

宁波厨电“大拿”跨界搞起机器人

近日,嘉兴方觉机器人产业创业投资合伙企业(有限合伙)成立,执行事务合伙人为甬上致善(宁波)私募基金管理合伙企业(有限合伙),出资额6531万元。

企查查股权穿透显示,该企业由宁波方太厨具有限公司(以下简称方太厨具)等共同出资。其中,方太厨具出资5000万元,占股76.56%。



方太厨房智能机械助手。

1 跨界已不是第一次

方太厨具成立于1996年,从燃气灶起步,如今已构建涵盖油烟机、灶具、整体厨房的完整生态链。2023年,方太厨具以18.7%的市场份额连续八年蝉联全国吸油烟机销量冠军。

作为传统厨电领域的“大拿”,方太厨具跨界已不是第一次——2018年,方太厨具成立杭州方太智能科技有限公司,经营范

围涵盖智能机器人的研发、物联网技术研发等多项科技服务;2020年,方太厨具旗下轻厨品牌米博全球首发1000台“一机多用烹饪型机器人”,尽管彼时轻厨概念在市场中尚未成形,但该产品一经发布便销售一空;今年,在中国家电及消费电子博览会(AWE2025)上,方太新推出的3D全感知机械臂亮相,该产品可

实现从菜品的切配到全流程明火烹饪。

此外,方太厨具还入局人工智能“赛道”,推出AI Genie、多维传感AI慧眼等新产品,并在其Healthy CookingGPT基础上接入DeepSeek,实现烹饪导航与自动烹饪两大场景“破界”,让用户从食谱规划到烹饪出炉,仅凭“一只手”。

2 实现未来厨房的交互闭环

中研普华研究院报告显示,2025年,中国厨房电器市场规模预计达到2450亿元,同比增长10.50%。与之而来的是厨电行业竞争愈发激烈——老板电器凭借“智能烹饪系统”抢占年轻用户;新锐品牌如火星人、亿田,以“场景化体验”“性价比革命”快速崛起;西门子、博世等外资品牌则用“全屋智能生态”与华为、小米等国内科技巨头一较高下……

如今,厨房早已跳出单一的烹饪功能成为都市家庭“第二客厅”。方太厨具在这场厨房场景

智能化竞赛中,欲通过突破硬件边界,整合用户对健康、科技、性能等方面的需求,实现未来厨房的交互闭环。

回溯方太厨具的发展历程,技术的跃迁成为其突围关键——

2004年,方太厨具推出“方太魔盾”油烟机,首创双电机降噪技术,解决“油烟机越用越吵”的行业痛点,使其年营收实现10亿元的突破;

2010年,智能厨房概念兴起时,方太厨具又启动“全球厨房”战略,其工程师团队研发出全球

首款智能语音控制油烟机。2018年方太厨具上市时,以该产品为代表的智能产品线贡献了35%的营收增量;

2024年财报显示,方太厨具实现营收176.8亿元,同比增长4.3%。其5G+工业互联网平台已实现关键零部件生产效率提升40%,这是其第三次自我技术革命的成果。

2025年中国品牌价值评价信息显示,方太厨具品牌价值已超200亿元。

记者 张恒

大额存单利率普降至“1”字头 国债平替补位

随着存款利率集体下调,曾经是揽储利器的大额存单,如今利率也跌到“1”字头。目前,市面上不仅难觅5年期大额存单的踪迹,甚至不少银行纷纷下架3年期大额存单,大多数银行在售大额存单的最长期限缩短至2年期。

5年期大额存单已无踪影

记者在国有大行APP搜索发现,工商银行、建设银行、农业银行的APP页面上,5年期大额存单已无踪影。工商银行仅提供最长3年期产品,利率为1.55%;建设银行有3年期产品在售;邮储银行大额存单页面没有产品上架,仅在转让区内能找到一款利率为1.49%、期限223天的转让产品。

股份制银行大额存单同样在收紧。华夏银行下架3年期、5年期大额存单,当前仅售2年期以内产品,2年期大额存单最高利率为1.4%。APP已不见中长期大额存单踪迹,仅余一款1年期、年利率2%的产品;招商银行大额存单的最高年限也是2年,利率1.4%。

而以往一些中小银行以大额存单为优势产品,如今面对高息的压力,大额存单也做了调整。通商银行手机银行页面上,大额存单产品并未上架,往年这家银行的大额存单在市面上利率处于较高水平。

“这是银行为了应对息差下降而进行的主动调整,希望通过降低负债成本暂缓息差下滑的趋势。银行主动减少长长期限负债,以规避未来资金成本与收益倒挂风险。”业内人士告诉记者。

国债是比较好的替代品

融360数字科技研究院数据显示,2025年3月,银行发行的大额存单1年期平均利率为1.719%,2年期平均利率为1.867%,3年期平均利率为2.197%,5年期平均利率为2.038%。

目前来看,3年期大额存单利率普遍集中在1.55%至1.8%,较2024年同期下降约80个基点。虽然仍有在售的大额存单,但在利率方面的优势已经微乎其微。

随着长期型大额存单的下架,有长期储蓄需求的用户该把存款放在哪呢?“如果储蓄的需求在5年以上,建议市民选择储蓄国债。”某银行业人士表示,6月10日发行的3年期储蓄国债利率为1.63%,5年期储蓄国债利率为1.70%,与大额存单相差不多。

在宁波地区,邮储银行国债销售一直处于前列。记者了解到,6月国债发售的第一天(6月10日),宁波分行销售了1726.94万元。

尽管从销售数据上看,国债仍然是抢手货,但相比上月,本月国债利率走低,销售略微受影响。从5月发行的两期储蓄国债(凭证式)票面年利率来看,3年期票面年利率为1.93%,5年期票面年利率为2.0%。与大额存单20万元的起步价相比,国债以100元为认购起点,其门槛也远低于大额存单。

记者 周雁