

# 提供场景就是在培育产业

江南羽

前不久，宁波正式发布《深化制造业数字化转型，打造“人工智能+制造”全场景开放创新高地行动方案（2026—2028年）》，明确以“全场景开放创新”为核心抓手，打通AI技术到产业落地的“最后一公里”，加速从制造大市向智造高地跃迁。

作为全国重要的先进制造业基地，宁波拥有汽车零部件、工业装备、小家电等传统优势产业集群，以及新能源汽车、绿色石化等新兴产业链，为人工智能的应用提供了丰富的“土壤”。该行动方案的出台，意味着在宁波从“制造”到“智造”的变革中，场景创新已成为推动重大项目落地、布局未来产业的关键落子。

从过去拼土地、拼税收的“给优惠”，转向如今拼应用、拼验证的“给机会”。宁波这种招商引资思维的换挡，不仅是对国家加快场景培育和开放部署的积极响应，更揭示了当前城市竞争的新逻辑——场景，正在成为定义产业、集聚项

目的核心要素、全新赛道。

曾几何时，各地在招商引资中往往陷入“政策洼地”的比拼，比谁的地价更低、谁的税收返还更多。然而，对于处于产业化前夜的新技术、新业态而言，最稀缺的资源往往不是资金或土地，而是一个可供技术验证、产品迭代的真实应用场景。宁波敏锐捕捉到了这一点。今年以来，我市主动发布城市机会清单，将一批标志性应用场景向社会开放，形成“场景开放—主体集聚—场景验证—项目生成—产业升级”的闭环。

场景是技术落地最宝贵的“试金石”。在宁波舟山港梅山港区，宇树科技的四足机器人穿梭于集装箱之间，执行箱号识别、空箱查验等任务。这片真实的码头场景，为前沿技术提供了千金难买的“试验场”。正是看中这一应用场景的稀缺性，宇树科技将应急领域产业布局宁波，总投资超12.4亿元，规划建设智能应急机器人产业园。从码头“试验场”到园区“超级工厂”，技术验证、产品迭代、产业落地一气呵成。可见，对于企业尤

其是科技型企业来说，一个能证明其技术可行、产品好用的真实场景，远比一纸优惠协议更有吸引力。

场景的价值，还在于它能搭建起产业新生态，成为新业态爆发的“孵化器”。在象山檀头山岛，国家海洋综合试验场象山片区一期项目聚焦海洋新材料与高端装备，为涉海产品“实海服役”提供真实测试环境，补齐了东南沿海在海上试验认证领域的短板。正是这一国家级“试验田”的磁吸效应，让涉海无人机、eVTOL（电动垂直起降航空器）、深海装备等“三新”产业主体加速集聚。这充分说明，场景开放不仅能引来一个项目，更能通过一个点状突破，带动一条产业链、一个产业生态的崛起。

场景还是区域协同创新与高端要素集聚的“连接器”。作为打造上海（长三角）国际科技创新中心的关键支点城市，宁波在场景创新中深度嵌入区域协同网络。东方电缆承制的三山岛±500kV柔性直流海底电缆顺利交付，标志着我国首个海陆一体化柔直输电系统取得关

键突破，其背后是东方电缆联合浙江大学、上海交通大学等长三角地区高校及创新联合体协同攻关的结果。今年以来，聚焦汽车芯片、海洋装备、人工智能等领域的联合实验室和中试平台相继落户宁波，集聚了包括上海在内的长三角高端创新要素。由此可见，场景不仅是技术的“练兵场”，更是资源的“吸磁石”，让城市在区域创新版图中占据了不可替代的节点位置。

今天的场景，就是明天的产业；谁能创新提供最好的“用武之地”，谁就能在未来竞争中赢得先机。随着城市机会清单的持续滚动发布，宁波正以更加开放的姿态，推动更多新技术、新产品、新业态率先应用。这种以场景聚项目、以机会促投资的创新实践，不仅为培育新质生产力蓄势赋能，更能为实现城市高质量发展提供全新赛道。

明州论坛  
中国新闻名专栏

# 超龄劳动者的权益需要“超级守护”

冯海宁

7月1日起，我国首部明确超龄劳动者权益的专门规章——《超龄劳动者基本权益保障暂行规定》将施行，受到社会格外关注（6月30日中国网）。

超龄劳动者是一个规模庞大，且情况比较特殊的群体。其特殊性不仅体现在超过法定退休年龄仍在工作，还体现在其中不少人集中于环卫、建筑、家政、物业等行业。随着《规定》出台实施，超龄劳动者群体多种权益将得到法治守护。

根据《规定》，用人单位应当保障超龄劳动者获得劳动报酬、休息休假、劳动安全卫生、工伤保障等基本权益。用人单位支付的劳动报酬，不得低于当地最低工资标准。这既兼顾了超龄劳动者的某些特殊性，也在很大程度上让超龄劳动者实现“平权”。因为，超龄劳动者本来就是劳动者群体的组成部分。

从以往情况来看，由于部分超龄劳动者来自农村，文化水平有限，权利意识淡薄，只要有活干有钱赚，就心满意足；即便发现自己被侵权，为了保住“饭碗”也不愿维

权。同时，雇佣超龄劳动者的部分用人单位，在用工管理上与法规要求有距离。

所以，落实《规定》要求、保障超龄劳动者合法权益，需要有关各方付出更多努力。首先，做好普法，让用人单位知新规章新规，也要让超龄劳动者学新规章新规。其次，围绕《规定》落实建立检查、回访等机制，并在法律援助等方面提供特殊支持。

同时，还应该千方百计为超龄劳动者创造、提供更多就业岗位，这既是鼓励他们敢于维权的重要动力，也是防止部分用人单位婉拒超龄劳动者的兜底措施。还应当根据就业市场需求对超龄劳动者加强职业技能培训，提升他们在就业市场的竞争力，这也有助于保障他们的多种合法权益。

鉴于超龄劳动者群体的特殊性，只有为他们的合法权益提供“超级守护”，才能不负他们“退而不休”、继续打拼的努力。这既需要《规定》中提及的有关部门、工会切实依规履职尽责，也需要司法、社会舆论、超龄劳动者子女等，为超龄劳动者提供更多的“阳光雨露”。

# 文艺工作者不能只“上得厅堂”

郭元鹏

据光明网报道，6月24日，在黑龙江鸡西，中国煤矿文工团团长靳东深入矿井慰问一线矿工，采集鲜活素材，希望能有更多文艺作品扎根基层。靳东说：“要让我们中国煤矿文工团今天的年轻演员，既上得厅堂，也要下得厨房。去宣传、推广，包括讴歌我们煤矿工人、煤矿的故事，这是责无旁贷的，这是我们的主责主业。”

一个当红演员，钻进地下几百米的矿井里，去表演、聊天、体验生活，这年头真不多见了。靳东现在的身份，是中国煤矿文工团的团长。这次他带队去鸡西，深入井

下，跟一线矿工面对面。“要让团里的年轻演员，既上得厅堂，也下得厨房”。这话听着土，但道理不土。

什么叫“上得厅堂”？就是演员得有真本事，站在大舞台上、面对万千观众，能撑得住场面，拿得出作品。什么叫“下得厨房”？就是别端着，别觉得自己是明星就高人一等，该下基层下基层，该进矿井进矿井，跟普通老百姓坐在一条板凳上聊天，不会觉得别扭。

现在的演艺圈，不缺能“上厅堂”的人。你看那些光鲜亮丽的大型晚会、制作精良的影视剧，台前幕后都是俊男靓女，一个个台词背

得溜，镜头感十足。但你要问他们：去过工地吗？下过矿井吗？跟外卖小哥聊过天吗？跟农民一起收过庄稼吗？未必。

流量、数据、热搜，把这些年轻演员裹得严严实实，他们接触的世界，很多时候就是片场、酒店、发布会，三点一线。你让他们演一个矿工、演一个快递员、演一个菜市场卖鱼的，他们只能靠想象，翻看几段视频资料，靠导演在那儿掰开揉碎地讲。出来的东西，总是差些味儿。差在哪儿？差在没听过矿井里的煤灰味儿，没听过矿工休息时唠的那些家长里短。

老一辈的文艺工作者不是这样的。像煤矿文工团，本身就是从基

层长起来的院团，几十年前，演员们常年跑矿山、下井口，跟矿工同吃同住同劳动，演出的节目句句唱到人们心里去。文艺作品是给人看的，给老百姓看的。你写他们的故事、演他们的生活，结果对他们的日子一窍不通，那演出来的东西能打动人心吗？不能。

文艺的根，不在热搜上，不在红毯上，在矿井里、在田埂上、在菜市场里、在老百姓的日子里。演员的根扎得深，作品才站得稳。这个道理，啥时候都不过时。对文艺工作者来说，“上得厅堂”和“下得厨房”这两条腿，得一样长。靳东说的“责无旁贷”，应该就是这意思。



不少消费者选购食品时，认为“配料表越短，食品越健康”。相关专家提醒，食品安全与配料表长短无关，消费者需理性甄别部分营销与伪科普内容，警惕被刻意催生的“配料表焦虑”（6月30日《工人日报》）。  
蒋跃新 绘

# 协同聚力启新程 赋能甬城谱新篇

## ——中信银行宁波分行以协同之力书写金融服务高质量发展答卷

### ■精准协同赋能地方，绘就高质量发展新图景

围绕宁波“聚力建设全球先进制造业高地、全域高水平创新型城市、世界一流强港和国内国际双循环战略枢纽”的发展定位，中信银行宁波分行切实将协同效能转化为服务地方发展的实际行动，全方位深化政企合作，精准导入集团优质资源，为地方发展注入金融“活水”。

针对地方债、城投债、政府引导基金、乡村振兴等多元化金融需求，该行充分凝聚集团协同合力，推出“一站式”政府综合金融解决方案，实现与地方发展需求的精准对接。在重大项目建设中主动担当、靠前服务，积极支持宁波重点工程项目建设，累计投放金额超101亿元。截至5月末，该行综合融资总规模达2424亿元，以扎实的金融支持彰显中信服务地方发展的责任与担当。

### ■融融协同硕果丰硕，创新模式树立行业标杆

中信银行宁波分行深耕融融协同领域，依托集团全牌照优势，创新探索多元化协同模式，落地一系列标志性项目，形成可复制、可推广的协同经验，将集团整体优势高效转化为服务实体经济强大助力。近三年，该行集团联合融资规模超370亿元，融融协同工作成果丰硕。

平台搭建持续发力，协同效

中信银行宁波分行始终坚定践行“一个中信、一个客户”理念，贯彻中信集团“三五”战略，践行“一三五”深化改革总体思路，充分发挥集团“金融+实业”综合服务优势，以协同为纽带、以服务为导向，联动集团各子公司深耕甬城实体经济沃土，在服务地方发展、深化融融协同、擦亮跨境品牌、推进产融联动等领域多点突破、成效卓著，以一系列务实高效的协同举措，为宁波经济高质量发展注入强劲金融动能，成功构建政企同心、产融共生、协同共赢的良好发展格局。

能持续释放。该行积极搭建专业化协同工作平台，成立金控财富委投行业务子委会宁波区域分会，聚焦可转债、债券承销、债券投资等核心金融领域精准发力，落地多个重大标杆项目。其中，资本市场业务稳居区域领先地位，可转债配资业务市场占有率第一，股票增持回购贷款位列区域股份制银行首位。

企业服务精准滴灌，破解发展痛点难点。该行构建“多元工具组合+全周期服务”协同模式，整合集团租赁、信贷、理财等各类金融工具，为企业提供全流程一站式解决方案。成功撮合中信信租与某公司及其全资子公司签署三方合作协议，通过“租赁+信贷+理财”组合服务模式，全面覆盖企业设备采购、技术升级、运营周转全流程资金需求，首期签约40亿元，已落地超38亿元，有效破解企业融资痛点、打通发展堵点，为企业高质量发展保驾护航。

模式创新亮点突出，打造跨境协同范本。依托自贸试验区政策优势，该行探索打造“跨境+政策+场景”创新租赁模式，协同华融金租成功落地自贸试验区宁波片区船舶跨境租赁项目，预计租金总额超6亿元，开创“保税+租赁+人民币跨境”出口新范本，为跨境租赁业务创新提供可借鉴的“宁波经验”。

### ■聚焦新质生产力培育，升级科创领域服务质效

中信银行宁波分行以培育新质生产力为核心，持续升级科创金融协同服务，构建全方位、多层次的科创服务体系，助力科创企业高质量发展。

精准施策，优化科创协同服务方案。该行围绕科创企业发展需求定制精准产品组合，深度整合银行、券商、保险等协同单位的优势产品，为不同发展阶段、不同需求的科技企业及企业家提供个性化产品服务。同时完善经营体系建设，全力构建“客群+产品+政策+生态”的一体化经营体系，围绕企业的全生命周期，运用知识产权质押融资、科技成果转化贷、投贷联动、科技并购贷款、上市接力贷、可转债融资等多种方式切入客户合作，精准匹配科创企业不同发展阶段的资金需求。截至5月末，该行累计为区域内382家科技型企业提供超108亿元综合融资，服务形式涵盖信贷、股权联动、供应链金融等，全方位匹配企业发展核心需求。

深耕生态，凝聚科创协同发展合力。该行协同金石投资、中信建投资本等兄弟单位，积极对接有股权投资意向的客户，提供全方位、深层次的金融服务方案；进一步联合股权投资联盟，建立客户共享、渠道共建的业务

模式，打造“股贷债保”联动的支撑体系，全面满足科创企业成长过程中债权融资、股权融资、并购重组等多元化需求，为科创企业发展保驾护航。其中，该行牵头中信兴业投资宁波、中信建投证券，与宁波市、区两级国资、中国科学院携手，合作设立专项股权投资基金。作为宁波市级平台成立后首支中信系合作基金，该基金聚焦关键材料、高端制造领域，首期规模10亿元，成为推动区域科创产业升级、培育新质生产力的重要资本支撑。

### ■产融协同精准发力，赋能产业高质量发展

中信银行宁波分行以产融协同为抓手，主动联动集团实业子公司，搭建产业与金融深度对接的桥梁，推动资源精准匹配、高效整合，全方位助力宁波产业提质增效、转型升级。

深耕产业园区服务，构建一体化协同体系。该行与中信城开深化协同合作，加大对园区内企业的对接力度，创新实现“开发贷+厂房按揭+园区入驻企业服务”联动业务落地，构建起“园区开发+企业服务”一体化协同体系，为园区发展注入金融活力，同时为入驻企业提供全流程金融支持，助力园区企业快速成长。该行累计为中信城开及其园区内企业提供融资金额超7亿元。

聚焦高端制造领域，实现产融双向赋能。该行主动发挥协同桥梁纽带作用，成功撮合力勤资源与中信重工开展业务合作，实现产融协同与实业联动的双向赋能，进一步拓展了集团实业板块的业务布局，也为宁波企业链接外部优质资源、开拓海外市场搭建了坚实平台。

助力乡村振兴落地，拓宽农产品发展渠道。该行积极践行金融助力乡村振兴责任，推荐大昌行与宁波海鲜开展深度合作，由大昌行推出大昌农农消费帮扶项目，在其平台上上线“宁波海鲜”帮扶特色优品，重点推广水产、山货、茶叶等宁波本土特色农产品。此举有效拓宽了宁波本地农业企业的销售渠道，进一步打响“宁波海鲜”区域农产品产业发展深度融合。

### ■深耕跨境服务赛道，联动擦亮中信全球协同品牌

中信银行宁波分行始终践行“要出国，找中信”“来中国，找中信”的跨境服务理念，依托集团全球资源优势，持续优化跨境服务体系，搭建全球合作伙伴交流平台，以专业协同服务助力企业“走出去”“引进来”，不断擦亮中信跨境服务品牌。

优化服务体系，畅通跨境资

金流转通道。聚焦 NRA/FT/EF 三类账户开立核心业务，该行强化与兄弟分行的协同联动，为企业跨境资金流转搭建安全、高效、便捷的结算通道；同时打通境内外融资渠道，提供“全账户覆盖、全产品适配、全流程护航”一体化跨境金融服务，精准满足企业全球授信与资金管理需求。成功为某民营企业香港子公司发放海南省首笔 EFN 贷款 4840 万元，累计提款达 2.9 亿元，以专业跨境服务助力企业全球布局。

创新业务模式，丰富跨境融资产品体系。该行坚持“传统外汇业务+新型跨境金融”双轮驱动，持续巩固国际收支、结售汇、贸易等传统业务优势，同时联动集团子公司积极探索跨境银团、并购、境外发债等协同模式。截至 5 月末，该行跨境贷款业务日均余额超 20 亿元；实现“南向通”、欧清直联等跨境托管业务规模超 86 亿元，跨境金融服务能力持续提升。

搭建交流平台，深化政企银协同合作。该行以活动为载体，积极举办多场跨境协同交流活动，搭建政企银高效交流合作桥梁。今年 4 月，联合宁波市投促局举办“投资宁波”外国企业浙江行活动，助力宁波吸引优质外资、高端协同前沿技术，赋能产业升级需求；对接外资客商资源，深耕跨境产业合作，推动活动意向签约项目落地见效、转化赋能。

协同致远启新程，聚力奋进向未来。未来，中信银行宁波分行进一步深化协同实践、创新协同模式、拓展协同领域，将集团协同优势转化为自身发展优势与服务地方的核心优势，以更务实的举措、更优质的服务，为宁波经济社会高质量发展贡献坚实的中信力量。