

深一度 浙江新闻名专栏

汽车动力系统『路线之问』 宁波车企已『抢答』

汽车制造业是宁波的第一大产业。当下，纯电、增程、插混、氢能等多个动力系统技术路线，哪条最值得企业“押宝”？近日在前湾新区举办的第六届车用动力系统国际论坛上，关于“要不要转型”的争论已不复存在，与会专家形成了普遍的共识：单一动力路线已走不通，多元化是车企出海的生存题、必答题。其中，混动是目前增长最快的技术载体之一。

作为首批国家新型工业化示范区创建城市，宁波正成为这场产业变革的“主战场”之一。



梅山港区待出运的新能源汽车。(宁波梅山海事处供图)

记者 金鹭 孙佳骏

A 高效混动成主流 动力多元化共识下

当出海成为车企的“必选项”，如何选择路线，得从全球视野入手。

“从去年的全球数据来看，混合动力汽车的销售量增长速度已经超过纯电动汽车。”吉利汽车集团高级副总裁王瑞平说。

其中，北美的特征最为鲜明。根据预测，到2030年北美混动渗透率有望达到26%，高于纯电预期增速。

与此同时，全球主流车企的电气化战略也在发生实质性回调——2024年到2026年，沃尔沃、奥迪、保时捷等欧洲车企大幅下调纯电动汽车产量预期，

提升混动占比；美国车企对纯电动汽车的预期降低50%以上。

中国汽车出口的数据也能印证变化。

去年，中国汽车出口710万辆，同比增长20%，连续三年全球第一。

值得注意的是，去年我国纯电动汽车出口增速达60%，而插电混动汽车的出口增速更是高达200%。

“全球汽车市场已打破‘纯电一家独大’的格局，正转向‘多元路线’发展。”汽车评价研究院院长李庆文说。

转变的背后，是全球市场需求的多样化。

欧洲排放标准严苛，偏好纯电与高比例混动；北美洲地域辽阔，大功率混动更受欢迎；东南亚、南美洲充电设施不足，混动与燃油仍是主力；中东高温、油品复杂，对动力系统的可靠性与适应性要求极高。

从消费者端来看，纯电在城市通勤上表现出色，但在长途出行及寒冷地区、充电设施不完善地区，使用者的里程焦虑依然存在。

“欧洲、北美洲、东盟、中东的需求不一样，中国车要想闯全球，只有采取多元化动力，才能走得稳、走得远。”王瑞平坦言。

B 在宁波已成现实 百花齐放的格局

在全球动力系统多元化发展的背景之下，中国汽车市场已经形成了纯电、混动、增程、燃油等多技术路线并行发展的格局。

每条路线，都有对应的市场需求、代表企业和技术迭代路径。“百花齐放的格局，是汽车产业最宝贵的生态优势。”李庆文说。

汽车制造业根基雄厚的宁波也不例外。

在动力系统方面，宁波已实现燃油、混动、纯电、氢能四链协同，一批本土企业强势崛起，共同撑起全球动力创新

高地。

不押注“单一路线”，是不少宁波企业的战略定位。

领跑全球的浩思动力布局高热效率内燃机、全谱系混动、高压电驱、绿色甲醇燃料、增程发电五大路线。

“我们有一套‘动力工具箱’，对于不同需求实现全覆盖。”浩思动力技术负责人赵福成说。

那么对于单家企业而言，如何在成本极致压缩的前提下实现多元化发展？

宁波企业给出的答案是：深度柔性化。

在上汽大众宁波基地内，生产线正以每分钟逾1.6辆汽车的生产速度，支撑起浙江新能源汽车产能的半壁江山。

“在同一条生产线上，可以‘无缝切换’生产燃油、混动、纯电车型的智能制造体系。”该基地有关负责人告诉记者。

此外，我市各大研究院对氢能等新型动力系统的前瞻性布局正加速落地。

“在我们看来，氢能动力与现有动力系统并不是‘取代’或者相互‘PK’的关系，而是在长途、重载、高

寒、高海拔、零碳等特定场景的优秀解决方案之一，与纯电、混动、甲醇等技术路线形成互补。”宁波绿动氢能科技研究院有限公司董事李从心说。

多元化格局下，宁波汽车产业快速发展。

市经局发布的数据显示，截至去年底，宁波共培育了62家汽车领域的上市公司，占宁波市上市企业总量的40.3%；39个汽车领域的国家级制造业单项冠军，占宁波总量的32.8%；4家企业入选全球汽车零部件供应商百强榜，占中国企业总量的26.7%。

C 助力车企出海 多元化技术路线

国内竞争日趋激烈，出海已是关乎车企生存与发展的“必修课”。

论坛上，国家信息中心原副主任徐长明给出一组数据：国内车企平均净利润率仅3.2%，而出口利润率能达到43%。

利润差背后，是全球市场巨大的空间，也是对车企动力

适配能力的真正考验。

“从全球来看，不同国家的能源结构、基础设施、消费习惯差异巨大，多元化的技术路线恰恰能满足这种差异化需求。”李庆文说。

从前4个月的出口态势来看，与会专家普遍认为，我国今年汽车出口有望突破千万辆。

多位与会专家表示，眼下，动力系统多元化进程才刚刚开始，在技术融合、场景拓展和全球市场开拓方面，还有很大的成长空间。

比如，混动与增程、燃油与电气化还可进一步深度结合；商用车、船舶、工程机械等领域的动力多元化才刚刚起步。

“独行者速，众行者远。”中国汽车工程学会名誉理事长付于武说，无论是技术标准的对接、法规合规的应对，还是供应链的全球化布局，单靠一家企业的力量难以覆盖。

作为高度全球化的产业，宁波汽车动力系统产业也正在经历一场由“技术自立”到“全球赋能”“抱团发展”的跃迁。

纵情山海，长三角运动爱好者齐聚宁波湾

本报讯（记者龚旭琪 郭婷茜 通讯员严哲）2026年宁波市滨海休闲运动会（奉化站）暨第二届宁波湾海洋运动会昨天在宁波湾天妃湖举办，来自长三角各地的60余支代表队、800余名运动爱好者，围绕六大滨海特色项目同台比拼。

本站赛事设置了数字欢乐跑、沙滩桨板、沙滩腰旗橄榄球、沙滩气排球、龙舟拔河等六大趣味竞赛项目，参赛选手立足山海赛场、逐浪水岸之间，沉浸式领略滨海户外运动的别样风情。

来自兰州理工大学宁波校友会龙舟队的刘建辉和队友参加了龙舟拔河项目。“今天微风习习，比赛环境很惬意。”刘建辉说，吸引他连续两年来参赛的，不仅是比赛本身，更是宁波湾独特的山海风光和贴心周到的赛事服务。

和刘建辉一样，不少来自上海、杭州和长三角其他地区的参赛者，都将这次比赛视作一次运动与



沙滩足球比赛现场。

(组委会供图)

休闲结合的体验之旅。

本站赛事创新探索“体育+山海生态”特色发展路径，深挖宁波

湾山、海、湖、岛原生态资源禀赋，跳出传统赛事偏重专业竞技的固有框架，兼顾赛事专业性

参与性，多角度展现滨海自然生态风光、宁波湾独有文旅底色与度假休闲发展态势，为参与者奉上原生态、沉浸式的滨海运动盛宴。

据了解，宁波市滨海休闲运动会是我市落地全民健身、健康中国国家战略的重点惠民体育IP。赛事自2020年滨海体育嘉年华起步，2024年正式更名升级，以“爱上健身 享受健康”为活动主旨，立足宁波优质滨海自然资源，打造本土化、全民化、多元化户外体育标杆活动。去年的活动满意度调查显示，参与者对该项赛事的满意度高达99.2%。

本站赛事为2026年宁波市滨海休闲运动会的首站，后续将于6月至11月间分别在慈溪、北仑、象山等地陆续举办沙滩趣味运动、沙滩飞盘、沙滩气排球等多项赛事，喜欢户外运动的朋友可以关注“宁波体育”“宁波市全民健身健身指导中心”公众号了解并参与。

2026“中华慈善日”活动启幕 宁波慈善文化风景“3号线”发布

本报讯（记者王佳 通讯员邱颖颖 周欣 胡丹妍）昨天下午，“千年义乡‘鄞’聚甬城”2026“中华慈善日”系列主题活动在鄞州万达广场启动。

启动仪式上，以“慈善邻舍”为主题的宁波慈善文化风景“3号线”正式公布。此前推出的“1号线”“2号线”广受关注，不少市民在打卡中沉浸式感受了慈善文化。新推的“3号线”进一步扩大了宁波“行走的爱心地图”，15个来自全市各地的慈善地标串联成珠，凝聚起村落、社区守望相助的温情力量。

鄞州潘火街道慈善空间将康复、就业、文化、共富融为一

体，下应景湖社区茶亭推出园艺疗愈、爱心裁缝等项目，鄞州万达广场影院为特殊群体开展公益观影活动，海曙区文昌社区百岁粥坊温暖高龄老人的胃与心，江北区前江街道家庭慈善文化公园营造“一步一景皆慈善”体验……一张覆盖全市、各具特色的慈善地标网络正加速形成。

昨天发布的2025年度宁波市慈善事业发展数据报告显示：全市慈善组织总量达288家，我市成功上榜2024年度中国城市慈善环境十强；19个慈善典型荣获“浙江慈善奖”；全年慈善捐赠超20亿元，慈善支出达29.95亿元，实施慈善项目2358个，143.92万人次受益。

“曙地焕新”平台上线 112个城市焕新空间摆上云端货架

本报讯（记者王博 通讯员王浩宇 徐倩）6月5日，海曙区“曙地焕新”超市开门“迎客”。小漕地块、洞桥智能装备小微园、芝兰桥下空间、博日大厦等112个城市焕新空间集中上架，面向各类经营主体开放甄选。

经营主体填写行业类型、用房面积、预期租金后，系统即可自动筛选适配的写字楼或生产厂房。老厂房改造的文创园区、崭新的商务楼宇全部收录其中，房源信息一目了然。依托这间线上虚拟超市，海曙区多部门组团提供政策申领、证照代办、投融资对接

等服务，为落地企业送上全周期配套帮扶。

盘活存量楼宇、唤醒沉睡空间，是城市提质发展的必答题。“曙地焕新”超市打破资源信息孤岛，不仅破解了场地供需错位难题，还通过引进运营商、投资机构、服务平台等“超市合伙人”，依托市场化力量深度参与空间改造、业态升级与场地运营，持续助推城市焕新提质增效。

海曙区政务服务中心相关工作人员说，现阶段，各类经营主体可通过“海曙发布”公众号、浙里办“海企通”、望海App等渠道登录平台，自主挑选心仪的产业空间。

余姚万圣村 6年放生580条中华鲟

记者 俞家嘉 孙佳骏

2026年6月6日，第12个全国“放鱼日”。

杭州湾南岸的万圣村，渔民出海时常能遇见“水中活化石”——中华鲟。

“保护鲟鱼，就是保护我们的渔场。”船老大奕田友说。2013年，他在作业时意外捕到一条中华鲟，亲手将其放回大海。那一刻，整个村庄十余年的守护之路也悄然开启。

这些年来，万圣村的渔民早已习惯这样的场景：每当误捕到中华鲟，都会小心解网、轻抚送回。从2020年至今，村里累计放归的中华鲟已达580条。

2022年，村里的船老大自发组成了宁波首支“中华鲟保护志愿服务队”，覆盖全村20余艘渔船。

为了让守护的力量传递得更远，村里还建起了中华鲟展馆，推出了可爱“鲟宝”IP。“孩子们都喜欢‘鲟宝’，保护意识要从小扎根。”一名村民笑着说。

市供销社开展 专业无人机执照培训

本报讯（记者卢昕炎）近日，在宁波开放大学操场上，一群年轻人顶着烈日，操控着几架中型无人机。他们是宁波市供销社无人驾驶航空器操控员执照培训班的学员。考出这个执照，意味着学员具备各种专业场景下操作无人机辅助作业资格。

“在全国供销系统内，成批量、组团式开展专业无人机执照培训，我们是首创，涉农领域也走在前列。”市供销社培训中心主任汤镇庆告诉记者，“今年计划分两期培养50人，并从供销合作发展基金中拨款30万元予以补助。首批18名学员中，已有11人通过理论考试，正全力备战实操考试。”

来参加这个培训班的学员，大多是扎根乡镇基层、提供为农服务的供销专干。来自宁波的供

销专干傅林小昂在农机调研中发现：种田大户自带设备和无人机操作团队，中小农户则缺少无人机和飞行经验，只能依赖大户。如果大户那边忙不过来，中小农户极易错过最佳防治病虫害期。

“作为供销专干，我们要来考执照。考取后，能提供无人机助农服务，还能搭建服务对接平台。”傅林小昂说。

除了供销专干，这个培训班也面向种植户开放。

放眼全国，不少城市供销社也在探索无人农机助农，但多以购买第三方服务或组建飞防队代飞为主。这种模式人员流动性大，服务难以常态化覆盖。

汤镇庆说，宁波的特点是变“被动找服务”为“主动育人才”，通过系统化、专业化的考证培训，为基层锻造一支带不走的“低空助农铁军”。

千亩象贝迎丰收



眼下，象山千余亩贝母迎来集中采收季，田间采收、车间加工同步推进，呈现一派繁忙景象。近年来，象山持续壮大特色中药材产业，贝母种植实现规模化、连片化发展。种植范围从原先的洲头、茅洋核心产区，逐步拓展至西周、墙头等乡镇，种植规模从2023年的200余亩增至如今的1500亩，亩均收入超万元。（徐能 朱琳 楼璐 摄）

从立项到开工仅用一个多月 江北洪塘靠前服务引来十亿级项目

本报讯（记者王佳佳 通讯员庄源 周旦）前天上午，在江北区洪塘街道下沈堰头邵地块，宁波中科毕普拉斯新材料科技有限公司的高性能非晶纳米节能材料与器件产业化项目（一期）正式开工建设。项目完全达产后，预计年销售收入可达10亿元，年净利润2.6亿元以上，年缴税总额超过9500万元。

“成立11年来，终于要再次‘搬家’了！”中科毕普拉斯副董事长、联合创始人郭海言语中难掩期待。

这家企业脱胎于中国科学院宁波材料所，目前已是全国高端非晶纳米晶软磁材料头部制造商，其产

品广泛应用于新能源汽车、光伏储能、消费电子、算力基建、低空经济、高端医疗设备等领域，在多个新兴产业链中扮演着基础材料供应商的角色。

让企业感到欣喜的，不仅是新厂房的动工，更是从项目立项到开工的全过程之迅速——4月29日立项，5月21日土地摘牌，6月1日取得图审合格证，6月3日取得工程规划许可证和施工许可证，两天后正式开工——整个过程仅了一个多月。

“我们原有的厂房是租赁的，在租期将满与厂房扩容需求的双重

压力下，亟得加快新厂房的建设步伐。”郭海说，“没想到这次从摘牌到开工，比常规流程快了近三个月，仅节省的租金就相当可观。”

这样的速度背后，是江北区相关部门及洪塘街道对工业用地二次开发和高端制造业项目的高度重视。

“按常规流程，企业要先拿地，再做工程备案，然后一项一项去跑审批。”洪塘街道相关负责人说，“面对多部门协同的复杂场景，我们和区级职能部门联动，充分用好各环节空档期，真正让企业实现少跑腿、省心力、降成本。”

摘地动工后，企业日后的配套服

务也被提上日程——中科毕普拉斯有数百名员工，住宿问题如何解决？

街道一方面梳理辖区内现有的人才公寓和保障性租赁住房资源，为企业提供相应支持；另一方面与多家人才公寓运营商洽谈，争取在项目周边配套地块进一步推动人才公寓建设。

“以优质的营商服务‘筑巢’，是引得智造‘金凤’来的关键。”江北区经信局相关负责人表示，“该项目投产后，将有效补齐江北在新材料高端细分领域的短板，进一步夯实工业实体经济根基，推动传统制造业向高端化、智能化、绿色化方向转型。”