



## 国务院办公厅印发《实施方案》 建立企业信用状况综合评价体系

新华社北京4月2日电 日前，国务院办公厅印发《关于建立企业信用状况综合评价体系的实施方案》（以下简称《实施方案》）。《实施方案》指出，要建立企业信用状况综合评价体系制度框架，更好发挥公共信用评价结果在企业信用状况综合评价中的基础性作用，推动公共信用评价和市场化信用评价相互融合，逐步形成统一

的企业信用状况综合评价体系。《实施方案》要求，完善公共信用评价体系，统一公共信用评价规则、行业信用评价管理、公共信用评价结果公示渠道，健全行业信用评价协同机制，规范发展市场化信用评价，加快推进公共信用评价与市场化信用评价融合应用，更好发挥信用评价对中小微企业融资的支持作用，完善信用修复后的评价

更新调整机制，畅通异议申诉处理渠道，落实信用评价管理职责。《实施方案》强调，各地方各有关部门要抓好贯彻落实，强化数据共享支撑，优化信用评价流程，规范信用评价应用，推动建立健全企业信用评价相关法律法规制度体系，做好立改废释工作，营造公平竞争市场环境，助力全国统一大市场建设。



## 深远海养出“黄金鱼”

### 沃野“新”途

记者 沈莉 王嘉彬  
通讯员 卜晓辉

“关灯，开捞！”近日，在浙江首个半潜式深远海养殖平台“东海1号”上，技术人员李卢国和同事忙碌起来。捞鱼的、拉网的、操纵起吊装置的……不到3个小时，500条闪着金光的大黄鱼打包完毕，随即运往石浦码头。

“最快明天中午，这些野化后的大黄鱼就能出现在宁波人的餐桌上。”李卢国说。

大黄鱼是宁波人餐桌上必不可少的一道“鲜”。李卢国口中“野化后的大黄鱼”，更是最近宁波海鲜市场上的“抢手货”——价格比普通养殖大黄鱼高不少，要预订才能买到。仅今年1月份，就销售了12吨多。

“在‘东海1号’上野化后的大黄鱼，口感上与野生大黄鱼几乎没有差别。”在养殖平台上坚守了两年的李卢国，对自己养的鱼十分有信心。

“东海1号”所在的渔山列岛海域，曾被誉为“亚洲第一海钓场”。寒暖流交汇处，天然的浮游与底栖生物逾300种，是大黄鱼生长的理想环境。

“活动空间更大，还不用喂饲料。”李卢国说，从可测量的数据上看，这里的大黄鱼形体、水分、蒜瓣肉结构等关键指标，十分接近野生大黄鱼。

作为宁波开投集团布局现代海洋渔业的重点项目，“东海1号”自投用以来备受关注。这个深远海养殖平台长82米、宽32米、高22米，设有三个大型网箱，养殖有效水体3.6万立方米，相当于14个标准游泳池的容量。

此外，“东海1号”搭载了光伏发电系统、鱼群监控系统、养殖环境监测系统及智慧养殖集控系统，实现了鱼群监测、管护全流程机械化、自动化与智能化。

以前，受寒冷天气影响，宁波养殖的大黄鱼一般要在12月中旬分批运至福建宁德养殖，次年清明节后再从宁德运回宁波。“一来一回，一公斤大黄鱼的运输成本超过8元。”大黄鱼养殖户宋永定说，仅这

笔费用，他一年就要花好几万元。

能不能就近在宁波海域过冬？2024年10月，“东海1号”的正式投用，让“无过冬设备”的难题迎刃而解。

“依托‘东海1号’，我们可以提前收购养殖户的鱼苗，进行野化。”宁波海发渔业科技有限公司副总经理盛科科说，作为宁波开投集团“国企联村助共富”行动的重要一步，一来可以解决大黄鱼养殖户的越冬难题及后续的销售渠道问题，二来可以稳定“东海1号”的鱼苗来源。

去年8月、11月，宁波海发渔业科技有限公司向象山的大黄鱼养殖户收购了共10万公斤鱼苗。

盛科科给记者算了一笔账——养殖户：节省一大笔“过冬费”；按照省发、市发标准进行育苗，保障育苗品质及合格育苗优先供应，提前收到育苗预付款，缓解资金压力；育苗养殖模式从“一年一批”扩张至“一年多批”，进一步增加收益。

海发渔业：能够充分发挥技术、管理优势，优先收购象山养殖户符合标准的鱼苗，带动增收，建立稳定的产销协作机制；随着“东海1号”大黄鱼品牌进一步打响，溢出的品

牌价值，最终会通过订单收购价“传导”至养殖户，实现品牌红利共享。

截至目前，已带动象山当地大黄鱼苗种产业增收逾700万元。

盛科科说，按照“东海1号”的最初设计标准，最多可养殖50万公斤大黄鱼，现在仍有不小缺口。后续将尝试养殖其他具有较高经济价值和较强市场竞争力的水产苗种，提升海域利用率和营收能力。与此同时，在“东海1号”周边增设数个重力式网箱，形成“1+n”组合模式，通过租赁的方式让有意愿的养殖户共享，助推共富增收。

2026年中央一号文件提出，要推进深远海养殖。据了解，下一步宁波将筹建第二个深远海养殖平台，探索陆海接力养殖（大黄鱼、大西洋鲑鱼等）试验。

在此基础上，宁波还将推进渔港经济区项目，特别是做好象山国家级沿海渔港经济区验收收尾和奉化莬湖国家级沿海渔港经济区的全面启动；建设现代远洋渔业保障基地，加快布局远洋渔业，谋划南极磷虾产业园，引进磷虾油生产厂家，建设超低温冷库、常温冷库及相关配套设施等。

## 傅祖民在镇海区开展生态文明建设情况调研暨代表建议“开门办”活动时强调

### 把人大代表“金点子”转化为助力发展“金钥匙”

本报讯（记者何丫）昨天下午，市人大常委会主任傅祖民在镇海区开展生态文明建设情况调研暨代表建议“开门办”活动。他强调，要把办理代表建议与开展树立和践行正确政绩观学习教育结合起来，推动人大代表“金点子”转化为助力发展“金钥匙”，实现“办好一件建议、促进一个领域工作”。镇海滨代表市政府发言，王伟及陈国军参加。

傅祖民一行调研了宁波家联科技股份有限公司绿色低碳发展相关工作情况，实地考察了漕浦镇人大生态文明建设议事中心。在随后召开的座谈会上，市发改委汇报本届以来代表建议办理工作情况，吴韬、严秋萍、贺舒婷、洪瑜、叶俊能、叶宁等市人大代表提出意见建议，相关部门现场作了回应。

傅祖民指出，市十六届人大六次会议期间共收到代表建议570件，目前已全部交办。绿色低碳发展一直是本届代表建议关注的热点，相关建议聚焦准、内容实、质量高，充分体现了对生态文明建设的前瞻思考、精准匹配了产业需求、有力回应了社会关切。今天组织代表建议

“开门办”，聚焦绿色低碳发展主题，从“走进部门”转为“走进基层”，把代表建议带到园区现场，更好汇聚起“提、办、督”三方合力，以实干增实效、让良言变良策。

傅祖民强调，市政府及相关部门要进一步强化办理主体责任意识，从发展全过程人民民主、保障人民当家作主的高度，大力支持代表依法履职，更加重视代表建议工作，努力推动建议办理从办文到办事、从答复到协同落实、从解释到解决转变。要认真落实《中华人民共和国生态环境法典》要求，强化问题导向、系统思维、协同联动，拿出务实管用举措，确保问题妥善解决，促进形成绿色低碳发展的长久之效。广大代表要进一步提高政治站位，不断锤炼调查研究基本功，提出更多事关发展所需、基层所盼、民心所向的高质量建议。市人大常委会有关工作机构要坚持与代表建议提出方、办理方同题共答，深化代表建议全周期管理，加大重点督办、协同督办、跟踪督办力度，推动建议真落实、代表真满意、群众真受益。

## 陈龙在江北鄞州调研“土特产富”全链发展时强调

### 创新赋能 提质增效 为加快建设共同富裕先行市贡献更大力量

本报讯（记者徐丽敏）3月31日、4月2日，市政协主席陈龙分别赴江北区、鄞州区调研“土特产富”全链发展情况。他强调，要认真贯彻落实习近平总书记关于“三农”工作的重要论述，按照省委、市委部署要求，推动“土特产富”全链发展提质增效，为宁波推进农业农村现代化、加快建设共同富裕先行市贡献更大力量。叶剑鸣及徐红参加。

在江北区，陈龙来到保国寺察看古建筑保护与利用情况，走进洪塘街道安山村、慈城镇毛岙村了解乡村新业态培育、特色产业等情况，并与青年主理人深入交流。他指出，要充分发挥区域优势，不断做强致富载体，做优特色产业，做实增收文章，充分激活乡村发展内生动力，推动生态价值向经济价值转化。

在鄞州区，陈龙走进横溪镇普罗农场了解农产品产销、农文旅融合等情况，来到宁波微萌种业研发中心参观仪器室、实验室，询问蔬菜瓜果品种研发、培育等工作。他指出，要抓好人才引进、专业化运营，积极发展农产品精深加工、乡村旅游、农村电商等业态，让土特

产成为带动农民增收、壮大村集体经济的重要支撑。

随后，陈龙在市农科院召开座谈会，听取市农科院、市农商集团、宁波种业股份有限公司关于土特产研、产、销的情况介绍，并给予了充分肯定。陈龙强调，“土特产富”全链发展是一项系统工程，宁波具备良好的发展基础和显著优势，要拉长短板、补齐短板，统筹抓好品种培育、生产种植、精深加工、市场销售各环节，既要“产得好”，又要“卖得好”，推动土特产优质优价，促进农民增收。要坚持科技创新，鼓励科研人员潜心钻研，围绕“土特产富”全产业链发展需求，在优良品种选育、绿色高效种养、精深加工技术等关键环节下功夫，推动农业科技成果转化落地，为乡村产业发展注入强劲的科技动能。要坚持机制创新，进一步解放思想，打破制约资源要素自由流动的条条框框，健全容错纠错机制，宽容创新失败，充分运用市场化手段，在研发投入、成果转化上提速加力，加快优良品种的推广应用，推动“土特产富”全链发展再上新台阶。

## 阿拉“益”企 甬茶出海有了“共享原料仓”

记者 孙佳丽  
通讯员 樊东波 李斯冰

“每月将有20多个集装箱的茶叶出口海外，业务员正抓紧向非洲、欧盟市场拓业务，争取多拿订单、多发货！”近日，宁波卡特莱茶业有限公司董事长朱银火谈及今年的出口拓市计划，语气里满是信心。

眼下，各地春茶陆续采摘。以往，宁波茶企出口茶叶，从装箱发运到海外客户抽样检验，始终揪着一颗心，证书是否合规、各项指标是否达标……件件都是烦心事。如今随着“共享原料仓”落地，茶企少了很多后顾之忧。

朱银火说，仓内实行统一的规范化种植管理、农业投入品管理、病虫害绿色防治、质量安全监测及质量安全追溯制度，不仅能为茶叶出口产业发展赋能，也方便茶企在国内两个市场间便捷切换。

宁波茶叶出口素有“两头在外”的特点。受本地茶叶种植面积限制，宁波出口茶企80%以上的毛茶、原料，需从安徽、福建、江西、湖北、四川等产区采购，产品则主要销往海外市场，企业的核心优势集中在茶叶精制、拼配和贸易环节。

据不完全统计，这些原料产区分属不同海关管辖。宁波茶企大多需要通过中间商采购原料，不仅增加了采购成本，还带来了原料来源分散的问题。原料采购的异地化、分散化，让统一高效的质量追溯体系难以建立。一旦茶叶因质量问题被境外通报或退货，源头追溯难度大、责任界定不清晰，不仅涉事茶企的出口订单受影响，还可能拖累整个宁波区域的茶叶出口业务。

“我们手里不缺订单，缺的是合规的大宗绿茶原料。”浙江可耐尔食品有限公司生产厂长方海伦说

出了宁波中小出口茶企的共同困境。

为破解跨省原料管控的痛点，宁波海关创新推出“信息互通+监管互信+核查互助”工作机制，实现跨区域原料流通监管无缝衔接。

目前，仅卡特莱、可耐尔两家公司，就已在江西婺源、浮梁敲定了每年约2000吨的原料采购协议，稳定的原料供应渠道就此建立。

企业尝到了实实在在的甜头。方海伦说，今年一季度企业已出口茶叶2200吨，从江西采购的原料量同比增长21%，“再也不用跨省派驻技术人员紧盯原料生产，企业运营成本明显下降。”

在可耐尔的生产车间里，机器运转声与茶叶加工的沙沙声交织，刚下线的春茶，很快将发往冈比亚、毛里塔尼亚等海外市场。

优质原料跨区域顺畅流转，也为宁波茶叶出口产业规模化发展扫清了障碍。宁波海关统计数据信息显示，今年前两个月，宁波出口茶叶货值达9580万元、出口量约3750吨，有力带动全省茶叶出口额同比增长12.2%，甬茶出海的步伐越发稳健。

### 记者手记

春日走访宁波茶企，最直观的感受是企业出海底气更足了。甬茶出口“两头在外”的特点，曾让不少企业虽手握订单却愁原料合规问题。宁波海关创新监管机制，以“共享原料仓”破解跨省原料管控难题，让原料采购更稳、成本更低、品控更严。

有效的精准创新，必须扎根产业实际、直击问题根源、贴合企业需求，才能让地方特色产业的出海之路走得更稳、更远。

## 连续三年自办“消博会” 宁波外贸企业“圈粉”俄罗斯买家

本报讯（记者孙佳丽 通讯员王佳玫）境外展会是外贸企业开拓海外市场的重要途径。这几天，“甬通全球”2026宁波（俄罗斯）家居全品类消费品博览会正在莫斯科举行，中国（宁波）—俄罗斯经贸合作推介会也同期举行。

宁波外贸企业已连续三年远赴俄罗斯自办“消博会”。本届展会共有20余家甬企参展，家用电器、家居用品、文具礼品、家用纺织品等数千件宁波特色消费品集体“揽客”，在俄罗斯消费市场“乘风破浪”。

宁波一家家居用品有限公司已深谙俄罗斯市场需求，此次携多款贴合当地消费习惯的产品亮相，既有融合全球家居色系趋势的软装套件，也有兼顾实用性与性价比的多元价位产品矩阵。

“展会刚开幕，就有多家俄罗斯头部家居连锁品牌高层为我们的产品驻足点赞。今年客户质量和合作意愿远超预期，这坚定了我们深耕俄罗斯市场的决心。”该公司相关负责人说。

宁波另一家外贸领军企业则凭

借户外家居产品打开新局。折叠桌椅、便携露营装备等日用品以精湛工艺与高性价比，一亮相就引来大量采购商咨询。展会首日，该企业便与俄罗斯三大电商平台之一的Yandex成功配对，双方就产品入驻、联合营销等事宜达成初步共识。

该企业相关负责人说，俄罗斯消费者对户外休闲产品的需求快速释放，这是不可错过的市场机遇。企业计划持续加大对俄罗斯市场的投入，通过优化供应链布局、深化本地化运营，全力打造适合当地市场的产品体系。

连续三年赴俄罗斯自办“消博会”，是宁波以“甬通全球”系列境外自办展为支点，对“千团出海”领域的持续深耕。

“当前俄罗斯消费品市场正经历结构性调整，线上化加速、健康消费升级、供应链本土化等趋势特征显著，宁波连办三届‘消博会’，正带着企业循着这些趋势，从‘走出去’向‘走进去’转变。”中国国际商会宁波商会相关负责人说。



宁波制造颇受客户青睐。

（王佳玫 摄）

农村好项目不愁地  
宁波在全省率先送出“保障大礼包”

清明假期天公作美  
市气象局发布2026年汛期气候预测

今日推荐

第2版

第3版