

一场大会 传递宁波平台经济哪些信息

■ 深一度 浙江新闻名专栏

记 者 赵煜 金宇涵
通讯员 郑晗 简明

昨日上午，宁波市平台经济高质量发展大会暨全市个体经济高质量发展大会召开。

宁波拥有超200家平台企业，跨境电商发展迅猛，网购保税出口和出口海外仓业务连续多年居全国首位，工业互联网发展领跑全省……平台经济类型日益丰富，成为宁波经济增长的新动力与新引擎。

今年以来，宁波已实现平台经济交易总额2122.2亿元，同比增长4.9%；前8个月，全市跨境电商进出口总额同比增长11.5%、对全市外贸进出口贡献率达14.3%，全市实现网络零售额1463.2亿元、同比增长11.4%……

目前，平台经济已进入由规模驱动转向创新驱动的关键发展阶段。在“十四五”收官、“十五五”开局的重要时刻，这场大会传递出宁波平台经济哪些信息？



小宇宙App旗下主播在录音室中工作。

(受访者供图)

平台经济就像是一个线上大集市，不直接卖货，而是提供场地和规则，促成买卖双方自主交易。例如，淘宝连接店主和消费者，滴滴连接司机和乘客，美团连接餐馆和食客。

从本质上看，平台经济以数据为核心生产要素，是由数字平台、平台企业及平台生态共同构成的新经济系统。

近年来，平台经济如火如荼。大势之下，宁波以何入局？

作为全国重要的制造业基地，宁波产业基础扎实、门类齐全，当前正以工业互联网为重要抓手，大力促进“平台+产业”双向赋能，推动产业集群提档升级。

作为工厂操作系统的领导者，蓝卓数字科技有限公司于2018年发布中国首个自主知识产权工业操作系统——supOS。该系统可被视为工业领域的“安卓”，目前已服务全国5000家工

今年，浙江省印发《浙江平台经济高质量发展强省建设三年行动计划》，宁波出台了《加快推进平台经济高质量发展若干意见》。

东风已至，宁波如何重塑优势、乘势而上？

目前，平台经济已从单一的流量竞争，转变为以技术为核心的综合实力竞争。创新，是与会嘉宾口中的高频词。

“要引导平台企业联合产业链上下游企业、高校院所组建创新联合体，开展关键核心技术攻关。”会上，省市场监管局相关负责人表示，人工智能是重中之重。宁波应加快拓展人工智能场景，拿出“All in AI”的勇气，

自身优势何在

厂进行数字化转型。

“平台的价值，在于让复杂变简单，让高端变普惠。”蓝卓数字科技有限公司总裁陈玉龙在大会现场表示，目前，企业已建设超12000个新型智能工厂。

这一平台连续5年入选国家跨行业跨领域工业互联网平台，成为浙江省唯一A级“双跨平台”，其原材料行业市场占有率位居全国第一。

以全国首批“5G+工业互联网”和中小企业数字化转型“双试点”城市建设为契机，宁波在模具、成型制造、家电等重点细分领域打造了27个行业级互联网平台，其中以蓝卓为代表的9个被列入国家级平台名单。

目前，全市规模以上工业企业实现数字化改造全覆盖。

一笔落在工厂，另一笔则着眼产业带。

作为中国四大家电制造业集群之一，家电产业是慈溪市的传统特色优势行业和第一大支柱产业。慈溪家电产业基础雄厚，集聚效应显著，现有整机企业2000余家，配套企业近万家，形成了从零部件设计、开发、加工到整机制造的完整产业链。

“我们连续三年出台和升级电商经济政策，集聚了国贸云商、盘古跨境等头部综合服务平台，建成前湾驿淘等4个跨境电商产业园，综合选品中心上架家电产品2000余种，向全球智能家电创新平台高地加速迈进。”慈溪市政府相关负责人说。

今日的宁波，“平台+智能家电”产业带规模超1000亿元，

未来落子何处

用好宁波人工智能超算中心、阿里巴巴AI赋能宁波中心等重大项目资源，以更多的“AI+平台经济”场景，赋能千行百业。

宁波追光网络科技有限公司联合创始人刘文佳对此同样深有感触。注册用户量超3000万、日活跃用户量超百万的中文播客平台小宇宙App，正是其旗下产品。

“我们将探索运用人工智能、大数据等先进技术，为用户提供更加精准、个性化的内容推荐服务，满足多样化的需求，赋能城市文化和品牌提升。”刘文佳

说。

平台经济同样是集聚创业主体的“引力场”，拥有大量的平台内经营者，特别是量大面广的中小微企业、个体工商户等主体。他们与平台企业相互依存、互补共生。

就外卖行业来说，没有万千小个体扎根，平台企业难以为继；而失去外卖平台沃土，小个体施展空间也会受限。因此，平台与个体并重成为题中应有之义。

作为个体工商户代表，象山如意久久眼镜店创始人周青法带领自己的眼镜店，从一家13平方

“平台+时尚纺织服装”产业带规模超500亿元，“平台+照明灯具”产业带规模超过300亿元。

制造业的传统优势不放松，各类要素的协同发展也迎头赶上——

建设宁波人工智能超算中心，已形成“300P智算+15P超算”的整体算力，为技术创新和产业升级提供支撑；

深化数据知识产权制度改革试点，率先开展跨区域数据知识产权证书互认互保，质押融资、许可交易金额超7亿元；

积极打造“直播+”产业融合发展格局，累计培育市级绿色直播间107家、省级97家，新孵化超千万规模直播间27个、超千万规模直播消费品牌71个；

……

依托自身产业优势，宁波平台经济发展正呈现规模与质量齐升、创新与融合并进的良好势头。

米的夫妻店，逐步发展为三家连锁店，其中的核心店成功转型升级为有限公司。

“我们紧跟互联网行业发展趋势，把经营模式转向线上线下融合发展，服务范围也从本地顾客拓展到了全国的线上用户，目前仅线上的隐形眼镜月销量就突破300单。”周青法说。

蓝图已然展开——到今年年底，宁波力图实现平台企业营收总额增长5.5%，新兴平台企业数量增长5%，新增省级以上工业互联网平台8个，培育2个百亿级消费品产业集群；到2027年底，在发展能级、创新活力、营商环境、规则机制等方面再上新台阶。

总投资约20亿元 镇海布局低空经济新引擎

本报讯（记者沈孙晖 通讯员谢晖）记者昨天获悉，天顺金宏无人机研发制造产业园项目最近签约落户镇海，致力打造国内领先的无人机整机研发制造运营基地，为区域产业升级与创新新发展注入强劲动力。

据悉，该项目选址于镇海区集成电路产业园，计划总投资约20亿元，规划用地125亩，将分两期进行开发，其中一期计划总投资约10亿元。

产业园聚焦三大核心板块：无人机整机研发制造、关键零部件配套和低空经济服务，系统构建集研发、制造、测试、认证、维修于一体的全链条产业生态。其中，低空经济数据中心、适航认证平台和测试试飞维修中心等

功能板块，将为企业提供全方位服务支撑。

“该项目的实施，是镇海贯彻落实浙江省‘万亩千亿’新产业平台和宁波市‘361’现代化产业体系建设部署的重要举措，对推动区域低空经济高质量发展具有积极意义。”镇海区相关负责人表示，该区将持续优化营商环境，强化要素保障，全力推动该项目早建成、早投产、早见效。

项目方表示，将依托镇海扎实的产业基础和优越的区位条件，坚持高起点规划、高标准建设、高效率推进，同步积极培育产业链上下游资源，助力镇海打造具有区域影响力和竞争力的低空经济产业。

小插座闯出大市场 前三季度慈溪电源连接器出口实现两位数增长

记者 何晴 通讯员 黄伟群

“今年，这款USB类产品在德国、法国及东欧市场爆单，客户一下子订购了200多万个产品。”昨日，在宁波宏一电子科技有限公司的样品室里，欧洲业务主管虞恩波指着一款新产品向记者介绍。

欧洲是该公司的主要出口市场，约占出口总额的八成。今年前三季度，该公司对欧洲国家出口额达8.9亿元，同比增长43.9%。

实现这一高速增长的关键，在于高强度的研发投入。近年来，宏一电子年均研发投入超2000万元，每年推出的新产品超100款，涵盖新能源汽车充电器及相关配套产品、Type-C类USB插座等多个品类。

作为行业风向标，电源连接器产业在慈溪市呈现强劲的发展势头。目前，慈溪电源连接器生产企业超50家，其中，出口额超亿元的有10家。由于产品款式多、品种齐、更新快，即便面对当前复杂多变

的国际贸易环境，当地电源连接器产业发展仍展现十足韧性。

宁波凯峰电器有限公司坚持在产品智能化上下功夫，将先进技术融入传统插座产品。不久前，该公司成功获得一项升降式桌面插座的专利。该专利产品集成了多个插座单元、无线充电模块及气弹簧升降结构，显著提升了用户的使用便捷性与体验，上市后迅速赢得市场青睐。

“智能化与功能集成不仅增强了产品差异化竞争力，帮助我们获取订单与溢价，也使我们快速响应市场变化，在国际竞争中保持领先。”凯峰电器外贸部经理沈风光介绍，公司推出的多款支持无线快充的智能插座在海外持续热销，今年欧洲订单同比增长20%。

据慈溪海关统计，今年前三季度，慈溪电源连接器出口额33.6亿元，同比增长11.0%，其中出口欧盟25.4亿元，占该市电源连接器出口总额的75.6%，同比增长13.9%。

党建引领 人才出彩

崔志英： 以愚公之志成久久之功

见习记者 郭婷茜

日前，宁波永新光学股份有限公司研究院院长崔志英刚在北京参加完2025年人工智能医疗器械创新任务揭榜挂帅项目答辩，便马不停蹄赶往南京子公司，推进显微镜研发工作。答辩、出差、讨论方案……一天之内，他的行程跨越千里。

永新光学主要从事光学显微镜和精密光学元件的研发、生产和销售，今年启动了一个新的攻坚项目，计划未来3年内实现亚纳米级定位产品的全系列覆盖。

“高端显微镜必须有人坚持去做，一定会做好。”崔志英笃定地说。

时间回到2016年。已经累积十多年的永新光学开始研制超分辨、高分辨显微镜。但这块“硬骨头”可不好啃。

“制造高端显微镜的最大难点在于物镜的制造工艺。”崔志英告诉记者，光是物镜的关键部件——前片玻璃，就要打磨到几十纳米的面型精度。

不断地修正、实验、检测……实验室里，研发人员前前后后尝试了一百多次，打磨了近半年。“光是镜头的攻克，团队就花了3年多的时间。”崔志英回忆说。

2020年，突破到来。永新光学的第一代激光共聚焦显微镜（高分辨显微镜的一种）正式推出，实现了首台（套）销售。

之后的5年，团队持续攻坚。激光共聚焦显微镜完成三次迭代，原本只存在于实验室中的

分辨率达85纳米的超分辨显微镜原理样机，实现了产品落地。

技术实现突破，但想让产品走进市场，永新光学还面临三个棘手的问题：如何满足客户应用需求？如何解决可靠性问题？如何实现稳定量产？

除了日复一日打磨与攻关，永新光学积极开展产学研工作。“高端仪器是用出来的。”崔志英说，科研人员的需求千差万别，只有把仪器放到真实的科研场景中，才能迭代出更精准、更为市场所接受的产品。

去年8月，永新光学分别与上海交通大学生命科学技术学院、基础医学院合作建立高端国产显微镜产学研用示范中心，让产品在科研一线经受检验。

“搞仪器是一项投入周期长、回报周期更长的事业，没有情怀是很难坚持下来的。”凭着这份情怀与执着，崔志英已与永新光学并肩走过22年，见证并参与了企业从中低端教学显微镜到高端科研显微镜设备的跨越。

光培养一代人还不够，更要让人才一代一代接力下去。近年来，永新光学不断把党建工作融入人才培养之中，像崔志英这样执着的科研人员越来越多。

“在科研一线，我们不少员工都是党员，他们主动请缨、攻克难关，一次次用愚公移山的精神啃下‘硬骨头’。”崔志英说。

崔志英坚信，只要方向正确、脚步坚定、久久为功，中国高端显微镜的未来一定会达到世界最高水平。



温情 重阳宴

昨日，海曙区段塘街道新典社区精心策划了一场“文艺+共餐”重阳温情盛宴，将节日的祝福与社区的暖意，送到老人心坎里。

“和大家伙儿一起热热闹闹吃饭聊天，这才有过节的味道！”新典社区党委书记陈国富表示，此次活动通过文艺搭台、敬老唱戏、邻里共聚的形式，深度弘扬尊老敬老的传统美德，也让邻里关系更和谐。

(徐能 张昊桦 庄涵予 文/摄)