

谷雨时节 地产杨梅为何这般“红”



今年宁波首批上市的杨梅。

深一度 浙江新闻名专栏

“糖度10.9，酸甜适中，已达到品尝的最佳口感。”4月23日，在慈溪匡堰镇的威源杨梅专业合作社，负责人戚军洋随手摘下一颗杨梅测了糖度。

今年，他在双膜大棚里试种了50棵杨梅树，位于山顶的几棵已在几天前进入采收季。“这两天销量很大，供不应求。”戚军洋笑着说。

俗话说“夏至杨梅满山红”，如今，余慈地区“谷雨杨梅红”已成为现实。慈溪杨梅在4月下旬率先上市，余姚杨梅也将在5月初接棒登场。今年，宁波首批杨梅上市时间较往年足足提早了一个月。

宁波各大杨梅产地，为何不约而同选择“抢早”？

记者 何晴 顾佳诚
通讯员 陈颖俊 俞丹丹
本文摄影 沈天舟 何晴



枝头杨梅红。

用技术调节山地“微气候”

4月的杨梅山上，空气中还带着一丝凉意。在余姚三七市镇的18亩双增温促成保温大棚里，暖意挟着果香扑面而来。枝头的杨梅已褪去青涩，微微泛起红晕，颗颗饱满圆润，不日便可采摘上市。

抬眼望去，头顶是双层薄膜，脚下是纵横交错的增温管道。每当棚外温度走低，梅农张赞便会开启空气能热风机，储水桶内的热水，通过大流量地暖分水水器，源源不断输送至地面的角角落落。距离地面50厘米高处，一条条散热管正持续为大棚加热。

“这是我摸索了多年的双增技术体系，顶部的双膜棚保温，大棚

内部的管道给地面空气增温，土壤温度和棚内气温都能控制。”张赞说，“根系暖了，树才能更好地生长；空气温度适宜，开花坐果才没有风险，果实成熟也能提前。”

事实上，单有农用加温装备，远不足以让杨梅搭上“早班车”。真正让杨梅提前上市的，是梅农日复一日的钻研与试验。

戚军洋的2亩双膜大棚杨梅，套种在8亩单膜大棚内。从单膜棚步入双膜棚，一棵特殊的杨梅树格外引人注目。

这棵树的根系和部分枝条处于单膜棚中，果实尚青，仅黄豆大小；另一半树伸入双膜棚内，果子已然泛红，即将采收。

一场没有退路的“抢早”

对宁波梅农而言，“抢早”是情势所迫。

宁波自古以来就是我国杨梅的主产区。然而，先发优势并非永久的护城河。放眼全省，产杨梅的县(市、区)有70多个，竞争之激烈堪称浙江水果之最。

在宁波杨梅传统上市的6月之前，市场早已不是“空白期”——2月，云南石屏的早熟杨梅已悄然登场；3月，云南杨梅大批上市；4月，福建漳州的“特早梅”上市；进入5月，温州丁岙杨梅以“浙江第一早”之名登场；5月中旬至6月宁波杨梅集中上市时，丽水青田、台州仙居的东魁杨梅也已成熟……

杨梅“时间战”能打多久

既然双膜大棚能显著提早杨梅上市时间，为何此前少有梅农采用？记者通过采访了解到，主要原因在于前期投入的门槛较高。

戚军洋自己盘算过：前期投入近200万元，如果市场反响好，按今年的双膜大棚杨梅总产值80万元来算，需要两年多才能回本；张赞为18亩双膜大棚前期投入270万元，回本周期同样在两年左右。

空气能热泵、补光系统、水肥一体化设备都需要持续投入，因此双膜智慧大棚的建设成本远高于普通大棚，对于众多小散梅农来说，这无疑是一笔沉重的负担。

更关键的是，大棚种植是精细活，需要专业技术人员或经过系统培训的“新农人”。

以授粉为例，杨梅花本是风媒花，依靠风力自然传播完成授粉，但进入大棚后，这份“自然的使命”便需要人工代劳。

从早春到初夏，全国杨梅产区的上市时间表早已排得满满当当，宁波杨梅不是唯一的选项，只是众多竞争者中的一个。

“如果只守着‘老时辰’，留给宁波杨梅的就只有被压缩的利润和更拥挤的赛道。”戚军洋感慨道。眼下，他的头茬双膜大棚杨梅售价可达常规杨梅的数倍，2亩双膜大棚杨梅今年预计产量4000斤到5000斤，按每斤200元计算，产值约为80万元。

“我们能用时间差提前锁定收益。”在戚军洋看来，农业生产不能仅仅看天吃饭，更要主动用技术去争取一个确定的收成。

“这对我们来说是全新的课题。”慈溪观海卫“圈圈杨梅园”的董宽军，今年同样尝试了双膜覆盖杨梅大棚，他坦言，人工授粉技术尚需摸索，需要更精细的管理与更多的人力投入。

作为宁波“土特产”，杨梅要走向“高端”，人才是核心变量。

为此，宁波已在不断完善乡村人才培育体系，梯次构建市级农民学院、县级农民学校、基层农民田间学堂“三位一体”的现代化培训平台。政策层面，出台了《宁波市乡村人才振兴十五条》《现代“新农人”培育专项行动实施方案》等文件，同时设立了市级乡村振兴人才发展专项基金，并建立稳定的增长机制。

还有一个问题是，随着各地设施栽培面积不断扩大，如果越来越多的杨梅能在4月底5月初上市，“早”的稀缺性是否会被稀释？

宁波市农技推广总站高级农艺师樊树雷对此保持审慎乐观：“科技赋能杨梅生长，其价值不仅在于‘早’，更在于延长上市周期，能进

“这是我们特意做的实验，说明‘微气候’对杨梅生长起到关键作用。”戚军洋告诉我们，要精准调节一小片山地的“微气候”，核心是数据。

“采集数据花了三年，两年收集露天的，一年收集大棚的。不同生长阶段的杨梅需要什么样的环境，都要精准画像。”戚军洋说，经过三年数据积累，他们逐步摸清了杨梅的生长习性，并成功模拟出特定季节的气候条件。

“一道膜，隔开两个季节，也隔开了利润。”戚军洋坦言，普通大棚杨梅卖80元一斤，而提早一个月上市的双膜大棚杨梅售价可达200元一斤，价格直接翻倍。

“抢早”不只是为了多赚钱，避开梅雨季提前上市，还意味着“更安全”。

“露天杨梅最怕的就是梅雨季。成熟期一旦碰上连续降雨，落果率飙升，梅农一年的辛苦就泡了汤。”慈溪市林特技术推广中心副主任房聆玲说。去年杨梅季，持续降雨导致露天杨梅上市时间大幅缩短，不少梅农深刻意识到，转型势在必行。

多层膜结构搭配智能环境调控设备，能有效抵御梅雨侵袭，将商品果率从露天种植的30%提升至60%以上。

“早期杨梅更耐储存。”房聆玲补充道。

一步提升我市杨梅的曝光度和品牌价值。”

在他看来，双膜大棚建设资金需求较大，短期内不太可能出现大批梅农盲目跟风、压价竞争的局面。“抢早”杨梅有其特定消费群体，因此果实品质与品牌信誉同样是核心竞争力。谁能同时做到“早”与“好”，谁就能在市场上站稳脚跟。

梅农争分夺秒抢时效，一些可能出现的不规范现象也在严密监管中。

“我们已积极开展流通环节杨梅的专项抽检。”慈溪市市场监管局相关负责人表示，检测项目涵盖农药残留、甜味剂等高风险指标，一旦发现问题，当场要求该批次杨梅下架。跟进定量检测，并启动“浙食链”溯源机制，检测频率将随上市高峰同步加密。

同时，市场监管部门也将联合农业农村、行业协会开展专项巡查，确保“抢早”不牺牲产地杨梅的安全与质量。

慈溪匡堰的双膜大棚。

空港口岸 一季度进出口量值齐升

本报讯(记者孙佳丽 通讯员张雨佳 余铮 吴彪)根据宁波海关所属宁波机场海关昨天发布的统计数据，今年一季度，宁波空港口岸进出口值达86.3亿元，较去年同期激增162.4%，实现量值齐升。

“这说明，宁波空港口岸开放能级与辐射力不断增强，正为区域外贸高质量发展注入强劲动能。”宁波海关相关负责人说。

具体看，贸易市场高度集中，中国香港为第一大贸易伙伴。一季度，宁波空港口岸对中国香港进出口值47.7亿元，同比增长3.2倍，占比超55%。

同期，对欧盟进出口值14.6亿元，同比增长15倍，核心得益于宁波至比利时列日的全货机航线高效运营。

将进出口分开看，宁波空港口岸在进口端货源充沛，高端产业物资与优质民生商品齐头并进。

其中，精密机电设备、核心零部件等工业生产“硬核粮草”进口成倍扩容。一季度，宁波空港口岸进口机电产品14.4亿元，同比增长2.2倍，源源不断为长三角制造业转型升级、产业链强链补链输送关键动能。

优质农产品等民生“暖心好物”进口势头同样强劲，一季度进口值同比增长2.4倍，极大丰富市民餐桌选择。

出口端，两大支柱产业撑起宁波空港口岸贸易增长“半边天”。

高附加值机电产品作为出口“领头雁”，凭借过硬技术实力与产品竞争力，稳居出口主导地位，一季度出口值56.4亿元，同比增长2.8倍，彰显区域高端制造出海硬实力。

纺织服装作为宁波本土特色优势产业，扎根深厚的产业集群沃土，如同出海“常青树”，一季度出口值同比增长54.4%。

“阅读的力量——人大代表 共创读书会”举行

本报讯(记者何丫)昨下午，“阅读的力量——人大代表共创读书会”在宁波大学园区(鄞州区)图书馆举行，多位人大代表与高校学生、机关青年读者围坐一堂，以书为媒，共话履职感悟与阅读初心。

今年2月，《全民阅读促进条例》正式施行，作为宁波人大“代表阅读”栏目的线下延伸，这场读书会邀请了史文明、黄莉、张琼、徐瑜等省、市人大代表，面对面交流分享阅读带来的思考与触动。史文明带来王阳明的《传习录》，细说“知行合一”在教书育人中的分量；黄莉推荐马伯庸的《历史中的大与小》，从历史细节里读出普通人的温度；张琼讲述托尔斯泰的《生活值得过吗》，在百年前的箴言中寻找与当下的连接；

徐瑜则用《信念》中作者十年徒步中国的故事，诠释坚持的力量。主持人、市人大代表郭雪玲也以《诗经》为例，分享了跨越千年仍活跃在语言中的馈赠。

在互动环节，浙江万里学院的学生和机关青年围绕阅读与成长的困惑踊跃提问，代表们一一认真回答。活动尾声，代表们以“阅读的力量”为主题，分别为大家送上一句寄语。随后，与会者移步互动实践区，在共创书单墙上写下推荐书目，认领偏远山区孩子的“阅读微心愿”，并自由交换书籍。

这场集分享、交流、公益于一体的读书会，生动诠释了人大代表“爱读书、读好书、善读书”的示范担当，也为宁波“书香之城”建设注入了一股温暖而有力的力量。

种子落地 法治生根

法治宁波

记者 王佳 通讯员 彭聆

2026年，宁海县再次被认定为杂交稻国家级制种大县。小小的种子承载着农户一年的期盼，更见证着县域农业发展的蓬勃生机。

走进长街镇，田里的秧苗绿意盎然，农户老王看着长势喜人的庄稼，脸上露出了久违的笑容。见到前来回访的长街法庭法官胡小林，他快步迎了上去：“胡法官，多亏你们帮我把钱追了回来，田里的活才没耽误！”

这份喜悦背后，是一场春耕赛跑的司法守护。

去年底，眼看春耕在即，老王却急得像热锅上的蚂蚁。原来，他与老林(化名)合作制种期间共用账户，导致应得的制种款迟迟拿不到手，备耕资金眼看就要断裂。抱着最后的希望，他踏进了长街法庭的大门。

农事案件等不得，也拖不起，胡小林深知，对于农户而言，判决书上的正义若不能在春耕前兑现，便可能错过一季的收成。然而，案件很快陷入僵局：老王申请冻结老林账户，却发现账户早已空空如也，而老林本人也是拒不认账。

常规路径走不通，必须另辟蹊径。胡小林转换思路，在与种粮公司的一次沟通中捕捉到一个关键信息——公司第二年的结算

款即将发放。他当即协调对该笔款项进行冻结。在查清事实后，长街法庭依法判决老林全额支付老王制种款。得益于精准的冻结保全，判决书生效的那一刻，拖欠的款项直达老王手中。

老王的故事并非个例。它是宁海法院深化涉农纠纷“绿色通道”、精准服务“三农”的一个生动注脚。针对事实清楚、证据充分的涉农简易纠纷，宁海法院全面推行速裁快审机制，实现当天立案、当天调处、快速裁判，最大限度压缩审理时限。同时，积极推行“巡回审判+就地调解”模式，把法庭搬到田间地头、农家院落，让农户不跑远路、不误农事，在家门口化解矛盾。

农业纠纷专业性强，仅靠法官一己之力往往不够。今年3月，宁海法院邀请农业渔业专家、合作社负责人等组建特邀调解专家库，发挥其熟悉农事、通晓乡情的优势，参与案件审理与调解，让涉农纠纷化解更贴合农业生产实际。

更深远的变化发生在源头。长街法庭在洋湖村村委会试点设立农事法律气象站，创新推出“四季法律风险预警”机制。结合季节更替与关键农时，每周二定期开展“坐堂问诊”活动，为农户推送法律知识问答、典型案例快报、风险防范提示，从种子购销合同的陷阱到粮食收购款的拖欠防范，这份送到田间地头的“法治行事历”，正从源头上减少涉农纠纷的发生。

宁波海陆联动 查获特大冻品走私案

本报讯(记者沈莉 通讯员陈梦蝶 许桃)记者昨天从市出入境检验检疫部门获悉，市公安局会同宁波边检站、象山县公安局、宁波海警局、宁波渔业执法队等涉海职能部门，海陆联动、协同作战，成功破获一艘企图走私的走私“母船”。现场查获冻品集装箱24个，内装冻品约700吨，价值3500余万元。

早在4月初，宁波边检站民警收到相关线索后，便迅速与宁波公安成立联合专案组，持续跟踪嫌疑人。4月22日晚，嫌疑人再次秘密出海，民警兵分多路，提前潜伏至预靠码头周边。

然而，走私船异常警觉。23日凌晨，就在执法力量即将包围之际，目标船舶突然改变航向，在象山港大桥附近抛锚，企图借助夜色和复杂水域逃之夭夭。

指挥部迅速布控——海上，宁波边检站、海警局、渔业执法队的执法艇正面截击；陆上，市公安局治安(海防)支队与宁波边检站、象山公安局的民警严密监控，封死所有登陆通道，最终成功抓获嫌疑人。

截至发稿，共抓获犯罪嫌疑人8名，扣押涉案船舶1艘、车辆2辆、冻品约700吨。目前，案件正在进一步侦办中。

慈溪小家电“智囊团”上新



本报讯(记者何晴 通讯员陈夕馨 林妮妮)全球智能家电创新中心核心服务区服务机构入驻推介会昨日在慈溪举行，26家生产性服务机构代表集中签约，机构涵盖科技创新、质量检测、数智赋能、品牌营销等领域。

慈溪是知名的小家电制造基地，产业集群营收突破千亿元，全球60%的取暖器、80%的双缸洗衣机产自这里。为引领产业进一步升级，2025年慈溪打造全球智能家电创新中心核心服务区，建设智能家电创新策源地和产业集聚地，目前已引进研发、检测、品牌营销等十大类服务机构60余家。

“选择慈溪，就是选择了产业热土与未来机遇。我们将扎根这里，为家电企业打造爆款产品，助

力慈溪制造向智造跨越。”作为入驻机构代表，青岛工业设计有限公司总经理刘业斌说。

“我们将联合数字科技团队、行业AI专家，为企业提供智能算法、工业大模型、智能质检、智能排产等AI技术服务，破解企业智能化转型技术瓶颈。”慈溪联通工业互联网负责人吕林峰说。

昨天的推介会上，还进行了盘古慈溪跨境电商集聚区推介、盘古慈溪跨境电商集聚区项目签约和宁

波首个跨境电商集聚区OPC创业基地揭牌仪式。

“我们首期提供50个共享工位。”运营方慈溪盘古跨境电商园区总经理李万和介绍，该基地以1名核心创业者为主导，整合园区共享的供应链、物流、财税及AI工具等资源，创业者无需自建团队、无需重资产囤货，即可独立完成亚马逊、Temu、TikTok Shop等主流平台的全链路跨境出海运营。

“希望各入驻机构扎根慈溪、深耕产业、发挥优势，共同打造智能家电产业服务新高地、创新生态新标杆。”慈溪市政府相关负责人表示。