境外市场，进而提升经营业绩。

在合并无锡微研后，宁波精达的资产总额、净资产及业务规模将进一步得到提升。重组草案显示，截至2024年9月末，无锡微研资产总额4.07亿元，负债总额1.88亿元，归母净资产2.1亿元。

2022年至2024年9月，无锡微研分别实现营业收入2.16亿元、2.61亿元、2.05亿元（2024年前9个月，下同），净利润分别为1545.24万元、3742.89万元、2856.01万元，扣非后净利润分别为1830.92万元、3506.24万元、2722.93万元。其中，各报告期内，无锡微研境外主营业务收入占比呈上升趋势。

国资入主后的首次资产重组

值得一提的是，本次收购也是宁波精达易主宁波国资之后首次推出资产重组。

2023年初，宁波精达完成控制权变更，宁波国资委麾下宁波通商集团以10.85亿元收购成形控股100%股权，宁波精达实控人由郑良才、郑功变更为宁波市国资委。

宁波国资入主宁波精达后，2023年、2024年，宁波精达分别实现营业收入7.09亿元、8.18亿元，同比增长8.94%、15.38%；净利润1.59亿元、1.65亿元，同比增长11.58%、3.37%。2025年一季度，宁波精达实现营业收入1.86亿元，归母净利润3638万元。

伴随着这次资产收购，在二级市场，宁波精达股价也走出了一波漂亮的上升弧线，去年9月至10月曾一度触及历史高位13.15元/股，最大涨幅超130%。截至6月12日收盘，宁波精达报收9.20元/股，总市值达46.22亿元。

无锡微研的加入，能否给宁波精达注入新的发展动能，值得期待。 记者 张恒