

“家门口”来了信用修复“帮帮团”

记 者 沈孙晖
通讯员 黄艳艳 胡方斌

昨天下午近2时，镇海九龙湖一家生产高强度螺帽的公司的周经理急匆匆走出企业，径直奔向附近的镇海区紧固件行业协会。和煦的春风拂在脸上，更令他心里暖意阵阵。

今天对我们企业来说，是个好日子。周经理扬了扬手中的信用修复承诺书、信用修复申请表等，激动地说，家门口来了信用修复帮帮团，我们终于能恢复清白，不用再背负信用瑕疵了。

周经理所说的信用瑕疵，产生于去年底。当时因为管理疏忽，企业有几名员工没做体检，被镇海区卫健局查到后，企业被警告并罚款。他告诉记者，虽然企业进行了整改，但根据相关规定，该行政处罚信息要在信用中国等平台上进行公示，企业因此产生了信用瑕疵。

虽然瑕疵不大，但麻烦不小。我们下游有两三家合作多年的老客户，每家每年都有几十万元的订单。发现我们有信用瑕疵后，他们一度取消了订单。周经理知道麻烦远不止于此，以后企业在参加招投标、进行融资等时，都会因为这个瑕疵受挫。

信用瑕疵该如何修复？多久才能修复？周经理心里并不清楚。直到前几天，他接到了行业协会的通知，得知镇海区信联信用修复保护促进中心将上门为企业修复信用瑕疵，我就盼着今天早点到来。

在行业协会的修复现场，记者遇到了促进中心信用修复专员朱艳芳。她介绍，像信用中国平台的最短公示期为三个月，如果完成整改的企业不主动提出提前终止，公示期将默认为三年，届满后才会自动停止公示，所以我们主动排摸已完成整改且公示期满三个月的紧固件企业，通过行业协会提前通知他

们，并上门为他们修复信用瑕疵。

修复现场汇集了区发改、司法、市场监管、税务等职能部门，并配备了信用修复专员全程服务。只见专员俞晴接过周经理递来的资料后，根据信用中国网站的修复步骤，一一拍照上传，并填写好相关信息。等待几个工作日，行政处罚信息就会终止公示。听到俞晴给出的定心丸，周经理的脸上露出如释重负的笑容。

据统计，下午一个多小时，有22家紧固件企业的28条行政处罚记录被修复。增信减负的企业，终于能卸下包袱轻装上阵了。

服务不止于此。记者看到，镇海农商银行也随信用修复帮帮团来到现场，有企业修复信用瑕疵后，立即对接贷款事宜。

目前有3家企业提出贷款，累计贷款金额近3000万元，其中最多一家贷款2000万元。该行公



信用修复专员帮企业修复信用瑕疵。（沈孙晖 摄）

司业务部总经理陈澄表示，相关手续将尽快办理。

今年，我们还将危化品物流、建筑、物业、职业病防治等领域，上门为企业开展专场信用修复。促进中心相关负责人表示，作为全省首家信用修复保护工作平台，促进中心自成立以来，已累计修复企业失信记录1736条，助力修复主体成功获取投融资金额1.17亿元。

热血披戎装 新兵踏征程

本报讯（记者徐丽敏 通讯员严志超 代宁）甬士出征腾蛇志，从戎门启报国心。昨天上午，我市2025年上半年新兵欢送仪式在铁路宁波站举行。现场，新兵身穿戎装，整齐列队，目光中透露着保家卫国的坚毅。

选择了军旅生涯，也就选择了与祖国一起心跳、与军队共同成长。93岁高龄的抗美援朝老英雄牛锡九，怀揣着对新兵的祝福来到欢送现场。他勉励全体新兵入伍后要听党话、好好干，争做排头兵，早日把自己培养成为优秀的四有新一代革命军人。

句句嘱托，饱含关怀与期待。即将到西藏武警服役，奔赴那巍峨的高原雪山，与青松、冰川、雄鹰作伴，这是选择，更是责任，我将以更成熟的心态、更顽强的意志、更扎实的本领，为强军事业添一份力量。二次应征入伍的新兵徐天宇激动地说，祖国有需要，我辈当争先。

宁波，是一座有着光荣革命传统的城市，红色底蕴深厚。市

领导寄语新兵：希望你们以淬火铸剑、浴火重生的坚强意志，在部队大熔炉中奋勇拼搏、锤炼才干、贡献力量，充分展示宁波籍士兵的过硬素质和一流形象。

戎装在身，使命在肩。新兵家长为新兵佩戴红花，市领导为新兵颁发留念牌后，他们面向军旗集体表达了奔赴军营报效祖国的誓言决心，坚决听党指挥，做到绝对忠诚、绝对纯洁、绝对可靠。铿锵誓言，传递出投身强军兴军伟大事业的坚定信念。

宣誓结束后，新兵步伐坚定地迈入从戎门。

望着新兵渐远的身影，家长虽满是不舍，但更多的是为孩子感到骄傲，希望他们在军营中磨炼意志、不断成长，早日成为一名优秀的军人，为国防事业添砖加瓦。

奔赴军营前，宁波军用饮食供应站还为新兵送上了热腾腾的早点，并准备了一份精心定制的礼盒，让他们带着家乡的心意与祝福启程。



昨天，宁波市2025年上半年入伍新兵启运。（徐能 蔡迪 摄）

一块小菜板闯出大市场

记 者 孙吉晶
通讯员 吴立高

自动上料、智能加工、产品下线。昨天，记者走进宁海县越智模塑有限公司智能化生产车间，只见工业机器人此起彼伏，挥舞着手臂在流水线上忙碌，一块块形状各异的菜板新鲜出炉。

这是我们新上的全自动流水线，平均每12.5秒就能下线一块菜板。车间升级后，效率与精准度都大大提高，生产全过程无需人工干预。越智公司生产总监魏金杰介绍，相较于人工操作，生产效率提高了4倍左右。

这种飞跃不仅体现在产量上，更体现在产品质量的稳定性上。人工操作难免存在误差，而机器人凭借高精度的编程控制，让每一块菜板都能达到严苛的标准，为企业在市场竞争中奠定了坚实的品质基础。

对于智能化生产，企业一线员工的感受最为直观。现在干活轻松多了，人歇机不歇，只需偶尔看下中控屏，就连搬运产品也由AGV自动搬运车代劳了。工作效率提升了，收入也比以前增加了。生产车间女工顾云超笑着说。

移步至公司展厅，仿佛置身于菜板的创意天地。数百款造型独特、风格各异的菜板整齐陈列。

记者了解到，越智公司订单已排到今年8月底。眼下，企业开足马力，所有生产线24小时满负荷运转，生产出的菜板源源不断地销往海外。

别看只是一块小小的菜板，我们在这条路上已经坚持了整整15年。公司负责人尤越维告诉记者，智慧生产源自企业对培育和打造新质生产力的执着追求。

多年前，越智公司只是一个名不见经传的小厂，在竞争激烈的市场中艰难求生。

小企业能把产品卖到全球，这在以前想都不敢想。锚定市场求创新，成为越智公司开拓海外市场的制胜法宝。

近年来，越智公司每年将销售额的10%以上用于研发，对每一道工序、每一款产品都精益求精。在研发实验室，科研团队日夜奋战，不断尝试新型材料、创新工艺技术。经过精细处理的各类菜板，不仅具备优良的质量、出色的耐磨性能，而且表面光滑细腻、触感极佳，一经推向市场，便迅速赢得客户青睐。

针对海外市场多样化的需求，越智公司还积极开展定制化生产。例如，一款专为欧美家庭设计的抗菌菜板，研发团队历经数月攻坚克难，选用特殊环保材料，并运用独特的抗菌涂层技术，使其不仅能有效抑制细菌滋生，而且耐用性更是远超同类产品，一经推出便在海外市场供不应求。

目前，该公司生产的菜板涵盖蔬果、海鲜、生肉、熟食等80个系列500多个品种，具备安全、抗菌、耐热、易清洁、不磨损刀具等诸多特性，多款产品填补国内外市场空白。

市场需求日益多元，只有持续提升创新能力，深度融入科技变革浪潮，企业才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。尤越维表示，智能化转型助力企业降低成本、提高效率，已然成为行业发展的必然趋势。

2024年，越智公司年产值达到8000万元，与3年前相比，产值实现翻番。



越智公司展厅陈列的各种菜板。（孙吉晶 吴立高 摄）



村民在种植黄精。

黄精变“黄金” “小药材”种出“好钱景”

春耕进行时

记 者 陈章升
通讯员 邬丹盛 赵雪雁

外形似生姜，长有根须，表皮呈黄色。近段时间，奉化区大堰镇箭岭村村民毛信国家里多了不少金灿灿的宝贝。每天早上，他都会将它们整理装筐，带上锄头等工具前往离家不远的山林。

这些是多花姜形黄精的块茎，是宝亿农业工作人员送来的。趁着晴好天气，我到这里为它们安家。昨天上午，见到毛信国时，他正在该村黄精种植基地里翻整土地、种植黄精。

箭岭村山清水秀、土地肥沃，所在的大堰镇是奉化区唯一的全山区镇。去年11月，经宁波市云上生态农业发展有限公司、宁波市奉化区宝亿农业发展有限公司等牵线搭桥，村民开始试种黄精。

云上农业是大堰23个村组建的强村公司，负责落实黄精种植场地。宝亿农业负责项目运营，提供技术指导及种植所需的黄精块茎。箭岭村党总支书记王建国说，这几天，像毛信国这样在基地里劳作的村民有近20名。

黄精，民间称其为长寿百草，营养保健价值高，可用于食品、保健品及药品等相关产品开发。

目前，箭岭村黄精种植基地总面积约400亩，包括闲置山林及周边荒地。去年以来，已有100多亩黄精在该基地落户。

种植黄精前，村民先要选地、整地。通常他们会选择湿润、有充分遮蔽的地块。

种黄精前，我们先深翻一遍土地、施基肥。箭岭村黄精种植基地工作人员潘忠伦介绍，大家在整好的畦面上，每隔30厘米开穴，将选好的黄精块茎平放在穴内，随后覆土。

黄精块茎从入土生长到成熟需要4年。其间，管理人员要做好施肥、除草等田间管理工作。今年，我们要在箭岭村完成400亩黄精种植任务。基地负责人宋燕娜

说，首批黄精有望在2028年底上市。

黄精既可食用又可药用，市场前景广阔。目前，新鲜黄精的价格在每公斤20元至25元，林下亩产量可达600公斤。箭岭村黄精采收后，相关企业会包销，并将其中一部分加工成黄精茶等产品。

林下掘金红红火火，让箭岭村村民对村庄的中药材种植产业发展充满期待。

现在，部分闲置山林、荒地得到有效利用，村集体每年可收租金8万元，在基地打工的村民一天收入约200元。黄精上市后，强村公司还会分红。王建国说，希望小药材孕育好钱景，拓宽山区居民致富路。

村里来了“银龄专家”

记者 伍慧

多亏了郑老师，现在我们的鲈鱼长势可好啦！前天上午，象山黄避岙乡高泥村的海面泛起粼粼波光，网箱养殖基地出现了一个熟悉的身影，养殖户挥着手，大声地和他打招呼。

养殖户口中的郑老师，是宁波市老科技工作者协会象山分会会长、高泥村养殖户首批结对的退休养殖专家之一郑岳夫。郑岳夫曾是象山水产养殖系统的主要技术骨干，退休后长期奔波在渔业生产一线，开展公益培训和指导。

在当天的银龄行动进高泥志愿服务活动现场，郑岳夫等老专家正式与高泥村结对，为水产养殖发展提供技术支持。

水产养殖业的蓬勃发展对于高泥村农户增收致富至关重要。目前，高泥村超过60%的村民从事网箱养殖，养殖面积有3000余亩，网箱3000多个，平均每户拥有12



退休专家查看水产养殖情况。

（伍慧 摄）

个网箱。养殖的大黄鱼和鲈鱼远销韩国、日本等地，养殖年产值达1.4亿元，黄鱼年产值约1亿元，平均每户年收入超30万元，带动村集体经济年均增收20万元。

面对绿色高质量发展的新形

势，水产养殖如何提质增效？如何开辟顺畅的营销渠道？水产养殖产业如何转型升级？这些都是摆在高泥村面前的现实问题。高泥村党支部书记朱中华说。

为此，象山县老龄工作委员会

办公室、宁波市银辉志愿者联合会象山分会联合发起了银龄行动，邀请银龄专家参与乡村振兴，释放银色人才资源红利。同时，根据擅长领域，一对一安排专家结对帮扶村庄，为产业发展理思路、提建议、强对策，为促进共同富裕贡献银发力量。

银龄专家的到来，不仅为高泥村带来了先进的养殖技术和管理经验，更为乡村振兴注入了新的活力。下一步，我们将在银龄行动赋能社会治理、法律维权、科教兴国、红色传承、互助养老等方面，广泛开展送知识、送技能、送健康、送文化等服务，为象山向上攀高超千亿，向海图强创未来贡献银发力量。象山县老龄工作委员会办公室有关负责人说。

截至目前，象山县银辉志愿者有2000余人，共有34个志愿服务组织，已开展志愿服务活动8400余场次。