

重返红军寨

普格县红军树村：古树发新枝

记者 冯瑄 沈莉 史米可

凉山普格县红军树村的清晨，是从蚕房里的“窸窣”声开始的。那不是蚕在吃桑叶。昏暗灯光下，采茧工人手指翻飞，一颗颗饱满洁白的蚕茧落入篮筐。

“采茧时要按品质分类。”何坤军边嘱咐边蹲下身抓出一把蚕茧，“表面有脏东西的单独放，不能污染好的。”

彝族阿嬷马西洛就在其中，同村的她步行10分钟就能到基地，一天采茧60斤，赚60元，“比待在家里强多了”。

作为村里最大的养蚕户，这是今年何坤军的第三批蚕茧，85张。

这个场景，在浙江的村庄，不稀奇。但当它落在凉山普格一棵300年的黄葛树下时，便有了不一样的故事。

那棵树，叫红军树。

1935年5月18日，罗炳辉、何长工率领的中国工农红军第一方面军第九军团在经普格白水河到大水塘时，国民党的飞机尾随而来，盘旋俯冲，红军战士立即把当地群众疏散到这棵大树下，避免了可能发生的伤亡。

飞机离开后，红军在此休息整顿，召开会议，宣传共产党政策，并在树上刻下了“红军”二字。

91年后，何坤军站在同一棵树下，盘算着另一件事：养蚕。

他曾和村里大部分年轻人一样，辗转京津冀务工。2023年的春节，外出10余年的他决定不走了。

因为，村里红色旅游做起来了，纪念馆建了，步道修了，环境好了。但留下之后干什么？他纠结了很久——种果树？开民宿？办餐馆？最后他选了养蚕。那是村里的“老手艺”。要知道，和红军树的故事一起传出去的，还有村里蚕茧的高品质，连国外的奢侈品集团都抢着要。

上世纪八九十年代，村里的养



上图：红军树广场。下图：彝族阿嬷在采茧。（冯瑄 摄）

蚕产业逐年扩大，成为村民重要收入来源。少年何坤军，一有空就蹲在蚕架边，看着父亲细心侍弄蚕宝宝，“养蚕的门道，多少摸到一点”。

可这门手艺却一度面临传承难——老一辈养蚕人年纪大了，年轻人大多外出务工，愿意学、能接手的越来越少。

要把老手艺传下去、做起来，缺的是资金和规模。

“要做就做规模化养殖！”何坤军说，但是技术不成熟，主要依靠长辈口口相传；养殖条件简陋，没有标准化蚕房……“这些现实难题折算成钱，投入的成本可真不少”。

“可别把打工的积蓄都赔进去了。”妻子陈光玉曾在一旁犯嘀咕，“要知道，承包村里近百亩桑树地，光土地流转费就要7万多元，抵得上以前一年的收入呢。”

犹豫之下，村干部送来了好消息——

宁波东西部协作资金计划支持修建养蚕产业路，打通桑树种植交通要道，这样，成本就可以省下一大笔。

没了后顾之忧，何坤军夫妇说干就干。

走进养蚕基地，夫妻俩给记者算了一笔账：今年蚕茧能卖六七十万元，刨去成本，利润20万元，比打工强不少。两个孩子一个五年级、一个二年级，都在身边，也能照顾长辈。

其实，让何坤军骄傲的，不仅是收入。

他还带动了近50个村民在家门口就业，每年增收近万元。“先富带后富。”说这话时，他咧嘴一笑，像个孩子。

秋风略带凉意，吹过红军树枝头，写满愿望的红布条簌簌作响。何坤军盘算着，继续扩大规模，赶在天气彻底转凉之前养第四批蚕。

但红军树村的故事，不只养蚕。5年间，东部的资金、技术、市场，像一颗颗种子，被风带到凉山，落在普格，落在红军树下。它们在这里找到了最合适的土壤——

距离红军门5分钟车程，700只浙东大白鹅在标准化智慧鹅舍里昂首阔步。年养殖规模超过2000只；去年村里建成1兆瓦分布式光伏电站，盘活闲置屋顶3万平方米，每年稳定发电百万千瓦时；半山腰的农文旅产业园里，

91年前，红军在树下修整，把希望刻在树上。

91年后，“何坤军”们不等不靠，自己先闯养蚕路，再带乡邻家门口就业，把刻进树皮的信念走成共富脚步。

浙江东西部协作，不只送资金订单，更送来技术、市场与机制，让资源被激活、农户被串起，从“输血”变“造血”。

古树新枝，根在自力更生，力在携手同行。

树还是那棵树，树下的人，已学会自己扎根、自己生长。

600余亩白枇杷果树4月丰收，甜度超过18度，在东部市场能卖到45元一斤……

或许，何坤军一家并不明白“东西部协作”“乡村振兴”这些概念。但一年又一年看得见摸得着的分红，结结实实揣进了口袋里。

除了养蚕收入，还有光伏分红、果园分红、养鹅场分红……

“算下来，村集体年增收超100万元，除了给村民分红，我们还用于打造和美村庄。”红军树村第一书记郭超口中的“和美”，不仅是印着红星排列整齐的民居，更是干净如新的公厕和随处可见的垃圾分类箱。

“钱不多，但踏实。”何坤军说，小时候经常听村里老人讲红军长征经过村里的情景，但真没想到这些故事会给村里带来大变化。

接下来，郭超计划把村里红色旅游和蚕桑体验结合起来，让游客来了能看红军树，也能体验采茧、认养桑树。

基地里，蚕茧的采摘照旧。“窸窣”声像一场场小雨，落在凉山的土地上。

黄葛树下的日子，一茬接一茬，长出了新的模样。



“家门口”的精彩

昨日下午，宁波高新区滨江水韵公园秋阳正好。江畔，粉黛乱子草如烟似霞；露营区内，亲友围坐闲谈；游乐区内，儿童笑声清脆……不用远行，推窗见绿、出门入园，优质生态空间就在市民“家门口”。

（徐诚 陈亮 摄）

向往的假期

乡村小店，串起山野徒步线

记者 王佳辉
通讯员 周旦 庄源

国庆假期，来自各地的市民游客来到江北区洪塘街道安山村游览，上午登山，中午喝杯咖啡，下午做手工艺品……这里正以“十步一店”的密度，刷新着游客对乡村的想象。

“让人放松，每次来总有新意！”游览过后，大家总会给出这样的评价。

这样的假期体验，首先得益于安山村的位置和资源——东靠保国寺，北接北山游步道，西连荪湖景区，从中心城区开车20分钟左右可达。山水资源与区位优势叠加，让这里天然适合短途度假。

游客最核心的体验离不开村子北边的山野徒步线。在这之外，乡村小店串珠成链，更为大家带来了“一站式”的乡村休闲体验。

从步道下来，沿村道缓行，村咖、农家乐、民宿、手工作坊一间挨着一间。这些小店，把“爬山”和“逛店”自然衔接起来。游客不必远行，就能在一处完成登山、逛店、吃饭、住宿的连贯体验。

国庆假期前刚刚试营业的“禾序集”，是一家主打豆荚和手链制作的手工体验店。店面不大，开在安山市场西侧，店前常常人来人往。

“之所以选择在村里开一家手工店，是考虑到很多亲子家庭出行时，孩子不愿意爬山。我们为家长们提供了一个空间，可以短暂将孩子托付在此。”该体验店负责人陆晶晶告诉记者。

今年9月初新开业的“常见面馆”，也是奔着北山游步道的名气而来。其店名取“常见面”之意，也蕴含着3位主理人在乡村开店的

态度。

“我们希望在乡村里，为大家提供一个在闲适之中歇脚的空间。”钱锋是主理人之一，他告诉记者，“我们和安山村内的各个小店负责人常常联系沟通，慢慢地也结识到了很多‘有趣的灵魂’。”

新店带来新鲜感，老店则撑起基本盘。小店“月月不重样”，有的把老宅改成咖啡馆，有的把服装店和新中式茶饮融在一起……不同业态彼此导流，游客每来一次，都能发现新的店、新的玩法。

“最直观的变化是停留时间变长了。”洪塘街道相关负责人介绍，“以前来安山村，可能只是爬个山、吃顿农家饭。现在爬完山有地方喝咖啡、有地方可以逛，还能住下来，能踏踏实实待上一整天。”

为了接住这些客流，村里的小店也在主动升级。“啡也”咖啡店是安山村最早一批入驻的乡村小店之一，近年来生意不错，不久前他们“搬了新家”，新店面积是原先的三倍不止。

“我们还在咖啡店内引入了瑜伽体验，接下来还想结合服装店等，丰富游客来到我们这里的体验。”门店主理人赵雪介绍。

小店串珠成链，受益的不只是游客。乡村小店带动了村集体和村民增收，闲置农房被盘活，村民在家门口就业，青年创客获得低成本创业空间。乡村资源与城市需求之间，形成了更稳定的连接。

今年以来，安山村已有6家乡村小店陆续开张，目前村内业态数量已超过20种。

“热度之下，我们将在细节上持续打磨，持续优化停车服务、导览介绍、业态种类等，进一步提升游客体验。”洪塘街道相关负责人表示。

国庆我在岗

工地上的另一种“团聚”

记者 沈孙晖
通讯员 陈巍 王岳森

昨日上午，宁波植物园一期东侧，施工声不绝于耳。

55岁的陈守省戴着安全帽，搭乘工程电梯上上下下，往返于各楼层作业面，穿梭在脚手架与在建房之间。

墙面平不平，管线排得顺不顺，收口细不细……作为精装修班组长，他要把握好精装修的每一道关口。

家在台州临海，国庆假期，陈守省留在镇海坚守岗位。对他来说，“干工程就是这样，工期节点不等人”。

好在，陈守省的家人都能理解。“虽然错过了假期团聚，但能参与重点项目建设，看着图纸上的建筑拔地而起，还是很有成就感的。”他说。

和他一起留下的，还有150余名工友。工地食宿配套完善，大伙都安心。“工作节奏稳定，工友们相处也不错，就像个大家庭。”陈

守省笑着说，这也算工地上的另一种“团聚”。

他们坚守的，是镇海区重点工程——植物世界研学探秘中心项目。该项目总投资约6.15亿元，将打造一个集课程研发、实践教学、科普展览与生态体验于一体的现代化综合性研学平台。

“秋季是施工窗口期，我们正在全力提速，抢抓进度。”项目负责人胡培涛说，植物世界研学探秘中心项目南北两区共14个建筑单体的主体结构均已封顶，“国庆假期，我们配齐施工班组，合理排布工序，稳步推进室内精装、玻璃幕墙安装及景观配套施工等任务”。

该项目计划于2027年10月竣工投用，届时能有效提升宁波植物园在深度研学与互动体验方面的功能，缓解区域高品质校外实践教学场地紧缺的问题。

据悉，镇海全区有105个在建工程国庆假期不停工。建设者用实干争进度，为镇海高质量发展积蓄动能。

1949—2026
庆祝中华人民共和国成立77周年

77 家国·奋进

特别策划

“志愿红”护航美好假期

乡村游留住亲子客群

第2、3版

弗朗西斯·哈尔岑
获2026年诺贝尔物理学奖

第4版