



新春走基层



未来40天 宁波人坐飞机 都去哪里？

1月26日是春运首日，记者从宁波机场了解到，未来40天时间里，宁波机场预计将保障航班1.3万架次，同比2023年春运增长31%；运送进出港旅客约160万人次，同比2023年春运增长36%，日均旅客约4万人次。

预计节日客流高峰将出现在2月16日（正月初七），单日旅客吞吐量约4.7万人次。

今年春运是宁波机场启用双航站楼运营后的首个春运。根据相关预测，今年春运宁波机场国内旅客主要目的地集中在重庆、贵阳、昆明、广州、北京、成都、深圳、长沙、西安等返乡和旅游热门地区。

相较于去年春运，今年宁波机场还增加了飞往营口、湘西、安康等航线，重点加密了广州、深圳、成都天府、长沙、海口、丽江等冬季热门城市航班密度，并在春运期间新增牡丹江、长白山、珠海等航班，满足旅客冰雪游、度假游出行需求。

国际（地区）航线方面，宁波机场除了计划执飞的布达佩斯、新加坡、济州、东京、大阪、曼谷、芽庄等航线，还增加了飞普吉岛、万象、琅勃拉邦等航线，并实现港澳台航线全覆盖。

记者 范洪 金鹭
通讯员 林俊逸

2024年春运

宁波首趟列车 开出

26日凌晨5点，铁路宁波站南北检票口尚未开门。

刺骨的寒风无法阻挡回家的脚步，不少旅客拉着大大小小的行李箱、拎着五颜六色的礼品袋排队候车。

这些旅客大多是为了赶2024年春运宁波首趟列车——宁波开往郑州东方向的G1866次列车。

5时15分，随着检票口开门，脸上还带着疲惫的旅客精神一振，纷纷拎起行囊，急匆匆地穿过闸机，来到温暖的候车大厅等待。

候车大厅里，旅客们三三两两聚在一起。虽来自不同的地方，但脸上的喜悦如出一辙。

5时49分，还未正式检票，刘先生夫妇排在了检票队伍的第一位。在队伍中的刘先生，只背了双肩包，拎着一个袋子。“家里什么都有。儿子孙子都在等着我们回家，今天就选择轻装上阵了。”刘先生说。

“旅客朋友们请注意，G1866次列车

开始检票。”随着3A、3B检票口显示屏显示“开始检票”，旅客将身份证放在自动检票闸机上，约3秒钟完成检票，旅客在15分钟内有序进站，并登上回家过年的火车。

“很兴奋，终于可以回家了。”学校放假的第二天，小学六年级的周煜轩已迫不及待往四川老家赶。“现在出发，到杭州转车，回到家也要半夜了。”站在一旁的奶奶说。路途虽奔波，回家的脚步却轻快。

早晨6时12分，2024年春运宁波首趟列车——宁波开往郑州东方向的G1866次复兴号动车组提前2分钟从宁波站3站台缓缓开出，列车载着354名旅客踏上春运返乡路。

这趟高铁历时7小时39分钟，途经19个车站，跨越浙江、上海、江苏、河南，带着“甬漂们”幸福回家。

此刻，天还未大亮，圆月清晰可见。这也是农历癸卯兔年最后一轮满月。

天上月圆，人间团圆。随着太阳升起，家的方向越来越接近。

■新闻附件

昨日是春运首日，铁路宁波站发送旅客7.5万人次。整个春运期间，预计发送旅客248.2万人次。

昨日，宁波去往云贵、川渝等方向的客流已明显增加。

从车票预售情况看，目前除夕以前，宁波开往湖北、湖南及云南方向的列车车票已全部售罄。而北京、四川、重庆、安徽、河南、江西、广西、广东、陕西、甘肃及辽宁、吉林方向的长途车次则均有余票。

从预售票情况看，铁路宁波站今年春运客流最高峰日会出现在2月3日，也就是腊月廿四这一天。当天宁波站客流将有可能创下历史新高。

同时，中短途开往杭州、温州及上海、南京方向的高铁列车，热门时段车票也偏紧，建议旅客确定行程后要及时购票，以免耽误行程。

记者 范洪 通讯员 徐峰 刘佳 文/摄

渤海银行宁波分行：向“交易型银行”转型，精准助力宁波企业高质量发展

“从批复落地、上门核保、再到开出5000万元关税保函仅用两天时间，大大提高了我们企业通关速度，渤海银行太给力了！”日前，宁波某精化有限公司在面對渤海银行的回访时，给出了这样的评价。据悉，这笔5000万元的关税保函业务是渤海银行宁波分行落地的首笔关税保函业务。

群策群力，宁波分行成功落地首笔关税保函业务

据悉，该企业为国家高新技术企业，并连续多年入围“中国民营企业制造业500强”“浙江省制造业百强企业”，系首批“浙江省雄鹰行动培育企业”。经过渤海银行宁波分行的精准营销，在企业成为该行2023年首次授信客户后，渤海银行营销团队多次回访并给出专业的建议。去年9月下旬，客户因企业名称变更，其在他行的原关税保函业务无法充足用信，便主动向渤海银行宁波分行询问办理关税保函业务的事宜。

在得知客户的需求后，分行立即组成以交易银行部牵头的敏捷小组，经营团队协同风险管理部共同拜访客户，落实业务细节，及时为客户增额。同时，交易银行部第一时间联系对接宁波海关，为客户谋划定做关税保函服务方

案，考虑到时间的紧迫性以及操作的便利性，分行最终决定采取优先用纸质保函为客户解决困难。

这种高效率的精准服务，一方面赢得了客户的高度信任，提升了客户的服务体验，增强客户粘性；另一方面，也延伸了与属地海关的合作场景，为后续对接海关“单一窗口”和“互联网+海关”电子平台奠定基础。

向“交易型银行”转型，助力当地企业高质量发展

事实上，为了支持实体经济的发展，渤海银行宁波分行结合宁波本土外向型经济特点和分行自身业务发展的实际及战略规划，一直将国际业务作为重点发展方向。宁波分行整合资源，各部门积极响应，通过业务模式创新，做大基础客户群，加快业务结构调整和转型。

业务结构调整和转型体现在方方面面，宁波分行深入贯彻落实总行“十个专项工作”部署，加速推进“交易型银行”转型，“打开沟通缝隙，缩短沟通链条”，已经是全行的共识。

渤海银行宁波分行成立5年来，交易银行专业化团队逐渐成型，成功落地首笔关税保函业务、首笔进口海外代付业务、首笔外汇衍生品业务等，国际业务量逐年激增，以优质的服务和高效的效率得到客户的一致好评。

2023年10月，渤海银行宁波分行正式成立了国际业务中心。“我们通过加深与当地经济业态的融合，避开银行在传统业务上的同质化竞争，实行差异化的金融服务。”渤海银行宁波分行的有关人士介绍。

差异化的金融服务，将渗透在方方面面：通过多种金融工具的组合，帮助企业降低融资成本。比如，渤海银行宁波分行工作人员在对这家精化有限公司的最近走访中，得知公司下阶段进口业务体量较大，但面临市场上美元融资成本高企的现状，该行拟通过如错币种进口押汇、进口代付、内保直贷等多样化金融服务，降低公司综合财务成本。同时，在服务时间上增加“弹性”，以付汇为例，为了及时对接企业需求，受理付汇的时间拟延至晚上七八点。在金融服务渠道上，为更高效地触达客户，未来将积极发展线上融资。

据悉，下一步，渤海银行宁波分行以聚焦和特色化为总原则，精谋深做“五篇大文章”，立足服务国家战略和实体经济，聚焦主责主业，坚持做“专”、做“精”、做“特”、做“近”，围绕服务实体经济打造“4+N”营销体系，继续做大国际业务客群，加深与当地经济业态的融合，助力区域经济高质量发展。

董加民