

“内外兼修”培育外贸新动能

凌波

日前,外贸优品中华行展销活动在宁波老外滩启动。40余家内外贸一体化领跑者企业代表,带上拳头产品“摆摊设点”,以外贸优品“五进”,加速国内国际两个市场双向并进。

外贸兴则经济兴,外贸强则经济强。外贸对宁波来说,其作用和地位不言而喻。在稳外贸政策“组合拳”支持下,宁波外贸新动能加快聚集,推动“宁波号”经济行稳致远。回看今年宁波外贸成绩单,在前三季度进出口总额历史性突破万亿元,进入全国前五之后,10月份宁波外贸继续高歌猛进,当月出口额同比增长26.6%,是全国平均增速的两倍多。亮眼的数据,是信心和力量的蓄积,是从“量变”到“质变”的水到渠成,展现出我市外贸较强的韧性和活力。

当前,在贸易保护主义、单边主义上升的背景下,世界经济增长动能不足、需求走弱,国际贸易与投资增长面临较大下行压

力。面对严峻复杂的外部环境,利用“两种资源”,发力“两个市场”,推进内外贸一体化,是培育外贸新动能的关键一招。

加快内外贸一体化发展,是构建新发展格局、推动高质量发展的内在要求,对促进经济发展、扩大内需、稳定企业具有重要作用。党的二十届三中全会《决定》提出“完善高水平对外开放体制机制”,对“加快内外贸一体化改革”作出部署,为进一步推进内外贸一体化指明了方向。

加快内外贸一体化改革,有利于更好构建新发展格局。构建新发展格局关键在于经济循环的畅通无阻,需要各种生产要素组合,在生产、分配、流通、消费各环节有连接衔接、循环流转。内贸和外贸连接生产消费、联通国内国际市场,打通国内外生产、分配、流通、消费各个环节,能够增强“两个市场”“两种资源”联动效应。

加快内外贸一体化改革,对企业有实实在在的好处。由于资产专用性强、对外依赖度高等原因,部分外贸企业往往面临较大市场风险,

而兼顾国内国际“两个市场”,有助于降低企业的市场转换成本,在全球产业链供应链发生较大波动时,企业可以迅速在国内市场进行调整。这样,企业不仅能增强应对外部冲击的能力,捕捉更多资源与发展机遇,还能够减少在不同市场间的运营障碍,降低交易成本。

加快内外贸一体化改革,还有利于优化供给,既能够满足国内外消费者的需求,又能够满足国内消费者的需求,从而激发消费潜能,有效扩大国内需求。

宁波是全国率先开展内外贸一体化实践的城市之一,被商务部誉为“内外贸一体化发展的标杆”,拥有省级内外贸一体化领跑者企业217家,数量居全省第一。但也存在一体化调控体系不够完善,统筹利用“两个市场”“两种资源”的能力不够强,企业意愿不高等问题,仍需闯过资金关、标准关、渠道关、监管关。

加快内外贸一体化改革,必须坚决破除内外贸“两张皮”现象,消除制度性障碍,优化内外贸融合发展环境。在继续破除监管体制、

经营资质、质量标准、检验检疫、认证认可等制度障碍上下功夫,探索建立内外贸一体化发展评价体系和制度体系。加快培育更多具有国际竞争力的内外贸一体化企业,支持建设内外贸一体化服务平台和重大项目,加强国内外营销渠道建设,助力企业在国内国际两个市场间顺畅切换。

“内外兼修”,内外贸齐步走,是政府引导的方向,也应成为企业努力的目标。宁波加快内外贸一体化改革有基础、有条件,也有需求。只要充分发挥大港口、大开放、大产业、大平台等优势,推动内外贸产业相融、市场相通、创新相促、规则相联,不断探索新思路新路径,先行打造好内外贸一体化发展先行示范区,为全国内外贸一体化发展提供“宁波样板”、贡献“宁波智慧”。



野生动物与人类频繁“零距离”接触引发的反思

苑广闻

日前,陕西省岚皋县佐凤镇黄兴村,一头野猪闯进村民家中,袭击一名七旬老人致其死亡,相关视频引发网友热议。岚皋县人民医院急诊科称,老人身体多处被撞伤,失血过多,当场身亡(11月26日《华商报》)。

就在几天前的11月18日,一只老虎出现在黑龙江勃利县长太村。视频画面显示,老虎从村民家门口飞快跑过,随后又返回并冲撞铁门,一名老人与老虎距离最近时只有一门之隔。此外,村里还有一名老人被老虎咬伤左臂。短短几天时间内,就发生两起野生动物伤人事件,看似偶然,却是大自然向我们发出的一种信号,也是一种提醒。

野生动物与人类“零距离”接触,双方都存在很大风险。如果野生动物伤人,那么人类反击可能会对野生动物造成伤害,同时不管人类反击不反击,野生动物都可能对人类造成伤害,甚至酿成惨剧。

伴随着社会的进步、法治的彰显,人类捕猎野生动物,尤其是捕猎国家保护野生动物的现象越来越少,这当然是值得肯定的。但与此同时,因为生态自然保护力度的加大,很多区域内的野生动物种群数量得到了快速恢复,这本来是一件好事,但是客观上,确实容易造成野生动物与人类的接触概率大大提高。尤其是到了冬天,野生动物觅食困难,

就有可能接近人类生活的区域,从而导致与人类的“零距离”接触。

实际上,不管是野猪还是老虎,它们本来是惧怕人类的,而当它们不得不与人类“面对面”并做出伤人行为,要么是出于自我保护的本能,要么是出于捕食的本能。这就意味着,我们只能寻求其他的办法来保护自己,同时保护野生动物。

从个人角度来看,首先要多些对大自然包括对野生动物的敬畏之心。不得不承认,因为我们远离大自然太久了,乃至对于很多野生动物的危险性产生了麻痹心理。就像发生在黑龙江勃利县的老虎伤人事件,已经有邻居警告当地村民有老虎来了,他非但没有尽快关好大门躲进屋内,反而跑出去查看,结果被掉转头返回的老虎撞伤铁门,差点酿成悲剧。这就提醒我们,不管在什么场合之下,遭遇野生动物,尤其是大型野生动物的时候,一定尽量远离、躲避,避免发生危险。

而从地方政府角度来看,一方面,应继续加强自然生态环境的保护工作,尤其是注意维持区域内的生态平衡,像现在很多地方开展的合法猎捕野猪,就是维持生态平衡的一种积极举措。另一方面,对于一些野生动物经常出没、与人类频繁遭遇的地方,除了强化对当地居民的引导和教育,帮助他们与野生动物和谐相处,还应采取一些必要举措,比如设置隔离栏、防护网等,让当地居民与野生动物保持合理的距离。

明确医疗机构转诊责任可解患者“转院烦”

唐艳艳

11月27日,国家卫健委等3部门联合发布《关于加强首诊和转诊服务提升医疗服务连续性的通知》,要求医疗机构设立转诊中心,或指定固定职能部门承担患者转诊服务工作。到2025年底,在紧密型医联体内建立顺畅的双向转诊制度。通知明确,对于需要在机构内转诊,或病情超出本机构医疗服务能力,可在下一级医疗机构接续治疗的患者,经患者知情同意后,接诊医师应将患者转诊需求上传至本机构负责患者转诊服务的职能部门,提供转诊服务(11月28日光明网)。

过去,患者在医疗机构之间转诊缺乏具体的规则,随意性很

大,除了医联体之间针对转诊偶有联系,或因病情紧急需要医疗机构之间做好抢救衔接与病情交待之外,一般情况下,由患者及家属决定和联系转诊事宜,包括何时转、转到哪、怎么转等,均由患者及家属决定。

这次发文不仅明确了医疗机构的转诊责任,而且分三步走扩大转诊制度的覆盖范围:到2025年底,在紧密型医联体内建立顺畅的双向转诊制度;到2027年,畅通患者省内转诊;到2030年,分级诊疗体系发挥有效作用,为患者提供系统连续、公平可及的医疗服务,形成规范有序的就医格局。届时,由医疗机构主导下的跨区域转诊,就会变得更加顺畅和普遍,患者面临的“转院烦”将会迎刃而解。

明确医疗机构的转诊责任,对

于患者是重大利好。患者自行转诊时,联系接收医院、等候床位等,既耗时费力,还不一定能够如愿。转诊需要救护车,转诊途中有时还需要获得医疗服务,在医疗机构不提供帮助的情况下,患者的困难可想而知。转到一家医疗机构后,或许病史还得重新采写,很多检查还得再来一次。由医疗机构之间联系转诊事宜,患者将不再为这些事发愁。此外,“单次住院不超过15天”等潜规则已存在多年,当转诊的责任由医疗机构承担时,这类潜规则将难以再续。

转诊事宜由医疗机构承担,对于提升医疗质量也大有好处。转诊由医疗机构之间进行协调,医疗机构就得说明转诊的原因,把病情和诊疗思路说清楚,并提供病历资料和检查检验结果等,如此不仅可让

诊疗更具有连续性,而且还能节省不少医疗费。无论因病情较重向上转诊,还是病情稳定向下转诊,均对患者十分有利,对于提高医疗效率、加快床位周转、优化平均住院天数和平均住院时间等指标,同样大有好处。

以“基层首诊、双向转诊、急慢分治、上下联动”等为主要内容的分级诊疗制度一旦得到普遍施行,患者选择医疗机构将会变得更加理性和科学,患者在医疗机构之间流动也会井然有序。分级诊疗的核心在于双向转诊,当转诊事宜主要由患者决定时,转诊难免趋于盲目,只有医疗机构承担起转诊的责任,才能让转诊更加符合病情,过程也更有秩序和更加安全。这种局面一旦形成,患者和医疗机构均将受益匪浅,效果值得期待。



宁波银行专栏

金融助推制造业升级 “设备之家”平台全面亮相

近日,永赢金融租赁有限公司在浙江省融资租赁支持设备更新创新推广大会上发布了“设备之家”。这是“设备之家”平台首次全面亮相。

推动新一轮大规模设备更新和消费品以旧换新政策(即“两新”政策)是当前推动经济转型升级的重要举措。永赢金融租赁有限公司(以下简称“永赢金租”)积极响应“两新”战略,推出“设备之家”这一设备细分领域专业平台,致力于为用户提供“买设备、卖设备、用设备”的全生态圈一站式服务。

“设备之家”从2022年4月打磨至今,产品架构和经营体系不断优化提升。目前,“设备之家”集电商交易、专业资讯服务于一体,包含10项基础模块以及5个专项服务,专注于注塑机、数控机床、加工中心、钣金加工四大领域,致力于打通设备更新、技改升级的全链路堵点,在“10+5”的服务体系上,提炼出“设备更新一揽子”服务,包含新机市场、旧机直卖、设备融资、换新政策、专家咨询5项解决方案,旨在解决企业设备更新过程中普遍存在的痛点,实现设备使用周

期全覆盖,助力企业设备采购更高效便捷,并提供一系列的降本增效服务。目前,“设备之家”已服务企业用户超过3万家。

在浙江省融资租赁支持设备更新创新推广大会现场,一批新的合作协议和采购订单集中签约,涉及生产制造领域、海洋渔船领域、公共交通领域等方面。永赢金租与浙江菜鸟传橙网络技术有限公司合作签署无人物流车融资租赁合作项目,与浙江高腾机电制造股份有限公司合作签署纺织设备更新项目,力求以更加优质、高效、优惠的金融服务,支持大规模设备更新,助

力企业转型升级。

作为宁波银行全资子公司,永赢金租重点拓展小微租赁、新能源、绿色交通、智能制造和公用事业五大领域,尤其专注于中小制造业的小微租赁板块,累计投放超1500亿元;今年“两新”工作开展以来,为设备更新领域提供资金累计达483亿元,其中浙江省内201亿元。

永赢金租将继续秉承支持普惠、服务实体的初心使命,充分依托“设备之家”服务优势,不断创新服务模式、提升服务质量,以实际行动赋能企业主,助力制造业,为实体经济高质量发展作出贡献。



浙商银行宁波分行：践行“善本金融”理念 写好普惠金融大文章

为加快实施“深耕浙江”首要战略,浙商银行宁波分行深入践行金融工作的政治性和人民性要求,率先挂牌成立“宁波金融顾问工作室”,为企业提供个性化、综合化服务,以金融活水做深做实“浙银金融品牌”,全面助力宁波金融业高质量发展。

聚焦真小微,围绕“深耕浙江,深耕宁波”,以客户为中心,以普惠为重点,以客户需求为导向,在做大做优抵押类客户的基础上,重点助力“真

小微、真经营”抵押类小微客户,围绕小微园区特色和入园企业类型,有效解决普惠小微企业贷款无缝周转问题,大力推广“无还本续贷”产品,持续提升服务小微企业质效,为客户提供个性化、多样化金融服务。

聚焦乡村振兴,聘请金融顾问联络员,结合“通达入户”金融顾问机制,走访排摸粮油种植大户、专业合作社和家庭农场等客户,加大力度重点推进乡村振兴信用贷、块状

经济模式,结合各支行所在区域经济,加大重点行业和重点客户的金融支持,重点走访形成主行业或特色行业的乡镇和街道,了解农业经营主体的生产经营状况和金融服务需求,为经营主体提供差异化融资服务,带动小微农户共同富裕。

聚焦数字普惠,推进数字化、场景化转型,一方面重点走访以制造业为主的乡镇,针对块状经济集群进行场景类业务转化,加大重点行

业的支持力度,全面排摸小微企业、个体工商户等融资需求,大力推广“数易贷”“数科贷”等数字化产品,争取实现“最多跑一次”。另一方面对本地专业市场、园区进行梳理,通过设备贷核心客户走访,加大对小微企业设备更新等方面的中长期贷款支持。同时协同条线部门,扎实推进小微园区客群综合授信,提供融资、结算等综合金融服务,进一步提升小微园区金融服务质效。

科技引领,共创未来 兴业银行宁波分行举行科技支行挂牌仪式

近日,兴业银行宁波高新区支行挂牌成为分行辖内首家科技支行。在高速、高效推动科技金融发展进程中,兴业银行宁波分行迈出意义重大且深远的一步。

兴业银行科技金融底蕴深厚,近年来不断加大科技金融建设力度,以科技支行为重要平台,培养科技金融专业化队伍,持续健全科技金融服务体系,全面提升科技金融服务水平。兴业银行宁波分行积极

响应总行战略,结合区域发展特色,不断完善科技金融服务架构,成立分行科技金融工作领导小组和“四位一体”工作专班,建立“4+N”工作机制,协同推进分行科技金融业务高质量发展,发挥“商行+投行”优势,多次开展“甬兴投融资”系列银政企对接活动,为科技型企业提供多维度融资渠道。截至目前,兴业银行宁波分行科技金融放款余额已超200亿元,服务客户超3000户。

宁波国家高新区集聚了一大批

重点研发机构,拥有国家级孵化器、企业加速器和众创空间。兴业银行宁波高新区支行主动融入高新区科技创新发展格局,辐射甬江科创区,发挥自身科技属性和专业能力,打造科技型特色金融网点,发挥“创新积分贷”“科技贷”“投贷联动贷款”等产品优势,提供贯穿科技企业全生命周期的综合服务体系。

接下来,兴业银行宁波分行将以服务高新区为起点,立足宁波资源禀赋,以写好写实“五篇大文章”

为己任,着力打造“商行+投行”“线上+线下”“金融+非金融”的全生命周期综合服务体系,不断提升科技金融服务质效;同时积极探索将科技金融服务嵌入园区智慧运营平台、工业互联网等生产生活环境,促进产业“融+融”,产城融合化,更好发挥科技金融创新引领、推动经济高质量发展的主阵地作用,奋力写好科技金融大文章,为加快发展新质生产力,实现高水平科技自立自强贡献力量。

邮储银行宁波分行：深化银担合作,助力小微企业发展

邮储银行宁波分行扎实做好普惠金融大文章,高质量服务小微企业,积极推进小微企业金融服务工作,持续创新服务模式,护航中小微企业高质量发展。

目前,邮储银行宁波分行已与宁波市融资担保有限公司等单位及六家区县政策性融资担保有限公司建立合作关系。今年以来,该行与宁波市融资担保有限公司的合作规模提升至40亿元,担保贷款金额27.81亿

元,较年初增加3.33亿元。此外,邮储银行宁波分行与宁波市融资担保有限公司创新开展了“惠科担”产品合作,为科技名单内企业实施担保费优惠减免政策,助力缓解科技型中小微企业融资贵的问题。

下一阶段,邮储银行宁波分行将继续在控制业务风险的前提下稳步提升业务规模,深化区县支行银担合作,共同探索更多创新的服务合作模式,助力推动地区经济的高质量发展。

邮储银行宁波分行：提升公众金融素养,筑牢金融安全防线

为进一步提升社会公众的金融知识和风险防范能力,增强风险防范意识,营造和谐金融环境,邮储银行宁波分行按照监管部门及上级部署要求,高度重视金融安全,坚持践行金融工作的政治性、人民性,聚焦金融消费者权益保护领域开展系列教育宣传。

一是完善金融消费者权益保护机制。该行坚持以问题为导向,从制度建设入手,结合当前消费工作实际,不断完善消费者权益保护事前、事中、事后全流程管控机制。积极完善消费者权益保护制度体系,在产品和服务的设计开发、定价管理、协议制定、审批准入、营销推介及售后服务各个环节,全面落实有关消费者权益保护监管要求。

二是充分发挥网点阵地宣传

作用。该行利用点多面广、网点下沉资源优势,在辖内网点组织大堂经理,围绕防范金融风险,提高公众金融安全意识,强化投资者教育宣传等主题,不断深化消保宣传普及工作。该行要求各网点设立公众咨询服务站,摆好防范电信诈骗网络诈骗等宣传折页,为客户普及金融知识。

三是丰富活动载体,拓宽服务外延。为进一步丰富活动形式,提高活动覆盖面,该行组建金融消保知识宣传小分队,深入乡镇、社区、校园、养老院等重点场所,利用乡村大喇叭、电视大屏等方式播放消保宣传主题片,帮助公众正确认识金融产品和服务,维护自身合法权益,提高防范保险销售误导、网络平台诱导借贷、识别虚假广告的能力。

走进美丽乡村,共绘“健养安”新篇章 ——建行宁波市分行开展养老金融宣传活动

近日,建行宁波市分行养老金融特色网点奉化支行党支部联合萧王庙街道党支部,在青云村举办了一场以“走进美丽乡村,宣讲养老政策”为主题的党建共建活动。

活动现场,由建行宁波市分行助老专员组成的宣讲团队,为村民带来了一场生动的养老金融专题讲座。讲座详细介绍了建行网点内升级改造的适老化设施,展示了为老年客群量身定制的养老金融产品。同时,通过工作人员的现场指导,村民初次体验了如何用社保卡绑定手机支付,切实感受到科技金融带来的便利。

本次活动,建行宁波市分行“张富清党员突击队”面对面向村民

宣传养老金融政策与反诈骗知识,用通俗易懂的语言向大众讲解如何选择正规金融机构办理养老理财,提醒村民谨防非法集资与电信诈骗。志愿者们还上门为独居老人提供个性化金融咨询服务,耐心帮助他们解决在使用手机银行和社保卡过程中的具体问题。

“建设银行的服务真贴心,这次活动让我们对养老理财有了全新的认识,也感受到了满满的关爱。”李老伯感慨。建行宁波市分行通过举办“银发金融课堂”,运用案例分享与互动问答,向村民详细讲解如何根据自身需求选择养老投资产品等,并组织义务服务活动,为村里的老人测量血压。(建轩)