"出海"加速,甬茶如何一路芬芳?

深一度 浙江新闻名专栏

记 者 孙佳丽 通讯员 郭蔚冉 陈冰

春山如黛,茶香漫卷。

天气晴好之日,茶农们都会起 个早,指尖翻飞中,熟练地采摘嫩绿 的茶芽——宁波各茶园,正迎来一 年中最忙碌的时刻。

"我们有一批精心挑选制作的 绿茶开始装车,即将踏上前往毛里 塔尼亚的旅程。"浙江可耐尔食品有 限公司生产厂长方海伦,捧起一把 青翠欲滴的茶芽,自豪地向记者介 绍,客户评价他们的茶叶"泡三次仍 有真味"。"这是对我们茶叶品质最 好的肯定。"他说。

据他介绍,可耐尔食品深耕非 洲市场20年,每批原料经过筛选、 农残快检和人工复验三道关卡,年 产茶叶产品数千吨,今年月均出口 量更是稳定在30个集装箱以上。

不只是可耐尔食品,宁波很多 企业都有一本"出海生意经",主角 是一片片茶叶。

宁波瑞祺阳光国际贸易有限公 司车间,茶香四溢,工人们忙着给发 往摩洛哥等国家的茶叶打包。

宁波同益茶叶有限公司主打高 品质出口茶叶原料加工,今年春茶 订单量同比增长17%。

茶叶出口,规模能有多大?

宁波海关统计的最新数据显 示,今年前两个月,宁波口岸出口茶 叶3.2万吨,同比增长12.1%,在同期 全国茶叶出口量中占比接近一半。

回看去年全年,宁波海关监管 验放出口茶叶40.7亿元,同比增长 7.5%,欧洲、非洲等地区是主要出口

茶叶加速"出海",说明中国茶 叶正被越来越多的海外人士所接 受。但记者采访中发现,增量背后, 也有隐忧。

出口市场的复杂性是一道门 槛。不同国家和地区的消费者对茶 叶的口味、品质、包装等方面有着不 同的需求,在饮茶习惯上也有不同

300吨级国内最快

"中国渔政33201"船在甬入列



以绿茶为例,国外消费者大多 把绿茶作为标准化工业产品,偏好 眉茶、珠茶等品类。

宁波市农业技术推广总站相关 负责人介绍,条形炒青绿茶经过精 制加工后称眉茶,外形似眉毛,香高 味鲜;圆形炒青绿茶精制加工后称 珠茶,外形浑圆紧结,香高味浓耐冲

"这两类绿茶就颇受摩洛哥等 国家消费者青睐,他们喝茶,不太考 虑茶叶几叶几芽,也不讲究茶叶何 时采摘,与国内需求形成鲜明反 差。"该负责人说。

因此,茶叶出口企业需要具备 敏锐的市场洞察力和丰富的国际营 销经验,结合市场实际需求,准确把 握市场动态,适应市场的快速变化。

各国对茶叶设定的不同准人标 准又是一道门槛。 可耐尔食品相关负责人直言,最

近几年,部分非洲国家不断提高进口 茶叶的技术性准入门槛,一方面大幅 增加企业实验室检测成本,另一方面 对产品的品质提出更高的要求。

建。该船为单体钢铝复合结构,总

长56.4米,型宽8.0米,型深3.8

米, 历经14个月的建设, 顺利交

人表示,该船入列后,将担负起维

护渔业生产秩序、保护渔业资源、

渔业应急救援等一系列重要任务,

为强化我市海洋与渔业执法能力、

促进海洋与渔业可持续发展提供有

力保障。

宁波市海洋与渔业执法队负责

"茶叶领域的国际竞争本就激

烈,近两年更甚,导致业内鱼龙混 杂,货值下降,企业压力倍增。"宁波 海关相关负责人说。

茶叶的"出海生意经"还能怎么

在茶叶出口领域深耕30余年 的宁波市茶叶流通协会副秘书长葛 时波表示,茶作为天然、健康的饮 品,国际市场潜力很大,但宁波茶叶 出口比较依赖客商,客商提出需求, 企业提供产品,这样的模式存在不 小的局限性。

他给出两点建议:第一,尝试通 过深入剖析相关市场需求,优化茶 叶品质,严控质量标准,打造更具竞 争力的产品和品牌,提高甬茶"身 价",同时延长产业链,开发输出更 多与茶文化相关的产品。

比如,开发符合国际标准的有 机茶、小包装茶,配套茶器与冲泡指 南,使外国消费者在品鉴过程中自 然接触"茶礼""茶艺"等文化符号。

这种产业化输出模式还可以促 进中国茶文化从神秘东方符号向现 代生活方式转型。

第二,要借力跨境电商等新兴渠 道,拓展国际市场,实现扩圈"出海"。

"其实夏秋茶也有很大的需求 量,但大部分本地茶农在谷雨节气 后就不再采摘茶叶,大家如果能够 跳出传统观念中的时令限制,就能 寻求更大出口空间。"葛时波说。

当然,针对困扰企业的国际贸 易法规、税收等难题,还需要相关部

记者了解到,宁波海关已成立 茶叶技术贸易措施研究小组,动态 梳理主要市场的农残限量和检疫标 准,帮助企业规避技术壁垒,并推行 "一企一策"质量提升计划,针对关 键指标开展原料预检,建立"农残风 险预警清单"。

"通过打造'政策直通+云上服 务'双通道,叠加预约查检、优先出 证等便利措施,我们还将茶叶出口 通关时间缩短了三分之一。"宁波海 关所属鄞州海关相关负责人说。

一片叶子能否带动一个产业? 期待绿色甬茶以品质破局,以文化 赋能,一路芬芳。

宁波"十条举措" 助力地产"老味道"焕发新活力

本报讯(记者**赵煜** 通讯员 **鲍寅 曹玉玺 王子嘉)**慈城年 糕、象山水产、余姚榨菜……这 些闪耀着地域文化光芒的地标美 食,一直是阿拉宁波人引以为傲 的"金名片"。然而,随着市场 竞争日趋激烈,如何向"新"转 型成了传统食品生产行业必须回 答的"课题"。

昨日下午,宁波市"浙产好 食品・阿拉味道赞"产业提升 启动仪式举行,正式发布《宁 波地产食品产业发展十条举 措》, 助力地产"老味道"焕发 新活力。

"十条举措"涵盖精准帮扶 指导、主体培优育强、重点产业 提升、集聚园区提档等10项内 容,为企业提供检验检测、知识 产权、品牌认证等增值化、个性 化服务,支持企业在产品配方、 工艺技术和管理水平方面迭代升 级,促进地产食品产业规范健康

据介绍,在宁波地产食品生 产主体中,小作坊占比超六成。

"因此,在去年打造的162 家阳光食品小作坊的基础上, 今 年我们围绕乡村共富这一主题, 计划打造50家'浙产好食品

乡村共富作坊,实施小作坊标准化 改造,发挥农文旅融合优势。"宁 波市市场监督管理局食品生产安全 监督管理处处长张凯腾说。

传统产业要打开新局面,数字 化是不可错过的东风。

政策推动"直播+产业"深度 融合,加强与宁波(前洋)直播中 心、抖音直播基地和路林海产电商 园等合作,设立"浙产好食品·阿 拉味道赞"直播间,同时融合美 团、小六买菜、美菜等线上生鲜申 商平台,天港禧悦等集体配送单位 及潮龙云仓等物流企业, 拓宽线上 销售渠道。

线上全面开花,实体销售也不 能落下。

该政策力图构建线上线下融合 的立体销售网络, 助力优质地产食 品企业进三江购物、老婆大人、三 关六码头等大型连锁门店, 社区及 机关单位食堂,设立高速服务区展 销专区专柜,推出"浙产好食品· 阿拉味道赞"伴手礼,持续增加产 品曝光度和销售量。

"这可以帮助我们的产品进入 一些企事业单位和好的卖场,对我 们企业有很大的帮助。"浙江丰隆 食品加工有限公司副总经理张瑜

在宁波,看见文明中国

"宁波好人"鲍爱君: 严爱相济 让教育切中"成长的脉搏"

记者 徐丽敏

"好的开始是成功的一半" "我的小才子,你很优秀"…… 案桌前, 江北区外国语艺术学校 的二年级一班班主任、语文老师 鲍爱君在每位学生的测试卷上写 下鼓励的话语。

教师梦, 自她儿时就在心中 萌芽。长大后,她如愿以偿踏上 了三尺讲台。师范院校毕业的鲍 爱君先后在鄞州、江北教学。时 光流转,26载匆匆而过。教学 的时间、地点变了,教育环境也 日新月异, 但她对学生的那份关 爱始终不变。

"江北泗洲路小学任教期 间, 班上很多孩子来自农民工家 庭,经济条件较差。"说起往 事, 鲍爱君语气里透着心酸。有 一天,细心的她观察到,学生小 唐走路踉踉跄跄, 便赶忙走上前

起初,小唐一直不吱声。在 她的再三追问下,孩子才说出缘 由:"鞋子太小了,脚顶在那里,又痛又难受。"当天晚上她 到商场为小唐买了一双新运动 鞋,第二天带到学校让他换上。

"谢谢鲍老师,鞋子很舒 服,感觉脚底软软的,像踩在沙 子上。"鲍爱君回想着小唐开心 的样子,脸上也露出了笑容。后 来, 小唐读初、高中了, 每年寒暑 假都会来看望她。

在鲍爱君的教学生涯中,这样 的"小事"不胜枚举:抽出自己的 休息时间给摔伤的学生补习落下的 功课;经常把儿子没穿过的新衣 服,送给因家庭条件有限没有新衣 服的学生……

那些被关爱的孩子,也回馈给 老师最真诚质朴的爱。教师节时, 他们会给鲍爱君送祝福,或是精心 准备小礼物。"被记得是一件很幸 福的事。"她由衷地说。

鲍爱君不断学习、探索更好的 教学和管理方式。"学生们性格迥 异,学习能力有高有低,所以我更 注重学习过程的引导。"鲍爱君 说,自己也会以身作则,给他们树 立榜样。

在班级管理上, 鲍爱君的经验 是,对低年级学生侧重立规矩,严 格要求。根据不同学生的个性,她 经常开启"夸夸模式",增强学生 自信心的同时拉近与他们的距离。

"有效的教育应该是建立在师 生双方平等交流的基础上,这样老 师才能真正走进学生的内心世界, 给学生创造表达内心与表现自我的 机会。"鲍爱君说。

严中有爱,爱中有严。这是鲍 爱君始终秉持的教育理念。

为目前国内同吨位执法船中最快。 "中国渔政33201"船隶属宁 波市海洋与渔业执法队,由武汉船

舶设计研究院设计、江龙船艇承

本报讯 (记者何晴 通讯员齐

该船是我国自主研发的300吨

字达 严舒玮) 昨天,"中国渔政

33201"船在宁波市象山港执法基

级高速渔政执法船,船上配置四机 四桨推进装置,最高航速30.3节,

地码头正式入列。

>> 宁波银行专栏

宁波银行 赋能企业"走出去"扩大海外"朋友圈"

近日,在2025中国财富大会·数 字金融创新论坛上,宁波银行专家 发表题为"跨境结算与跨境支付的 新机遇与挑战"的主旨演讲,为企业 如何把握跨境新机遇,实现破局和 共赢,提供了专业的建议。

在全球经济一体化的大背景 下,中国企业正积极拓展国际市场, 寻求更广阔的发展空间。在这一进 程中,宁波银行为企业"走出去"提 供有力支持,助力企业在国际舞台 上建立广泛的"朋友圈"

专业化服务,助力企业稳健"出 海"。宁波银行深知,企业在全球化 过程中面临着诸多挑战,如海外资

金管理难题、跨境资金清算痛点以 及复杂的监管环境等。为此,宁波银 行提出了构建新生态的应对策略, 通过搭建境内境外双中心、用好跨 境资金池、扩大跨境人民币结算和 拓展海外"朋友圈"等措施,助力企

数字化赋能,提升企业竞争力。 宁波银行紧跟数字化发展趋势,通 过开放银行平台,将银行系统与客户 系统直连,实现了银行服务的无缝对 接。这种数字化服务模式不仅提高了 业务处理效率,还为企业带来更加便 捷、个性化的服务体验。

围绕进出口企业"数字化、便利

化、国际化"需求,宁波银行"外汇金 管家"系统提供7×24小时全线上的 服务,企业不用跑银行,就可以在线 上办理外汇结算、融资、避险等200 多项业务。

图为交船仪式现场

近日,宁波银行发布鲲鹏司库 2.0版,率先创新推出海外财资中心 "七个一体化"服务方案:境内外银行 一体化,境内外结算一体化,境内外汇 率管理一体化,跨境投融资一体化,全 球风险管理一体化,境内外薪酬费用 管控一体化,全球司库一体化。

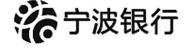
国际化合作,拓展企业海外"朋 友圈"。顺应中资企业"走出去"趋势, 宁波银行2024年设立专门的海外业务

部,联动主要股东新加坡华侨银行及 其他本地的头部银行,以及律所、会 计、税务、园区、咨询公司等70多家专 业机构,为企业"走出去"提供跨境投 融资、注册、法律、财税、土地、用工、翻 译等一揽子综合服务,为企业提供了 全方位的支持。

(厉津铄 何晴 摄)

2024年以来,宁波银行累计开展 170场"走出去"专题推介会,参会客 户超5500家;组织企业开展走进马来 西亚、走进越南、走进印尼、走进泰国、 走进柬埔寨等系列专场考察活动。

今后,宁波银行将继续围绕实 体经济高质量发展需求,发挥自身 专业化、国际化的优势,为企业提供 优质、高效的金融服务,助力企业在 国际舞台上展露风采。



邮储银行宁波分行: 金融赋能非遗传承 助力渔乡欣欣"象"荣

每年春夏之交,象山渔港彩旗 飘扬,"开洋节"的渔歌号子响彻云 霄;夏秋之际,"谢洋节"以感恩海洋 为主题,将千年非物质文化遗产推 向高潮。这些承载渔民精神信仰的 节庆,不仅是文化瑰宝,更是区域经 济的重要引擎。邮储银行宁波分行 以金融之力深度融入非遗保护与产 业升级,为渔乡注入新动能。

精准纾困,护航"开洋节"备战

"开洋节"是渔民出海的关键 节点,但资金短缺常成拦路虎。象 山渔民吴洪滨卖掉旧船,斥资700 万元打造新渔船,却因装修与渔具 采购陷入资金困境。邮储银行宁波 分行客户经理主动走访,迅速为其 办理船舶抵押贷款,发放304万元 资金,解了燃眉之急。2024年"开 洋节"前夕,吴洪滨又通过"极速 贷"产品,获批30万元柴油采购 款,确保渔船如期启航。"从贷款审 批到资金到账,邮储的高效服务让 我们出海无忧!"他由衷感叹。

银企协同,筑牢非遗产业链

非物质文化遗产扎根于渔业 全链条。宁波天楠水产品有限公司 每年"开洋节"需百万资金收购海 鲜,但扩建厂房与设备投入导致流 动资金告急。邮储银行以企业厂房 抵押,授信1200万元,助力其完成 3100万元规模的厂房建设与设备 升级。如今,天楠水产日交易量提 升,不仅保障了节庆期间海鲜收 购,更打通了东北三省销售网络。 "银行支持让我们能稳定收购渔民 成果,形成良性循环。"企业负责人 张永泽表示。

创新产品,激活产业生态 象山的非物质文化遗产不仅

是渔民的精神财富,也是推动经济 发展的重要资源。近年来,邮储银行 宁波分行通过创新金融产品,为象山 非遗相关产业链提供了精准支持。例 如,针对客户需求创新研发"小微易 贷"场景搭建,结合象山渔业产业特 点,为渔农具生产销售公司、水产品 加工企业等中小微企业提供灵活的 信贷支持,助渔农渔业丰收。

此外,该分行还积极开展普 惠金融宣传活动,通过民俗活动 开展渔嫂互动游戏、金融知识宣 讲上渔船等形式,帮助渔民和企 业了解金融政策,提升金融素 养。在"谢洋节"期间,该行还组 织了多场普惠金融活动,为渔民 讲解贷款流程和风险防控知识, 进一步增强了渔民的金融意识。

未来,邮储银行宁波分行将继 续深化"金融+非遗"模式,以创新产 品、精准服务守护文化根脉,为渔乡 经济高质量发展书写更绚丽的篇章。

中国银行宁波市分行落地宁波市首单科技企业并购贷款试点业务 模,企业通过并购标的方100%股权 摸,了解企业潜在并购融资需求。此

近日,中国银行宁波市分行成 功落地宁波市首单科技企业并购贷 款试点业务,为某民营科技企业并 购交易提供并购贷款支持,并购贷 款占比为并购交易价款的78.36%。 这是自国家金融监督管理总局试点 政策发布后宁波地区落地的首单业 务,也是该行落实中央金融工作会 议精神、做实科技金融大文章的又 一重要实践。

据悉,该笔交易并购方为高新技 术企业、国家级专精特新"小巨人"企 业、科创板上市企业,为扩大生产规

实现资产收购,加大产业链整合和技 术研发投入。科技企业并购贷款精准 回应了科技企业长期研发投入和产 业链整合需求,是支持科技强国建 设、培育新质生产力的重大举措。

近期,国家金融监督管理总局 发布了科技企业并购贷款试点政 策,聚焦科技企业融资堵点痛点,适 度放宽《商业银行并购贷款风险管 理指引》部分条款,支持科技企业发 展。中行宁波市分行积极响应,第一 时间就重点科技企业进行需求排 次试点项目中,仅用4个工作日就完 成了授信发起到审批落地的全流程 工作,成为此次并购交易独家金融 服务主办行。 -直以来,中行宁波市分行将

支持科技产业资源整合作为服务实 体经济的重要抓手,于2024年成立 科技金融中心,发布"科技金融服务 16条",成立AIC股权基金,依托专 业化并购金融服务体系,持续深化 对科技型、创新型企业的金融赋能, 依托并购贷款,全面提升产业并购

全链条服务能力,助力科技企业突 破发展瓶颈、畅通资金循环。截至 2025年2月末,该行并购贷款余额 超60亿元,其中科技型企业并购贷 款投放占比近20%。 中行宁波市分行将持续发挥

"首单"示范效应,依托试点政策,积极

支持科技企业,特别是"产业链链主" 企业加快产业整合,畅通资本循环,通 过并购重组提升技术水平、扩大协同 效应,助力新质生产力发展,以实际行 动做好科技金融大文章,为区域经济 转型升级贡献金融力量。 (张雪)