

全球52场展会开拓新市场

宁波"百展干企"成功对接

本报讯 (记者赵煜 孙宇 **严瑾** 通讯员**甬商务)**2026 年1月,国际手工冰淇淋、糕点、 烘焙与咖啡展;2026年4月,香 港电子展;2026年6月,汉诺威 消防安全展览会……一系列排期 满满的展会信息,吸引现场80余 家行业协会、展览公司及外贸企 业代表纷纷拍照记录。

前天下午,宁波"百展千 企"外贸拓市场对接会在上海成 功举办。哈里喜、环球资源、励 展、杜塞尔多夫等10余家知名展 览公司齐聚一堂,为宁波企业提 供了52场境内外展会、超过1500

活动现场,8家境外机构、商 协会和国际展览公司代表上台推 介,详细介绍各自的展会资源与

"合作启动后,我们不仅帮客 户快速开通线上B2B平台,也全 力对接线下资源。"环球资源广告 有限公司客户主任张凌云分享 道,"就像刚刚结束的香港运动户 外展,我们邀请了海内外逾50家 媒体与十多名香港专业运动员、 KOL联合发声,有效放大了参展 企业的品牌声量。"

她特别提到,目前正与宁波 凯越集团、艾斯伯格电器等企业 保持合作,"我们非常看好宁波的 发展潜力,无论是电子类还是服 饰类企业,都期待能有更深入的

当前,全球经贸环境充满变 数,外贸企业面临诸多挑战。 越来越多企业意识到,仅仅守住

传统市场已不够, 必须主动走 出去,通过国际展会开拓新市

在这场从"产品出海"迈向 "品牌出海"的浪潮中,"文化理 解"成为多名展商代表提及的关

"各国市场千差万别,文化更 是气象万千。中国企业出海,无 论是做贸易还是做品牌,都必须 深入了解当地人的生活习惯。"意 大利展览集团中国子公司总经理 洪燕举例说,就像共享出行,在 中国以自行车为主,而在欧洲, 共享滑板车更受欢迎。

"有趣的是,欧洲一些共享滑 板车品牌的背后其实是中国企 业。这说明我们的企业已经在实 践中学会了因地制宜,推动产品

实现本土化迭代, 正是成功出海 的关键。

作为外贸大市, 宁波始终将 开拓国际市场作为稳外贸的重要 抓手,持续推进"百展千企"系 列拓市场行动。

据统计, 今年前三季度, 宁 波已推动4000余家次企业、超过 6500人次参加119场境外重点展 会,其中,新兴市场展会达72 场,占比超过60%。

活动最后还举行了签约仪 式:宁波市商务局与中国轻工工 艺品进出口商会、宁波市对外经 济贸易企业协会(宁波进出口商 会)与罗马尼亚中国工商会、宁 波市对外贸易服务中心有限公司 与励展博览集团国际销售部现场 签署合作协议。

在宁波,我的榴莲"明牌"了!

■阿拉来"进"货

记者 赵煜 孙宇卓 卢昕炎

扫一扫榴莲上的二维码,记 者的手机屏幕上立刻跳出了它的 "CT 体 检 报 告 " ── 重 量 1.54kg、房数 5 房、出肉率 30.64%。报告上方还附带一段10 秒的动态视频,清晰呈现这颗榴 莲"接受体检"的全过程。

这是记者在本届进博会现场 选购榴莲的一次体验。

而这份递给消费者的"明 牌",背后依托的正是首次亮相进 博会的市舶士集团推出的"榴侦 探无损智检系统"。

"我们运用大家熟悉的CT技 术对榴莲进行扫描,再通过AI与 算法解析影像信息,建立涵盖重 量、房数、果核大小等13项指标 的评估模型,实现无损检测与精 准分级,准确率已达98%。"市舶 士集团产品总监王林介绍,"研发 初期,我们一颗一颗扫描榴莲, 教AI识别哪里是果核、哪里是果 肉、一共有几房。经过4年不断地 '投喂'数据,才有了今天这样的 准确度。

长期以来, 榴莲产业受制于 "皮糙肉厚"的物理特性, 传统人 工分级如同"拆盲盒"。坏果率 高、客诉不断,成为行业痛点。

王林透露,目前市舶士集团 正在研发第二代设备,扫描速度 有望从每颗12秒提升至每颗4 秒,"比以往人工检测效率提高40



记者扫描二维码得到的"榴侦探检测报告"。

倍"。在"榴侦探"的技术加持 下,整套分拣系统未来计划前移 至马来西亚产地,从"树梢"就 开始择优选拔。

更值得关注的是,该技术已 展现出强大的跨界迁移能力,未 来可扩展至菠萝蜜、椰子等农产 品的品质检测, 为东南亚热带水 果跨境贸易的标准互认开辟出一 条崭新的技术路径。

今年10月,市舶士集团携 "榴侦探"正式落地宁波冷链集散 中心。这次"牵手"得益于宁波 得天独厚的区位优势。

"智慧榴莲中心落地宁波,正

是看中其优越的地理位置。从马 来西亚海运而来的榴莲抵达宁波 舟山港后,40分钟内即可运抵智 慧榴莲中心; 若是鲜果榴莲, 从 宁波机场到智慧榴莲中心, 车程 也仅需20分钟。"王林说。

不仅如此,智慧榴莲中心的 落地,还与宁波本地产业激荡出 新的浪花。

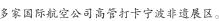
"我们与宁波老字号'缸鸭 狗'跨界合作,推出了创新产品 榴莲汤圆。"王林还透露,明年 元宵将推出升级版,配料更健 康,以满足消费者对健康饮食的 (孙宇卓 摄)

除了汤圆, 榴莲果泥、榴莲 甜品等深加工产品也已提上日 程。未来,宁波冷链集散中心将 构建一条覆盖鲜果、半成品、即 食产品的全品类榴莲生态链,为 食品工业注入全新活力。

当一颗来自马来西亚彭亨州 的猫山王榴莲,经过CT扫描生成 专属的"品质身份证",再通过液 氮锁鲜技术封存,依托宁波冷链 集散中心的智慧物流网络,最快 48小时内就能送到顾客手中-这场跨越3800公里的"安心"生 鲜之旅,正在抵达越来越多国内 消费者的餐桌。









(受访者供图)

非遗"破圈",从香港飞向世界

记者 单玉紫枫

针线翻飞, 虎头鞋夺目; 香气 四溢, 宁波味诱人。

昨天,2025超级枢纽博览会 (STE) 在香港亚洲国际博览馆落 下帷幕。宁波品牌"三关六码头" 带着中国非遗,第一次站上这一展 台,向世界推广"中华好手艺,地 道中国礼"。

作为亚洲领先的航空与交通枢 纽行业盛会, STE汇聚了全球行业 领袖、政策制定者与技术专家,是 展示创新解决方案与促进国际商业 合作的重要平台。宁波的展陈,则 让人看到了超级枢纽里的"内 涵"——展区一角,工针刺口金包 静静陈列。一针一线, 仿佛在以布 为纸、以线为墨,书写看不见的诗 歌。虎头鞋上,红绸为底,黄绒勾 勒。它不仅是童鞋,更承载着中国 民间"趋吉避凶"的愿望。

手艺,是特殊的语言。美食, 亦是文化的入口。

现场,来自宁波的"三关六 码头"携手"董生阳""宏昌源 号"等一众老字号,把几代人的 匠心凝成国际的味道。食材怎么 选,工艺如何传,来自全球的参 观者在这里尝到的,不仅是美 味, 更是老底子的韵味, 是中国 文化的温度。

新加坡樟宜机场相关负责人在 短暂交流后, 当场发出入驻邀请;

香港机场管理局行政总裁张李佳蕙 认真聆听,不断点赞……

机场高管现场打 call, 也引来 中央广播电视总台的采访。

品牌如何通过非遗食品,把中 国地域文化、民俗风情传向世界? 答案已经呼之欲出。

"外贸不止于买卖,这是宁波 人耳熟能详的一句话。"三关六码 头品牌总监张少华告诉记者, 尤其 对于品牌出海来说,文化元素不再 是锦上添花,而是产品设计的密 码、产业合作的桥梁。

事实上,从商品输出到文化 传播,中国企业出海已进入新阶 段: 从卖产品到建网络、育人 才、融文化。张少华说:"我们的 下一步,是继续做'中国文化使 者',让更多'中国礼物'走向世

这次亮相,是宁波"千企文 帆"行动的一大缩影。宁波对外传 播中心负责人告诉记者,宁波拥有 2.6万家外贸企业。过去,他们出 海卖商品;如今,越来越多的企业 通过不断拓展交流渠道, 开展多种 形式的人文交流合作,以文载道、 以文传声, 变身传统文化代言人, 让国际社会更好地了解中华文明。 这不仅是商业交易, 更是价值共

文化为帆,破浪远航。宁波企 业,正在把中国的故事,讲给世界 听。

争创全国示范高地

宁波发布保险改革 新一轮实施方案

本报讯 (记者金鹭) 作为全 国首个国家保险创新综合试验 区,宁波接下来要怎么干?昨 天,在第二届四明保险论坛上, 《宁波市打造保险改革市域示范高 地助推服务高质量发展高水平安 全三年行动方案(2025-2027 年)》发布。

宁波保险业将以六大行动为 抓手,推动保险产业提质增效, 将宁波打造成更加安全、更具韧 性、更有温度的全国保险示范城 市,贡献共同富裕先行市建设的 保险硬核力量。

未来三年,宁波保险改革将 瞄准"全国最前列"目标,从核 心指标、服务能级、治理效能三 方面实现新突破。

核心指标上,力争保险业总 资产超过1300亿元,持续领跑全 国;服务能级上,打造一批宁波 特色保险标杆项目, 让普惠保险 平台惠及超1000万人次;治理效 能上,实现全市9.6万家工矿企业 安责险全覆盖,通过保险创新有 效对冲、降低各类风险。

为实现既定目标,方案明确 将实施六大行动,推动改革任务 落地见效。

在促进两新融合方面,健全 科技保险、产业链供应链保险等 发展机制,强化保险对科技创新 和产业升级的支撑; 在构建新格 局方面,推进航运保险枢纽建 设, 搭建保险资金平台, 服务双 循环发展格局。

普惠共富领域将健全多层次 健康保障体系,打造"保险+养 老"融合生态,完善普惠服务体 系;在风险减量方面,构建城市 韧性保险体系,深化风险减量服 务,参与纠纷预防化解。

同时,通过健全差异化监管 机制、强化消费者权益保护、完 善风险监测处置体系, 筑牢风险 防控防线,并通过构建现代保险 产业体系、提升数智化服务水 平、加强人才梯队建设,培育优 质保险生态。

记者了解到,作为全国首个 国家保险创新综试区,宁波自 2016年起走出了一条"政保合 作、创新赋能、示范引领"的改 革之路。过去十年,宁波保险业 实现跨越式发展,保费收入达 557亿元,增长2.4倍,保险业总 资产迈过千亿元大关。

十年间,宁波聚焦实体经 济、民生保障、社会治理三大领 域,推出近350项保险创新项 目,其中,50多项向全国全省复 制推广。安责险、小贷险等"宁 波经验", 医责险、城房险等"宁 波解法",巨灾险、食责险等"宁 波样本"相继涌现。

与此同时,保险业已成为宁 波经济增长的重要引擎。2015年 至2024年,宁波金融增加值增长 2.9倍,与地区生产总值(GDP) 2.3倍的增长幅度形成良性互动, 为城市高质量发展提供了坚实的 金融支撑。

此次发布的三年行动方 案,既是对宁波十年保险创新 成果的继承, 更是对未来发展

"新起点、新征程。这份行动 方案,就是我们前行的路线图。 随着各项举措逐步落地,宁波将 持续深化保险改革创新, 让保险 在服务经济社会发展、保障民生 福祉、防范化解风险等方面发挥 更大作用。"市委金融办有关负责

单村水站改造收官

惠及24万群众



冬

本报讯 (记者孙吉晶 通讯 员陈飒 高嘉辰)记者日前从市 水利局获悉,宁海县单村水站改 造提升工程顺利通过验收。至 此,余姚、象山、奉化、海曙、 鄞州、宁海6个区(县、市)已 全部完成单村水站提升改造县域 销号工作,标志着宁波单村水站 改造提升三年行动圆满收官。

数据显示,全市累计改造单 村水站421座,惠及24万群众, 城乡供水一体化、管理服务均等 化工作取得阶段性成效。

自单村水站提升改造行动启 动以来,我市以县域为单元整体 推进,一站一策实施分类改造, 推动农村供水保障能力跨越式提

据介绍,全市421座水站改 造任务中,完成改建119座、覆 盖替代47座、巩固提升255座, 其中,今年列入改造任务的21座 水站提前3个月完工,累计完成 投资2.06亿元,改造进度居全省 前列。

作为全市最后一个冲刺县域

销号的地区,宁海县创新实施"分 类改造、精准施策"策略,将24座 单村水站接入城镇水厂管网,通过 规模化供水替代,从源头解决偏远 村庄供水不稳定问题,同时对39 座老旧水站进行净水消毒设备更 新、输水管道改造,大幅度提升饮 用水水质。通过三年攻坚,清洁的 "幸福水"流进千家万户,8.4万村 民喝上了优质水。

市水利局相关负责人表示, 通过城镇水厂规模化延伸、小型 水站标准化改造,全市农村供水 实现从"有水喝"到"喝好水" 的转变: 城乡同质化供水覆盖率 达到98.5%;农村规模化供水覆 盖率达96.09%,有效提升了农村 供水系统的运行效率与水源供水 稳定性。

在水站改造过程中, 我市还 迭代升级农村供水数智化管理系 统,提升数字监管水平。

目前,村级水站水量在线监 测率达100%、水质在线监测率达 82%,农村供水监管从"被动处 置"向"主动预防"转变。

江北区婚姻登记中心新址启用

本报讯 (通讯员李越 丁宇 记者王佳) 江北区婚姻登记 中心"焕新升级"了!

记者从江北区民政局获悉, 中心近日已从育才路 118 号北投 大厦整体搬迁至丽江西路 619 号,并正式运行。

新中心坐落在滨江公园内, 内部设计别具匠心。从入口处的 百喜门,到精心布置的宣誓台, 再到可俯瞰江景的浪漫露台,这 些节点串联起一条沉浸式的打卡 动线。新人无需刻意寻找,在完 成登记流程的同时,就能自然而 然地收获一组"大片"。

据悉,新中心在功能与服务 上均有显著提升。在一楼,专门 设置了宁波民俗主题展厅,让新 人能感受地方传统文化的魅力; 移步二楼,登记窗口旁展陈着各 时期的结婚证,希望新人在看到 历史变迁的同时, 感受爱情的永

"我们希望新人在等待和办理 的间隙, 抬眼便能望见江景、绿 树与阳光,让领证之日从一开始 就充满诗意与浪漫。" 江北区民政 局相关负责人说。