

“一个新的物流时代已拉开帷幕” “中欧北极快航”引发广泛共鸣

记者 单玉紫枫 金鹭

北京时间14日4时30分，当“伊斯坦布尔桥”轮稳稳靠泊英国弗利克斯托港，中欧北极集装箱快航航线成功首航的消息通过屏幕跨越亚欧大陆，掀起关注热潮。

甬派客户端独家开启跨洋融媒体直播，前方记者直击巨轮进港、桥吊卸货全过程，现场采访船东等相关人士，后方团队连线各路专家学者解码，这场直播成为见证历史的窗口。

截至记者发稿，系列报道全平台传播量已突破1亿，引发全球共鸣。

“所有的疲惫化作荣耀，所有挑战成为勋章。”承运方海杰公司行政负责人李姝百感交集，从启程离开宁波舟山港到顺利抵港，悬了20天的心终于放下。

这两天，从非洲机场到宁波写字楼，从高校研究室到行业协会，不少人通过各种渠道“见证”了这一“破冰时刻”。北京时间14日3时42分，远在埃塞俄比亚等待转机奔赴广交会的“亚洲笔王”、贝发集团董事长邱智铭，在甬派直播

中留下全网首个实名点赞；紧接着，牛津大学哲学博士、切尔西独立学院前院长Martin Meenagh接受甬派记者的直播连线后，意犹未尽地回看了整场直播，他说：“一个新的物流时代，已经拉开帷幕。”这份跨越万里的共鸣，源自企业家与学界专家对“物流命脉”的深刻感知。

这与本报评论员文章“谁谓洋广？一船可航；谁谓路远？同心必达”形成一种巧妙的互文。

航线带来的机遇，已让宁波各行业提前行动。宁波市照明电器行业协会秘书长王明开全程追完直播，他算过一笔账：“照明产品季节性强，以往走传统航线赶欧洲12月的订单得提前40天备货，现在20天直达，库存周转率能提升20%。”宁波市汽车零部件产业协会秘书长汪虹更关注特殊优势：“锂电池在北极低温环境下运输，安全风险降了，冷藏成本省了，对新能源企业太关键了。”

专家解读的“干货感”也成了传播爆点。直播中，“三笔账”分析被频繁转发，网友指出：“比苏伊士航线省22天，单柜成本比中

欧班列低30%，碳排放少50%——这三条就够企业动心了。”

值得关注的是，此次首航同样引发国外媒体的关注与积极评价。路透社、欧洲港口客户端等外媒纷纷跟进报道。

据《参考消息》转载俄罗斯卫星社报道，俄罗斯国家原子能公司10月14日发布消息称，“2025年10月13日，首艘从中国经北方海路驶往欧洲的集装箱船抵达英国弗利克斯托港”，明确将此次航行定义为“历史性航行”。该公司强调，这是北方海路潜力发展、成为欧洲与亚洲之间可持续物流通道的重要一步，“穿越北极地区的航程耗时20天，比使用传统南方航线的时间缩短了一半”，且这条连接欧亚大陆西部与亚太地区的最短航路线，将补充现有航线，为全球贸易增长作出贡献。

网友的热情同样高涨。事实上，这股热情早在9月23日出发当天就被点燃。出发当日，仅宁波日报官微相关视频浏览量就突破1.2亿人次。来自陕西的网友留言：“在强者眼中没有困难，唯有希望，唯有全力以赴！”来自广东的网友留言：“高瞻远瞩，没有

路，那就蹚出一条路来。”当然还有浙江的网友欣慰地说：“鲁迅的含金量还在上升，‘世上本没有路，走的人多了，也便成了路’。”还有外贸从业者分享亲身经历：“上次苏伊士运河堵船，我的货在海上漂了50天，要是早有这条航线就好了！”更有网友期待：“北极航线开通，以后‘冰上带货’要成新潮流了。”

国内外媒体矩阵的跟进让热度持续发酵。国内方面，新华社、央视新闻、中国新闻网、环球时报等中央主流媒体纷纷聚焦报道，人民日报亦在昨天经济版刊发报道《海运通道上新 冰上丝路启航》。值得关注的是，首航带来的“连锁反应”已显现。针对网友关心的回程航线及后续安排，海杰航负责人通过本报回应：首航船舶卸下部分集装箱后，已继续前往汉堡港等欧洲枢纽港，回程将走传统航线；2026年计划投入4艘船舶，实现夏季通航区间16个航次的常态化运营。

海外媒体此前透露的其他企业关于货运量增长的规划，也让各方对这条“冰上通道”的未来充满期待。

一支笔的“AI转身”

阿拉来粤会

记者 赵煜 见习记者 卢昕炎
通讯员 张阳松

在遥远的非洲大陆，关注北极航线直播，他是第一个实名点赞的网友；从海外转机来广州途中，他再次为“中欧北极快航”成功首航的反响积极发声；广交会开幕首日，他刚踏进展位，就与“粤会”小分队顺利“接头”……他，正是贝发集团董事长、被外界称为“亚洲笔王”的邱智铭。

昨天上午10点半，8.0展馆内人流渐密，记者遇见了刚刚赶到的邱智铭。他身着一件利落挺括的白衬衣，鼻梁上架着自家的主推新品——AI音频翻译眼镜。

“这款眼镜内置ChatGPT4.0和微软大模型，支持超过140种语言的实时翻译。外国客户说话时，手机端能即时转译为中文，系统还融入了外贸术语库，能规避关键条款的歧义，准确率高达98%。”邱智铭介绍。

环顾贝发展台，除了翻译眼镜外，还有智能手表、支架翻译器等。这些产品的核心功能都围绕着一个关键词：翻译。

对邱智铭而言，AI翻译并非突发奇想，而是源自他多年外贸实践中的观察与思考。“我们团队几乎人人能讲英语，但会小语种的风毛麟角。去年我个人翻译费就花了2万多美元，整个公司一年翻译费用支出超过10万美元。语言不通让我们踩过不少坑，吃过不少亏。我们尚且如此，广大中小企业的困难只会更多。”

再看国内市场，放眼各个领域，遍地红海。如何破局、如何紧跟趋势，也是贝发无法回避的课题。

“现在是从经济增量时代转向存量时代的过渡期。要在存量中寻找新增长，就必须结合时代趋势进

行创新。”他坦言，进入人工智能赛道，对贝发来说是“必选题”。

就这样，“AI+翻译”成了贝发跻身人工智能赛道的钥匙。贝发在今年春季广交会上带来的手机和桌面翻译机，半年内销往全球18个国家，帮助公司营收实现了两位数的增长。

交谈中，记者注意到，邱智铭所佩戴的眼镜没有镜片，只有一个镜框。原以为是他的搭配造型，没想到是一种“合理放手”——

“每个人的视力情况不同，有人正常，有人近视或老视，这些不该由我们来决定，应该交给消费者自己选择。”他笑着说，这只是一个开始，AI应用前景广阔。

采访进入尾声，邱智铭也透露了下一步落子何处：“我们将继续在国内打磨AI产品，同时瞄准迪拜、雅加达、圣保罗等城市，希望年底前快速复制推广AI场景的一站式服务。此外，我们将在年底推出数字交互AI机器人，在宁波开设体验店，欢迎年轻人多多捧场！”

用“1”个AI撬动应用的“N”种可能，这是甬企的洞见，更是宁波外贸人的智慧。

从以往仅参加广交会第二期和第三期到如今初次参加第一期机电展，贝发是宁波制造积极拥抱数字化浪潮、加快转型升级的一个生动缩影。

前三季度，宁波出口机电产品4306.2亿元，同比增长8.1%，占同期全市出口额的58.2%。从出口商品看，宁波加速向“质优”迈进，“新”“智”商品逐步成为外贸增长新引擎。

深耕、创新、超越，无数个突破背后是甬企的永不止步与生生不息。

本届广交会上，宁波一大批专精特新“小巨人”企业和单项冠军企业亮相，占到了宁波参展企业总数的近一半。

市、区两级政协联动开展 “六送下乡”惠民服务

本报讯（见习记者何丫）昨天，市政协与海曙区政协联动开展以送卫生、教育、科技、文化、体育、温暖为主要内容的“六送下乡”惠民服务活动。活动提供义诊、八段锦教学等服务，同时将体育器材、蔬菜种子等送到群众手中。

“六送下乡”是市政协持续开展的为民服务重点履职活动，也是政协委员了解、服务和融入基层群众的重要载体。今年的“六送下乡”活动不但将活动融于日常，做到月月有活动，更在活动中深入贯彻“精准”二字。“活动前期，我们在深入调研的基础上，与基层共同形成了一份‘需求清单’，从需要多少种子到每个困难群众的鞋码有多大，都细致地落实到了清单上，从而精准掌握群众的实际需求。”市政协相关负责人介绍。正是这种“需求导向”和“问题导向”的工作方法，让此次活动送出的每一项服务都落在群众的心坎上。

“您的眼睛怎么不舒服？”在桓村村文化礼堂，医疗专家义诊区前排起了长队；一旁，八段锦教学现场，数十名村民随着老师的节奏缓缓起势，动作整齐。

“判决都履行完5年了，我又被起诉了，怎么办？”法律咨询台前，律师耐心地解答着村民的问题；心理专家正在为村民举办一场关于失智症的知识讲座。

在龙观乡中心小学，小学书画示范课，小学手工、文艺示范课教学及科普启蒙课同步开展。学生们围在老师身边，眼中闪烁着好奇与喜悦。“这次活动真的特别好。学生体验了不一样的课堂，学校老师通过做助教，也得到了宝贵的学习和成长机会。”龙观乡中心小学的相关负责人说。

市政协还走访慰问了桓村村和大路村的困难群众，送去慰问金和生活用品，随行的医生仔细询问了患病群众的病情，并叮嘱日常注意事项。

余姚这一移动“充热宝” 让废弃蒸汽发挥“余热”

本报讯（记者顾佳诚 通讯员沈彦汝）昨天，记者来到余姚阳明街道丰山西路，远远便看到一个灰白色的“大烟囱”在冒“白烟”，这是国能浙江余姚燃气发电有限责任公司（以下简称“余姚电厂”）的发电设备在运行时，循环水冷却过程中产生的蒸汽。

在厂区内，一辆卡车装载着一个白色的“集装箱”，通过管道和发电厂房相连接，这是余姚电厂与浙江大学联合研发的国内首套颗粒蓄热储能移动供热装置。

“电厂发电所需要的水蒸气温度超550℃。机组设备每天启停过程中会产生大量低于这个温度的高温蒸汽，这些蒸汽电厂无法直接利用，但对于其他工业企业来说，温度已经足够高了。”余姚电厂设备管理部主任何一峰介绍，移动供热装置投运后，日常生产过程中产生的大量蒸汽“活”了起来，成为可安全运输、按需配送的“移动热源”。

据悉，该设备仅需5分钟即可完成对接，每辆车一次可以稳定输出约3吨工业蒸汽，为用户企业节约用热成本，开辟了一条区域协同降碳的新路径。从目前的情况来看，该设备预计每年可对外供热0.25万吉焦，相当于减排二氧化碳145吨。

移动供热车已有先例，但余姚

电厂的这套设备成为“国内首创”的创新之处在于“安全”，技术核心在于新型蓄热颗粒。

此前的移动供热车在运输时使用汽包来装载蒸汽，一旦发生碰撞，容易带来安全风险。这套设备使用的新型蓄热颗粒分为内外两层，内部由高温相变材料组成储热核心，外部包裹由无机金属氧化物复合构成的高温烧结高强度骨架支撑材料。

蓄热颗粒的优点在于可以迅速释放蒸汽中蕴含的热量，蓄热能力最高可达每千克600千焦，外部的高强度骨架支撑材料让它有较强的抗冲击、抗腐蚀和耐高温能力，即使受到撞击也不易变形。结合这款特殊研发的蓄热颗粒，移动供热车在电厂吸收“余热”，到达用户企业后可根据需求选择“快放”“慢放”等多种形式输出蒸汽，充放热效率超90%。

“该项目在2021年立项，历时3年研发，于去年12月底试运行，目前装置运行平稳，效果良好。”余姚电厂董事长陈立强说，眼下研发团队正根据实际运行情况并结合用户需求进行持续优化调试，致力于让这套创新的“热力快递”系统在区域能源循环利用和绿色低碳发展中发挥更大作用。



王欣瑜（左）、郑赛赛（右）在比赛中。（徐城 摄）

王欣瑜/郑赛赛双打首轮过关 本西奇鏖战3个半小时晋级

本报讯（记者龚旭琪）昨天，2025宁波网球公开赛正赛进入第三个比赛日，王欣瑜/郑赛赛双打首轮轻松过关，6号种子、瑞士选手本西奇经过3小时33分钟的苦战获胜。

双打赛场，王欣瑜/郑赛赛对阵阿普尔顿/哈弗拉格。比赛开始后，双方各自保发。第6局，王欣瑜/郑赛赛依靠一段连续的攻势完成破发。此后双方均

保发成功，王欣瑜/郑赛赛以6:4先下一盘。

次盘比赛，王欣瑜/郑赛赛依靠网前的截击，在第1局就取得破发。后续较量中，王欣瑜/郑赛赛多次打出“神仙球”，对手却频频送出“双误”。王欣瑜/郑赛赛直落两盘，成功跻身双打8强。

另一场双打比赛中，郭涵煜/帕诺娃以两个4:6不敌米哈利科娃/尼科尔斯。

当天，中心赛场的首场比赛在本西奇和乌克兰选手斯塔罗杜布采娃之间进行。本西奇是东京奥运会女单冠军，世界排名第14名，斯塔罗杜布采娃排在第131名。

本西奇在首盘比赛的后半段突然“断电”，斯塔罗杜布采娃通过连续两局的破发，以7:5拿下第一盘。随后，本西奇状态回暖，以6:4扳平比分。

进入决胜盘，双方互不相

让。第11局，本西奇和斯塔罗杜布采娃多次战平，前者依靠高质量的底线技术艰难破发。7:5，本西奇赢得决胜盘胜利，晋级8强。

此外，两名从资格赛晋级的球员——澳大利亚选手汤姆亚诺维奇和土耳其选手森梅兹在单打次轮相遇。汤姆亚诺维奇在第一盘从0:5追至5:5，并以7:6惊险获胜。第二盘，汤姆亚诺维奇以6:3获胜，抢到一个8强席位。

一公斤卖到20元！ 今年首茬奉化芋艿头粉糯上市

记者 陈章升
通讯员 景士杰 郑行娜

“‘老铁’们，上午好！今年首茬奉化芋艿头上市啦。今天我带大家到地里挖几个芋艿头……”

昨天上午7点，奉化区言午家庭农场负责人许立军戴上锄头、镰刀等工具，在儿子许森的协助下开启了一场网络直播，向全国网友推介当季宁波“土特产明星”——奉化芋艿头。这也是父子俩在本周进行的第三场奉化芋艿头推介直播。

“今年夏天，宁波高温少雨。奉化芋艿头虽然个头比去年小，但品质比去年好。”镜头前，许立军用锄头撬开土层挖出芋艿头，再用镰刀削去枝叶。不一会儿，一个圆润饱满的芋艿头露出“芳容”。

借助网络直播平台，这两天，每天有50多公斤芋艿头经清理、装箱后，从他的农场销往全国各地。

“我们卖的奉化芋艿头单个重

量都在1公斤以上，每公斤售价20元。”他说，下单的既有上海、杭州等地的老客户，也有广州、苏州等地的新粉丝。

在许立军网上“吆喝”奉化芋艿头的同时，“70后”农业达人贝武军在其农场拉开了这种“地作货”的采收序幕。他在萧王庙街道种植了近120亩奉化芋艿头，亩均产量超过1000公斤。

“萧王庙街道产的芋艿头个大味美。每年这个时候，有不少市民开车前来采购。”昨天上午，贝武军带着农场员工在地里挖芋艿头。一小时不到，饱满的芋艿头便田埂边堆成了小山。

“现在天气转凉，土壤湿度低，正是挖芋艿头的好时候。”现场，贝武军拿起一个清理好的芋艿头热情地向记者推介，“奉化芋艿头顶端微微发红，个大皮薄，吃起来粉糯细腻、入口即化。”

通过线上线下销售联动，本周贝武军农场的奉化芋艿头总销量已近500公斤。目前，他在网

上推出的5公斤装芋艿头售价约100元，价格与去年同期基本持平。

“现在上市的芋艿头数量不多，处于供不应求的状态。”贝武军介绍，除了线上下单，喜欢吃奉化芋艿头的市民还可以到青云村的青云众创空间“临市面”。最近，萧王庙街道农办在那里为农户搭建了一个展示平台，消费者可以“一站式”选购品质上乘的奉化芋艿头。

萧王庙街道是奉化芋艿头的核心产区。目前，该街道的奉化芋艿头种植总面积约600亩。

“现在来萧王庙街道做客，大家不仅能买到正宗奉化芋艿头，还能品尝相关美食。”萧王庙街道农办负责人介绍，奉化芋艿头可清蒸蘸酱油吃，也可搭配鸡肉、猪肉等食材，烹制成鸡肉芋艿煲、芋艿头扣肉等特色菜。

据了解，今年奉化全区芋艿头种植总面积约2000亩，预计本月下旬进入上市高峰期。



许立军在网络直播。（陈章升 摄）