宁波日报

NINGBO DAILY

中共宁波市委机关报
国内统一连续出版物号 CN 33-0003
宁波日报报业集团出版

2026年11月 5 日
星期四 农历丙午年九月廿七

甬派客户端 中国宁波网

世界互联网大会蓝皮书发布

中国智能经济新形态加速崛起

据新华社杭州11月4日电（记者**唐弢　王思北**）11月4日，《世界互联网发展报告2026》和《中国互联网发展报告2026》蓝皮书在2026年世界互联网大会乌镇峰会上发布。《中国互联网发展报告2026》显示，中国智能体市场规模快速攀升，人工智能产业保持较快增长，企业与市场体量明显扩张。2025年中国企业级AI智能体市场规模跃升至212亿元，具身智能市场规模约9150亿元，同比增长20.4%。

《中国互联网发展报告2026》显示，人工智能是引领未来的战略性技术，技术创新进入前所未有的活跃期，万物智联、人机协同、跨界融合、共创分享的智能技术，叠加释放巨大能量，深刻重构人类生产生活方式，推动经济社会发展大幅跃升，成为服务社会发展、增进人类福祉的重要力量。

《世界互联网发展报告2026》立足全球视野，梳理总结世界互联网发展情况。报告认为，一年来，国际组织、主要国家和地区围绕网络空间重要议题开展国际合作，共同推动构建网络空间命运共同体迈向新阶段。世界主要国家纷纷将人工智能纳入国家战略，加快技术攻关与产业应用，制定治理规则，抢占人工智能发展主动权。

王成与中国电信总经理刘桂清座谈交流

本报讯（记者**黄合**）昨日下午，省委副书记、市委书记王成与中国电信集团有限公司总经理、党组副书记刘桂清座谈交流。

王成代表市委、市政府，对刘桂清一行的到来表示欢迎，对中国电信长期以来给予宁波经济社会发展的支持表示感谢。他说，当前宁波正深入学习贯彻党的二十届五中全会精神，抢抓“六张网”建设机遇，加快打造人工智能产业发展基地和创新应用高地。中国电信作为网络强国、数字中国建设的领军企业，双方深化央地合作、实数融合基础扎实、空间广阔。希望双方聚力推动技术优势、管理优势和产业优势、主体优势融合互进，携手建强新型数字基础设施，携手培育壮大新质生产力，携手探索智慧治理新模式，积极推进算力网、新一代通信网建设，在打造城市级词元工厂、构建开放协同的人工智能产业生态圈等方面加强合作，实现惠民生、保安全、促发展的协同共赢。市委、市政府将全力支持中国电信在宁波的业务布局与长远发展，认真做好全周期服务保障，合力打造央地协同发展示范样板。

刘桂清简要介绍中国电信的发展情况和战略布局。他表示，宁波有良好的产业基础、营商环境和发展前景。中国电信和宁波的互利合作，一直十分紧密。希望以此为契机，进一步发挥科技型企业的技术优势，深化在算网基础设施、数字经济和人工智能应用落地等领域的战略合作，加快推进新型通信枢纽重大项目的落地投产，为宁波经济社会的高质量发展提供有力支撑。

奚明、俞奉庆参加座谈。

沈铭权会见国网浙江电力董事长陈安伟并见证签约

本报讯（记者**成良田**）11月3日上午，市委副书记、市长沈铭权会见了国网浙江省电力有限公司董事长、党委书记陈安伟一行，并见证宁波市人民政府与国网浙江省电力有限公司签署合作框架协议。

沈铭权对陈安伟一行表示欢迎，对国网浙江电力长期以来给予宁波的关心支持表示感谢。他指出，国网浙江电力是保障全省能源安全、推动绿色低碳转型的重要力量。宁波是发电、用电大市。在国网浙江电力支持下，宁波用电量、发电量、新能源装机均居全省第一，分布式光伏装机位居全国第一，电力建设走在全省前列。当前，宁波正聚力打造具有全球竞争力、共同富裕先行的现代化滨海大都市，产业能级持续跃升、新质生产力加快培育，各领域用能需求持续增长。希望双方以此次签约为新起点，深化务实合作，谋划推进一批新电网项目，进一步强化电力安全保供，助力宁波推动绿色转型发展，实现更高水平互利共赢发展，携手为全省加快构建新型能源体系、推动全面绿色转型发展多作贡献。宁波将一如既往为国网浙江电力在甬发展提供好服务、创造好环境。

陈安伟感谢宁波市委、市政府长期以来对国网浙江电力工作的支持。他说，宁波是浙江电网核心枢纽、最大电源中心和用电中心，在全省电力格局中具有举足轻重的地位。公司始终把宁波作为重点服务区域之一，“十五五”期间将持续加大在甬投入和支持，全力打造宁波坚强电网，持续优化宁波供电服务，主动支撑宁波绿色转型，为宁波经济社会高质量发展、建设现代化滨海大都市作出电力贡献。

根据协议，双方将深入贯彻“四个革命、一个合作”能源安全新战略，协同推进“滨海枢纽”新型电力系统建设，为宁波高质量发展提供坚实能源保障。

市领导黄炯、俞奉庆及胡海达，国网浙江电力领导吴跃斌、邹伟等参加。

GMD 世界市长对话 NINGBO 宁波

2026世界市长对话·宁波 | 开放融通 共生机遇





中外嘉宾感受具身智能

“在宁波，看见智造中国”

昨日上午，参加“2026世界市长对话·宁波”的中外嘉宾走进宁波均普智能制造股份有限公司，参观智能化产线。作为全国重要的先进制造业基地，宁波依托扎实的制造业根基，持续推动产业转型升级，国家级制造业单项冠军企业数量连续8年领跑全国，“在宁波，看见智造中国”品牌被持续擦亮。

（**金鹭　孙佳丽**/文　**主办方供图**）

“智”变浪潮中，科创如何为城市锻造新动能 >>> 第2版

进博会今日开幕

超5000名宁波“买手”赴“进博之约”

本报讯（记者**赵煜　孙宇卓**　通讯员**姚珏**）第九届中国国际进口博览会（以下简称“进博会”）将于11月5日至10日在上海举办。据统计，截至10月底，宁波交易团已完成注册单位超1500家，注册采购商超5000名。

本届进博会，宁波交易团的采购范围将涵盖技术装备、消费品、农食产品、服务贸易、医疗器械及医药保健、汽车及智慧出行等领域。

作为“进博全勤生”，中东欧国家特色商品常年馆将组织17家中东欧贸易企业如期赴约，以中东欧国家特色商品展区整体亮相，连续九年赴“进博之约”。

“我们11月1日就赶去布展了。”宁波兰途贸易有限公司总经理兰月介绍，这次主要带去希腊和斯洛伐克的产品，包括橄榄油、巧克力、气泡水、葡萄酒等。

在持续丰富展品的同时，兰途也在根据市场变化调整方向。在葡萄酒板块，公司原先偏向商务定位，如今则更多面向年轻群体。兰月说，本次进博会主推的两款希腊葡萄酒均为年度爆款。这次刚好借进博会，来看看市场的一线反应。

宁波帝加唯达商贸有限公司总经理陈薏带着最新“成绩单”，同样满怀期待。

“我们的销量较去年增长超20%。”陈薏说，本次主打的新品是玫瑰胶原蛋白面膜，该产品在保加利亚首批上市50万片，不到3个月即售罄，主要被日韩代购商和东南亚采购商买走。

陈薏坦言，中东欧产品知名度不高，线上强推很少有运营方愿意接手，但产品性价比高、复购率高。“我们销量增长的秘诀也比较接地气，就是去全国各地参加不同的展会，通过展会现场体验带动客户线上复购。”

她回忆，四年前自己一个个去求人运营天猫旗舰店遭拒绝，如今已有多个运营商主动上门寻求合作。公司自2023年初启动电商业务，今年以来增长势头已逐步显现。

据悉，本届进博会展览面积和参展企业数量均创历史新高：展览总面积首次超过44万平方米，企业展面积首次突破37万平方米；共有162个国家、地区和国际组织参与，4142家境外企业参展；世界500强及行业龙头参展企业首次超过300家，首次参展企业超2000家。

卖水产，也卖“体验”

打开宁波新“市”界

编者按

专业市场串联产业、消费与开放，是激活内需、赋能实体经济的关键阵地。眼下，宁波以省级试点为牵引，实施“一场一策”，推动市场布局优化、产市融合、AI赋能、业态迭代，加快数字化转型。

今起，本报推出“打开宁波新‘市’界”栏目，探访塑料、水产、进口商品等试点市场，记录数智变革与业态创新的鲜活故事，展现传统市场向现代化商贸平台跃升的实践。

记者　**俞家嘉**　通讯员　**周宣羽**

“一层做标准化加工区和选品中心，二层摆开灶台和桌位。”在宁波路林水产冷链发展有限公司，负责人林邦楚把一张效果图摊在桌上，“海鲜小火锅就开在这儿，明年1月开张。”

图纸上的这栋建筑如今已经立起来了。投入近2000万元，建筑面积超5300平方米的智慧选品与冷链示范区主体落成。

“过去，路林水产市场专心卖水产，现在也想转型‘卖体验’。”透过林邦楚的描述，熙熙攘攘的场景仿佛就在眼前——

消费者走进来，可以像逛精品超市一样在活鲜池前挑鱼选蟹，交给师傅按需求处理；采购商走进来，对照不同品类的锁鲜成品样品下单，看完再签，买得安心。

最具烟火气的还得是海鲜小火锅。按照“楼下采购、楼上尝鲜”一站式餐饮服务模式，在市场里挑好活鲜，不用回家自己忙活，也不用再另找代加工店，拎上楼就能下锅，为消费者带来“鲜买即食”的独特体验。

当然，批发这块底盘仍在。三江、世纪联华、永辉等头部商超，以及新零售板块的叮咚、盒马、美团等，都是路林水产冷链的老客户。

眼下，市场的思路拓宽了，也变得更“好玩”了。

年轻人稀罕“夜间拼蟹”。“00后”宁波姑娘小澄就组了一个“拼蟹群”，她与群友约定在市场碰头，一群人再按需分配，AA制（分担制）结算。

拼的次数多了，她也摸出了不少选蟹的门道：“一般蟹越重，肉越紧实。翻过来看肚子纹路，纹路越深的往往越肥。再用手指轻摁蟹肚，肚子硬的就是好蟹。”

对年轻人来说，拼蟹不只是图便宜，也是一种特别的体验。深夜的水产市场烟火气十足，大家一起挑蟹、分蟹，陌生人因为一口鲜蟹凑在一起，烟火氛围浓厚。

今年，宁波水产品批发市场划定了独立拼蟹分蟹专区，实现现场拼单、集中分拣；同时，增设夜间顺丰便民寄递点，提供保温袋、冰袋等，解决了保鲜、寄递难题。本季拼蟹季，梭子蟹日均批发量达150吨，单日销量同比上涨10%。

中老年人爱“赶早”。原本只做批发的交易区，专门腾出一片零售早市，20余个摊位一字排开。

肥美青蟹、冰鲜黄鱼、生蚝等现货供应，虾干、墨鱼蛋、海蜇、泥螺等海味干货琳琅满目，购买梭子蟹还能享受“一只也是批发价”的优惠。

“聚焦中老年群体采购需求，每周末早晨，市场特别增设水产早市，打造品类齐全、性价比高、采购便捷的日间消费场景。”宁波水产品批发市场有限公司副总经理陈晓璐说。

学生们还能来这里上一堂“海洋课”。

市场里藏着一家约1000平方米的渔文化展馆，闹中取静。讲解员通过现场讲解等形式，把水产加工、渔业生产、海洋生物这些专业知识，讲得明明白白。沿着小广场、大世界、咸干区、海蜇泥螺区、渔文化展馆这条研学线路走一趟，能更直观地了解路林水产市场。

这个老牌市场，正在学着用不同的“玩法”，留住不同的人群。

常年守着摊位的“水产老兵”跟着动起来，镜头前吆喝带货、社群里接单团购，样样拿手。

在5000平方米的直播电商基地里，共享直播间、打包分拣区等一应俱全，30余个直播间可同时开播，商户入驻率达六成。

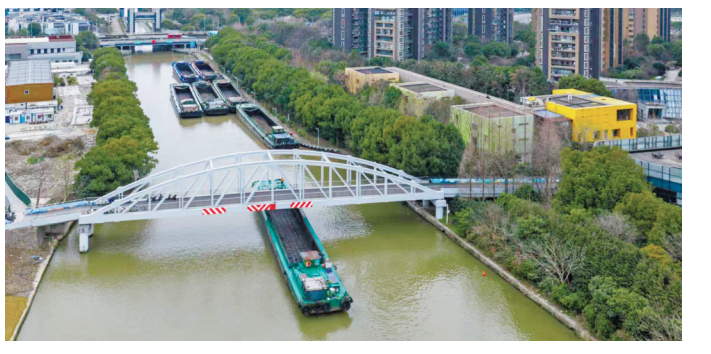
市场则“牵手”顺丰、京东等物流企业，搭建高效稳定的冷链配送通道，打通从码头到餐桌的“最后一公里”。

“今年1月至9月，市场交易额超107亿元，同比增长近7%。”陈晓璐坦言，卖法要变，场景要新，市场才能越做越“活络”，“等海鲜小火锅开张了，欢迎大家来捧场！”

今日推荐

走在前作示范 将学习成效转化为实绩实效

——海曙江北镇海北仑鄞州传达学习贯彻党的二十届五中全会精神



杭甬运河宁波段累计货运量突破5000万吨

第3版

天气：今天阴转多云；西北到北风4～5级，傍晚起3～4级；17℃～22℃
明天多云到阴；东北风3级

今日市区空气质量预测：优至良