手机、平板等纳入"国补"

波家电壶

3C产品补贴来了。

随着2025年消费品"以旧换新"国家补贴正式开启,补贴品类 将向以手机、平板等为代表的3C产品扩围。宁波家电消费市场 上,已有企业率先加大3C产品促销力度,撬动消费热情。

手机等纳入"国补"

在1月3日召开的国新办发布会 上,国家发展改革委有关负责人表 示,2025年,要加力扩围实施"两新" 政策,将设备更新支持范围扩大至电 子信息、安全生产、设施农业等领 域。实施手机等数码产品购新补贴, 对个人消费者购买手机、平板、智能 手表手环等3类数码产品给予补贴。

记者了解到,部分宁波家电卖 场、企业对政策早有预期,并进行提 前筹谋。目前,苏宁宁波公司虽然向 以手机、平板等为代表的3C产品扩 围的地方政策还未明确,但已从企业 端提前开启补贴。

"从2025年1月开始,苏宁针对 手机类目加大补贴力度。以苹果为 例,iphone16在企业补贴后到手价 为4999元,直接补贴1000元。自1 月以来, iphone 销售额同比增长 130%。"苏宁易购宁波公司营销部负 责人王强告诉记者。

"目前来看,在企业补贴投入后, 有力促进了中高端机型的销售。预 计在补贴细则出台后,对于购买6000 元以上旗舰款尤其是平时较少促销 的热门旗舰款来说,会有较大的促进 作用。'

宁波京东mall 赶在春节消费旺 季来临前,一方面加大3C产品促销力 度,另一方面,在采销端积极增加备 货,重点盘点手机、平板、电脑等3C数 码产品种类,积极提前备货,满足消费 者多样化需求。在集中刺激新增需求 的同时,培育新兴的品质需求。



商场里的手机柜台。

家电消费"开门红"

记者从宁波市商务局获悉, 2024年12月31日,家电家居"以旧 换新"迎来收官。2025年1月以来, 海曙、鄞州等区(县、市)继续开展冰 箱、洗衣机、电视、空调、电脑、热水 器、家用灶具、吸油烟机8类家电产 品的"以旧换新"补贴。

苏宁宁波地区统计数据显示,1 月以来,美的节能油烟机销售额同 比增长192%,石头扫地机器人销售 额同比增长141%,老板嵌入式厨房 一体机销售额同比增长128%,西门 子嵌入式微波炉销售额同比增长 116%……新质家电消费增势迅猛。

据宁波京东mall门店统计,开 年来,单门店总销售额达近2000万 元。其中,家电类目约1500万元,通 讯电脑数码等类目销售约500万元。

部分电商平台也纷纷提前部 署。2024年12月31日下午,京东 宣布,2025年消费品"以旧换新"国 家补贴拉开帷幕,京东将继续承接 国家补贴发放工作,各省市会场陆 续上线:1月1日晚8时,天猫上线政 府补贴会场,承接各省市补贴发放; 淘宝APP专门新上线"政府补贴"轻 应用,以优化用户体验。

记者 史娓超 文/摄

[行宁波市分行:

力落实小微企业融资协调工

2024年10月,国 家金融监管总局、国 家发展改革委牵头 建立支持小微企业 融资协调工作机制, 从供需两端发力,搭 建银企精准对接的 桥梁,着力破解小微 企业融资难、融资贵 的问题。机制启动 以来,工行宁波市分 行快速响应,及时落 实机制各项工作要 求,摸排企业经营情 况和融资需求,积极 提供贷款支持,取得 阶段性成效。截至 2024年12月末,该行 依托工作机制累计 走访10530户小微经 营主体,全部纳入 "推荐清单",其中 10445户纳入"申报 清单",为"推荐清 单"经营主体新增授 信505亿元,累计发

放贷款205亿元。

组建专班明细则

为落实小微企业融资协 调工作机制有关要求,工行宁 波市分行第一时间成立由行 长任组长的工作专班,研究制 定实施方案,明确目标任务、 工作措施和配套支持政策,快 速推动协调工作机制落地。 在组织开展"千企万户大走 访"活动的基础上,该行深入 小微企业生产经营各类场景, 沿着数据、资产、交易链条,进

一步加大对小微企业的金融 服务供给,为小微企业提供更 广覆盖、更优适配、更高效率 的普惠金融服务。此外,该行 还第一时间梳理和优化续贷 政策,调整业务流程,将续贷 融资服务纳入小微企业融资 协调工作机制重点工作统筹 推进,出台"一图读懂续贷政 策"操作指引,帮助小微企业 缓解资金周转困难。

对接走访快行动

工行宁波市分行组织辖 内各行积极对接各区(县、 市),及时梳理各类重点小微 企业客群服务清单,深入市 场、园区、商圈、乡村,精准对 接小微企业经营主融资需求, 将支持小微企业融资协调工 作机制从"纸面"落到"地 面"。高新区支行逐户走访辖 内专精特新企业,深入了解企 业产品特点及未来发展前景,

做好科技型中小企业的服务 工作;象山支行累计走访辖内 200多个村庄、渔场,为当地 种、养殖户送去金融活水,助 力增收增产;宁海支行组织网 点走访周边商圈、市场,了解 商户资金需求,以便捷、优惠 的工行数字普惠产品为商户 排忧解难:城区、县域行协同 发力,为小微企业、个体工商 户经营发展精准护航。



工行客户经理深入企业一线走访调研。

提升质效重服务

为持续提升普惠金融服务 质效,该行不断创新金融产品 与服务,加强数字化转型,推动 资金精准直达,满足小微企业 经营发展需求。针对商户、文 旅等小微企业和个体工商户, 结合其收款方式多样、缺少抵 押物和有效担保的特点,该行 提供便捷高效、随借随还的线 上信用产品;针对种植、养殖等 涉农领域小微群体,该行根据 不同农产品品类生长周期规 律,在农忙资金需求较大时期, 为客户提供种植e贷、养殖e贷 等线上产品,有效解决涉农领 域小微群体融资难题;针对宁 波区域发展特色,该行创新推 出"象山海产养殖贷""象山中 心菜场商户贷""杭州湾胜山布 料市场商户贷""奉化滕头村民 e贷"等特色产品,为宁波区域 经济发展提供金融活水。

小微企业和个体工商户在 社会经济发展中的作用不可替 代,是经济的毛细血管,不仅承 载着城市的经济繁荣,更寄托 着无数创业者的梦想与希望。 未来, 工行宁波市分行将持续 积极推动小微融资协调机制落 地见效,强化走访对接,提升产 品服务适配性,矢志不渝地践 行普惠金融工作的政治性、人 民性,以高度的责任感和使命 感,让普惠金融活水精准地滴 灌至每一个需要滋养的角落, 助力小微企业逐梦成长。

> 通讯员 徐文蕾 记者 周雁 文/摄