

1.3%的“进阶”

——2024联合国国际采购研讨会观察

记者 冯瑾 单玉紫枫 孙佳丽

“公司创办至今21年，产品卖到全球100多个国家和地区，偏偏没能卖进联合国……”

“这是我们做好的标书，每份表格起码更新了3个版本，相关文档准备了数十个……”

11月14日，在宁波国际会议中心举行的2024联合国国际采购研讨会现场，联排格子间成为“香饽饽”。

里面，12家联合国采购机构负责人与中国外贸企业面对面热聊；外面，不少企业等着“相亲”。

与联合国儿童基金会采购官聊完后，大雨天下（宁波）国际贸易有限公司董事长谭巧丽不忘在手机记事本上敲下：“今年9月已经成功注册联合国全球市场官网，希望此次能实现从0到1的突破，这片‘蓝海’商机无限。”

曾配合海外客户间接中标联合国500万美元大单的宁波柯泰医疗器械有限公司，今年成立了联合国采购专门项目组。“希望借‘家门口’这个会议，找到问题所在，‘直通’联合国。”现场，公司市场开发经理芦丁琦信心满满。

11月13日至14日，作为联合国采购领域最具权威且规格高、专业性强的旗舰会议，2024联合国国际采购研讨会在宁波召开。

联合国采购是国际公共采购的重要组成部分，是企业参与国际竞争公认的试验场和加速器。然而，“樱桃好吃树难栽”，中国企业虽然已经处在联合国采购的供应链



对接现场。

(宁波市贸促会供图)

中，但外贸企业直接参与联合国采购及其他国际公共采购的比例还很低。

据商务部统计，联合国每年超千亿元的全球采购中，三分之一是中国制造，然而对华直接采购仅占1.3%。大量的中国商品和服务通过第三方卖给联合国机构。

究其原因，一方面，由于联合国采购通常比较散，品类较多，总额较小，导致部分企业参与的意愿不高；另一方面，信息渠道缺失、不了解采购规则、不会投标等问题在较长时间内影响了企业的参与度。

直销联合国，对不少中国企业来说，“想说爱你，并不容易”。即便是外贸大市，宁波开展过

联合国采购相关业务的企业，也是“凤毛麟角”。截至目前，注册成为联合国供应商的甬企有460余家，在全市2.8万家有进出口实绩的企业中，几乎可以忽略不计。

一边是千亿“蓝海”，一边是沧海一粟。“这个会议就是要解决‘1.3%’的问题，让更多中国企业直接把货卖到联合国。”宁波市贸促会会长、宁波国际商会会长颜伟国说。

参会的近300家中国企业，除了“新手小白”，还有不少“过来人”。

“联合国采购并非高不可攀，消除信息差是其中的重要一环。”江苏汇鸿国际集团医药保健品进出口有限公司已经喝过“头口

水”，总经理助理李浩认为，企业要摸清其中的门道，才能实现批量复制。

比如，几分钟的交谈中，李浩提出的医疗器械运输整体解决方案可以大幅减少碳排放，符合联合国采购的可持续发展理念，让采购官眼前一亮，也让李浩信心满满。“太值了，以前都是与采购官线上交流，这一趟好比‘网友奔现’，接下来希望有机会前往位于北欧的联合国相关机构面谈，进一步提升企业在国际公共采购领域的能力。”

1.3%的“进阶”，另一关键在

于平台的加持。“当前形势下，联合国采购因其免关税、收汇风险低、市场稳定等优势，可以说是外贸企业转型和突围的新路径。”宁波海田控股集团有限公司海外事业部总经理卓立荣表示，对于联合国采购，他们有长远的打算，比如建立专业服务平台，帮助更多中国企业抢滩这个市场，“进入联合国采购体系后，国际公共采购会越来越越好”。

更多的平台，正呼之欲出。会上，宁波市政府与联合国开发计划署等启动为期三年的合作项目，包括重点打造国际公共采购企业数据库，帮助中国企业对接国际高标准经贸规则等。

“更多的中国企业可以此为‘跳板’，嵌入全球供应链，近10万亿美元的国际公共采购大市场中，将出现越来越多的中国制造。”联合国秘书处采购司司长莫莉斯·梅塞德斯·贝兹说。

全国首单 宁波发行数字人民币形式 知识产权证券化产品

本报讯（记者王岚 通讯员魏雅琦 盛珈怡）昨天，由宁波市市场监管局、宁波高新区管委会共同推动的“甬兴一富一宁波知识产权第1期资产支持专项计划（专精特新）”在上海证券交易所举行挂牌鸣锣仪式。

该专项计划首期发行规模1.38亿元，发行期限1年，票面利率2.2%，产品优先级债项评级为AAA级，系全国首单以数字人民币形式投放的知识产权证券化产品，实现宁波知识产权证券化项目零的突破。

知识产权证券化是以知识产权未来预期收益为支撑，通过风险隔离、信用增进、信用评级等方式对债券产品进行设计，再由证券机构在资本市场上出售实现融资的过程。国务院办公厅印发的《专利转化运用专项行动方案（2023—2025年）》明确提出，探索推进知识产权证券化。

“知识产权证券化的核心在于以知识产权所产生的现金流为偿付支持，与传统的知识产权质押融资相比，具有融资规模大、期限长、流动性强、投资风险小等优势。”宁波市市场监管局相关负责人介绍，通过发行资产支持证券（ABS），投资者可以在不直接拥有该知识产权的情况下，通过购买证券获得知识产权所产生的未来收益，而知识产权所有者在融资过程中，依然可以保留对知识产权的自主性。“这种融资方式对盘活存量知识产权资产、拓宽创新主体融资渠道、引导重点领域资金供给、推动金融支持实体经济具有重要意义。”该负责人说。

此外，企业还可以通过参与证券化项目对接一级资本市场，体现其知识产权公允价值，从而加快企业上市培育进程，缩短上市周期。

据悉，这个证券化项目的原始权益人为宁波国富商业保理有限公司，它是宁波开发投资集团有限公司控股子公司。作为宁波市唯一的国有商业保理公司，宁波国富商业保理有限公司近年来依托东方盛业控股集团有限公司旗下盛业科技平台技术力量，持续探索数字人民币向B端（即面向企业和机构）应用创新，这个项目正是全国首例采用“数币+ABS”创新模式的。

这个证券化项目入池的11家企业均为高新技术企业，其中，5家是国家级专精特新“小巨人”企业。作为底层资产进行质押的专利共60件，涵盖智能检测、新一代通信技术、新材料、电子元件、数据信息等领域。

入池企业之一浙江德塔森特数据技术有限公司主要从事模块化微型数据机房一体机和模块化数据中心的研发、生产和运维，2020年获评国家级专精特新“小巨人”企业。“这次7件专利融资近2000万元，能够有效解决我们研发生产运营面临的现金流问题，同时让我们对加大研发投入、加快研发成果产业化更有信心。”该企业相关负责人说。

近年来，宁波持续推动知识产权金融多元化发展，累计推出知识产权保险产品20款，其中，全国首创6款、全省首创5款，产品种类、投保企业数量、保费规模、赔付金额等居全国前列、全省首位。2023年，全市实现知识产权质押融资金额394.11亿元，同比增长139%，位居15个副省级城市第一；累放贷款134.79亿元，位居5个计划单列市第一，全国排名第五（含省、自治区、直辖市和计划单列市）。截至10月底，全市实现知识产权质押融资金额465.29亿元，惠及企业1038家。

“工业上楼”，空间腾换产业新

深一度 浙江新闻专栏

记者 殷聪

望着11月4日刚刚开工的长阳路518号地块项目，蓝野医疗行政总监张敏已在憧憬一年半后，这里竣工的样子：招引的产业链上下游企业集聚于此，围绕口腔数字化领域，开展口腔影像设备、口腔三维扫描设备等新产品的开发，共同做大产业“蛋糕”。

这是蓝野医疗迈出的重要一步。

从原先主打机械产品，到未来主攻软硬件结合的数字化产品，蓝野医疗将利用这片全新的“智造空间”，让“上下楼就是上下游”“寸土寸金”的梦想照进现实。

为适应产业发展新需求，打造新型工业化优质空间，如今，类似长阳路518号地块这样的“工业上楼”项目，正成为宁波制造业发展的新主流。

昨天，在全市“2070”工业集聚区规划建设暨“工业上楼”现场推进会上，宁波明确了以“工业上楼”作为全市“2070”工业集聚区规划建设的重要举措，探索把工业园区亩均产出的“低洼地”打造成“高产田”的新思路。

什么是“工业上楼”？宁波推进“工业上楼”的背后是一盘什么样的棋？未来如何布局？在昨天的现场推进会上，宁波逐一给出了答案。

向上要空间 让“寸土”长“寸金”

“工业上楼”，通俗地讲，即在不改变土地性质的前提下，通过提升容积率的方式，将一些扁平式的单层厂房搬到高楼中，从而实现产业空间的垂直化拓展与土地资源的集约化利用。

通过向上拓展产业空间，“工业上楼”不仅可以缓解土地资源紧缺、用地成本高等难题，而且由于产业相对集中，“工业上楼”形成的集聚效应也将成倍放大。

尽管宁波已形成较为完备的产业链体系，但客观而言，宁波制造业同样面临不少“成长的烦恼”。

一方面，宁波工业用地不足，土地利用仍不够集约，特色产业不够凸显，部分园区、企业亩均效益有待提升，园区“一园多业、多园一业”同质化现象较为明显。

另一方面，宁波产业平台能级不够高、治理体系不够完善，传统产业占比过高，新兴产业发展有待提速。

以争创国家新型工业化示范区为目标，宁波需要改变思路，以



宁波经济技术开发区数字科技园。

(殷聪 摄)

“工业上楼”为突破口，精准发力，重点突破，全面掀起产业空间重塑蝶变热潮。

事实上，经过前期的先行先试，宁波部分园区已走出一条“工业上楼”的新路径。

在江北，长阳路518号地块由江北区土储中心完成地块收储后，分割出让给蓝野医疗、智华智能等6个制造业项目，预计容积率可从0.67提升至3.0，达产后年产值可达27亿元。

在慈溪，城东产业社区瑞德地块此前被分租给了44家小企业，税收少，安全隐患多。在引进慈溪市轻纺行业协会9家法人股东联合组建公司，并通过法拍取得该地块后，该公司将原厂房全部拆除重建，容积率从原先的0.3提升至3.0，园区年产值已超5亿元。

在鄞州，中河都市未来工业社区通过重新规划和开发建设，产业结构告别了以汽配汽修、机械铸件、纺织服装、五金加工为主的“大杂烩”，开始聚焦电子信息产业，容积率从1.0提升至3.0，亩均税收提升至150万元。

这些率先试点的园区，为宁波全面推进“工业上楼”提供了学习借鉴的案例。

明确产业定位 “上下楼”变成“上下游”

“工业上楼”，不光要物理集聚，也要化学融合。

走进宁波（江北）传感谷柯力示范产业园，这里已是人来人往、业态丰富的新景象。在宁波柯力传感科技股份有限公司牵头下，这片“传感器森林”已集聚产业链上下游企业493家，成为宁波智能传感器产业发展的重要集聚区。

“传感器产业的关联度非常高。如果把一家企业看作一棵‘树’，当‘树’越聚越多，最终就有望变成‘森林’。”在柯力传感副总裁叶方之看来，打造“传感器森林”是产业协同、集群式发展的必然选择。

借助“工业上楼”，柯力传感不仅吸引了一批上下游企业来甬落户，还通过智能传感器产业大脑的建设，整合了5万多家传感器企业、1万多家原材料企业、86万多家下游企业的数据库，为入园企业提供服务。

类似宁波（江北）传感谷柯力示范产业园这样的“工业上楼”项目，将是宁波聚力发展的方向。“市经信局相关负责人说，为加快推进“工业上楼”，今年前10个月，宁波通过鼓励工业企业在自有工业用地上实施改建、改扩建、加层改造、利用地下空间等途径提高容积率，全市已完成工业企业提容改造项目251个，新增工业空间667.4万平方米，项目平均容积率提升0.85。

这仅仅是个开始。未来，宁波将为“工业上楼”提供更多的保障。

在昨天的现场推进会上，国家开发银行宁波市分行与市经信局完成签约。按照计划，2025年，国家开发银行宁波市分行计划为16个重点工业区块改造和“工业上楼”项目提供融资贷款。

随后，海曙古林嘉桥产业园、镇海集成电路产业园（天德部）产业园、北仑科创中心、宁海前童新型工业园等10个重点工业区块改造项目完成签约，涉及改造面积2123.8亩，计划总投资113.7亿元。

未来，宁波还将重点推动鄞州姜山未来工业社区、奉化生命健康产业园等71个重点“工业上楼”项目建设，以向上要空间的方式，推动制造业“立体增长”，提升经济密度。

“战鼓已经敲响。下一步，宁波将充分调动、积极鼓励‘链主’企业、优质产业园区运营商、原建设用地使用权人及其他市场经营主体参与‘工业上楼’项目建设。”市经信局相关负责人说，通过聚焦人工智能、人形机器人、智能传感等新兴未来产业，打造生产、生活、生态“三生融合”的高品质工业新空间。

与此同时，我市将支持“链主”企业及上下游企业联合“上楼”，探索产业链上下游、制造业与服务业协同“上楼”新模式。

东风已至，让我们一起期待“工业上楼”带给宁波制造业的新变化。

今年前10个月 宁波对拉美实现 进出口额1086.9亿元

本报讯（记者孙佳丽 通讯员王灵柯 黄伟群 岳义伟）“相知无远近，万里尚为邻。”作为外贸大市的宁波，与拉美地区经贸往来密切，发展前景广阔。

昨天，据宁波海关统计，今年前10个月，宁波对拉丁美洲实现进出口额1086.9亿元，同比增长9.7%。其中，出口额为724.3亿元，同比增长8.9%；进口额为362.5亿元，同比增长11.4%。

什么产品在拉美市场备受青睐？可以去看看企业生产线。

这几天，在华裕电器集团股份有限公司生产车间里，工人加班加点赶生产进度，一个个空气炸锅经过组装、测试、装箱，即将发往拉美地区。

“去年，我们针对拉美市场需求，研发出新一代空气炸锅，反馈很好。今年以来，平均每天要运出2个集装箱，目前订单已排到明年1月。”华裕电器总经理徐佳盛说，今年空气炸锅类产品有望实现同比翻倍增长。

东方日升新能源股份有限公司关东方的，则是拉美地区充沛的光照资源和可观的光伏装机需

求量。“我们的产品质量过硬，服务精细到位，已成为拉美地区最受欢迎的光伏品牌之一。”关务主管刘畅告诉记者，前10个月，企业对拉美国家出口太阳能光伏组件4.1亿元。

在拉丁美洲，哪个国家与宁波经贸往来最为密切？数据显示，是巴西。

今年前10个月，宁波对巴西实现进出口额、出口额、进口额分别为379亿元、195亿元、184亿元，同比分别增长25.9%、13.9%、41.8%。

其中，进口增长势头很足。来自巴西的宝石、化妆品、香薰精油、足球队球衣等一系列潮流跨越山海，通过跨境电商平台送至消费者手中。

同期，铁矿砂进口增长尤为明显。前10个月，宁波从巴西进口铁矿砂90.2亿元，同比增长190.4%。

“巴西铁矿资源丰富、品质优。今年以来，我们的进口量超5600吨，同比增长6倍。”宁波富春东方贸易有限公司经理周先生说。

再生水循环利用学术研讨 交流会在甬召开

本报讯（通讯员林涵）昨天，再生水循环利用学术研讨交流会在宁波召开。再生水作为一种非常规水源，在水资源优化配置中扮演着重要角色。面对水资源短缺的严峻形势，各地区需要强化外调水与本地水、非常规水与常规水的联合配置，其中，再生水的高效利用成为关键一环。此次交流会不仅是对宁波再生水发展经验成果的总结、宣传和推广，也是邀请全国同行共同谋划再生水可持续发展新路径的一个平台。

宁波是东南沿海重要的港口城市和先进制造业基地，水资源作为城市经济社会发展的生命线，对提升城市发展能级有着重

要意义。宁波再生水配置利用在场景拓展、利用规模等方面取得了跨越式发展，特别是在工业用水和生态补水方面的探索成效显著。通过开创再生水作为工业水源的供应模式，宁波不仅提高了再生水的利用率，还节约了大量优质水库水，在降低工业用水成本的同时，促进了水资源的可持续利用。会上，宁波市水务环境集团相关负责人分享了区域再生水利用的宁波实践。“我们已构建起涵盖工业用水、工业高品质用水、生态补水、市政杂用四大回用方向的再生水利用体系，截至目前，再生水日回用量已达46万吨。”他说。