



桂兰

□杨应和

她叫桂兰，来自湖南一个偏僻且贫穷的山区。她个子矮小，身体瘦弱，是通过婚姻介绍所牵线，远嫁到我们这里的。她的丈夫是个瓦工，经济同样拮据，且为人老实，不善言辞。当时，婚姻介绍所索要一万元介绍费，而她的丈夫东拼西凑后仍有一大截的缺口。

当婚姻介绍所的人因费用问题想要阻止这场婚姻时，桂兰挺身而出。她坚定地说：“我只负责你们这几天的车费和餐费，我算过了，总共只有五百多元。给你们一千元已经不少了，我又不是商品，不是出来卖的。我和我的丈夫是真心相爱，你们又不是我的父母，没有合法依据，凭什么要这么多钱？这不是在增加我丈夫的负担吗？如果你们再纠缠不清，我就报警了。”

瘦弱的她，在这一刻展现出了强大的勇气和决心，话语铿锵有力，让婚姻介绍所的人哑口无言，最终灰溜溜地离开了。她的这一举动，也让村里的老老少少对她刮目相看。要知道，在当时，有些外来女子会骗走男方的钱财，然后悄无声息地溜走。但桂兰对她的丈夫说：“你放心，我不会逃。我是真心爱你的，穷并不可怕，只要我们夫妻齐心协力，这个家一定会富裕起来的。”

怀孕期间，桂兰从零开始，刻苦学习缝纫技术。孩子上幼儿园后，她便到镇上的服装厂上班。一年365天，无论是风雨交加还是严寒酷暑，她都坚守在岗位上，从未请过一天假。每月发工资时，她都会如数交给丈夫。她和丈夫省吃俭用，几年后，他们积攒了一些钱，盖起了一幢乡村小别墅。每当村里人谈起桂兰，都会竖起大拇指，赞不绝口。

然而，正当桂兰一家人的生活蒸蒸日上时，一场意外却悄然降临。她的丈夫在工地上发生了事故，经抢救无效当场离世。当时，很多人都认为桂兰会带着工地赔偿的一大笔钱回老家。然而，她并没有这么做。她把所有的钱都存到了公公的银行账户里，然后又回到了服装厂继续工作。

岁月如梭，桂兰的儿子渐渐长大，变得高大帅气，并成功考上了省城一座大学。这么多年来，桂兰为了这个家付出了无数的心血和汗水，尝尽了生活的辛酸苦辣，但脸上总是洋溢着阳光般的笑容。她笑起来时，两个酒窝特别好看。她高高的马尾辫走起路来一晃一晃的，显得非常活泼。她个头不高，但身体里却蕴含着无穷的能量和绝不向命运低头的倔强，她的这些品质赢得了整个村里人的敬重。

桂兰虽然不是我生活中最重要的人，但她的音容笑貌时常浮现在我的脑海中，清晰而深刻。人生不如意事十有八九，我们应该像桂兰一样热爱生活，不仅在顺境中享受生活的美好，更要在逆境中保持坚韧不拔的意志。拥有桂兰那股强韧的意志力，我们的人生，便会如夏花般灿烂绽放。



勤劳可致富？

□武晋宁

宁波海曙老城区有条苗圃路，苗圃路上有一家多年卖牛羊肉的门面，去年下半年突然变脸。

这家铺面几乎在一夜之间，由临街的只有两间门面突然扩展为六间，营业面积一下子扩大了三倍。

以往只有简易装修、破破烂烂的小门面，转眼间变得富丽堂皇、窗明几净，装修有点类似上档次的小型超市，还专设了整间的大玻璃冷藏仓库房朝向街面，以作展示。明显是生意不错规模扩大了。

以前只是依靠几个小木墩子剥骨头剁肉出售的摊位，摇身变成了长长的一整排连起来的铺位，各种肉品分类放置，看起来很有点气势。店招也由原来小小的一块门匾，变成了十多米的一整条的通栏店招。

几年前在店里忙碌的只有三四个家人，每个人什么工种都干，如今店内明显增加了人手，忙忙碌碌的有近十个年轻男女，还有几个“七大姑八大姨”，个个有专门的分工。

以前老板是主要劳动力，需要亲自挥刀剁肉与顾客打交道，并自己打扫卫生，如今也操起手来，在店内店外东看西看、蹦蹦跳跳，一副老板的作派。唯一没变的是，在清晨和上午的某个时段，门前永远的人声鼎沸，有时还有点拥挤的景象。

无独有偶，紧邻肉铺的还有一家修理电瓶车的“车行”，以前仅有一间门面，店内永远的脏乱差，各种零部件油腻腻、乱七八糟地堆积在一起，老板兼修理工永远只有一个小年轻人。

也是在去年的某个时段，门面也扩大了一倍，是那种简洁大方的装修风格，店里变得干净整洁了。生意也由单一的只修理

电瓶车，变为修理+出售整车。有人告诉我，这年轻人原先只是一人打拼，靠着这个小店面，随着路上越来越多的电动自行车逐渐“发迹”，不仅从家乡接来了老婆孩子，还在市区买了商品房安居乐业，真的不简单。

不仅如此，在这条仅有短短数百米的街巷里，近年来又陆续开设了两家牛羊肉店面。他们的生意虽然不及第一家，门庭相对有些冷清，但生存下去应该也是没问题的。道理很简单，有高额的店面租金在，如果不赚钱，如何这般长期坚持下来的呢？

看着苗圃路这几家小店的变迁，我不由想起刻在中国人骨子里的一个认知，叫做“勤劳致富”，琢磨起这个话题。“勤劳致富”，一直为中国老百姓奉为圭臬，几乎无人对这话有过疑义。不过我还是感到，这句话大体来说，并没有错，但还不够准确不算完整。

我们先来看看致富的途径，究竟有哪些？我想，这是无须多想就知晓的，可谓五花八门。可以说，用正当的手段能致富，用不正当的手段亦能致富。用起早贪黑、勤勤恳恳、吃苦耐劳、踏踏实实、积少成多、积土成山的方式能致富，不用起早贪黑、勤勤恳恳、吃苦耐劳、踏踏实实、积少成多、积土成山的手段也能致富甚至暴富。

比如，投机取巧能致富吗？我想是能致富的，例子也是有的，但我感觉仅凭这种方式得来的财富，并不会长久。某种生意在某个时段碰了个巧撞上了、投对了，赚了发了，但你不是靠真本事赚来的，认知没有跟上，也不懂如何打理这笔钱，那么这种“一锤子买卖”赚来的钱，便反而会让自己盲目地认为赚钱很容

易，最后坠入金钱的深渊，被金钱所反噬。

正所谓凭“运气”赚来的钱，最后往往又会凭“实力”亏掉。也正如《国富论》里所警示的：“所有通过违背市场规律获得的财富，终将以更惨烈的方式回归均值”。

还有，靠欺诈或受贿等非法手段能致富吗？我想也是能的，媒体曝光出来那么多案例，曾经他们由欺诈与受贿得到的财富何其多也，但你也再看看，如今他们的下场如何。这帮人也是“勤劳”地钻营，不择手段地捞钱捞到了手发软的，更“勤劳”地想方设法处心积虑逃避法律的制裁。只不过“人在做，天在看”，一朝失手，东窗事发，万劫不复，处心积虑“得来”的财富瞬间化为乌有，人生也就“一夜回到解放前”，甚至人身失去自由，还牵累子孙后代，连以前都不如。

回过头来，正当的踏踏实实的勤劳苦干就一定致富吗？我感觉也不一定！如果这个命题成立，那么最有钱的人应该是车间里每天工作16个小时的装配工，事实显然并非如此。勤劳只是致富的基本前提。想要致富，还要发挥聪明才智，去占据一个好的生态位，或者选对了一个好的赛道，要有对市场的敏感，找准需求，抓住机会，目光远大，坚持不懈，讲究方法，忠实服务……在这些因素综合作用下合规经营、勤勤恳恳获得的财富，拿在手上心里也会感觉特别踏实。

说了这么多，我想说的是，只有正确的勤劳，才能致富。苗圃路上这几家靠着起早贪黑慢慢发展壮大店面，大概能说明这种勤劳方式是否能致富的道理。虽然他们还处在致富的初级或起步阶段，或许还谈不上已经赚了很多钱，但经过日复一日的辛勤劳作、改进服务、诚实经营，生意一天比一天好，口碑一天比一天响，路子一天比一天广，却是实实在在的。