



张育斌 智慧灌溉为犁 “种”出更多好企业



人物名片

张育斌，宁波财经学院数字技术与工程学院副教授、宁波市领军与拔尖人才，入选浙江省“院士专家结对培养青年英才计划”。

在宁波财经学院实验室与耀峰节水科技有限公司(以下简称耀峰公司)车间之间，张育斌的脚步从未停歇。

作为宁波市首批“科技副总”，他将高校科研的严谨与企业创新的务实深度融合，以智慧灌溉技术为支点，撬动传统制造企业的蜕变。

日前，记者走近这位科技先锋，聆听他如何用技术“解渴”现代农业，以产教融合赋能中国智造。

1 一场灌溉引发的科研革命

“喷灌不该只是‘手动浇水’，而应是农田的智慧神经网络。”谈起科研方向的转变，张育斌回忆起多年前的一幕。

硕士攻读自动化专业的他，在一次桃园基地考察时与节水灌溉结缘——当看到果农顶着烈日手动操作老旧喷灌设备时，他萌生了“喷灌的未来应该是自动化全场景应用”的想法。为此，他毅然转向智慧农业研究，攻读博士期间专注节水灌溉技术，此后十余年的科研道路也始终围绕着智慧农业产业工程领域展开。

与耀峰公司的结缘则更具戏剧性。2022年12月，在一场宁波市农业技术研讨会上，张育斌关于阀门仿真的报告吸引了耀峰公司“第二代”掌门人张峰的注意。

当时，张峰拿着产品图纸直接找到张育斌表示：“我们的电磁阀卡在延时难题上很久了。”二人一拍即合，就专业性难题展开了深入探讨。正是这场“技术急诊”，开启了校企合作序幕。

2024年，宁波市科技局牵头出台《宁波市深化“科技副总”工作实施方案》，鼓励科研人员特别是青年人才到企业担任科技副总。乘着政策的东风，张育斌与耀峰公司的合作愈发紧密。

作为一家拥有50余年历史的宁波本土制造企业，耀峰公司正面临从代工到自主品牌的转型阵痛。而张育斌带来的数字孪生技术和智慧农业系统，恰似一剂精准的“强心针”，为耀峰公司注入全新的源动力。

2 让中国阀门装上“智慧大脑”

“当前市场主流的电器阀分为四大类，各有一套控制系统，就像手机充电器一样互不兼容。”张育斌形象地道出行业痛点。

传统阀控器通用性差、抗堵性弱、寿命短等问题，严重制约着智慧农业的普及。

为此，张育斌带领几名师生组建攻关小组，将学校实验室的仿真建模与企业车间的实测数据结合，耗时数月研发出无线智能阀控器——这款仅手掌大小的设备，通过通用屏幕连接云端，让不同阀门实现“一机控百阀”，灌溉响应速度与寿命都得到显著提升。

在耀峰公司鄞州灌溉示范基地，这项技术已开花结果：土壤湿度传感器实时传输数据，云端系统自动生成灌溉方案，阀控器精准执行指令。

“以前巡田靠脚，现在‘看屏知旱涝’。”张育斌展示着示范基地数据。该成果助力耀峰公司斩获2024年中国民营科技发展贡献奖科技进步二等奖。

通过开展科技副总行动，耀峰公司与宁波财经学院实现了校、企、人协同发展、互利共赢，并进一步带动相关产业转型升级。

截至2024年底，双方联合研发阀门控制器1套，攻克现有市场主流的四类电器阀的控制器不通用问题；建成智慧农业平台1个，鄞州、宁海等灌溉示范基地3个，面积近500亩。

从代工企业成功转型为自主品牌企业，耀峰公司的产品线从制造类产品扩展到产品、智慧系统、工程示范应用，研发创新周期进一步缩短。

3 构建产教融合创新生态圈

站在耀峰公司“智慧农业技术与装备重点实验室”前，张育斌勾勒出未来蓝图：企业3-5年内搭建起国家级技术平台；组建中国节水技术协会宁波分会，串联上下游企业形成产业集群。

更让他自豪的是“清单式人才培养计划”——学生前两年在校学习，后两年按企业需求“点对点”实训，毕业即可达到工程师水平。

“通过校企联合方式培养的专业人才，毕业即可实现对口就业。有的学生深度参与过阀控器

研发，还没毕业就被企业预订了。”谈及培养模式的发展潜力，张育斌信心满满。

对于个人规划，这位“双肩挑”的科技先锋目标清晰：继续深耕阀门系列化研究与数字孪生平台开发，组建节水灌溉技术团队，孵化更多强大的制造业企业。

张育斌既是高校教师，也是企业副总；既要突破技术壁垒，更要培养创新火种。正如他常说的：“科研论文应该写在田间地头，智造未来必须校企携手。”

记者 施文 实习生 陆锦骏

宁波银行专栏

宁银消金三周年：以专业筑基 用温度护航 书写普惠金融新篇章

2025年5月，宁波银行子公司浙江宁银消费金融股份有限公司迎来三周年司庆。三年来，宁银消金深耕细作，交出一份亮眼的成绩单——公司总资产超600亿元，客户数超1500万户，不良率始终低于行业平均水平。

在消费金融行业高质量发展新阶段，宁银消金以专业服务满足民生需求，以科技赋能筑牢风控防线，全力书写普惠金融的温暖答卷。

匠心服务 圆您梦想

春节后，程女士的新房装修遭遇资金短缺一度停滞，定期尚未到期，提前支取将损失不少利息，为了解决燃眉之急，程女士找到了宁银消金。业务经理在了解程女士

的情况后，详细介绍了公司的春日活动，并为其量身定制了一套解决方案。最终，程女士顺利申请到了所需额度，装修工程得以如期进行。

在宁银消金，每一个需求都值得认真对待。公司深入了解客户需求，通过精细化产品设计与定制化专业服务，为每一位客户量身定制解决方案。宁银消金以专业和温度，成为值得客户信赖的金融伙伴。

智能风控 为您护航

今年3月，宁银消金的电诈识别体系再次成功阻止了电信诈骗，保护客户章先生免受十余万元的资金损失。章先生在诈骗分子的诱导下，准备申请贷款，就在提交申请时，智能风控系统识别出了异常交易

特征，立即触发预警。案调团队第一时间联系章先生，详细了解情况后，向章先生分析解释电诈套路，并进行风险提示和劝阻，章先生及时停止了借款。

在宁银消金，每一笔资金都得到有效保护。公司始终将客户资金安全放在首位，通过大数据分析和人工智能技术，不断完善智能风控体系，筑起坚固防线。宁银消金以智慧与科技，为客户的金融安全保驾护航。

普惠金融 与您同行

在线下，宁银消金走进商场、社区、学校、企业，开展一系列宣传活动。通过“你我同心，反诈同行”“以金融普惠之光，温暖城市守护者”等主题，讲述真实案例，传授反诈技能，让金融知识深入人心。

在线上，“宁银金融”微信公众号打造了“锦鲤讲消保”公益品牌，将防范电信诈骗、抵御金融黑灰产等专业的知识转化为通俗易懂、趣味十足的漫画图文，触达更多的金融消费者。

在宁银消金，每一次普惠宣传都是温暖触达。公司始终将社会责任扛在肩上，把消费者权益保护视为重要使命，不断创新金融宣教方式，让金融知识变得生动有趣，真正走进千家万户。

三载春秋，初心如一。立足新起点、新征程，宁银消金将继续以专业为笔、责任为墨，在守护民生福祉、践行普惠金融的道路上逐光前行，书写更多暖心篇章。

