

阳明文化 走进“四明山舰”



军地双方人员合影。通讯员供图

近日，海军“四明山舰”迎来了来自“第二故乡”余姚的亲人。他们送来了一件反映王阳明军事思想的浮雕，并展开一场主题为《真“三不朽”王阳明》的座谈分享，将一代大儒王阳明的思想与智慧带入舰艇，为官兵们呈现了一场关于“知行合一”的文化盛宴。

余姚市有关领导和余姚市退役军人就业创业促进会成员单位部分企业家一起，参加了此次活动。

在浮雕揭幕仪式上，余姚市有关领导向“四明山舰”全体官兵致以诚挚问候，对他们推进双拥共建，向世界展示余姚形象表示衷心感谢。他表示，余姚素有“文献名邦”“东南最名邑”“姚江人物甲天下”的美誉，王阳明更

是明代著名哲学家、思想家、文学家和军事家，其生涯战功卓著，并形成了特殊的军事思想，对后世产生了深远影响。此次，余姚艺术家特地选取王阳明平定宁王朱宸濠叛乱一役作为题材，精心创作了这面大型浮雕赠送给“四明山舰”，衷心希望“四明山舰”全体官兵做到知行合一，努力提升本领，在祖国万里海疆扬帆驰骋，再创辉煌。

“四明山舰”领导对余姚亲人送阳明文化到舰表示感谢，并介绍了“四明山舰”的全面建设以及执行任务情况。

随后，军地双方代表共同为浮雕揭幕，余姚市退役军人就业创业促进会的代表与部队官兵代表展开了交流。 记者 张晓曦 通讯员 殷潇洁

五超联赛第七轮 宁波队收获大胜

2024 中国足球协会五人制足球超级联赛近日完成了第七轮较量，宁波慈溪观海卫北理工队收获一场大胜，以 7 比 3 大比分战胜丽水科航队。本轮过后，深圳南岭铁狼队和杭州临平吴越钱唐队继续保持连胜。

五超联赛第七轮，宁波慈溪观海卫北理工队客场挑战丽水科航队。开局不到 1 分钟，慈溪观海卫北理工队外援莫雷拉的进球就帮助球队取得领先。4 分钟后，丽水科航队邹峻接队友开出的定位球，甩头攻门得手，将比分扳平。随后，慈溪观海卫北理工队李孟洋在前场连续调整后转身破门，再度超出比分。

下半场，比分落后的丽水科航队打出擅长的“五零战术”，守门员

也加入进攻行列，马文博打进扳平比分的进球，一度让主队看到胜利的希望。但稳住阵脚的慈溪观海卫北理工队连续抓住对手回防不及的机会，将分差不断拉大，最终以 7 比 3 拿下对手。

本轮过后，深圳南岭铁狼队以七战全胜的战绩继续领跑积分榜，杭州临平吴越钱唐队少赛一场，凭借六连胜的成绩暂居次席，石家庄福美队和宁波慈溪观海卫北理工队分别排在第三位和第四位。

射手榜上，上海嘉定交发同济队的外援莱昂纳多以 12 球排名第一，宁波慈溪观海卫北理工队的韩毅、莫雷拉分别打进 7 球，与其他球队的多名选手并列第四位。

记者 戴斌 通讯员 俞学丰



宁波队(红色队服)和丽水队比赛场景。宁波慈溪观海卫北理工队供图

“钓鱼博士”丁少春：挣脱“卡脖子”的手

“破圈”从蓝海到“蓝海”

今年是丁少春退役的第五年，也是宁波博海深衡科技有限公司成立的第五年。

在外人看来，这是硕果累累的 5 年。他带领团队研发的 SW-375 高分辨立体成像声呐通过全国首台套重大装备认定；公司入选宁波市“专精特新”中小企业；面向民用市场研发的双频钓鱼声呐“deep-

balance”成功打开海外市场。

从蓝海“游”向“蓝海”，需要敢于跳出“舒适圈”的勇气。

“当初决定创业，团队是抱着‘壮士断腕’的决心。有人承受家人埋怨，有人放弃稳定生活，有人不得不背井离乡……”回想 2019 年，丁少春十分感慨。为筹集创业启

动资金，他卖掉了手头唯一的房子。

有志者事竟成！2021 年，SW-375 高分辨立体成像声呐的问世，不仅填补了国内行业空白，在主要性能指标和部分核心指标上，可与国外知名产品相媲美甚至更优，在解决“卡脖子”问题上迈出坚实一步。

“破茧”从半年到四年

相比技术攻关，丁少春说，挡在研发团队面前最大的困难是来自市场和客户的考验。

在 SW-375 高分辨立体成像声呐研发过程中，团队原本预计只要半年就能将产品推向市场，而来自客户的反馈却像是当头泼了一盆冷水：“你们的产品性能挺好，但性价比不高。”

“我们原来搞科研、做研究，是不计成

本的。”丁少春说。然而，真实、残酷的市场却向团队提出了全新的要求。从样品到产品，并不是简单的“复制”，产品的可靠性、应用场景的多样化、用户体验等，都需要在不断磨合中来完善。

每一轮的升级，每一个细节的修正，都意味着资金、时间成本的增加。“说实话，心里还是有点慌的。”丁少春回忆，公

司成立的第四年，产品才算真正面世，“其实，当时团队又面临一个新问题，那就是国外同类产品开始降价……”

2021 年，博海深衡完成新一轮融资，由中科开物创投独家投资，用于深度强化公司核心技术研发能力，将系列化声呐产品进行量产，为中国海洋经济的发展和国防建设贡献力量。

“破界”从军工到民用

点击进入宁波博海深衡科技有限公司的官网会发现，除了水下三维成像声呐系列，公司的产品还包括多波束前视声呐、避障声呐、管道检测声呐系列以及钓鱼声呐等。

近年来，随着我国对海洋开发力度的不断加大，海洋牧场、远洋捕捞、海上核电站、海洋测绘、海上风电、海底管线等行业领域得到大规模发展，而这些工程、设施的建设都离不开成像声呐。这也让丁少

春“嗅”到了蓝海中蕴藏更大的商机。

到目前为止，博海深衡已与钓具、水产养殖、动力艇、无人船等相关企业，及海洋科研院所、钓鱼协会、游艇协会等机构达成合作，实行竞合策略，打通全产业链，实现整个行业的良性可持续发展。

“破界”带来的不只是一家企业的壮大，一个行业的发展，更打破了退役军人这一群体在社会的“刻板印象”。

“在很多人印象中，退役军人存在学

历低、技能少等短板，事实上，新一代退役军人无论是学历，还是专业技能都有了突飞猛进的提升。像我们海军，军官的学历普遍在本科以上，研究生的比例达到 50%，我们核心研发团队中的退役军人多是博士。”丁少春说。

丁少春和宁波博海深衡科技有限公司在过去 5 年的发展，用实际行动再次印证了“退役军是人才”从不是一句口号。

记者 石承承



一台管道机器人，售价 16 万元，其中搭载的水下声呐设备价格就占到一半以上。让人唏嘘的是，在过去很长一段时间，该设备一直依赖国外进口。

实现从“0”到“1”的突破，是中国人民解放军海军工程大学博士丁少春退役后带领团队潜心研究的。

历时 5 年，丁少春带领下的宁波博海深衡科技有限公司不仅实现从“0”到“1”的突破，更实现军工技术和民用市场的融合，研发的双频钓鱼声呐成功“游”进海外市场。



丁少春