

补贴0.1%微信提现手续费 宁波多家银行让利背后有哪些盘算

深一度 浙江新闻专栏

记者 金鹭 金宇涵

不少宁波市民、小微商户的微信账户里，日常营收和闲散资金长期“沉睡”——0.1%的提现费率，成了资金回流到银行卡的一道门槛。

近来，全国超60家城农商行密集上线微信零钱提现手续费补贴活动，宁波多家银行参与，通过领券抵扣、签约返现、消费攒额度等方式，为市民补贴提现手续费。

银行的小额让利背后，是低息周期下各银行机构告别粗放经营，深耕场景化、精细化负债经营的“突围”。

银行上线补贴，微信零钱提现客户比例提升

“零钱提现看着手续费不高，日积月累也是一笔不小的开支。”在鄞州区开了一家便利店的何女士日常经营以微信收款为主，微信零钱里常年“躺”了数十万元，每次提现都有点心疼。

近期，领券抵扣、“先扣后返”、按比例补贴……各家银行以不同方式为客户补贴0.1%的提现手续费，破解了何女士等小微商户、市民的痛点。

不少市民早已摸清优惠方式，把银行补贴政策用得得心应手。

“以前每次提现，我都要打开‘微信支付提现笔笔省’小程序攒

金豆、薅免费提现券，额度不够还会找有额度的朋友帮忙兑换。”市民孙先生说，现在他正好有对应的银行卡参与活动，就可以通过绑定微信直接享受免费提现额度。

提现手续费补贴有三类主流模式：小程序领券即时抵扣、手机银行签约先扣后返、绑定银行专属产品积攒免费提现额度。

惠民红利之下，宁波沿街餐饮、生鲜、零售小微商户受益最直接，日常经营性零钱逐步从微信体系回流到银行卡。

有银行内部人士透露，上线补贴后，客户中将微信零钱提现至银行卡的比例提升40%至55%，“沉睡”账户动账率提升35%以上。

瞄准用户痛点让利，盘活“沉睡”账户

为何多家银行愿意自掏腰包，为用户补贴提现手续费？

作为参与活动的本地主力机构，宁波一家本地股份制银行的相关负责人林女士向记者详细解读了产品落地的初衷与核心权益规则。

“市民通过‘腾讯大V卡’绑定银行卡，可获得免费提现额度。”林女士介绍，新客户绑定本行卡片，银行配发1000元微信零钱初始免费提现额度。此后，客户通过该卡在微信消费、转账，每发生1元交易可累积1元免费提现额度，额度实行

季度清零、定期重置规则。

与微信是合作共生关系，资金在两类机构间流转，属于支付生态下的存款分流与资金回流。”胡睿说。

在她看来，在利率市场化持续深化、银行净息差持续收窄的背景下，低成本活期存款已经成为银行业稀缺资源。微信沉淀的居民零钱、小微商户经营性资金，都是优质的低成本活期资金。

银行通过手续费减免的市场化方式引流，以有限营销支出，就能沉淀稳定的低成本负债，夯实信贷资金来源。

“宁波地区相当数量银行卡活跃度不足，资金沉淀在第三方平台。借助提现手续费优惠，既可盘活存量个人账户，还能依托下沉客群拓展理财与普惠服务，改善经营质效。”胡睿说。

不过，小额补贴背后，暗藏着金融数据合规与精准风控的考验。

“银行通过补贴微信提现手续费来吸引存款，本质上是一种基于大数据的精准获客策略。”滕帆说，银行以用户普遍存在的提现成本痛点为切入点，能够高效识别资金活跃、账户质量优质的个人客户，线上揽储效率远超传统地推模式。

但精准营销的背后，是用户资金流向、消费习惯等敏感数据的归集。在金融数据合规监管持续趋严的当下，宁波本土银行在开展场景化营销、数字化获客的同时，必须将用户隐私保护、数据安全放在首位，严守合规底线，让精细化经营走得稳、走得远。

精细化场景经营成银行机构转型大势

银行扎堆补贴提现手续费，是行业“争夺”存款行为吗？对此，宁波大学商学院副教授、金融硕士教育中心执行主任胡睿并不认同。

“‘争夺’这个词不够严谨，暗含零和博弈、恶性竞争之意，容易误导大众。从产业链视角看，银行

季度清零、定期重置规则。

记者在微信中点开“腾讯大V卡”页面看到，可选的银行共有66家。

从产品设计逻辑来看，这类操作旨在引导客户将本行银行卡设置为微信默认支付及提现卡片，一方面持续拉动银行卡微信交易流水、巩固微信支付交易量；另一方面，微信零钱提现资金回流至发卡行，助力银行沉淀活期存款，实现平台与银行双向获益。

“不同于短期营销噱头，这套权益体系并非简单让利，而是通过交易绑定、额度约束，引导用户养成长期用卡习惯，盘活‘沉睡’账户、留存低成本资金。”市金融研究院副院长滕帆说。

此外，还有银行直接发放微信零钱免费提现券。

例如，有农商联合银行储蓄卡持有人在微信中访问“微信支付提现笔笔省”小程序，就有机会随机领取提现券。当持卡人将微信零钱提现至该银行的储蓄卡时，即可抵扣相应额度的提现手续费。

银行扎堆补贴提现手续费，是行业“争夺”存款行为吗？对此，宁波大学商学院副教授、金融硕士教育中心执行主任胡睿并不认同。

“‘争夺’这个词不够严谨，暗含零和博弈、恶性竞争之意，容易误导大众。从产业链视角看，银行

这艘新型绿色客渡船 下月初投运



下月初，浙江省首艘全回转新型混合动力客渡船“浙象汽渡12”轮将正式投入象山航线。它的“混动心脏”里装着三台柴油发电机和一组磷酸铁锂电池。相比吨位传统柴油客渡船，这套组合能让它的整体能耗降低30%，一年可减少碳排放数十吨。

12”轮总长49.4米、宽12.4米，拥有170个客位和14个车位。它的动力核心可以通俗地理解为一套油电混动系统：三台柴油发电机主要负责供电，一组147千瓦时的磷酸铁锂电池作为辅助能量源。

图为“浙象汽渡12”轮。
（林昱辰 王晓晖 蒋志豪文/摄）

田园欢歌



昨日，宁海梅林街道风潭村的向日葵花海吸引了大批游人前来打卡。游人尽兴赏花游玩，沉浸式解锁夏日田园乐趣，还参与包粽子、花海民谣音乐会等活动。据介绍，向日葵花期将持续一个多月。
（孙吉晶 胡余灶 摄）

一只虾“串”起乡村共富链

镇街新视野

记者 陈章升
通讯员 王姣姣 王郑靖

近段时间，奉化“95后”青创客舒开河成了大忙人。每天，除了带领水产养殖基地员工察看南美白对虾的长势，他还要联系市内外水产经销商，为“待字闺中”两个多月的对虾找“婆家”。

“我们在马头村建了108个养殖棚，养的都是抗病能力强、生长速度快的南美白对虾。今年5月25日以来，每天有5000多公斤活虾装车销往各地。”舒开河说，这两天，大家从下午开始捕虾，一直要忙到深夜。

舒开河是奉化区裘村镇小有名气的养虾能手。4年前，这名水产养殖专业硕士与人合作成立宁波市君和水产养殖有限公司，开始“水中掘金”。

舒开河团队成员应用小棚养虾技术，打造智能化生态养殖基地。相比传统土池，这项技术具有抗风雨能力强、水质易调控等优点。利用地下增温等系统，他们使虾苗在寒冷天气里也能茁壮成长。

“这里一年可产南美白对虾20万公斤。”基地技术员董绪猛告诉记者，他们通过技术服务平台，向周边水产养殖户推广小棚养虾技

术，使南美白对虾虾苗的成活率提升至90%。

有了优质虾苗和科学养殖技术，裘村镇水产养殖业呈现欣欣向荣的景象。“在上千亩养殖塘内，大家养了南美白对虾、基围虾、金刚虾等。去年，全镇仅南美白对虾产值就超2000万元。”该镇海洋渔业专员方路介绍，裘村镇大力推广南美白对虾小棚养殖、鱼虾贝藻混养等，助力水产养殖户养出“致富虾”。

虾干是裘村镇的特产之一。近两年，该镇每年有20万公斤以上新鲜南美白对虾被制成虾干后，销往全国各地。“裘村镇地处山海港畔，出产的虾干肉质紧实、鲜香可口，通常4公斤鲜虾可以制成1公斤虾干。”颐和居民宿负责人陈娜推介道。

颐和居民宿位于裘村镇陶坑村。游客在民宿能品尝到不少与虾有关的渔家菜。“有蒜蓉粉丝虾、雪碧柠檬虾，还有荔枝炒虾仁。”陈娜说，为了帮助水产养殖户拓宽销路，颐和居在民宿大厅开辟裘村特产展销专区，游客可以一站式选购虾干、鱼干、海带等。

一只虾蕴含的商机、带来的新气象不止于此。去年以来，裘村镇加快建设“渔你一起”共富工坊，



捕虾现场。（陈章升 王郑靖 摄）

开展“寻味裘村·交关虾意”厨娘大赛等活动，做强虾产业，打响“求寸鲜”品牌。今年“五一”假期，裘村镇强村公司、甬山集团投资建设“渔光营地·大浪钓场”正式投用，这是我市首个罗氏虾垂钓主题营地。

该营地坐落于翔鹤潭村，集垂钓、露营、文创等功能于一体。“里面有5000平方米的露营区，超1万平方米的垂钓区。”翔鹤潭村党支部书记冯斌杰说，截至目前，前来打卡的游客已超1万人次。

以虾为媒，裘村镇深化“海韵渔歌”片区组团发展，“掘金”亲子研学、休闲康养等新产业，培育银发经济、情绪体验等新型消费，推动“土特产富”延链补链、集链成群。

“‘海韵渔歌’片区组团发展涉及16个村。通过党建引领、产业联动，打造农渔旅融合发展新平台。”该镇相关负责人说，片区将引导村集体、国企、乡村CEO等主体参与运营，培育消费新场景新业态，助力村民增收致富。

“我从此多了一位亲人！” 慈善“彩虹助学”见面会温情举行

记者 吴向正 通讯员 李哲

“小温啊，读书要靠自己，要勤奋努力，生活上有什么困难可以随时跟我说，我会尽力帮你。对我来说，从此多了一位亲人，希望你把我当亲人，不用客气……”

“好的，郭阿姨，我会努力读书的，感谢您对我的资助。”

来自北仑的郭女士和浙大宁波理工学院大一学生小温终于见面了，郭女士进一步了解小温家庭和学习情况后，就像对待自己的孩子一样不断叮嘱。小温频频点头，表示一定不辜负郭女士的期望。两人促膝谈心，看上去就像亲人。

这是记者昨日在慈善“彩虹助学”见面会上见到的温情一幕，来自宁波13所高校的150名品学兼优的受助学生与他们的资助者面对面，相互了解情况，彼此建立联系，一股爱的暖流在这里涌动，感染着在场的每一个人。

慈善“彩虹助学”活动由市慈善总会与宁波晚报联合举办，本次已经是第24次了。“今年的150个结对名额一经公布，在48小时内便被爱心人士和爱心单位全部认领，再次刷新了‘宁波速度’。这充分体现了我们宁波这座‘爱心之城’的温度和底蕴。”市慈善总会副会长邵蔚说，本次“彩虹助学”活动，共有5家爱心单位、85位爱心人士主动参与捐助，大家携手为寒门

学子求学之路保驾护航。

郭女士告诉记者，5月12日，她从媒体上看到慈善“彩虹助学”的消息，就在第一时间通过网络“抢”到了一个资助名额。“孩子家里条件的确不好，他能考上大学，实属不易。”郭女士说。原来，小温不到一周岁时，父亲不幸去世，后来母亲改嫁，他在爷爷、奶奶的照顾下长大，靠亲戚资助得以上学。小温表示，自己有幸来到宁波这座爱心城市上学，并遇到了好心人，今后一定会努力读书，好好工作，回报社会。

资助方给予的不仅仅是金钱上的帮助，更是精神上的支持，他们的每一分付出，都在为这些年轻人的梦想铺路。来自北仑的贾先生与浙江纺织服装职业技术学院大一学生小陆结对。小陆从小走的是一条很不平坦的路，她在读小学时父母离异，初中时父亲生病去世。目前爷爷奶奶已不在人世，只剩下她一个人独自生活。贾先生了解了小陆的家庭情况后，不由得眼眶湿润。

“如今，你不用为经济问题担忧，只要一门心思读书，如果有机会深造，就努力去争取，我会资助你的！”贾先生诚挚地说。

据悉，参与慈善“彩虹助学”的爱心人士（单位）通过认领结对，每年为每位受助学生提供助学金，直至其大学毕业，资助金额已从此前的3000元提升至5000元。截至目前，该活动共收到善款1478.9万元，累计帮助3955名品学兼优的困难大学生。

童心致敬中国科研脊梁 “小小讲书先生”风采展示活动举行

本报讯（记者周晓思 通讯员陈莹）“钱学森爷爷说过，我的事业在中国，我的成就在中国，我的归宿在中国……”昨日，在镇海区图书馆报告厅内，一名小学生稚嫩却坚定的声音赢得了全场热烈的掌声。这是第十六届“小小讲书先生”风采展示活动现场的一幕。

本次活动以“追科学星，铸强国梦”为主题，聚焦中国科学家探索求真、爱国奉献、坚忍执着与创新超越的精神内核，邀请甬城少年儿童以自己独特的视角，讲述心中最闪亮的“科学星”。

活动启动以来，得到了各区（县、市）图书馆（少年儿童图书馆）的大力支持，共收到来自全市各地小学的作品287件。经专业评审的筛选，140件作品进

入复评，最终24名小选手脱颖而出，进入终评环节。

在风采展示环节的舞台上，小选手们自信登台，各展所长。

有的用一封跨越时空的家书，对话深潜大洋的“深海脊梁”；有的以一朵马兰花为引，回溯大漠深处科学家隐姓埋名的峥嵘岁月；还有的把自己比作一颗小小的种子，立志在科学的沃土上扎根生长、报效祖国。

最终，10名小选手荣获“金牌小小讲书先生”称号，14名选手获得“优秀小小讲书先生”称号。大赛还特别评选出“最佳故事奖”“最佳创新奖”和“最佳台风奖”各1名，鼓励在内容选材和表达形式等方面表现突出的选手。