



何沐阳：宁波的故事，从来不缺歌声

昨日，宁波会聚了中国音乐界的“半壁江山”。俞峰、叶小钢、韩新安、王黎光、何沐阳、宋飞、张也、张干一、雷佳等中国音乐家协会有关负责人齐聚，来宁波参加中国音协九届三次理事会。会议期间，来自全国各地的著名音乐家共商中国音乐发展大计，为中国音乐的未来规划蓝图。

此次中国音协九届三次理事会在宁波召开，不仅是对宁波文化底蕴的认可，更为繁荣港城文化注入活力。参会的都是中国音乐界的顶尖人物，个个都在音乐领域有着卓越的成就。

宁波作为历史文化名城，近年来在音乐领域不断发力，先后举办“宁波国际声乐大赛”“中国·宁波海上丝绸之路国际音乐节”“中国音乐小金钟——全国琵琶展演”等大型活动，吸引了众多国内外音乐人才的参与，也极大提升了宁波在国际音乐界的知名度和影响力。

借此契机，本报记者对部分音乐大咖进行深入访谈，在畅谈宁波“音乐之城”建设的愿景和发展机遇的同时，也为近期《重回桃花盛开的地方》全球征集谱曲活动号召、助力。

廖惠兰 张芯蕊/文
孙宇卓 周子豪 孙银柔/摄



“宁波这座城市，既有咸香海鲜里的烟火气，也有藏书文化中的厚重感，更有港口经济迸发的活力。”曾创作《月亮之上》等众多经典作品的词曲作家何沐阳连讲三个“宁波印象”。

“一首歌能流传，一定是找到了大众心灵深处的‘最大公约数’。”从凤凰传奇的成名曲《月亮之上》，到《彩云之南》《坐上火车去拉萨》，作为一名资深音乐人、词曲作家，中国音协副主席何沐阳的一系列经典作品不仅开启了现代民歌的创作热潮，更传唱大江南北，深受听众的喜爱。

谈及创作秘诀，何沐阳坦言，真诚，是创作的生命。“音乐创作要寻找共性，才能引起共鸣；要勾勒出更深远的意境和更广阔的世界，才能让更多人听后心向往之。”

也正因如此，当话题转向《在那桃花盛开的地方》这首歌的时候，何沐阳颇有共鸣。

“我们这代人是听着经典歌曲成长起来的，这是一首极具艺术气息、艺术成就非常高的作品，在中国音乐史上留下了浓墨重彩的一笔。”何沐阳说，小时候听这首歌，只觉得旋律优美、好记，长大了才懂里面的深情，“表面是桃林的烂漫，内

核却是解放军战士的家国情怀，它把爱国与爱家乡拧成了一股绳”。

在听说宁波日报报网端报道了92岁宁波籍词作家邬大为的真挚心愿——为《在那桃花盛开的地方》的姊妹篇《重回桃花盛开的地方》全球征集谱曲时，何沐阳直言“可敬”：“我希望有更多人参与，让这首歌再续前缘。”

事实上，何沐阳曾为全国多地创作城市歌曲，其中一首旅游形象歌曲便叫作《你是我的桃花源》。在他看来，每个人心中都有一片桃花源，正如每个地方都有它独特的韵味和故事。

“宁波的故事，从来不缺歌声。”何沐阳讲道，建设“音乐之城”，宁波的优势在于“独特的基因”——这里有马友友等音乐大师的故乡印记，有港口带来的多元文化碰撞，更有“书藏古今”的文化积淀。

“不用追求大而全，要做精。比如聚焦某类音乐或音乐产业的细分领域。”他建议，宁波可以从本土文化中提炼优势，激发宁波人对音乐的热爱，形成势头；出台政策，用好本土人才、激发本土企业热情；吸引全国优秀音乐人才和企业进驻，把产业做起来，这样，成为“音乐之城”就指日可待了。

音乐大咖齐聚宁波

共话心中的桃花源

平安：一起来为邬老圆梦



“全球的华人朋友们，想必大家都是听着《在那桃花盛开的地方》长大的！我相信有很多曲作者已经跃跃欲试，大家不要吝啬自己的才华，一起来为邬老圆梦。”

昨日，《中国好声音》知名歌手平安向全球音乐人发出热情号召——为92岁宁波籍著名词作家邬大为的新作《重回桃花盛开的地方》谱曲。

从《中国好声音》舞台崭露头角的平安，凭借演唱《我爱你中国》而声名大噪。他温暖治愈的嗓音和通透嘹亮的高音，给观众留下了深刻印象。此后，平安凭借出色的唱功斩获多个音乐奖项，并多次登上央视春晚，发行了《夜·回家》《城市的上空》《平安》《我》等多张个人专辑。

“啊，故乡！终生难忘的地方，为了你的景色，更加美好，我愿驻守，在风雪的边疆……”与会间隙，接受记者采访时，平安还现场清唱了一段《在那桃花盛开的地方》，用清亮高亢的歌声，号召音乐人为邬大为新歌谱曲。

“邬老都92岁高龄了，还一心记挂着家乡，这份对宁波的深情太让人感动了。”平安说，自己在初中的时候就演唱过《在那桃花盛开的地方》，“这首歌太经典了，承载了很多人的回忆和情感，

希望更多音乐人能从邬老的文字中汲取灵感，让‘桃花新歌’也唱遍大江南北”。

此次来宁波，对平安来说，更像是回家。“我是半个宁波人！我妈妈是宁波人，外公还是一名红帮裁缝呢。”平安笑着说，语气中带着浓浓的自豪感。“小时候穿的一些小西装，都是外公亲手做的，做工特别精细，领口、袖口的弧度特别贴合身形，穿在身上特别舒服。”

平安透露，自己经常来宁波，这里有不少亲戚。“我从小就是吃着宁波的醉蟹、泥螺长大的，对宁波的味道太熟悉了。”

对于宁波近年来的变化，平安感受深刻：“我多次来宁波开个人演唱会，这次再来，感觉宁波的变化太大了！城市越来越漂亮，老外滩、天一广场的文化氛围越来越浓厚。”

在平安的朋友圈里，不少上海朋友是宁波的常客。“朋友们都觉得，宁波的生活状态很惬意！每到周末，很多人会到宁波的东钱湖走一走、散散心。”

“像这次，如此高规格的音樂盛事在宁波举办，汇聚了来自全国各地的音乐力量，足以说明宁波在音乐领域的发展势头越来越好。宁波既有深厚的文化底蕴，又有开放的城市胸怀，这为音乐人的创作和发展提供了广阔的空间。”平安说。

宁波银行专栏

永赢金租精准施策解“荔枝困局” 金融活水浇灌特色产业

南国大地，荔枝飘香。广州从化的万亩荔枝园迎来了丰收季，拂晓时分，果农已开始忙碌地采摘。与此同时，当地某食品企业的车间内，新引进的智能化灌装生产线也在紧锣密鼓地调试中。这一派生机勃勃的景象，正是永赢金融租赁有限公司（以下简称“永赢金租”）以专业金融服务赋能现代农业发展的有力见证。

企业负责人L总回忆起今年六月的“双线作战”仍感慨万千。当时，广东荔枝喜获丰收，批发价格较往年下跌不少，但黄金收购期仅有短短两周。企业面临两难选择：若将资金用于支付新设备款项，便会错失低价收购荔枝良机，导致全

年原料成本上升；若将资金投入荔枝收购，产线升级计划则将被迫搁置，原有设备产能有限，荔枝容易腐坏，必然造成浪费。

获知企业困境，永赢金租迅速行动。业务团队实地调研，精准评估企业需求，为其量身定制了45%首付、3年期的设备直租方案，1200万元资金支持迅速到位，助力企业购置全新无菌灌装生产线。不仅如此，永赢金租还通过“设备之家”平台，为企业免费提供设备保险、生产流程优化等增值服务，提升企业经营效率，助力智能化转型。

这一高效服务背后，是永赢金租对农产品加工行业的深刻理解。作为华南地区荔枝深加工重点企业，该公司年加工荔枝超5000吨，产品远销海外。然而，传统生产模式难以满足转型升级需求，智能化改造迫在眉睫。“设备采购占用大量流动资金，而荔枝收购又讲究时效性。”企业财务负责人表示，“永赢金租的方案既解决了短期资金周转问题，又通过设备保险和‘设备之家’数字化服务，为我们企业长远发展提供了保障。”

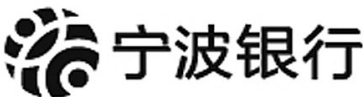
此次合作成果斐然：企业成功收购3000吨优质荔枝，保障了全年50%的原料供应，新生产线的投产预计提升40%生产效率。更难能可贵的是，稳定的原料收购直接惠及从化、增城等地的200余户果农，形成了“金融赋能企业，企业带动农

户”的良性循环。

在全面推进乡村振兴和“百县千镇万村高质量发展工程”的大背景下，这一案例极具示范意义。作为宁波银行的全资子公司，永赢金租以设备为依托，深度融入产业场景的金融服务，为农业现代化转型注入了新动力。正如厂房里那台夜以继日运转的智能化灌装设备，永赢金租的专业金融服务正为传统产业输送源源不断的发展动能，让千年贡果在现代产业体系中焕发新的生机。

户”的良性循环。

在全面推进乡村振兴和“百县千镇万村高质量发展工程”的大背景下，这一案例极具示范意义。作为宁波银行的全资子公司，永赢金租以设备为依托，深度融入产业场景的金融服务，为农业现代化转型注入了新动力。正如厂房里那台夜以继日运转的智能化灌装设备，永赢金租的专业金融服务正为传统产业输送源源不断的发展动能，让千年贡果在现代产业体系中焕发新的生机。



宁波银行

兴业银行宁波分行： 暖心服务获认可 锦旗致谢显真情

近日，兴业银行宁波分行辖内网点迎来了一位客人——客户余先生手持一面鲜艳的锦旗，笑容满面地走进大厅，亲手将锦旗交到了工作人员手中。锦旗上“尽职尽责贴心服务，热情帮助温暖人心”的烫金大字，不仅承载着余先生的感激之情，更浓缩了兴业银行“以客户为中心”的服务初心。

一次贴心的服务，一场“虚惊”的化解

时间回溯到7月16日，余先生匆匆来到兴业银行宁波分行某网点，神情中透着一丝焦虑。原来，他在查看信用卡账单时发现了几笔不明交易，担心遭遇盗刷。支行大堂经理见状，立即上前热情接待，将他引导至休息区，并贴心地递上一杯温水，安抚他的情绪。

“您别着急，我们帮您仔细核对。”大堂经理耐心倾听余先生的疑虑，随后逐笔为他梳理交易明细，并详细解答了信用卡的使用规则、额度调整、还款方式及优惠活动等问题。经过一番细致核对，余先生终于松了一口气——原来只是一场误会。

细节见真情，服务暖人心

问题虽已解决，但服务并未止步。细心的大堂经理发现余先生的还款日临近，便主动询问是否需要办理还款业务。这时，余先生略显犹豫地表示，自己携带的现金因存放不当有些霉变，担心银行无法受理。

“您放心，符合标准的残损人民币是可以兑换的。”大堂经理微笑着从信息公示栏取来《不宜流通人民币纸币宣传手册》，向余先生耐心讲解兑换政策，并引导他至柜台办理业务。柜面工作人员接过现金后，严格按照规定流程，一张一张仔细鉴定、清点，尽可能减少客户的损失。最终，余先生顺利完成还款，脸上露出了满意的笑容。

“你们的服务让我感受到了家人般的温暖！”余先生对兴业银行的专业与贴心赞不绝口。为表达谢意，他特意定制了一面锦旗，亲自送到支行，向工作人员致以诚挚的感谢。

兴业银行宁波分行始终秉持“真诚服务，相伴成长”的理念，以专业的能力、暖心的态度，为客户提供有温度、有效率的金融服务。未来，分行也将继续以专业为基、以暖心为伴，在每一次服务中传递温度，在每一个细节里守护信任，书写金融服务的抒情长卷。

邮储银行宁波分行多措并举 加大小微企业服务力度

近年来，邮储银行宁波分行积极推进小微企业金融服务工作，深化小微企业融资协调工作机制，加大普惠小微信贷投放力度，进一步提升小微企业金融服务效能，全力打造普惠金融标杆银行。至今年6月末，该行普惠小微贷款余额190.61亿元。

该行着力完善小微企业融资协调工作机制，强化“一把手负责制”和跨部门协同。通过搭建政银合作平台，积极获取并提升区（县、市）优质企业名单推送比例，深入开展“千金万户大走访”及银企对接活动，确保信贷资金直达基层，实现投放高效便捷、利率合理。同时，深耕农村市场，构建自上而下的对接网络，以“三局三会”（乡村振兴局、市场监督管理局、社会保障局，市场监管委、协会、商会）为抓手，全面触达客户。针对外贸、民营、科技、消费等重点领域，倾斜帮扶资源，并确保地方专班“推荐清单”100%对接，提升服务效率。

为保障小微企业融资需求，邮储银行宁波分行单列“小额贷款”和“小微企业贷款”专项信贷计划，优先支持合规经营、信用良好、有

真实需求的小微企业。积极拓展小微企业首贷户，拓宽融资覆盖面。在贷款类型上，加大信用贷款投放力度，加快发展线上保理、订单融资等业务，并重点推广线下“信捷贷”产品，面向经营稳定、财务状况良好的小微企业提供信用支持。此外，该行聚焦先进制造业集群、传统产业转型升级等重点客群，依托投贷联动模式、科技创新再贷款等项目，深挖企业固定资产投资与技术升级需求，定制化提供中长期信贷支持。

邮储银行宁波分行严格落实服务收费规定，切实为小微企业减