

入围“即时无人机货物运送”项目 宁波企业助力香港低空经济“起飞”

3月20日，香港特区政府首批低空经济“监管沙盒”试点项目正式启动。这批项目由香港特区政府牵头，联合全球顶尖科技企业与研究机构，共同构建低空交通管理、无人机物流及城市空中交通(UAM)示范场景，其中不仅有美团、顺丰等互联网“大厂”的贡献，还有一份“宁波力量”——宁波翼新智能科技有限公司(以下简称翼新智能)与战略合作伙伴Lalamove共同探索的“即时无人机货物运送”项目。双方将在香港离岛等地，对药品、医疗保健品及文件等物品开展无人机配送测试，并探索复杂地理环境下无人机物流的标准化模式。

1 开辟无人机航线

“香港地区岛屿众多，彼此之间的交通运输主要依靠轮渡，对于一些时效性要求较高的物资，难以实现快速送达。我们正致力于开辟无人机航线，为这些岛屿架起‘空中高速公路’，解决应急物资配送的痛点，预计在4月后正式开通。同时，我们还会为当地政府部门提供相应的飞行数据，助力其完善低空经济的相关法律法规。”翼新智能城市运营经理黄哲可告诉记者。

翼新智能与Lalamove的合作，体现

核心技术与场景经验的优势互补——作为一家宁波的高新技术企业，翼新智能具备定制化无人机研发、硬件设计以及智能制造全流程服务能力。

去年，翼新智能拿下宁波首个无人机物流运营牌照，开辟从江北万达到中海富华里社区的宁波首条“商场—社区”无人机航线，让市民感受“外卖从天而降”的惊喜。同时，该公司还打通宁波市中心血站到宁波李惠利医院的“空中通道”，将运送血浆的时间从地面交通的30分钟缩短至

12分钟，运输效率提升约60%，为患者送上“生命的希望”。

而Lalamove是国内互联网平台——货拉拉旗下的海外品牌。作为全球领先的即时物流平台，Lalamove业务覆盖亚洲、拉丁美洲及欧洲地区的400多个城市，拥有丰富的国际实战经验与成熟的配送网络。双方“牵手”后，将通过无人机连接香港的商圈、写字楼、景区等人流密集区域，大幅提升配送效率，优化城市物流体系。

2 合作背后有另一重渊源

“此次入围香港低空经济‘监管沙盒’试点项目，让我们倍感自豪。这不仅是对公司技术实力的认可，也为宁波低空经济企业对接国际标准、开拓海外市场提供重要契机。未来，我们有机会深度参与香港及周边地区的低空物流网络设计与测试，为粤港澳大湾区的低空经济规模化发展提供解决方案。”黄哲可表示。

值得一提的是，这场“甬港合作”的背后，还有另一重渊源。翼新智能董事长吴

昌永是一位祖籍宁波的香港企业家。1993年，他来到宁波创业，创立的宁波立新科技股份有限公司已是国内高低压配电柜领域的龙头企业，为阿里巴巴、华为等互联网“大厂”供货。背靠立新科技的积累，他“二次创业”成立的翼新智能，在无人机电池、电控技术等方面有先发优势。

同时，吴昌永还身体力行促进甬港两地交流。他是宁波甬港联谊会的常务委员，也是中国香港低空经济协会副主席，与

香港地区的物流运输相关部门保持密切沟通。当对方的政府和企业代表认可翼新智能在医疗配送、空中外卖、企业专运领域的落地应用后，合作的签署便水到渠成。

“推动甬港之间的新兴产业合作，我感到非常荣幸。我们将持续深耕低空经济，以前沿技术驱动场景突破，为甬港两地在科技创新、人才交流和成果转化等领域的交流贡献力量。”吴昌永表示。

记者 严瑾 通讯员 黄哲可



宁波奉化某农业发展有限公司水稻种植场景。

工行宁波市分行： 金融春雨“润”春耕

江南春正好，三月事农耕。为更好服务“三农”、助力春耕备耕，工行宁波市分行聚焦粮食种植、农业农村基础设施、农具农资等春季农业生产安排，坚持开辟春耕信贷绿色通道、持续优化担保方式、强化涉农金融产品创新应用等多措并举，积极开展“贷动振兴 工助春耕”专项行动，加大涉农信贷投放力度，让金融春雨“润泽”春耕农田。截至2025年2月末该行新增涉农贷款超过54亿元，增幅6.9%。

宁波奉化某农业发展有限公司是一家集粮食种植、加工、销售于一体的农业产业化企业，租赁土地3000余亩，主营业务为水稻种植。眼下正是春耕种植的关键时期，为扩大生产，该企业计划购置一批新型农机具，但面临资金链紧张。工行宁波奉化支行在走访过程中了解到企业需求后，第一时间组建专业团队深入企业调研，详细了解经营情况和资金需求，为企业量身定制融资方案。针对春耕生产农时短、资金

需求急的特点，该行为其量身定制了“种植e贷”产品，主动给予利率优惠，三天时间就完成了授信申报、审批和支持落地等服务，给予授信额度300万元，缓解了企业短期资金周转困难。获批贷款后，该企业及时购置了新型农机具，生产效率大幅提高，预计今年粮食产量将增加10%，带动周边农户增收100万元。“春耕在即，多亏工商银行为我们及时提供了资金，有了这笔钱，相信今年收成一定大大增加！”该企业负

责人感慨。

春耕备耕时节，农机市场迎来销售高峰。在春耕生产的关键时期，为切实解决农用机械生产企业资金周转难题，工行宁波明州支行主动出击，深入农业产业链条，全面摸排资金需求，凭借专项信贷服务，为本地农用部件生产企业注入了金融活水。

走进宁波市海曙区某车辆部件有限公司的生产车间，智能化生产线一片繁忙，一批又一批专门为拖拉机、收割

机以及农机自动驾驶系统量身定制的整车线束正有序下线，它们即将奔赴下一个生产环节，开启助力春耕的重要使命。今年一、二月份该企业线束订单量较往年呈现大幅增长态势，但是由于原材料价格的频繁波动与回款周期的不断拉长，使得企业流动资金一度紧张。“工行这笔500万元的贷款简直就是及时雨，来得真是时候！”企业法人拉着网点负责人的手难掩激动之情地说道。这笔贷款采用“抵押+信用”的组合担保模式，从提交申请到资金到账，仅仅用了4个工作日，且利率也更显优惠。这使得企业能够迅速锁定原材料价格，有效保障了生产的连续性和稳定性。另外，得益于新一代农机自动化平台线束的研发，该批次农机整机线束在信号传输速度和精确度方面实现了进一步提升，能为农机的整体作业效率再带来10%的有效增益，助力万亩农田迈向智能化耕作。

“金融服务春耕，重点在于精准‘靶向发力’和做到‘敏捷响应’。”工行明州支行相关负责人表示，该行后续将深化与农业龙头企业合作，积极对接涉农源头项目，找准发力点，通过创新供应链金融产品、提高信用贷款占比等方式，持续助力打通农用部件供应的“毛细血管”，为春耕生产与农业现代化注入更为充沛的金融动能。

下一步，工行宁波市分行将立足宁波地区资源禀赋，以更坚定的步伐助力春耕备耕及农业产业发展，不断深化金融服务创新，将金融资源精准高效地投放到田间地头，以实际行动助力乡村振兴事业。

记者 周雁
通讯员 徐文蕾 楼鑫 石珺 文/摄