

甘洛县坪坝村：药香红军路



连片药田生机盎然。(孙宇卓 摄)



“红军树”。(孙宇卓 摄)

重返红军寨

记者 王佳 孙宇卓

站在万亩中药材园区的坡地上放眼望去，药田一垄挨着一垄，顺着山势铺下去，药香伴着山风漫上来。

这里是凉山州甘洛县海棠镇坪坝村，海拔2000多米，昼夜温差超过10℃，常年云雾缭绕。

秋阳正好，照着药田。“头年种党参，不盯紧点不行啊。”村民木乃蹲在田垄边，拨开藤蔓查看茎叶长势。

独特的高海拔凉爽气候，造就了坪坝村中草药的优良品质。“以前，家家户户种一些中草药，但卖不出好价钱。”木乃站起身，对记者说。

这几年，木乃感受到了坪坝村中草药产业的变化：从零售商挨家挨户上门变成企业订单收购，从农户在院子里晒干变成送到村里的烘干场统一烘干。

地还是那些地，品种不一样了，种法不一样了，买卖方式也不一样了。

园区里，牛膝、当归、金荞麦等中药材，一垄一垄地长着。不远处，70亩金银花已完成首轮采收——那是今年3月才移栽的两年生苗木，三个月后就孕育出了饱满的花蕾。

10月的风吹过山谷，裹着淡淡的药香，拂过这片红军曾经走过

的土地。

1935年5月，红军巧渡金沙江北上，面对国民党的围堵，先遣团佯装成主力，经过坪坝村向大树堡挺进，为主力部队奔袭安顺场创造条件。“村里老人讲，红军走的是清溪峡古道，步子急得很，但队伍整齐。”坪坝村党支部副书记保吉阿木说。

90多年前，红军在这条千年古道留下急速行军的脚印。黄元珍的父亲就是队伍中的一员，他背着心爱的军号。

家住海棠镇的黄元珍今年67岁，父亲黄董贵曾是红军司号员。“父亲从老家江西宁都出发，随红三军团一路行进，没想到，在强渡大渡河前病倒了，部队出路条让他返回寻医治疗。”父亲的长征故事，黄元珍听过无数遍，“从小讲到大，我都能背，但他还是讲”。

“在返回途中，父亲遭遇了土匪。情急之下，父亲只‘留’下在娄山关战斗中获得的奖品——一个铜碗和视作生命的军号号嘴。”黄元珍说，幸好，海棠镇一户陈姓农家收留了父亲。

“为了掩护父亲的红军身份，陈家给他改名为陈发银。后来，父亲就在海棠镇安了家。新中国成立后，父亲被推荐当了生产队长。”黄元珍说，“父亲后来常讲，陈家冒着风险收留他，就是觉得红军是亲人。是这方水土和这方人，给了他第二条命。”

甘洛县委党校老师陈庆尧也告

诉记者一段往事：“那时候，国民党四处散布红军会烧杀劫掠的谎言，不明真相的村民因害怕躲入深山，只敢透过密林窥探。”

红军战士用行动戳穿谎言。进入甘洛后，红军严格遵守“三大纪律、八项注意”，战士们睡在屋檐下，无人擅闯民宅。“屋檐下睡不下，红军便搭帐篷在大树下过夜。红军走后，村民把其中一棵大树亲切地称作‘红军树’。”陈庆尧说。

九十载春秋已过，海棠花开岁岁新。“红军树”见证了鱼水情深，也见证了海棠镇这些年的变化。

“当年红军打胜仗，人民是靠山。现在我们发展产业，也是这个道理。”海棠镇副镇长杜基次尔说，“我们的中药材质量过硬，但以前只卖原料，农户的收益并不好。如今，村集体、村民、协作单位的力量拧成一股绳，产业已从初级原料销售向精深成品输出转型，今后将推出附加值更高的饮片。”

这些天，位于坪坝村的中草药初加工厂厂房正在加紧建设，清洗、分拣、包装等设备一应俱全，将在11月底投入使用。

2021年，宁波的干部来到海棠镇、走进村里，他们带来的不只是资金和项目，更是实现乡村振兴的法子。“打造标准化种植基地，统管统种、订单销售，同时建立‘土地流转+就业+集体分红’机制。”杜基次尔说，土地流转给租

宋凌杰：以空杯心态做实业

业既要做大体量，更要练好内功，优化产业结构，走高质量发展之路。

在他掌舵下，富邦控股坚持“总部多元化、下属企业专业化”战略，在各个细分领域培育更多“单项冠军”和“专精特新”企业。目前，富邦控股拥有2家制造业单项冠军企业，3家国家级专精特新“小巨人”企业，营收规模稳步扩大。

作为土生土长的宁波企业，富邦控股的发展底色始终没有改变。

宋凌杰说，新一代企业家要传承宁波民营企业敢闯敢干、务实肯干的精神底色，同时面对时代变化，在技术创新、人才培养上提出全新要求，在坚守实业根基的前提下主动求新求变。

“永远保持空杯心态。”这是宋凌杰常常提及的经营理念，“杯子空了，才能接纳新事物，企业才能跟上时代的脚步。”

数字化转型是当下制造业企业的必修课，富邦控股走得早、走得深。

作为富邦控股数字化转型的负责人，宋凌杰提到了“双鹿”——

富邦累计投入数亿元，对双鹿电池生产车间进行5G技术应用建设与智能化改造，联合华为云打造“5G+AI视觉检测”平台，准确率近100%，产品不良率降至百万分之一。

今年，双鹿电池正式通过省“未来工厂”验收。

除了数字化，富邦锚定创新化、数智化、绿色化、全球化发展方向，深耕工艺迭代、新产品研发，让老牌制造业企业不断迸发新活力，同时持续布局多元新兴产业——

在垃圾资源回收利用等领域持续投入。其实施的“搭把手”再生资源回收项目，运用物联网与数字化手段实现垃圾从投放、分拣、运输到处置的全流程数据化管理，目前覆盖宁波4000多个点位，拥有120万注册用户，累计回收资源超过50万吨。

今年8月，富邦控股投资企业启芯领航迎来战略投资方概伦电子，标志着其在EDA（电子系统设计自动化）领域落下关键一子。

回看十余年间中国民营企业500强榜单，不少企业名字更迭，

金、园区务工给薪金、集体分红给股金，农户在产业链上得到实打实的“三金”。

木乃给记者算了一笔账，他们家流转了6亩地，每亩年租金1500元。他在园区负责中药材的日常管护，一天工资120元，能当天结付。“年底还有分红，日子稳当得很。”他说。

“三重利益联结机制带动全镇1300余户家庭增收，户均年增收超过1.5万元。”杜基次尔说，集体分红全部用于村级公益和民生二次分配，持续帮群众增收。

药田里，木乃还在弯腰查看党参长势。风从山脚吹来，一路带着药香。

记者手记

长征是一次理想信念的伟大远征。今天坪坝村的产业路，是这片红色土地上的新远征。

古道上的马蹄印还在，药田已经铺到了山脚。甬凉协作把宁波的乡村振兴的理念和打法带进甘洛，健全利益联结机制，让群众深度嵌入产业链条，共享产业发展果实。“人民是靠山”这句话，在坪坝村有了新的注解。

药香漫过古道，漫出的是一个朴素的道理：走好今天的长征路，产业得扎下根，机制得管长远，群众得真正受益。



扫码看视频

把脉海外新需求 甬企广交会觅新机

■阿拉来“粤”会■

记者 赵煜 卢昕炎
通讯员 张阳松

昨天是第140届中国进出口商品交易会（以下简称广交会）开展首日。展馆内人潮涌动，不同肤色的采购商在各个展位间穿梭，洽谈声与产品演示声此起彼伏。宁波交易团的展位上，工作人员一边递名片一边讲解新品，忙得不可开交。

得力集团海外产品部门的王赞舟站在展位前，身后陈列着四五个品类的产品，从插线板、POS收银设备到数码配件，以及占了小半个展位的保险箱。以文具起家的得力涉足保险箱领域已十年有余，前年开始全面推向海外市场。

王赞舟介绍，展厅里最具科技含量的一款新品是掌纹识别保险箱。传统保险箱多以密码、指纹解锁和面部识别为主，但许多中东国家的客人对手掌触感和面部识别心存顾虑，于是得力开发了这款只需将手悬放在感应区上即可开门的产品。

宁波康虹电器有限公司的展位陈列着发热毯和发热垫，销售经理方梓宾正送走一位新客户。“刚刚那位客人是做TikTok和Temu的商家。这两年比较流行低压便携式发热毯，充电宝供电，适合户外露营需求，每条售

价大概13美元。他们对于这样的新品很感兴趣。”方梓宾指着展位前模特身上的发热毯说。

康虹电器从做发热毯的控制电器起家，2000年初开始做外贸，主攻欧美市场。方梓宾坦言，传统经销商和线下超市渠道仍是企业主攻方向，广交会是每次必来的。

宁波海浪电器有限公司销售总监王都舜几乎未曾停歇，一个上午，他已经接待了四五十位客人。展位上陈列的风冷冰箱和玻璃门冰箱，吸引了不少南美采购商驻足。

“原来我们主做亚非拉市场，南美市场比较弱。但今年我们想在这边努力一下，希望阿根廷、巴西的客户多起来。”王都舜趁接待间隙对记者说，南美人普遍身材高大，对冰箱容积的需求相应更大，“我们这次也特别带来了大容积的冰箱”。

他进一步分析道，南美人口基数大，消费基础中等，人均GDP约一万美元，高于非洲市场，市场潜力巨大。海浪电器的目标是南北半球市场兼顾。

广交会首日，宁波企业带来的不只是产品，更是对海外市场变化的敏锐回应。得力从用户习惯出发打磨新产品，康虹在渠道选择上保持清醒，海浪则把目光投向此前薄弱的新市场——三家企业，三条路径，指向的是同一个朴素的愿望：让生意做得更稳、更远。



广交会现场人头攒动。

(赵煜 摄)

宁波昨出汛 台风降雨量创历史之最

本报讯（记者孙吉晶）昨天，宁波出汛。今年我市汛情呈现“先旱后涝、局部洪涝灾情严重”的特点，降雨量突破多项历史极值。

汛期雨量前枯后丰，梅雨期偏短偏弱。汛期全市面雨量1138毫米，较常年同期偏多9.7%，其中梅汛期雨量378毫米，较常年偏少23%；台汛期雨量760毫米，较常年偏多38%。

台风降雨量创历史之最，高水位持续时间最长。7月至8月，我市集中遭受“巴威”“白海豚”“沙德尔”3个台风影响，其中“白海豚”台风造成大范围、长时间降雨，奉化江流域面雨量469毫米、白溪水库721毫米、横山水库631毫米，均刷新历史极值。其间，奉化江干流北渡站最高水位4.31米，超保证时长59小时；支流东江最高水位4.95米，超过20年一遇设计洪水位，持续时间18小时。

阶段性旱情明显，水库蓄水总体偏少。去冬今春降雨偏少，1月5日我市发布水利旱情蓝色预

警，5月下旬至6月上旬全市大部分地区出现中度至重度气象干旱，34座大中型水库最低蓄水量4.67亿立方米、蓄水量38%，较常年同期偏少45%。台汛期大中型水库回蓄明显，截至昨天，全市34座大中型水库蓄水量8.27亿立方米、蓄水量68%。

今年汛期，我市加快防洪排涝工程建设，下姚江堤防整治段防洪墙已全线封闭，余姚北排二通道实现全线通水，清溪水库大坝即将浇筑封顶。全市34座大中型水库全部实现逐时段精细化降雨预报，短临降雨网格预报精度提高到1公里。宁波城区内涝防治能力不断提升，江北康庄南路下穿立交改造、海曙秀水泵站建设、鄞州民安东路积水点整治等工程完工。

面对上半年持续发展的旱情，我市积极开展抗旱水源调度，提高宁波至杭州湾（慈溪）引水量，启用葛岙水库应急取水、曹娥江应急引水、姚江临时应急引水等措施，有力保障慈溪、象山等地供水安全。

深化杭甬法援“双城记” 萧山北仑区域协作启动

本报讯（记者王佳 通讯员司轩 实习生叶涛）记者昨日从市司法局获悉，杭州市萧山区、宁波市北仑区法律援助工作深化合作正式启动，标志着两地在杭甬“双城记”框架下的法律援助协作从市级统筹向区级落地推进，迈入提质增效新阶段。

法律援助双城服务圈建设行动于2024年启动，是杭甬两地贯彻省委省政府唱好杭甬“双城记”决策部署、推动公共法律服务优质共享的具体举措。此次合作由两地法律援助中心统筹推进，双方将进一步打通服务壁垒、共享优质资源，擦亮双城法律援助惠民品牌。

合作聚焦老年人、新就业群体、妇女儿童等重点群体，通过机制共商、产品共享、案例共研、交流共促的协作模式，提升跨区域法律援助服务质效。

随着重阳节临近，结合敬老月主题，本次合作优先升级老年人专属法律服务产品。针对赡养纠纷、财产争议、养老消费等高频法律问题，两地将互通优质适老化服务经验，延伸老年人法律援助绿色通道服务触角，优化就近法律咨询、上门代办服务、养老法治宣讲等举措，推动老年群体维权少跑腿、办事更就近、用法更明白，用法守护最美夕阳红。



本报讯（通讯员李瑶琦 记者单玉紫枫）今年前三季度，宁波舟山港累计完成海铁联运业务量超160万标箱，同比增长8.5%。其中，9月份超20万标箱，创单月历

史新高。

160万标箱，意味着平均每天有近6000标箱货物从内陆“坐”火车直达这座全球第一大港。当前，宁波舟山港海铁联运线路已增至113条，辐射16个省（区、市）的70个地级市，稳居全国港口第二位。

增量首先来自通道拓展：义乌新开通中海铁班列车，以及通达钦州港的内贸铁水联运“一单制”班列，西北区域开通阿克苏出口班列

并落地新疆产品出口“一箱到底”模式。

设施扩容也助力海铁联运业务量增长：今年1月竣工投用的铁路穿山港站扩能改造工程新增4条到发线、2条装卸线，站内设施规模实现翻倍。“9月，我站作业量超10万标箱，同比增长47.6%，同样创下单月新高。”站长高峰说。

硬件上台阶，软件也要跟上。针对中秋国庆“双节”前出货高峰，宁波舟山港提前研判各区域用

箱需求，跨区域前置调拨空箱，保障内陆站点“箱等货”；同时统筹镇海、北仑、穿山三大铁路港站作业，与铁路上海局各单位联动，精准匹配班列与船期。9月26日，全港海铁联运业务量完成8878标箱，创单日历史新高。

此外，向南延伸的温州港同期完成海铁联运超1.4万标箱，同比增长59.7%，已超过去年全年总量。南翼提速，浙江沿海港口群协同优势正在释放。